

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas anuales consolidadas
del ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2022 e
informe de gestión consolidado,
junto con el informe de auditoría
independiente

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Compañía Española de Petróleos, S.A.:

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Compañía Española de Petróleos, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance de situación a 31 de diciembre de 2022, el estado de resultado, el estado global del resultado, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre estas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Evaluación del valor en libros de los activos de exploración y producción

Descripción

Según se describe en las Notas 8 y 10 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas, a 31 de diciembre de 2022, el Grupo posee un inmovilizado intangible e inmovilizado material asignados al segmento de exploración y producción, por importe neto de 7 millones de euros y 380 millones de euros, respectivamente. Estos activos se asignan a las unidades generadoras de efectivo tal como se indica en la Nota 13 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

Adicionalmente, tal y como se detalla en las Notas 5 y 35 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas, el Grupo ha reclasificado como mantenido para la venta los activos y pasivos correspondientes a su participación en la concesión Satah Al Razboot ("SARB") y Umm Lulu ("ULL"), así como su inversión en la sociedad Abu Dhabi Oil Co. Ltd. ("ADOC") por un valor neto contable a cierre del ejercicio 2022 que asciende a 1.101 millones de euros, al haber iniciado su proceso de venta y estar pendiente a la fecha del cumplimiento de determinadas condiciones precedentes y aprobaciones de las autoridades locales.

Al menos una vez al año, la Dirección realiza un análisis de deterioro sobre cada una de las unidades generadoras de efectivo de este segmento. El análisis de recuperabilidad de los activos mencionados anteriormente exige la realización de juicios y estimaciones significativas por parte de la Dirección para el cálculo de los flujos de caja futuros.

Tal y como se recoge en la Nota 13.3 de la memoria consolidada adjunta, el Grupo ha llevado a cabo pruebas de deterioro sobre sus activos y unidades generadoras de efectivo a la fecha de cierre del ejercicio o siempre y cuando se produzcan circunstancias que lo motiven, revisando la Dirección sus expectativas de precios de crudo y gas, modificando las sendas de precios definidas al cierre de 2021 para adaptarlas al nuevo escenario de cara a realizar los cálculos de deterioro.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, la revisión del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos por el Grupo para la estimación de las valoraciones de los activos de exploración y producción, los precios del petróleo y el gas, las tasas de descuento y las reservas de hidrocarburos y las ventas de negocios que puedan afectar a la valoración de activos, así como pruebas de verificación respecto a que los citados controles operan eficazmente.

Adicionalmente, hemos realizado los siguientes procedimientos sustantivos:

- Precios de venta de hidrocarburos; hemos realizado de forma independiente un rango estimado de precios de venta de hidrocarburos razonable basados en datos externos obtenidos, y que hemos comparado con la senda de precios de petróleo y gas utilizada por el Grupo para verificar que dichos precios son razonables. Asimismo, hemos comprobado que estas estimaciones se han usado de manera uniforme en todo el Grupo.
- Reservas y perfiles de producción; hemos evaluado los métodos y políticas de estimación de reservas y recursos del Grupo y hemos analizado los supuestos claves de los campos, como son los perfiles de producción, los costes de inversión, los costes operativos, los costes de desmantelamiento y los distintos impuestos aplicables a cada activo. Asimismo, hemos obtenido el informe de auditoría de reservas realizado por un experto independiente en el sector de hidrocarburos sobre las reservas del ejercicio 2021 y el informe realizado por expertos internos del Grupo sobre las reservas del ejercicio 2022. Hemos contrastado los datos de dichos informes con las reservas utilizadas por el Grupo en sus estimaciones, realizando una evaluación retrospectiva para comprobar si había indicios de sesgo de estimación a lo largo del tiempo. Por último, hemos evaluado la competencia y capacidad de los expertos internos y externos del Grupo para llevar a cabo las estimaciones de volúmenes referentes a las

Evaluación del valor en libros de los activos de exploración y producción

Descripción

Los juicios y estimaciones más significativos se corresponden con las previsiones de los precios futuros de hidrocarburos, los costes e inversiones, las tasas de descuento, las estimaciones de reservas de crudo y gas, así como las condiciones generales económicas de cada uno de los negocios. En la Nota 13 de la memoria consolidada adjunta se detallan las hipótesis clave empleadas en la estimación de dichos flujos de efectivo a los efectos del cálculo del deterioro los activos de exploración y producción.

Adicionalmente, la Dirección realiza un análisis de sensibilidad sobre dichas hipótesis clave que, en base a la experiencia histórica puedan sufrir variaciones.

Como consecuencia de los análisis anteriores, la Dirección del Grupo ha dotado y revertido correcciones valorativas, en el segmento de exploración y producción por los importes indicados en la Nota 13.3.

Hemos considerado dichas estimaciones y valoraciones como un aspecto relevante de nuestra auditoría por incluir juicios y estimaciones significativos, ya que cambios significativos futuros en las hipótesis utilizadas podrían tener un impacto significativo en las cuentas anuales consolidadas.

Procedimientos aplicados en la auditoría

reservas de hidrocarburos, mediante la revisión del resultado su trabajo, así como el entendimiento de su cualificación, objetividad y experiencia.

- Tasas de descuento; con la colaboración de nuestros expertos internos en valoraciones, hemos evaluado las tasas de descuento utilizadas por el Grupo y evaluado si los riesgos de países específicos y los ajustes fiscales se reflejaron razonablemente en las tasas de descuento.

Por otra parte, en relación con el método aplicado para el cálculo de deterioro de los activos de exploración y producción, hemos confirmado que las hipótesis clave están adecuadamente soportadas, principalmente ingresos, costes de inversión y costes operativos, y que son consistentes con los presupuestos aprobados. También hemos comprobado que las valoraciones realizadas son congruentes con las estimaciones efectuadas por el Grupo y evaluado, junto con nuestros expertos internos en valoraciones, la adecuación de la metodología empleada por el Grupo en los modelos de valoración.

Adicionalmente, en relación con la potencial venta de la participación en la concesión de SARB y ULL y de la inversión en ADOC, hemos obtenido y analizado la documentación contractual, con especial énfasis en la transferencia de los riesgos asociados y condiciones precedentes a fin de determinar el momento de registro de la venta, verificado que la venta es altamente probable y los activos están disponibles para la venta inmediata en su estado actual y verificado que el Grupo ha valorado los activos netos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta al menor valor entre su importe en libros, y su valor razonable menos los costes de venta.

Por último, hemos comprobado que las notas de las cuentas anuales consolidadas adjuntas contienen los desgloses requeridos respecto a la evaluación de valor recuperable de estos activos por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Recuperación de créditos fiscales

Descripción

Tal y como muestra la Nota 26.3 de las cuentas anuales consolidadas, el balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2022 incluye un saldo de 1.332 millones de euros de activos por impuestos diferidos, de los cuales 814 millones de euros corresponden a créditos fiscales (bases imponibles negativas y deducciones, principalmente), que serán recuperables en el contexto del grupo fiscal español del que la Sociedad dominante es cabecera.

Al cierre del ejercicio, la Dirección prepara modelos financieros para evaluar la recuperabilidad de estos activos diferidos registrados, considerando las novedades legislativas y los últimos planes de negocio aprobados. La recuperabilidad de los impuestos diferidos en relación con las pérdidas incurridas y las deducciones fiscales, se basa en la conclusión de la Dirección acerca de la probabilidad de que existan suficientes beneficios fiscales futuros con los que compensar estos activos por impuestos diferidos. Además, tal y como se detalla en la Nota 26.3 de las cuentas anuales consolidadas, el movimiento de estos activos recoge entre otros, la reversión parcial del crédito fiscal generado por el deterioro de la inversión en las sociedades del Grupo Coastal, al haber concluido en 2022 el proceso de liquidación de la entidad Cepsa Energy Company International, S.L.U.

Identificamos este aspecto como uno de los más relevantes en nuestra auditoría ya que la preparación de estos modelos requiere de un elevado nivel de juicio, básicamente en lo que respecta a las proyecciones de evolución de los negocios que afectan a la estimación realizada sobre la recuperación de los créditos fiscales.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, obtener un entendimiento y revisar los procesos del Grupo para evaluar la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, incluyendo la revisión del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos sobre los datos y supuestos usados en el análisis, así como pruebas de verificación respecto a que los citados controles operan eficazmente.

Asimismo, hemos revisado los mencionados modelos financieros, incluyendo su corrección aritmética, que las hipótesis claves contenidas en los planes de negocio están adecuadamente soportadas por los presupuestos aprobados y su razonabilidad en base a las condiciones actuales del Grupo y las expectativas sobre su potencial evolución así como la congruencia de dichos modelos financieros con los utilizados en otras áreas estimativas como el test de deterioro de activos de exploración y producción del Grupo. También hemos revisado la normativa fiscal aplicable a los activos diferidos registrados. Asimismo, hemos involucrado a nuestros expertos internos del área fiscal en el análisis de la razonabilidad de las principales hipótesis fiscales consideradas sobre el tratamiento de la deducibilidad de pérdidas por deterioro de las inversiones realizadas en el Grupo Coastal.

Por último, hemos evaluado si la Nota 26 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas contiene los desgloses requeridos a este respecto por el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2022, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

En el Anexo I de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción que se encuentra en las páginas siguientes es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

DELOITTE, S.L.

Inscrita en el R.O.A.C. nº S0692



Javier Medrano Dominguez

Inscrito en el R.O.A.C. nº 22.892

2 de marzo de 2023



DELOITTE, S.L.

2023 Núm. 01/23/01521

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

Anexo I de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los administradores de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación a los administradores de la Sociedad dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades
Dependientes (Grupo Consolidado)

Correspondientes al Ejercicio 2022

Índice general

- Informe de los auditores sobre los Estados Financieros consolidados
- Balance de Situación consolidado
- Estado de Resultados consolidado
- Estado Global del Resultado consolidado
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado
- Estado de Flujos de Efectivo consolidado
- Notas a los Estados Financieros consolidados

Balance de Situación consolidado

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)
Balance de Situación consolidado al 31 de diciembre de 2022 y 2021

Activo	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Activos no corrientes			
Inmovilizaciones intangibles, netas	Nota 8	658.429	419.731
Fondo de comercio de consolidación, neto	Nota 9	107.064	105.263
Inmovilizaciones materiales, netas	Nota 10	4.183.188	5.567.942
Derechos de Uso, netos	Nota 11	667.108	661.586
Inversiones en entidades asociadas y participaciones en negocios conjuntos	Nota 7.1	305.231	290.284
Activos financieros no corrientes	Nota 12	164.813	120.527
Activos por impuestos diferidos	Nota 26.3	1.331.572	943.222
Total Activos no corrientes		7.417.405	8.108.555
Activos Corrientes			
Existencias	Nota 14	4.075.634	3.024.589
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Notas 12 y 15	2.588.378	2.293.845
Otros activos corrientes	Nota 15	366.441	174.464
Otros activos financieros corrientes	Nota 12	192.631	231.467
Activos líquidos	Nota 16	476.176	657.053
Activos mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	Nota 5.2	1.756.548	160.266
Total Activos corrientes		9.455.808	6.541.684
Total Activo		16.873.213	14.650.239
Pasivo			
Patrimonio			
Capital suscrito	Nota 17.1	268.175	268.175
Prima de emisión	Nota 17.1	351.581	351.581
Reserva de revalorización	Nota 17.2	90.936	90.936
Otras reservas	Nota 17.3	2.745.111	2.648.145
Pérdidas y ganancias atribuibles a los accionistas de la sociedad dominante		1.099.662	660.953
Ajustes por cambio de valor	Nota 17.4	150.516	150.054
Total Patrimonio atribuible a los accionistas de la sociedad dominante		4.705.981	4.169.844
Participaciones no dominantes	Nota 17.7	126.339	137.500
Total Patrimonio neto		4.832.320	4.307.344
Pasivos no corrientes			
Pasivos por impuestos diferidos	Nota 26.3	459.171	639.315
Subvenciones en capital	Nota 19	11.314	25.274
Pensiones y obligaciones similares	Nota 21	80.908	42.443
Provisiones y otras obligaciones	Nota 21	326.808	425.642
Deuda financiera no corriente	Nota 18	2.678.122	3.266.116
Deuda por arrendamientos a largo plazo	Notas 18 y 24	531.963	552.140
Otros pasivos no corrientes	Notas 18 y 22	285.508	477.509
Total Pasivos no corrientes		4.373.794	5.428.439
Pasivos Corrientes			
Deuda por arrendamientos a corto plazo	Nota 18 y 24	162.754	135.058
Deuda financiera corriente	Notas 18 y 24	553.659	149.497
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	Nota 22	3.827.661	2.819.835
Otros acreedores y pasivos devengados	Nota 22	2.467.218	1.683.665
Obligaciones asociadas con activos mantenidos para la venta	Nota 5.2	655.807	126.401
Total Pasivos corrientes		7.667.099	4.914.456
Total Pasivo		16.873.213	14.650.239

(Las notas 1 a 35 descritas en la Memoria forman parte del Balance de Situación consolidado)

Estado de Resultados consolidado

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)
Estado de Resultados consolidado
correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

	Notas	2022	2021
		Miles de euros	
Ventas y prestación de servicios de la actividad ordinaria	Nota 6	31.202.239	22.335.065
Impuesto especial sobre hidrocarburos repercutido en ventas		2.244.209	2.196.582
Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes	Nota 23	33.446.448	24.531.647
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		459.369	256.530
Trabajos realizados por la empresa para su activo	Notas 8 y 10	33.778	37.901
Aprovisionamientos	Nota 23	(25.332.176)	(18.122.161)
Otros ingresos de explotación		91.282	48.333
Gastos de personal	Nota 23	(835.818)	(614.938)
Variación de provisiones de circulante		(122.529)	52.053
Otros gastos de explotación:			
Impuesto Especial sobre Hidrocarburos		(2.246.625)	(2.197.692)
Otros gastos de explotación	Nota 23	(2.485.472)	(2.037.088)
Resultado neto de cobertura económica		29.696	-
Amortización del inmovilizado	Notas 8,10 y 11	(841.523)	(774.395)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	Notas 19 y 23	264.957	107.253
Deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado	Nota 23	(43.402)	172.418
Resultado de la explotación		2.417.985	1.459.861
Participación en beneficios de sociedades por el método de participación	Nota 7.1	97.684	57.950
Ingresos financieros	Nota 25	405.029	203.640
Gastos financieros	Nota 25	(578.402)	(344.264)
Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros	Nota 25	46.596	(6.799)
Resultados consolidados antes de impuestos		2.388.892	1.370.388
Impuestos sobre beneficios	Nota 26.1	(1.257.193)	(647.745)
Resultado consolidado del ejercicio de operaciones continuadas		1.131.699	722.643
Participaciones no dominantes	Nota 17.7	(32.037)	(61.690)
Resultado atribuido a la sociedad dominante		1.099.662	660.953
Resultado por acción:			
Básico	Nota 27	2,05	1,24
Diluido		2,05	1,24

(Las notas 1 a 35 descritas en la Memoria forman parte de este Estado de Resultados consolidado)

Estado Global del Resultado consolidado

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)
Estado Global del Resultado consolidado
correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

	Notas	2022	2021
Miles de euros			
Resultado consolidado del ejercicio		1.131.699	722.643
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
<i>Ganancia/(pérdida) surgida durante el año</i>		(243.072)	39.602
Por cambios en los costes de cobertura	Nota 17.4.B	782	11.418
Por coberturas de flujos de efectivo	Nota 17.4.B	(297.621)	(10.802)
Por coberturas de inversión neta	Nota 17.4.B	(143.652)	(184.391)
Diferencias de conversión		87.289	178.832
Efecto impositivo	Nota 26.1	110.130	44.545
<i>Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias:</i>		258.045	44.461
Por costes de cobertura	Nota 17.4.B	1.566	1.686
Por coberturas de flujos de efectivo	Nota 17.4.B	320.782	12.991
Por coberturas de inversión neta	Nota 17.4.B	21.709	42.759
Efecto impositivo	Nota 26.1	(86.012)	(12.975)
<i>Otro resultado global del ejercicio, neto de impuestos</i>		14.973	84.063
<i>Total resultado global consolidado</i>		1.146.672	806.706
a) Atribuidos a los accionistas de la sociedad dominante		1.100.124	740.748
b) Atribuidos a participaciones no dominantes		46.548	65.958

(Las notas 1 a 35 descritas en la Memoria forman parte de este Estado Global del Resultado consolidado)

La NIC 1 precisa desglosar separadamente las partidas que van a ser objeto de reclasificación en el Estado de Resultados consolidado de aquellas que no serán objeto a dicha reclasificación, todos los casos anteriores se tratan de partidas susceptibles de reclasificación en el estado de resultados.

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado

correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

Miles de euros

	Patrimonio neto atribuido a la sociedad dominante								
	Capital Suscrito	Prima de Emisión	Reserva de revalorización	Otras reservas	Pérdidas y ganancias atribuibles a la sociedad dominante	Dividendo a cuenta entregado en el ejercicio	Ajustes por cambio de valor	Particip. no dominantes	Total
Saldo a 01.01.2022	268.175	351.581	90.936	2.648.145	660.953	-	150.054	137.500	4.307.344
Distribución del resultado a reservas	-	-	-	660.953	(660.953)	-	-	-	-
Resultado del ejercicio	-	-	-	-	1.099.662	-	-	32.037	1.131.699
Otro resultado global	-	-	-	-	-	-	462	14.511	14.973
Total resultado global del ejercicio	-	-	-	-	1.099.662	-	462	46.548	1.146.672
Por transacciones con los accionistas									
Dividendo bruto	-	-	-	(582.923)	-	-	-	(5.059)	(587.982)
Otras variaciones de patrimonio neto									
Ampliaciones de capital/adquisición participaciones no dominantes	-	-	-	(38.296)	-	-	-	(51.422)	(89.718)
Otras variaciones	-	-	-	57.232	-	-	-	(1.228)	56.004
Total transacciones con los accionistas	-	-	-	(563.987)	-	-	-	(57.709)	(621.696)
Saldo a 31.12.2022	268.175	351.581	90.936	2.745.111	1.099.662	-	150.516	126.339	4.832.320
Saldo a 01.01.2021	267.575	338.728	90.936	4.095.395	(918.758)	-	70.259	84.607	4.028.742
Distribución del resultado a reservas	-	-	-	(918.758)	918.758	-	-	-	-
Resultado del ejercicio	-	-	-	-	660.953	-	-	61.690	722.643
Otro resultado global	-	-	-	-	-	-	79.795	4.268	84.063
Total resultado global del ejercicio	-	-	-	-	660.953	-	79.795	65.958	806.706
Por transacciones con los accionistas									
Dividendo bruto	-	-	-	(522.551)	-	-	-	(5.005)	(527.556)
Dividendo a cuenta del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	(8.060)	(8.060)
Otras variaciones de patrimonio neto									
Ampliaciones de capital/adquisición participaciones no dominantes	600	12.853	-	(5.905)	-	-	-	-	7.548
Otras variaciones	-	-	-	(36)	-	-	-	-	(36)
Total transacciones con los accionistas	600	12.853	-	(528.492)	-	-	-	(13.065)	(528.104)
Saldo a 31.12.2021	268.175	351.581	90.936	2.648.145	660.953	-	150.054	137.500	4.307.344

(Las notas 1 a 35 descritas en la Memoria forman parte de estos Estados de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado)

Estado de Flujos de Efectivo consolidado

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)
Estados de Flujos de Efectivo consolidado
correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

	Miles de euros	
	2022	2021
Resultado antes de impuestos del ejercicio	2.388.892	1.370.388
Dotaciones para amortizaciones, deterioro y resultados por enajenación de inmovilizado	833.819	620.567
Variación provisiones para riesgos y gastos	265.994	96.221
Subvenciones de capital y otros ingresos a distribuir tras pasados a resultados	(237.482)	(110.854)
Variación deterioro y provisiones circulante	119.824	(39.654)
Resultado financiero	154.578	150.305
Participación en beneficios de sociedades por el método de participación	(101.009)	(60.400)
Otras variaciones	(112.289)	211.719
Flujos de tesorería de explotación antes de cambio en el capital circulante	3.312.327	2.238.292
Variación del capital circulante operacional	(337.999)	(575.184)
Pagos/Cobros MtM derivados de cámara	(28.673)	-
Cobros de dividendos	22.612	14.580
Cobros/(pagos) por impuesto sobre beneficios	(1.419.212)	(371.991)
Otros flujos de tesorería de explotación	(1.425.273)	(357.411)
Total flujos de tesorería de explotación	1.549.055	1.305.697
Pagos		
Inmovilizaciones inmateriales	(83.508)	(56.791)
Inmovilizaciones materiales	(461.541)	(440.877)
Adquisición de participaciones consolidadas	(109.961)	(6.632)
Subvenciones cobradas	2.490	3.382
Total pagos	(652.520)	(500.918)
Cobros		
Inmovilizaciones materiales	4.095	86.357
Inmovilizaciones financieras	-	23.496
Total cobros	4.095	109.853
Total flujos de tesorería de inversión	(648.425)	(391.065)
Dividendos satisfechos		
A los accionistas de la sociedad dominante	(582.923)	(522.551)
A participaciones no dominantes	(5.059)	(5.005)
Total dividendos pagados	(587.982)	(527.556)
Financiación obtenida	500.000	429.967
Financiación amortizada/cancelada	(724.635)	(1.299.752)
Intereses de deuda pagados	(121.027)	(92.999)
Pago Principal e Intereses NIIF-16	(158.668)	(134.080)
Total flujos deuda financiera	(504.330)	(1.096.864)
Total flujos de tesorería de financiación	(1.092.312)	(1.624.420)
Variación neta de la tesorería y activos equivalentes	(191.682)	(709.788)
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	10.805	8.434
Saldo inicial de la tesorería y activos equivalentes	657.053	1.358.407
Saldo final de la tesorería y activos equivalentes	476.176	657.053
Desglose variación del capital circulante operacional		
Existencias	(772.667)	(760.027)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	(498.194)	(1.062.989)
Otros activos financieros corrientes	(12.169)	(60.072)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	945.031	1.307.905
Otras variaciones	-	(1)
Total variación del capital circulante operacional	(337.999)	(575.184)

(Las notas 1 a 35 descritas en la Memoria forman parte de estos Estados de Flujos de Efectivo consolidado)

Índice de notas a los Estados Financieros consolidados

1. INFORMACIÓN GENERAL Y MARCO REGULATORIO	10
2. BASES DE PRESENTACIÓN.....	12
2.1. DECLARACIÓN DE CUMPLIMIENTO	12
2.2. COMPARACIÓN DE LA INFORMACIÓN.....	13
2.3. CAMBIOS EN LAS POLÍTICAS CONTABLES	13
3. ESTIMACIONES CONTABLES, HIPÓTESIS Y JUICIOS RELEVANTES	14
4. RESUMEN DE LAS POLÍTICAS CONTABLES DE USO GENERAL	16
4.1. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN	16
4.2. COMBINACIONES DE NEGOCIO Y FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN	17
4.3. CONVERSIÓN DE MONEDA EXTRANJERA.....	17
4.4. ACTIVOS NO CORRIENTES EN EXPLORACIÓN, DESARROLLO Y PRODUCCIÓN DE RESERVAS DE HIDROCARBUROS	18
4.5. CÁLCULO DEL VALOR RAZONABLE	20
4.6. OTRAS NORMAS PUBLICADAS DE APLICACIÓN FUTURA.....	20
5. COMBINACIONES DE NEGOCIOS Y CAMBIOS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN	22
5.1. PRINCIPALES VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN.....	22
5.2. DESINVERSIONES	23
6. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.....	24
6.1. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS DE NEGOCIO	25
6.2. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS GEOGRÁFICOS.....	26
6.3. INFORMACIÓN DE ELEMENTOS NO RECURRENTE.....	26
7. INVERSIONES EN ENTIDADES ASOCIADAS Y PARTICIPACIONES EN ACUERDOS CONJUNTOS	27
7.1. REGISTRO DE LAS PARTICIPACIONES	28
7.2. FONDO DE COMERCIO.....	29
7.3. DETERIOROS	29
7.4. INFORMACIÓN FINANCIERA DE LAS SOCIEDADES Y NEGOCIOS PARTICIPADOS	30
8. INMOVILIZACIONES INTANGIBLES	31
9. FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN	35
10. INMOVILIZACIONES MATERIALES	36
11. DERECHOS DE USO	39
12. ACTIVOS FINANCIEROS.....	40
13. DETERIORO DE ACTIVOS.....	43
13.1. INDICADORES DE DETERIOROS/REVERSIÓN ACAECIDOS EN EL EJERCICIO Y SU TRATAMIENTO	44
13.2. HIPÓTESIS Y ESTIMACIONES USADAS EN EL CÁLCULO DEL DETERIORO EN 2022	44
13.3. REGISTRO DEL DETERIORO CALCULADO EN EL PERÍODO CONTABLE	46
13.4. ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD	47
14. EXISTENCIAS.....	47
15. DEUDORES COMERCIALES Y OTROS ACTIVOS CORRIENTES.....	48
16. ACTIVOS LÍQUIDOS.....	49
17. PATRIMONIO NETO	49
17.1. CAPITAL SOCIAL Y PRIMA DE EMISIÓN	49
17.2. RESERVA DE REVALORIZACIÓN	50
17.3. OTRAS RESERVAS.....	50
17.4. AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR	50
17.5. ACCIONES PROPIAS	51
17.6. DIVIDENDOS.....	51
17.7. INTERESES DE PARTICIPACIONES NO DOMINANTES	52
18. PASIVOS FINANCIEROS.....	52
19. SUBVENCIONES EN CAPITAL	54

20. PENSIONES Y OBLIGACIONES SIMILARES	55
20.1. PLANES DE APORTACIÓN DEFINIDA.....	55
20.2. COMPROMISOS DE PRESTACIÓN DEFINIDA	55
21. PROVISIONES Y OTRAS OBLIGACIONES.....	56
22. OTROS PASIVOS NO CORRIENTES Y ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR	57
23. INGRESOS Y GASTOS DE EXPLOTACIÓN	58
24. ARRENDAMIENTOS	61
25. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS	63
26. SITUACIÓN FISCAL.....	64
26.1. GASTO POR IMPUESTO RECONOCIDO EN RESULTADOS Y EN PATRIMONIO.....	65
26.2. RECONCILIACIÓN DE LA TASA IMPOSITIVA EFECTIVA.....	65
26.3. MOVIMIENTOS EN SALDOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	66
26.4. INCERTIDUMBRE SOBRE TRATAMIENTO DEL IMPUESTO SOBRE EL BENEFICIO Y OTROS IMPUESTOS	67
26.5. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS NO RECONOCIDOS	68
27. BENEFICIO POR ACCIÓN	68
28. ASPECTOS MEDIOAMBIENTALES	69
29. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS	71
29.1. PRINCIPALES RIESGOS ASOCIADOS A LA ACTIVIDAD DEL GRUPO CEPSA	71
29.2. MODELO DE GESTIÓN DE RIESGOS	71
30. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y OPERACIONES DE COBERTURA.....	76
30.1. RIESGO DE TIPO DE CAMBIO	78
30.2. RIESGO DE PRECIO DE <i>COMMODITIES</i>	79
30.3. RIESGO DE PRECIO DE TIPO DE INTERÉS.	79
31. VALOR RAZONABLE	80
32. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS	80
32.1. TRANSACCIONES CON ASOCIADAS, NEGOCIOS CONJUNTOS Y OTRAS PARTES VINCULADAS	81
32.2. OPERACIONES CON LOS ACCIONISTAS	81
33. RETRIBUCIONES Y OTRAS PRESTACIONES AL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y EL PERSONAL DIRECTIVO	81
34. GARANTÍAS, COMPROMISOS Y OTROS PASIVOS CONTINGENTES	83
35. HECHOS POSTERIORES	84

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022

Compañía Española de Petróleos S.A. y Sociedades Dependientes (Grupo Consolidado)

1. Información general y marco regulatorio

A) INFORMACIÓN CORPORATIVA

Compañía Española de Petróleos, S.A., (en lo sucesivo "CEPSA", "la Sociedad" o "la Compañía"), se constituyó el 26 de septiembre de 1929, por tiempo ilimitado, y tiene fijado su domicilio social en 28046-Madrid, Paseo de la Castellana, 259A (España). Se halla inscrita en el Registro Mercantil de Madrid en el Tomo 588 de sociedades, Folio 35, Hoja M-12689, siendo su N.I.F. A-28003119.

La titularidad de las acciones de CEPSA corresponde, principalmente, a dos accionistas: la sociedad "Cepsa Holding LLC", titular de acciones representativas del 61,36% del capital social, compañía constituida en los Emiratos Árabes Unidos y controlada en última instancia por Mubadala Investment Company, PJSC ("MIC") y la entidad "Matador Bidco, S.À.R.L.", titular de acciones representativas del 38,41% del capital social, sociedad constituida en Luxemburgo y controlada en última instancia por "The Carlyle Group, Inc.". (Véase **Nota 17.1**)

CEPSA, junto con las sociedades participadas (en adelante Grupo CEPSA), configuran un Grupo empresarial diversificado que opera en el sector energético, en España y en el exterior, en actividades relacionadas con la exploración y extracción de crudo y gas natural, la fabricación de productos petroquímicos, energéticos, asfaltos y lubricantes, y su distribución y comercialización, la distribución de gas y generación de energía eléctrica, así como actividades de trading.

B) MARCO REGULATORIO

Las actividades de la Sociedad, ya se desarrollen en España o en otros países, están sujetas a una numerosa regulación. Las modificaciones que pudieran producirse en la legislación aplicable pueden afectar al marco en el que se realizan las actividades de la Sociedad y, por tanto, a los resultados generados por las operaciones efectuadas por la misma.

El sector de hidrocarburos, en el que CEPSA opera, está regulado básicamente por la Ley 34/1998, de 7 de octubre, del Sector de Hidrocarburos ("LSH"), que ha sido modificada por las Leyes 11/2013, de 26 de julio y 8/2015, de 21 de mayo, en las que se adoptan, respectivamente, determinadas medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y se regulan determinadas medidas tributarias y no tributarias en relación con la exploración, investigación y explotación de hidrocarburos.

Productos petrolíferos

En el sector de los combustibles y carburantes, la cuarta disposición adicional de la Ley 8/2015, de 21 de mayo, establece limitaciones a la ampliación de las redes de gasolineras pertenecientes a operadores mayoristas que tengan una cuota de mercado provincial superior al 30%.

La citada Ley también ha establecido la posibilidad de que los operadores al por menor puedan suministrarse entre sí.

El precio de los productos derivados del petróleo se encuentra liberalizado, con excepción del GLP envasado de más de 8 kg. y menos de 20 kg. con tara superior a 9 kg., que se encuentra sometido a precios máximos de venta al público.

La LSH establece que el operador al por mayor con mayor cuota de mercado en los correspondientes territorios peninsulares e insulares para realizar este servicio de entrega a domicilio está obligado a la entrega de envases de GLP de peso comprendido entre 8 y 20 kilogramos a todos los peticionarios.

Según la Resolución de 14 de junio de 2020 de la Dirección General de Política Energética y Minas, Atlas S.A., Combustibles y Lubrificantes (perteneciente a CEPSA) tiene la obligación de realizar el suministro a domicilio de gas licuado del petróleo envasado, a precio regulado, en las ciudades de Ceuta y Melilla.

El Real Decreto-ley 6/2022, de 29 de marzo, creó una bonificación extraordinaria y temporal de 20 céntimos de euro por litro/kg. en el precio de determinados productos energéticos desde el 1 de abril de 2022 hasta el 30 de junio de 2022 y que el Real Decreto-ley 11/2022, de 25 de junio, prorrogó hasta el 31 de diciembre de 2022. Para contribuir a financiar la bonificación, los operadores al por mayor de productos petrolíferos con capacidad de refino en España y con una cifra anual de negocios superior a 750 millones de euros deben satisfacer una prestación patrimonial de carácter público no

tributario. No están obligados a satisfacer dicha prestación los operadores que se comprometan a realizar de forma inequívoca un descuento en las ventas de los productos objeto de bonificación a los consumidores finales. Dicho descuento se realiza sobre el precio de venta al público por un importe mínimo equivalente a 5 céntimos de euro por cada litro o por cada Kg. Cepsa se comprometió a realizar el descuento.

El Real Decreto-ley 20/2022, de 27 de diciembre, prorroga hasta el 30 de junio de 2023 la limitación del precio máximo de venta de los gases licuados del petróleo envasados establecido por la Resolución de 12 de mayo de 2022, de la Dirección General de Política Energética y Minas.

Órgano supervisor

En virtud de la Ley 3/2013, de 4 de junio, de creación de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), supervisa y controla el sector energético en general y los hidrocarburos en particular.

De conformidad con la Disposición Adicional novena de la citada ley, el Ministerio para la Transición Ecológica (MITECO) supervisa las operaciones en el sector energético. De acuerdo con esta disposición, el adquirente debe comunicar al MITECO la realización de determinadas operaciones en el sector de la energía.

El Real Decreto-ley 1/2019, de 11 de enero, transfiere competencias a la CNMC, para adecuarlas a las exigencias derivadas del derecho comunitario con relación a las Directivas 2009/72/CE y 2009/73/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 13 de julio de 2009, sobre normas comunes para el mercado interior de la electricidad y del gas natural.

Refino

En cuanto a la actividad de refino, existe una variada normativa en materia de seguridad industrial y de protección del medio ambiente, destacando en este último sentido el Real Decreto Legislativo 1/2016, de 16 de diciembre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley de prevención y control integrados de la contaminación.

Existencias mínimas de seguridad

La LSH, establece obligaciones de mantenimiento de existencias mínimas de seguridad que afectan a los productos petrolíferos y al gas natural, dada su especial importancia para el desenvolvimiento de la vida económica.

El Real Decreto 1766/2007, de 28 de diciembre, regula la obligación de mantenimiento de existencias mínimas de seguridad en los sectores del petróleo y del gas natural.

De conformidad con el citado Real Decreto, la obligación de existencias mínimas de seguridad de los productos petrolíferos, excluido el GLP, es de 92 días equivalentes de las ventas correspondientes a los 12 meses anteriores, pero se ha ido reduciendo desde el inicio del conflicto en Ucrania, quedando establecida en virtud de la Orden TED /725/2022, de 27 de julio, de manera temporal en 84,2 días, de los que Cepsa debe mantener 42,2 días.

En cuanto al gas natural, el Real Decreto-ley 6/2022 ha ampliado la obligación de mantenimiento de existencias mínimas establecidas en el Real Decreto 1766/2007 de 20 días a 27,5 días de sus ventas o consumos de carácter firme en el año natural anterior.

Gas natural

Respecto al gas natural, la actividad de comercialización realizada en el Grupo CEPSA, se reglamenta, además de en la Ley del sector de hidrocarburos, en el Real Decreto 1434/2002, de 27 de diciembre, por el que se regulan las actividades de transporte, distribución, comercialización, suministro y procedimientos de autorización de instalaciones de gas natural.

Sector eléctrico

El Grupo CEPSA también opera en el sector eléctrico como comercializador, productor y agente representante, regulado todo ello por la Ley 24/2013, de 26 de diciembre, del Sector Eléctrico, el Real Decreto 1955/2000, de 1 de diciembre, por el que se regulan las actividades de transporte, distribución, comercialización, suministro y procedimientos de autorización de instalaciones de energía eléctrica, y el Real Decreto 413/2014, de 6 de junio, por el que se regula la actividad de producción de energía eléctrica a partir de fuentes de energía renovables, cogeneración y residuos.

En relación con las actividades de comercialización de gas natural y electricidad y producción de energía eléctrica debemos destacar para el ejercicio 2022, la entrada en vigor del Real Decreto-ley 6/2022, de 29 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes en el marco del Plan Nacional de respuesta a las consecuencias económicas y sociales del conflicto entre Rusia y Ucrania, donde se actualizó el régimen retributivo específico de la producción de energía eléctrica a partir de fuentes de energía renovables, cogeneración de alta eficiencia y residuos, el Real Decreto-ley 10/2022, de 13 de mayo, por el que se establece con carácter temporal un mecanismo de ajuste de costes de producción para la reducción del precio de la electricidad en el mercado mayorista, donde se regula el mecanismo de ajuste de costes de producción para la reducción del precio de la electricidad en el mercado mayorista, Real Decreto-ley 17/2022, de 20 de septiembre, por el que se adoptan medidas urgentes en el ámbito de la energía, en la aplicación del régimen retributivo a las instalaciones de cogeneración y se reduce temporalmente el tipo del Impuesto sobre el Valor Añadido aplicable a las entregas, importaciones y adquisiciones intracomunitarias de determinados combustibles, donde se establece la

renuncia al régimen retributivo específico de las cogeneraciones a los efectos de la aplicación del mecanismo regulado en el Real Decreto-ley 10/2022, de 13 de mayo, así como el Real Decreto-ley 20/2022, de 27 de diciembre, de medidas de respuesta a las consecuencias económicas y sociales del conflicto en Europa del Este y de apoyo a la reconstrucción de la isla de La Palma y a otras situaciones de vulnerabilidad.

Cambio climático

La Ley 7/2021 de Cambio Climático y Transición Energética, el 22 de mayo, que tiene por objeto asegurar el cumplimiento por parte de España de los objetivos del Acuerdo de París y facilitar la descarbonización de la economía española y su transición a un modelo circular que garantice el uso racional de los recursos, así como la adaptación al cambio climático y la implantación de un modelo de desarrollo sostenible.

La mencionada Ley, establece unos objetivos que tiene que cumplir a nivel nacional, y cabría destacar:

- el objetivo de un parque móvil de turismos y vehículos comerciales ligeros sin emisiones directas de CO₂ para el año 2050,
- el despliegue del sistema de recarga para vehículos eléctricos. Para ello, recoge la obligación para los titulares de las estaciones de servicio de instalar de manera progresiva una infraestructura de recarga eléctrica en un plazo de 21 o 27 meses desde la entrada en vigor de la norma dependiendo del volumen de ventas de la estación de servicio. Esta obligación resulta exigible desde la entrada en vigor de la Ley, para nuevas estaciones de servicio o a las que acometen una reforma que requiera la revisión de su título administrativo.

Asimismo, se ha aprobado la “Hoja de Ruta del Hidrógeno: una apuesta por el hidrógeno renovable” con la que el Gobierno quiere impulsar este vector energético sostenible, importante para la consecución del objetivo de neutralidad climática para 2050.

Por otra parte, El Real Decreto-ley 6/2002 ya mencionado anteriormente, ha traspuesto el artículo 7 bis de la Directiva 98/70/CE, del Parlamento Europeo y del Consejo, de 13 de octubre de 1998, relativa a la calidad de la gasolina y del gasóleo y por la que se modifica la Directiva 93/12/CEE del Consejo (Directiva FQD), estableciendo un nuevo objetivo obligatorio de reducción de un 6 por ciento de la intensidad de emisiones de gases de efecto invernadero durante el ciclo de vida en el transporte por unidad de combustible y de energía suministrados en el transporte.

2. Bases de presentación

2.1. Declaración de cumplimiento

Las Cuentas Anuales consolidadas adjuntas se han preparado a partir de los registros contables de Compañía Española de Petróleos, S.A. y de sus sociedades participadas y se han elaborado de acuerdo con todas las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el *International Accounting Standards Board* (IASB) y con todas las interpretaciones emitidas por el *International Financial Reporting Interpretations Committee* (CINIIF / IFRIC) del IASB que son de aplicación al 31 de diciembre de 2022, siempre que hayan sido adoptadas a esta misma fecha por la Unión Europea, excepto por aquellas aplicadas anticipadamente, si las hubiera.

Las Cuentas Anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2022, han sido formuladas por el Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. con fecha 2 de marzo de 2023, y se someterán a la aprobación de la Junta General de Accionistas. El Consejo de Administración estima que serán aprobadas sin modificación.

Las Cuentas Anuales del ejercicio 2021 relativas a CEPSA y Grupo CEPSA fueron formuladas por el Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A., el 15 de marzo de 2022 y aprobadas por la Junta General de Accionistas, sin modificación, el 16 de marzo de 2022.

Moneda de presentación

Las Cuentas Anuales consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional de la sociedad dominante y la moneda de presentación de los Estados Financieros consolidados. Las cifras se presentan redondeadas al millar más próximo, salvo mención expresa.

Clasificación de deudas y créditos

En el Balance de Situación consolidado adjunto, las deudas y créditos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como deudas o créditos corrientes aquellas con vencimiento igual o inferior a doce meses y como deudas o créditos no corrientes las de vencimiento superior a dicho período.

Existen préstamos cuyo vencimiento es a corto plazo, pero cuya refinanciación a largo plazo está asegurada a discreción de la Sociedad mediante pólizas de crédito disponibles a largo plazo. Dichos préstamos se clasifican como pasivos no corrientes.

Estado de flujos de efectivo

De acuerdo a las opciones de presentación incluidas en la *NIC 7 - Estado de Flujos de Efectivo*, el Grupo presenta la información relativa a los flujos de efectivo y activos líquidos de las operaciones siguiendo el denominado *método indirecto*, según el cual se comienza presentando el RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS en el Estado de Resultados consolidados del periodo, cifra que se corrige posteriormente por los efectos de las transacciones no monetarias y devengos realizados en el periodo, así como por las partidas del Estado de Resultados consolidado asociadas con flujos de efectivo de operaciones clasificadas como de inversión o financiación.

Adicionalmente, el importe de los pagos por intereses relacionados con la financiación del Grupo, incluyendo los gastos financieros derivados de arrendamientos contabilizados siguiendo los preceptos de la NIIF 16, se incluyen dentro de los FLUJOS DE TESORERÍA DE FINANCIACIÓN.

2.2. Comparación de la información

Las novedades en la normativa contable que han sido aplicadas por el Grupo a partir del 1 de enero de 2022 no han producido ningún impacto significativo dada su naturaleza y alcance.

La información contenida en estos Estados Financieros consolidados correspondientes al ejercicio 2021 se presentan únicamente para efectos de comparación con la información del período finalizado el 31 de diciembre de 2022.

2.3. Cambios en las políticas contables

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas Cuentas Anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las Cuentas Anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021, excepto por las siguientes normas, interpretaciones y modificaciones que se han aplicado por primera vez a partir del 1 de enero de 2022:

- Modificación a la NIIF 3 referente a “combinaciones de negocios”, para alinear las definiciones de activo y pasivo en una combinación de negocios con las contenidas en el marco conceptual.
- Modificación de la NIC 16 referente a “propiedades, planta y equipo”, relativo a los ingresos obtenidos antes del uso previsto.
- Modificación de la NIC 37 sobre “Provisiones, activos y pasivos contingentes”, para clarificar los costes a considerar en el momento de evaluar la existencia de contratos onerosos.
- Mejoras anuales para el ciclo 2018-2020: NIIF 1 “adopción por primera vez de las NIIF”, NIIF 9 “instrumentos financieros”, NIIF 16 “arrendamientos” y NIC 41 “Agricultura”.
- Ley 18/2022, de 28 de septiembre, de creación y crecimiento de empresas. El 28 de septiembre se ha publicado la Ley 18/2022, de creación y crecimiento de empresas, la cual modifica la Ley 15/2010. El artículo 9 amplía la información que las sociedades mercantiles deben incluir en la memoria de sus cuentas anuales y que también deben publicar en su página web, si la tienen. Sin embargo, no modifica la metodología de cálculo del periodo medio de pago a proveedores.
- Durante el ejercicio, el Grupo ha contratado derivados que reúnen las siguientes características:
 - Forman parte de una estrategia de cobertura económica sobre el precio o valor de un commodity del propio uso de la compañía, es decir, tienen un físico detrás que formará parte de sus actividades de explotación.
 - Se opta por no aplicar contabilidad de cobertura.
 - La forma de liquidarse el derivado no permite la aplicación de la excepción por uso propio. Son derivados que se liquidan, por su valor, independientemente de la liquidación de la operación cubierta.

En estos casos, los cambios de valor y liquidaciones de estos derivados se clasifican dentro del RESULTADO DE EXPLOTACIÓN, en un nuevo epígrafe específico denominado RESULTADO NETO DE COBERTURA ECONÓMICA.

Estas modificaciones no han tenido ningún impacto significativo en las Cuentas Anuales consolidadas.

3. Estimaciones contables, hipótesis y juicios relevantes

La información contenida en estas Cuentas Anuales consolidadas es responsabilidad de los Administradores de la sociedad dominante, que manifiestan expresamente que los principios, políticas y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera en vigor en la Unión Europea (NIIF-UE) se han aplicado en su totalidad.

En la elaboración de las Cuentas Anuales consolidadas, de acuerdo con las NIIF-UE, se requieren estimaciones, hipótesis y juicios relevantes por parte de los Administradores que podrían afectar significativamente a la valoración de los activos y pasivos registrados, la presentación de activos y pasivos contingentes, así como a los ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio y presentados en estas Cuentas Anuales consolidadas.

Estas estimaciones, hipótesis y juicios relevantes están basados en la experiencia histórica y otros factores que se consideran razonables a la fecha de preparación de los estados financieros. Se repasan de forma continua por la Dirección y, por tanto, podrían ser revisados en el futuro si las circunstancias cambian o como resultado de nueva información. La aplicación de una nueva metodología en las estimaciones contables se haría, conforme a lo establecido en la NIC 8, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en el Estado de Resultados consolidado. En este sentido, en la definición de las estimaciones, hipótesis y juicios relevantes se han contemplado los escenarios de transición energética y descarbonización de la economía que son consistentes con los objetivos de la Cumbre del Clima de París (COP 21) y Glasgow (COP 26), especialmente en la evaluación del valor recuperable de los activos.

En el año 2022 no existen cambios significativos respecto de 2021 en la metodología utilizada para realizar las estimaciones contables.

El resumen que sigue proporciona información adicional acerca de las estimaciones, hipótesis y juicios relevantes clave que se han utilizado en la preparación de los Estados Financieros consolidados y las notas que los acompañan. Éstos deberían leerse en conjunción con las secciones de las notas mencionadas en dicho resumen.

A) ESTIMACIÓN DE RESERVAS DE HIDROCARBUROS

La estimación de las Reservas es un proceso clave para la toma de decisiones de la Compañía y en la aplicación del *Método de Esfuerzos Exitosos* utilizado por el Grupo para la contabilización de sus actividades de exploración y producción.

El volumen de las Reservas de crudo y gas Probadas y Probables (2P) se considera para el cálculo de la amortización, aplicando el *Método de Unidad de Producción*. Asimismo, las Reservas 2P, junto con los Recursos Contingentes en determinadas ocasiones, se consideran en la evaluación de la recuperabilidad de las inversiones en activos del segmento Exploración y Producción.

El Procedimiento de Evaluación de Recursos Contingentes y Reservas de CEPSA sigue las líneas establecidas por la Asociación de Ingenieros de Petróleo (*Society of Petroleum Engineers, SPE*), Asociación Americana de Geólogos de Petróleo (*American Society of Petroleum Geologists, AAPG*), Consejo Mundial del Petróleo (*World Petroleum Council, WPC*), Sociedad de Ingenieros de Evaluación de Petróleo (*Society of Petroleum Evaluation Engineers, SPEE*) y Sociedad de Geólogos de Exploración (*Society of Exploration Geologist, SEG*) en marzo de 2007, que fueron revisadas en noviembre de 2011 y junio de 2018, y es conocido por el término abreviado "SPE-PRMS" (Sistema de Gestión de Recursos Petroleros, *Petroleum Resources Management System*). Para la determinación de las reservas, el procedimiento toma en cuenta, entre otros factores: las estimaciones del volumen de petróleo y el gas natural existente en el lugar, los factores de recuperación, las hipótesis de los pronósticos de precios y la estimación de los costes y las inversiones.

Las reservas son certificadas anualmente por los expertos internos del Grupo, independientes del área de Exploración y Producción. Adicionalmente, cada dos años, los volúmenes registrados son auditados por firmas especializadas e independientes. La última auditoría externa de Reservas se realizó durante el primer semestre de 2022 sobre las reservas de 31 de diciembre de 2021. Dicha auditoría no generó diferencias significativas con las registradas en el Grupo.

Las pruebas de deterioro de los activos de Exploración y Producción que se exponen en la **Nota 13** han tenido en cuenta esta nueva evaluación.

El *Método de Esfuerzos Exitosos* y los activos materiales e inmateriales en proyectos de Exploración y Producción se presentan en la **Nota 4.4**.

B) DETERIORO DE ACTIVOS

Al cierre de cada ejercicio el Grupo analiza si existen indicios de deterioros (o reversiones en el caso de activos con deterioros acumulados) de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo y, en caso de que los hubiera, comprueba, mediante el denominado "test de deterioro", la posible existencia de pérdidas o incrementos de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

Como parte de la determinación del valor recuperable de los activos por deterioro (NIC 36), las estimaciones, hipótesis y juicios se refieren principalmente a variaciones en el precio del crudo, variaciones en la actividad, pérdidas previstas o situaciones de crisis en las áreas geográficas donde opera el Grupo. Las estimaciones y los supuestos utilizados por la Dirección se determinan internamente por departamentos especializados en la materia, con base en la información

disponible sobre las condiciones económicas y los análisis de expertos independientes. La tasa de descuento se revisa anualmente.

La agrupación de los activos en diferentes Unidades Generadoras de Efectivo¹ (UGE) implica la realización de juicios profesionales y la consideración, entre otros parámetros, de los segmentos de negocio y las áreas geográficas en las que opera el Grupo.

También se realizan juicios y estimaciones en la determinación del importe recuperable para el cálculo de las pérdidas por deterioro de determinados activos, tales como inmovilizado material, intangible e inversiones en entidades asociadas y participaciones en negocios conjuntos.

El deterioro de activos y el método aplicado en su cálculo se describen en la **Nota 13**.

C) OBLIGACIONES DERIVADAS DEL DESMANTELAMIENTO DE ACTIVOS

Las obligaciones por desmantelamiento de activos adscritos a la producción, desarrollo, transformación y comercialización de hidrocarburos se reconocen en el período en el que tal obligación se manifiesta, a partir de una estimación razonable del costo. Las estimaciones están basadas en la información disponible en términos de costes y programa de trabajo.

Dichas provisiones se actualizan periódicamente en función de la evolución de las estimaciones de costes y de las tasas de descuento. La complejidad del cálculo radica tanto en el registro inicial del valor actual de los costes futuros estimados, como el de los ajustes posteriores para reflejar, entre otros factores, el paso del tiempo, cambios en las estimaciones por modificación de las hipótesis inicialmente utilizadas como consecuencia de avances tecnológicos, cambios regulatorios, factores económicos, políticos y de seguridad medioambiental, variaciones en el calendario o en las condiciones de las operaciones, etc. La tasa de descuento se revisa anualmente.

El método aplicado en el cálculo de las obligaciones y su imputación a resultados se describen en las **Notas 10 y 21**.

D) IMPUESTO SOBRE EL BENEFICIO

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida que sea probable que vayan a existir beneficios futuros sujetos a impuestos suficientes para compensarlos. La recuperación del importe de los activos por impuestos diferidos requiere la realización de importantes juicios por parte de la Dirección, tanto para la estimación del nivel de beneficios como su plazo de compensación.

En la aplicación de la interpretación 23 de la NIIF relativa al Impuesto, la Dirección aplica su mejor juicio a la hora de evaluar la incertidumbre sobre la *posición contable fiscal* en lo que respecta a:

- Valorar el importe del efecto de la incertidumbre en el tratamiento del impuesto sobre las ganancias individualmente para cada caso particular o de forma conjunta si están correlacionados.
- Determinar el grado de probabilidad de que la autoridad fiscal acepte la posición fiscal de la Compañía, a los efectos de aplicar el método de cálculo pertinente que mejor predice la resolución de la incertidumbre.

Asimismo, respecto a las provisiones fiscales, la evaluación de posibles resultados de reclamaciones y contingencias se basa en las valoraciones de las asesorías jurídica y fiscal del Grupo, y tienen presente la situación en el momento de los procesos judiciales, así como su experiencia profesional acumulada. Dado que los resultados pueden, en definitiva, ser decididos por tribunales, podrían ser diferentes de los estimados.

En cuanto a las sanciones y los intereses anejos, el Grupo se apoya en la valoración de su asesoría fiscal acerca de la probabilidad de que aquellos se manifiesten y, en consecuencia, decide si procede la contabilización del gasto correspondiente, así como el epígrafe de la Cuenta de Resultados consolidada en que se registrará.

Los procesos de cálculo y los criterios utilizados se describen en la **Nota 26**.

E) PASIVOS POR PROVISIONES

La evaluación de posibles resultados de reclamaciones y contingencias legales distintas de las referidas en el apartado anterior, para lo que el Grupo se apoya en las valoraciones de su asesoría jurídica, se basa en su mejor juicio profesional y tiene presente la situación en el momento de los procesos judiciales, así como la experiencia legal acumulada con relación a los diversos asuntos de que se trate. Dado que los resultados pueden, en definitiva, ser decididos por tribunales, podrían ser diferentes de los estimados.

De igual forma, se realizan juicios y estimaciones para evaluar los costes y establecer las provisiones de saneamiento y reparaciones medioambientales utilizando la información actual relativa a costes y planes esperados de reparación. La mayoría de los eventos de saneamiento se producirían en un futuro no cercano y los requisitos precisos que se tienen

¹ Según establece la NIC 36, una unidad generadora de efectivo es el grupo identificable de activos más pequeño capaz de generar entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las entradas de efectivo derivados de otros activos o grupos de activos.

que cumplir cuando el evento ocurra son inciertos. Las expectativas políticas, ambientales, de seguridad y públicas, están cambiando constantemente.

Dentro de este apartado se incluyen también las acciones derivadas del cumplimiento de normativa medioambiental en términos de reducción y eliminación de gases de efecto invernadero.

Estos criterios se desarrollan en la **Nota 21**.

F) OTRAS MATERIAS OBJETO DE ESTIMACIONES, HIPÓTESIS Y JUICIOS

A continuación, se relacionan de forma resumida otras materias objeto de estimaciones, hipótesis y juicios:

- La determinación de la existencia de control o influencia significativa sobre una sociedad participada por parte del Grupo (véase **Nota 4.1**)
- El proceso de valoración de los activos y pasivos en las Combinaciones de Negocios requiere, por parte de la Dirección del Grupo, de juicios y estimaciones que se indican en la **Nota 4.2**.
- Vida útil de los activos materiales e intangibles (véanse **Notas 8 y 10**).
- El cálculo de la valoración de las existencias (véase **Nota 14**).
- Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el balance no se obtiene mediante precios de cotización en mercados activos, dicho valor se determina utilizando técnicas de valoración que incluyen el modelo de *Descuento de Flujos de Efectivo*. Los datos que se utilizan en estos modelos se toman de mercados observables cuando es posible. Cuando no lo es, se necesita realizar juicios de valor para establecer los valores razonables. Los juicios se efectúan sobre datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito (propio y de contraparte) y la volatilidad (véase **Nota 29**). Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado de los instrumentos financieros (véase **Nota 31**).
- El importe de las facturas pendientes de recibir o emitir, en función de los contratos firmados y, en su caso, de las referencias de precios de mercado.
- En el cálculo de la pérdida esperada según la NIIF 9 ajustada a la probabilidad de impago (PD o *Probability of Default*) se ha incorporado un ajuste calculado prospectivamente en base al Plan Estratégico del área de negocio y/o a variables macroeconómicas.
- En relación con la NIIF 16, se ha de analizar si un contrato de arrendamiento otorga el control de uso del activo arrendado, a fin de la aplicación efectiva de la citada norma y la duración del contrato incluyendo las renovaciones que se consideren probables ejercer.

G) JUICIOS EN EL CASO DE TRANSACCIONES NO TRATADAS EN NORMAS O INTERPRETACIONES EMITIDAS

Adicionalmente, cuando el tratamiento contable de una determinada transacción no está tratado en una norma o interpretación publicada, la Dirección utiliza su juicio para definir y aplicar las políticas contables que proporcionen información consistente con los conceptos generales de las NIIF: presentación fiel, relevancia y materialidad.

4. Resumen de las políticas contables de uso general

4.1. Principios de Consolidación

Los Estados Financieros consolidados incluyen los Estados Financieros de la Compañía y de las entidades controladas por esta (sus subsidiarias) al 31 de diciembre de cada año.

Las entidades que están directamente controladas ² por la sociedad matriz (Compañía Española de Petróleos, S.A.), o indirectamente a través de una entidad directamente controlada, se consolidan por integración global.

Las inversiones en negocios conjuntos (*joint ventures*) se consolidan a través del *método de la participación* (véase **Nota 7**). El Grupo contabiliza las operaciones conjuntas (*joint operations*) reconociendo su participación en los activos, pasivos, ingresos y gastos.

² De acuerdo con NIIF 10, existe control cuando la Compañía:

- tiene poder sobre la participada;
- está expuesta, o tiene derechos, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada; y
- tiene la capacidad de usar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos que percibe.

Las inversiones en entidades asociadas, en las cuales el Grupo tiene influencia significativa, se contabilizan utilizando el *Método de la Participación*. La situación de influencia significativa se entiende que se da:

- con carácter general, en sociedades en las que la participación está entre el 20% y 50%, y
- en sociedades en las que, pese a ser la participación inferior al 20%, esta influencia existe por diversos factores, como puede ser, entre otros, que el Grupo CEPSA tenga representación en el Consejo de Administración, o un alto volumen de transacciones, lo que denota una vinculación operacional.

Para las sociedades consolidadas por integración global, se eliminan la totalidad de los saldos y transacciones intragrupo, así como los ingresos y gastos no realizados (con la excepción de las diferencias positivas y negativas de cambio que surgen de las transacciones y saldos en moneda extranjera) que surjan de transacciones intragrupo. En el caso de operaciones conjuntas, esta eliminación se limita al porcentaje de participación del Grupo.

En relación con transacciones del Grupo con sociedades integradas por el método de la participación, los resultados positivos no realizados son eliminados contra la inversión por el porcentaje de interés del Grupo sobre la sociedad participada; los resultados negativos no realizados se eliminan del mismo modo, siempre y cuando no exista evidencia de deterioro en la participación del Grupo en dichas sociedades.

4.2. Combinaciones de negocio y fondo de comercio de consolidación

Las combinaciones de negocios se registran aplicando el *método de adquisición*. Este método implica el reconocimiento, en la fecha de adquisición, de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable, siempre y cuando este valor pueda ser medido con fiabilidad (véase desarrollo en **Nota 5**).

El Grupo reconoce un fondo de comercio a la fecha de adquisición por el exceso de:

- la contraprestación transferida (valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio y de cualquier contraprestación adicional que dependa de eventos futuros, siempre que sea probable y pueda valorarse con fiabilidad), la cantidad de la participación no dominante y, en combinaciones de negocios realizadas por etapas, el valor razonable a la fecha de adquisición de la inversión mantenida previamente en la compañía adquirida;
- sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables netos de la entidad adquirida.

En el caso de que esta diferencia resulte negativa, se contabiliza como un ingreso dentro del Estado de Resultados consolidados (para ambas situaciones, véase **Nota 9**).

La participación no dominante se registra por el valor proporcional en los activos netos de la compañía adquirida o a su valor razonable.

Cualquier contraprestación diferida contingente se reconoce al valor razonable a la fecha de adquisición. Si existe una obligación de pago de contraprestación contingente que cumple la definición de un instrumento financiero, se clasifica como patrimonio, entonces no es reevaluada y la liquidación se contabiliza dentro del patrimonio. De lo contrario, la contraprestación contingente se vuelve a medir a valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en resultados.

Cuando la combinación de negocios se considera incompleta al final del cierre del ejercicio, según la NIIF 3, se requiere informar de este hecho y comunicar las cifras provisionales de activos, pasivos e intereses de participaciones no dominantes, así como la contraprestación pagada. Adicionalmente, se debe informar de las razones por las cuales la combinación de negocios es incompleta y la naturaleza e importe de cualquier ajuste reconocido durante el periodo en el que se informa.

De acuerdo con lo establecido en las NIIF 3 y NIC 36, el fondo de comercio no se amortiza. En cambio, es sometido a una prueba de deterioro al menos una vez al año (con mayor frecuencia si existen indicios de pérdida de valor).

4.3. Conversión de moneda extranjera

A) TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Las operaciones en una divisa distinta de la moneda funcional de una sociedad del Grupo se convierten a la moneda funcional correspondiente a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Los beneficios o pérdidas por diferencias de cambio que surgen entre el momento del registro y el del cobro o pago se imputan a resultados y se presentan dentro de los resultados financieros.

Adicionalmente, las partidas monetarias en divisas presentes en el Balance de Situación consolidado al cierre del ejercicio se actualizan a la moneda funcional a los tipos de cambio vigentes al cierre. Las diferencias con los tipos de cambio aplicados en la fecha de las transacciones se imputan del mismo modo a resultados del ejercicio.

Sin embargo, las diferencias en moneda extranjera que surgen de la conversión de las siguientes partidas se reconocen

en el epígrafe de balance de AJUSTES POR CAMBIO DE VALOR, formando parte de OTRO RESULTADO GLOBAL (ORG) del Estado global de Resultado consolidado:

- una inversión en valores de renta variable designados como VR-ORG (excepto por deterioro, en cuyo caso las diferencias en moneda extranjera que se han reconocido en ORG se reclasifican a resultados);
- un pasivo financiero designado como cobertura de la inversión neta en un negocio en el extranjero en la medida en que la cobertura sea eficaz; y
- coberturas de flujo de efectivo admisibles en la medida en que las coberturas sean eficaces.

B) CONSOLIDACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS DE SOCIEDADES CON MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL EURO

Los estados financieros de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta del euro se han convertido a euros utilizando el *Método de Cambio de Cierre*. En concreto:

- los activos y pasivos, incluyendo el fondo de comercio y los ajustes a valor razonable, se convierten al tipo de cambio de cierre,
- los ingresos y gastos, incluyendo los correspondientes a deterioros, al tipo de cambio medio ponderado del ejercicio, y
- se mantiene el tipo de cambio histórico para el patrimonio neto.

Las diferencias de conversión resultantes, si existen, se reconocen en el epígrafe OTRO RESULTADO GLOBAL del Estado Global del Resultado consolidado, y se acumulan en el epígrafe AJUSTES POR CAMBIO DE VALOR del capítulo de PATRIMONIO NETO del Balance de Situación consolidado adjunto.

Cuando una participación en este tipo de sociedades se enajena en su totalidad o parcialmente de modo que se pierda el control, la influencia significativa o el control conjunto, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con esa participación se reclasifica a resultados como parte de la ganancia o pérdida en disposición. Si el Grupo enajena parte de su participación en una sociedad, pero retiene el control, entonces la proporción relevante del monto acumulado se reasigna a PARTICIPACIONES NO DOMINANTES. Cuando el Grupo enajena solo una parte de una asociada o negocio conjunto mientras mantiene una influencia significativa o control conjunto, la proporción relevante del monto acumulado se reclasifica a beneficio o pérdida.

El efecto causado por las variaciones de los tipos de cambio en la evolución de los saldos de balance entre períodos se muestra, para cada epígrafe en los cuadros de movimientos del ejercicio expresadas en las **Notas 6 a 28**, en la columna OTROS MOVIMIENTOS.

4.4. Activos no corrientes en exploración, desarrollo y producción de reservas de hidrocarburos.

Las inversiones en exploración, desarrollo y producción de hidrocarburos se registran siguiendo el *Método Esfuerzos Exitosos ("Successful Efforts Method")*. De acuerdo con este método, el tratamiento contable de los diferentes desembolsos incurridos es el siguiente:

A) COSTES DE ADQUISICIÓN DE RESERVAS A TRAVÉS DE UNA COMBINACIÓN DE NEGOCIOS.

Los activos que se incorporan como consecuencia de una combinación de negocios se clasifican bajo los epígrafes RESERVAS POSIBLES O CONTINGENTES o como RESERVAS PROBADAS del capítulo INMOVILIZADO INTANGIBLE, en función de la fase en que dichos activos se encuentren.

El coste de adquisición de dichos activos adquiridos permanecerá en el INMOVILIZADO INTANGIBLE durante toda su vida útil, aun cuando se correspondan con, o se conviertan con posterioridad en, reservas probadas.

Dicho coste de adquisición se amortizará siguiendo criterios comunes con el resto de las categorías de activos en exploración y producción, en línea con su correspondiente activo material en exploración y producción:

- Si el proyecto determina el descubrimiento de reservas probadas, se utilizará el método de unidad de producción para determinar la imputación anual a resultados, en un proceso coordinado con el resto de los activos del proyecto, que figurarán en el epígrafe Activos Oil & Gas de las inmovilizaciones materiales.
- Si el proyecto no da lugar a determinar reservas, el coste acumulado se amortizará íntegramente con cargo a resultados en el ejercicio en que tal circunstancia se produzca.

En cambio, los desembolsos incurridos en una combinación de negocios con posterioridad a su adquisición no se registran en este epígrafe, sino según las notas siguientes.

B) COSTES DE ADQUISICIÓN DE RESERVAS DIRECTAMENTE POR EL GRUPO.

Los desembolsos realizados en proyectos iniciados por el Grupo, o bien en proyectos adquiridos a través de una combinación de negocios tras la toma de la participación, consisten en:

1. Los costes de adquisición de permisos de exploración son capitalizados en el epígrafe **ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN** del **INMOVILIZADO INTANGIBLE**.
 - a. Se amortizan desde la fecha de adquisición, durante la vida del contrato de exploración.
 - b. En caso de descubrimiento de reservas probadas, la amortización se detiene y, en su momento ³, el valor neto de estas inversiones será traspasado al epígrafe **ACTIVOS OIL & GAS** de las **INMOVILIZACIONES MATERIALES**.
2. Los costes de geología y geofísica y otros costes previos a la perforación del pozo se cargan a resultados a medida en que se incurren, vía capitalización y amortización automática en el mismo mes.
3. Los costes de perforación de sondeos de exploración se capitalizan temporalmente hasta evaluar si han dado lugar al descubrimiento de reservas que justifiquen su desarrollo comercial en el epígrafe **ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN** del **INMOVILIZADO INTANGIBLE**.
 - a. Si no se han encontrado reservas, los costes de perforación inicialmente capitalizados son amortizados y registrados en el Estado de Resultados consolidado.
 - b. Si han dado lugar al descubrimiento de reservas probadas, el coste acumulado se traspasará ³ al epígrafe de **ACTIVOS OIL & GAS** de las **inmovilizaciones materiales**.
4. Los costes de exploración distintos de los anteriores se registran directamente en el Estado de Resultados consolidado como gasto por su naturaleza cuando se incurren.

Simultáneamente, y para cada unidad generadora de efectivo (UGE), se realizan análisis de viabilidad en función de los resultados de la exploración y, en su caso, las correspondientes pruebas de deterioro (véase **Nota 13**) que podrían afectar al valor capitalizado neto de amortizaciones.

C) COSTES DE DESARROLLO

Los desembolsos realizados en actividades de desarrollo de proyectos iniciados por el Grupo, o bien en proyectos adquiridos a través de una combinación de negocios tras la toma de la participación, consisten en:

1. Los costes de desarrollo incurridos para extraer las reservas probadas (pozos productivos, pozos en área de desarrollo secos, instalaciones para extracción y tratamiento de petróleo y gas, sistemas de mejora de recuperación, plataformas, etc.) se capitalizan al coste de adquisición en el epígrafe de **ACTIVOS OIL & GAS** de las **INMOVILIZACIONES MATERIALES**.
2. Los costes de abandono y desmantelamiento de campos se calculan individualmente para cada campo y se registran en el epígrafe de **ACTIVOS OIL & GAS** al valor actual estimado.

Las inversiones de desarrollo capitalizadas según los criterios 1 y 2 anteriores, junto con los importes referenciados en el apartado B anterior recibidos de **INMOVILIZACIONES INTANGIBLES** a la fecha de la comercialidad, se amortizan según las siguientes reglas:

- a. Las inversiones correspondientes a adquisición de reservas traspasadas desde intangibles y las inversiones en instalaciones comunes, se amortizan a lo largo de la vida comercial estimada del yacimiento, en función de las reservas extraídas durante el ejercicio respecto de reservas estimadas como probadas y probables como recuperables al inicio de cada año (*método de la unidad de producción*).
- b. Los costes incurridos en sondeos para el desarrollo de las reservas se amortizan a lo largo de la vida comercial estimada del yacimiento, en función de las reservas extraídas durante el ejercicio respecto de reservas estimadas como probadas y probables desarrolladas como recuperables al inicio de cada año.
- c. Con respecto a los contratos de reparto de producción, este cómputo se realiza en función de la proporción de producción del ejercicio y reservas asignadas al Grupo teniendo en cuenta estimaciones basadas en las cláusulas contractuales.

³ El evento que marca el traspaso de inmovilizado inmaterial a material es la obtención de la comercialidad, que es el permiso gubernamental que permite primero el desarrollo y luego la explotación del campo durante un periodo determinado.

D) DETERIORO

Periódicamente se procede a realizar una prueba de deterioro para todas y cada una de las categorías de estos activos. Durante la fase de exploración (apartados A y B) se realizan análisis de viabilidad en función de los resultados exploratorios y, en su caso, las oportunas pruebas de deterioros, que podrían afectar al valor capitalizado neto de amortizaciones en las INMOVILIZACIONES INTANGIBLES.

Igualmente, durante la fase de desarrollo y explotación, se desarrollan pruebas de deterioro si se detectan indicios del mismo tal y como indica la NIC 36.

En todo caso, los activos se agrupan en UGEs y se siguen los criterios expuestos en la **Nota 13**. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el Estado de Resultados consolidado.

4.5. Cálculo del valor razonable

A) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El Grupo valora instrumentos financieros tales como derivados, a su *valor razonable* a la fecha de cierre de los Estados Financieros ⁴.

B) ACTIVOS NO FINANCIEROS

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

Para el cálculo del valor razonable, el Grupo utiliza técnicas de valoración apropiadas según las circunstancias y con la información disponible, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valoración, el Grupo utiliza la siguiente jerarquía (véase **Nota 31**):

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: otras técnicas en las cuales todas las variables que tienen un efecto significativo en el valor razonable registrado son observables, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: técnicas que utilizan variables que no se basan en datos de mercado observables para el cálculo del valor razonable registrado.

4.6. Otras Normas publicadas de aplicación futura

Las normas e interpretaciones publicadas por el IASB y el IFRS IC que aún no son efectivas a 31 de diciembre de 2022 son las siguientes:

Modificaciones a las NIC 1 – Definición de materialidad

Las modificaciones a la definición de materialidad se realizan para que sea más sencillo hacer juicios sobre lo que es material. La definición de material ayuda a las entidades a decidir si la información debe ser incluida en las cuentas anuales consolidadas. Estas modificaciones aclaran dicha definición e incluyen guías de cómo debe ser aplicada. Además, se han mejorado las explicaciones que acompañan a la definición y se ha asegurado que sea consistente en todas las normas.

Estas modificaciones son efectivas para los periodos que comiencen el 1 de enero de 2023 o posteriormente, y se aplican prospectivamente. El Grupo no espera ningún impacto por estas modificaciones.

Modificaciones NIC 8 – Definición de estimaciones contables

Las modificaciones reemplazan la definición de un "cambio en las estimaciones contables" por la definición de "estimaciones contables". Según la nueva definición, las estimaciones contables son "importes monetarios en los estados

⁴ El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de la transferencia. El valor razonable está basado en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
 - En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos
- El mercado principal o el más ventajoso ha de ser un mercado accesible para el Grupo.

financieros que están sujetos a incertidumbre en la medición". De este modo, se eliminó la definición de cambio en las estimaciones contables.

Sin embargo, el Consejo retuvo el concepto de cambios en las estimaciones contables en la Norma con las siguientes aclaraciones:

- Un cambio en la estimación contable que resulte de nueva información o nuevos desarrollos no es la corrección de un error.
- Los efectos de un cambio en un insumo o una técnica de medición utilizada para desarrollar una estimación contable son cambios en las estimaciones contables si no son el resultado de la corrección de errores de períodos anteriores.

Estas modificaciones son efectivas para los periodos que comiencen el 1 de enero de 2023 o posteriormente, y se aplican prospectivamente. El Grupo no espera ningún impacto por estas modificaciones.

Modificaciones NIC 12 – Impuestos diferidos derivados de activos y pasivos que resultan de una única transacción

Modificación que implica la no aplicación de la exención de las NIC 12 en el registro inicial de un activo/pasivo cuando la misma transacción origina diferencias temporarias deducibles e imponibles equivalentes.

Esta modificación entra en vigor para periodos anuales que comienzan el 1 de enero de 2023 o posteriores.

Nueva norma NIIF 17 – Contratos de seguros y posteriores modificaciones

Reemplaza a la NIIF 4 y recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros con el objetivo de que la entidad proporcione información relevante y fiable que permita a los usuarios de la información financiera determinar el efecto que los contratos de seguros tienen en los estados financieros.

Esta norma es de aplicación obligatoria a ejercicios iniciados a partir de enero de 2023. El Grupo no espera impactos significativos por la aplicación de esta nueva norma.

Modificaciones a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros: clasificación de pasivos financieros como corrientes o no corrientes

En 2020, el IASB emitió sus modificaciones a los párrafos 69 a 76 de la NIC 1 Presentación de Estados Financieros para aclarar los requerimientos que hay que aplicar en la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes. En concreto, aclaró:

- Lo que significa tener derecho a aplazar la liquidación;
- Que el derecho a aplazar la liquidación debe existir al cierre del ejercicio;
- Que la clasificación no se ve alterada por la probabilidad de ejercer el derecho a aplazar;
- Los clausulas deben cumplirse al cierre del periodo, incluso si la verificación de dicho cumplimiento no está prevista en el contrato hasta una fecha posterior;
- Se incluye una definición de "liquidación del pasivo", siendo la transferencia a la contraparte de efectivo, bienes, servicios o instrumentos de patrimonio propio que implican la cancelación del pasivo.

Solo si un derivado implícito en un pasivo convertible es por sí mismo un instrumento de patrimonio, las condiciones del pasivo no impactarán en su clasificación.

Estas modificaciones son efectivas para los periodos que comiencen el 1 de enero de 2024, o posteriormente y deben aplicarse retroactivamente.

Modificación de la NIC 16 "Propiedades, plantas y equipos", relativo a los ingresos obtenidos antes del uso previsto

La modificación del IASB implica que, si durante el periodo de pruebas se producen ventas de cualquier elemento producido durante el proceso de instalación y puesta a punto del activo, se reconocerán los productos procedentes de la venta de esos elementos, y su costo, en el resultado del periodo.

Esta modificación entra en vigor para periodos anuales que comienzan el 1 de enero de 2024 o posteriores.

5. Combinaciones de negocios y cambios en el perímetro de consolidación

POLÍTICAS CONTABLES

Las combinaciones de negocios se registran aplicando el Método de Adquisición.

El coste de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio, y de cualquier contraprestación adicional que dependa de eventos futuros (siempre que sea probable y pueda valorarse con fiabilidad). Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gastos cuando se incurren.

El Grupo reconoce cualquier participación no dominante en la entidad adquirida sobre una base de adquisición, a valor razonable o por la parte proporcional de la participación no dominante de los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Cuando el Grupo adquiere un negocio, evalúa los activos y los pasivos financieros asumidos para su adecuada clasificación con base en los acuerdos contractuales, condiciones económicas y otras condiciones pertinentes que existan en la fecha de adquisición.

Si existen diferencias entre el coste de adquisición y el importe de cualquier participación no dominante en la entidad adquirida se aplica la política descrita en la **Nota 9**, relativa al fondo de comercio.

Si una combinación de negocios se realiza por etapas, el valor contable por el que figura en el Grupo la participación previa en la sociedad adquirida es reevaluado al valor razonable a la fecha de la última adquisición y cualquier ganancia o pérdida resultante con respecto al valor contable previo, si existe, se reconoce en resultados. Los importes que surgen de la participación en la sociedad adquirida previos a la fecha de última adquisición que han sido previamente reconocidos en OTROS RESULTADOS GLOBALES se reclasificarán al Estado de Resultados consolidado, donde correspondería en el caso de que dicha participación fuera vendida.

5.1. Principales variaciones en el perímetro de consolidación

Las variaciones en el perímetro de consolidación de los ejercicios 2022 y 2021 son:

Variaciones en el perímetro de consolidación

Ejercicio 2022	Integración global	Método de la participación	Ejercicio 2021	Integración global	Método de la participación
Cepsa Energy Company International, S.L.U.	B		CCP Hydrocarbures, S.R.A.L.	A	
Cepsa Exploración y Producción, S.L.U.	A		Cepsa Oleos e Gas Do Brasil, LTD	B	
Cepsa Petronuba, S.A.U.	A	B	Chanteiro Renovables, S.L.U.	A	
Gasolinera El Coto, S.L.U.	A/B		Coastal Energy Malaysia SDN BHD	B	
Generación Carteia, S.L.U.	A		Gasib Sociedad Ibérica de Gas Licuado, S.L.U.	A	
Magna Expergere, S.A.U.	B		Gasib Sociedade Iberica de Gás Liquefeito, LDA	A	
Mitra Omega, S.L.U.	A		Intransport Service XXI, S.L.U.	B	
Mitra RO, S.L.U.	A		Magna Expergere, S.A.U.	A	
Mitra TAU, S.L.U.	A		Mitra Alfa, S.L.U.	A	
			Mitra Beta, S.L.U.	A	
			Mitra Delta, S.L.U.	A	
			Mitra Epsilon, S.L.U.	A	
			Mitra Gamma, S.L.U.	A	
			Mitra Iota, S.L.U.	A	
			Mitra Lambda, S.L.U.	A	
			Mitra Médulas, S.L.U.	A	
			Mitra Nu, S.L.U.	A	
			Mitra Omicron, S.L.U.	A	
			Mitra Pi, S.L.U.	A	
			Mitra Sigma, S.L.U.	A	
			Redes Renovables, S.L.U.	A	
			Seselle Renovables, S.L.U.	A	
			Terminal Puerto Tartessos, S.A.		A

A=Alta

B=Baja

En el Cuadro I al final de este documento, que forma parte de esta Memoria, se detallan las principales sociedades dependientes, multigrupo y asociadas, participadas directa o indirectamente que, junto con CEPSA, integran el Grupo consolidado. De dichas sociedades se indica su domicilio social y actividad, así como los datos económico-financieros más significativos correspondientes al ejercicio 2022.

En los movimientos del ejercicio 2022 cabe destacar:

- En abril de 2022 se ha producido la compra por parte de "Cepsa Química, S.A." del 27,88% de las acciones de "Deten Química, S.A." propiedad de "Petróleo Brasileiro – Petrobras", alcanzando una participación del 97,83%. El contrato de compra-venta se firmó en abril de 2022, al mismo tiempo que se realizó el pago de un anticipo de 29.362 miles de reales brasileños (5.579 miles de euros)

En julio de 2022 se realiza el traspaso efectivo de la propiedad a "Cepsa Química, S.A." por 542.890 miles de reales brasileños, y se realiza el pago del importe del contrato, descontado el importe del anticipo, es decir 515.599 miles de reales brasileños (94.154 miles de euros), incluyendo el Impuesto de Operaciones financieras de Brasil. Al mismo tiempo, se imputa como mayor valor de la inversión 1.666 miles de euros como resultado de las liquidaciones de los forwards contratados para asegurar el tipo de cambio de la operación.

Con fecha 6 de julio de 2022 en base al Acta del Consejo de Administración que aprueba la distribución de dividendos de "Deten Química, S.A.", se descuenta de la inversión el importe de los dividendos que correspondían a la participación de "Petrobras" (60.464 miles de reales brasileños, 10.965 miles de euros).

Por último, el contrato incluía una parte variable por los créditos fiscales (earn-out) que tenía la sociedad antes de la venta, y que se han ido liquidando y pagando a lo largo del año (18.750 miles de reales brasileños, 3.765 miles de euros)

- La sociedad "Generación Carteia, S.L.U." pasa a ser consolidada por integración global (en el ejercicio 2021 no consolidaba).
- El Grupo ha constituido la sociedad "Cepsa Exploración y Producción, S.L.U." que pasa a ser consolidada por integración global.
- El Grupo ha constituido las sociedades "Mitra Omega, S.L.U.", "Mitra RO, S.L.U." y "Mitra TAU, S.L.U." que pasan a ser consolidadas por integración global.
- El Grupo adquirió la sociedad "Gasolinera del Coto, S.L.U." que posteriormente ha sido absorbida por "Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U."
- La sociedad "Cepsa Petronuba, S.A.U." pasa a ser consolidada por integración global (en el ejercicio 2021 consolidaba por puesta en equivalencia).
- Las sociedades "Magna Expergere, S.A.U." y "Cepsa Energy Company International, Ltd" han sido liquidadas.

En los movimientos del ejercicio 2021 destacaron las altas por inicio de actividad de "Gasib Sociedad Ibérica de Gas Licuado, S.L.U.", "Gasib Sociedade Iberica de Gas Liquefeito, LDA", "Magna Expergere, S.A.U.", "Chanteiro Renovables, S.L.U.", "Redes Renovables, S.L.U.", "Seselle Renovables, S.L.U." y "Terminal Puerto Tartessos, S.A.", así como el resto de las sociedades MITRA que pasaron a ser consolidadas por integración global. Las sociedades "Cepsa Oleos e Gas Do Brasil, LTD" y "Coastal Energy Malaysia SDN BHD" fueron liquidadas.

El efecto patrimonial del cambio de método de consolidación, así como el de las altas y bajas de las sociedades integrantes en el perímetro de consolidación, se muestra, para cada epígrafe, en los cuadros de movimientos del ejercicio mostrados en las **Notas 6 a 28**, en las columnas OTROS MOVIMIENTOS o COMBINACIONES DE NEGOCIOS, según corresponda.

La información contenida en esta Memoria referida al ejercicio 2021, se presenta solo a efectos comparativos con la información del ejercicio 2022.

5.2. Desinversiones

POLÍTICAS CONTABLES

Siguiendo la NIIF 5, los activos y pasivos pertenecientes al grupo consolidado y los activos y pasivos de sociedades dependientes mantenidas para la venta se presentan separadamente en el Balance de Situación consolidado. La amortización de los activos se interrumpe desde la fecha de reclasificación.

*Activos mantenidos para la venta. La entidad valora los **activos no corrientes** (o grupos enajenables de elementos) clasificados como **mantenidos para la venta**, al menor valor entre su importe en libros, y su valor razonable menos los costes de venta. Los activos no corrientes (o grupos enajenables de elementos) son clasificados como mantenidos para la venta si sus importes en libros serán recuperados a través de una operación de venta, o de una distribución a los propietarios, en vez de mediante un uso continuado de los mismos.*

Esta condición se considera cumplida cuando la venta sea altamente probable y el activo esté disponible para la venta inmediata en su estado actual. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación.

*Por otro lado, una **actividad interrumpida** es un componente de la entidad que ha sido enajenado o se ha dispuesto de él por otra vía, o bien que ha sido clasificado como mantenido para la venta, y*

- Representa una línea separada de negocio o un área geográfica.

- Forma parte de un plan individual y coordinado para enajenar o disponer por otra vía de una línea separada de negocio o de un área geográfica de la explotación; o

- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

En el Estado de Resultados consolidado del periodo reportado y el comparativo del año anterior, el resultado de las actividades interrumpidas se detalla de forma separada al de las operaciones continuadas.

A) DESINVERSIONES MATERIALIZADAS

Durante el ejercicio 2022 y 2021 no se han producido desinversiones en sociedades del Grupo.

B) DESINVERSIONES EN CURSO — ACTIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA

En reunión del Consejo de Administración del día 4 de febrero de 2021, se autorizó iniciar el proceso tendente a una futura desinversión de 7 plantas de cogeneración de electricidad y vapor y una central de ciclo combinado.

En este sentido, a cierre de 2021 los activos y pasivos aportados por dicho negocio al Grupo se retiraron de sus rúbricas por naturaleza en el Balance de Situación consolidado y fueron traspasados a ACTIVOS Y PASIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA. Transcurrido el periodo legal sin que se haya materializado su venta, a cierre del ejercicio 2022, se ha procedido a la reversión del proceso volviendo a traspasar los activos y pasivos a sus rúbricas originales.

Por otro lado, en el ejercicio 2022, el Grupo ha tomado la decisión de iniciar el proceso de venta del 20% de participación que posee en la concesión Satah Al Razboot (SARB) y Umm Lulu, que comprende los campos Umm Lulu (ULL), Satah Al Razboot (SARB), Bin Nasher y Al Bateel, así como del 12,88% que posee en la sociedad "Abu Dhabi Oil Co. Ltd" (ADOC) y consolidada por el método de Puesta en Equivalencia. Dicho proceso ha culminado con la firma del contrato de venta de activos (fundamentalmente inmovilizado material, así como capital circulante) el 5 de enero de 2023 (véase **Nota 35**).

En consecuencia, a 31 de diciembre de 2022, los activos y pasivos se han clasificado como un grupo enajenable de elementos mantenidos para la venta.

Detalle de activos y pasivos de sociedades mantenidas para la venta

Miles de euros

Activos	Notas	2022	2021
Inmovilizado inmaterial	Nota 8	-	3.362
Inmovilizado material	Nota 10	1.584.371	151.063
Inversiones en entidades asociadas y participaciones en negocios conjuntos	Nota 7.1	63.826	-
Activos por impuestos diferidos	Nota 26.3	-	1.986
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		106.161	3.847
Otros activos		2.190	8
Total activos		1.756.548	160.266

Pasivos	Notas	2022	2021
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		-	120.194
Pasivos por Impuestos diferidos	Nota 26.3	376.942	2.359
Provisiones de riesgos y gastos	Nota 21	154.805	2.951
Otros pasivos		124.060	897
Total pasivos		655.807	126.401

6. Información por segmentos

El Grupo CEPSA organiza sus negocios en tres segmentos operativos: Energy Solutions, Química y Exploración y Producción. Para estos segmentos existen gestores responsables y la información se presenta segregada de esta forma al Consejo de Administración. Los resultados de los segmentos operativos son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, para decidir sobre los recursos a asignar y evaluar su rendimiento.

Los datos financieros clave reportados para cada segmento operativo son los siguientes:

El **Importe neto de la cifra de negocios** comprende los ingresos por actividades ordinarios del segmento así como los ingresos por prestación de servicios.

El **Resultado Bruto de Explotación (EBITDA⁵)** comprende los ingresos y gastos derivados de las operaciones ordinarias del segmento. No incluye: la amortización, deterioro y resultado de enajenación de sus activos, así como resultados de carácter financiero, los derivados de participaciones consolidadas por el método de participación y los impuestos sobre las ganancias.

El **Resultado Bruto de Explotación Ajustado (EBITDA ajustado)** se ha preparado utilizando las mismas bases que se utilizan para la información interna para la gestión de los negocios.

En este sentido, y debido a la naturaleza especial de algunos hechos económicos, ciertos ingresos y gastos se designan como elementos no recurrentes y son excluidos de los resultados de los segmentos (véase **Nota 6.3**). Estos elementos no recurrentes responden, generalmente, a transacciones no habituales, aunque relevantes, así como al diferencial de valor de las existencias entre los métodos de valoración Coste Medio Unitario (empleado en las cuentas anuales) y Coste de Reposición (utilizado para la medida de gestión de los negocios, que facilitan el análisis del rendimiento de los segmentos operativos, así como la comparación entre ejercicios).

En el apartado de activos y pasivos de los segmentos operativos se informa sobre su cifra de **Capital Empleado Ajustado**. El Capital Empleado Ajustado está formado por los ACTIVOS NO CORRIENTES de carácter no financiero más el CAPITAL CIRCULANTE OPERATIVO (ajustado a Coste de Reposición) menos los pasivos no corrientes de carácter no financiero. La cifra es equivalente al PATRIMONIO NETO (ajustado a Coste de Reposición) más la DEUDA FINANCIERA NETA. La Deuda Financiera neta, por su parte, está compuesta, básicamente, por la deuda financiera, corriente y no corriente, menos los activos líquidos y los activos no corrientes de carácter financiero.

⁵ Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

6.2. Información por segmentos geográficos

Seguidamente se indica el detalle del importe neto de la cifra de negocios, inmovilizado material e intangible netos e inversiones, de acuerdo con su distribución por segmentos geográficos de los ejercicios 2022 y 2021:

Miles de euros

Información por segmentos geográficos	Ingresos procedentes de ventas a clientes externos		Inmovilizado Intangible y Material netos		Adición en activos intangibles y materiales	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
España (*)	22.447.144	14.306.428	3.844.889	3.398.917	909.586	439.714
Resto Unión Europea	2.764.175	3.577.279	81.093	83.098	8.775	6.660
África	1.875.257	1.419.218	335.993	337.152	26.699	26.836
América	2.717.238	1.482.497	237.377	226.400	60.790	20.411
Resto del mundo	3.642.634	3.746.225	342.265	1.942.106	114.066	104.291
Total Consolidado	33.446.448	24.531.647	4.841.617	5.987.673	1.119.916	597.912

(*) En España, los datos de 2022 y 2021 en el apartado "Ingresos procedentes de ventas a clientes externos" incluye los Impuestos Especiales

En el ejercicio 2022 se ha producido un aumento de la demanda después un año 2021 todavía impactado por la pandemia. Adicionalmente, la situación de inestabilidad en Europa del Este generó una gran incertidumbre que se tradujo en un incremento de los precios de la energía y de las materias primas que ha persistido a lo largo del año.

6.3. Información de elementos no recurrentes

Seguidamente se indican los principales conceptos que explican las diferencias entre el resultado NIIF y el resultado ajustado de los ejercicios 2022 y 2021:

Elementos no recurrentes

Miles de euros

Ejercicio 2022	Energy Solutions	Química	Exploración y producción	Corporación	Total
Sobre resultado bruto de explotación ajustado - EBITDA					
Diferencia valoración existencias a Coste de Reposición	437.587	42.527	-	-	480.114
Otros elementos no recurrentes	(41.699)	(8.986)	(4.638)	(102.961)	(158.284)
Total	395.888	33.541	(4.638)	(102.961)	321.830

Ejercicio 2021	Energy Solutions	Química	Exploración y producción	Corporación	Total
Sobre resultado bruto de explotación ajustado - EBITDA					
Diferencia valoración existencias a Coste de Reposición	402.581	67.818	-	-	470.399
Otros elementos no recurrentes	(417)	(23.587)	(18.211)	(49.614)	(91.829)
Total	402.164	44.231	(18.211)	(49.614)	378.570

Dentro de los elementos no recurrentes se incluye el diferencial de valor entre los *Métodos De Coste Medio Unitario* – empleado en las Cuentas Anuales consolidadas– y *Coste De Reposición* –utilizado para la medida de gestión de los negocios–, en las existencias vendidas, así como el ajuste valorativo imputado al ejercicio sobre el saldo contable de existencias para ajustarlo a valor de mercado a fin de ejercicio.

El Coste de Reposición facilita el análisis del rendimiento de los segmentos operativos, así como la comparación entre ejercicios. En este sistema, el coste de las ventas se determina con referencia a los precios medios del mercado en el mes en curso en vez de al coste medio ponderado de adquisición que se utiliza en la valoración contable. En consecuencia, el ajuste a Coste de Reposición se determina como la diferencia entre estos dos métodos.

El Grupo considera como elementos no recurrentes aquellos ingresos o gastos atípicos que no están directamente relacionados con la actividad de la compañía y que se producen de forma inusual. En general, estos elementos no recurrentes son:

- Deterioro de activos;
- Resultados de enajenaciones de activos (importes relevantes);
- Gastos de personal extraordinarios (tales como por ejemplo gastos por reestructuraciones);
- Gastos o ingresos excepcionales de naturaleza fiscal;
- Costes asociados a fusiones/adquisiciones;
- Resultado de operaciones discontinuadas.

En 2022 hay que destacar los siguientes movimientos no recurrentes:

- Resultados derivados de la liquidación de la sociedad "Cepsa Energy Company International, Ltd" por importe de 31 millones de euros,

- dotaciones y reversiones de deterioros en el valor de activos inmovilizados, por importe neto de 5 millones de euros (véase **Nota 13**),
- gastos excepcionales asociados al proceso de transformación en el que está inmerso el Grupo, cuyo fin es proporcionar a los negocios de una mayor flexibilidad, por importe de 60 millones de euros, más su correspondiente efecto fiscal por importe de 15 millones de euros, y
- otros ajustes al gasto por impuesto, no recurrentes, por 35 millones de euros en Colombia y al DTA de "Coastal" (véase **Nota 26**).

En el caso de resultado *Método de la Participación*, los ajustes que se muestran son análogos a los mencionados arriba, es decir, ajuste a Coste de Reposición y deterioros de activos, sobre el resultado de estas sociedades.

El detalle del concepto de DIFERENCIA VALORACIÓN EXISTENCIAS A COSTE DE REPOSICIÓN para los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

Miles de euros			
Diferencia de valoración a coste de reposición	Energy Solutions	Química	Total
Ejercicio 2022			
Sobre resultado bruto de explotación			
Variación de existencias	533.132	40.124	573.256
Variación provisión de existencias	(95.545)	2.403	(93.142)
Total	437.587	42.527	480.114
Ejercicio 2021			
Sobre resultado bruto de explotación			
Variación de existencias	358.139	67.169	425.308
Variación provisión de existencias	44.442	649	45.091
Total	402.581	67.818	470.399

7. Inversiones en entidades asociadas y participaciones en acuerdos conjuntos

POLÍTICAS CONTABLES

A) ASOCIADAS

Una entidad asociada es una compañía sobre la que el Grupo tiene una participación financiera que no le otorga el control pero que, no obstante, le permite ejercer una influencia significativa (véase **Nota 4.1**).

Las inversiones en una entidad asociada se contabilizan utilizando el método de participación, que se describe más abajo dentro de las políticas aplicables a los negocios conjuntos.

B) ACUERDOS CONJUNTOS

Bajo la NIIF 11 los acuerdos conjuntos se catalogan como operaciones conjuntas o como negocios conjuntos. La clasificación depende de los derechos y obligaciones contractuales de cada inversor dentro del acuerdo, en lugar de la estructura legal del acuerdo conjunto. CEPSA cuenta con participaciones en ambas modalidades. Un rasgo fundamental de los acuerdos conjuntos es la existencia de dos o más partes que ejercen control conjunto.

Control conjunto es un acuerdo contractual para compartir el control sobre una entidad económica, y existe tan solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes de dicha entidad requieren en todo momento el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Operación conjunta es un tipo de acuerdo conjunto mediante el cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derecho a los activos, y obligaciones con respecto a los pasivos, relacionados con el acuerdo. Esas partes se denominan operadores conjuntos. El Grupo interviene en este tipo de acuerdos conjuntos, especialmente, en el área de Exploración y Producción.

Reconocimiento de las Operaciones Conjuntas. El Grupo reconoce:

- sus activos, incluyendo su participación en los activos mantenidos conjuntamente;
- sus pasivos, incluyendo su participación en los pasivos incurridos conjuntamente;
- sus ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de su participación en el producto que surge de la operación conjunta;
- su participación en los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta del producto que realiza la operación conjunta; y
- sus gastos, incluyendo su participación en los gastos incurridos conjuntamente.

Adicionalmente, en el proceso de consolidación se han eliminado, en función de la participación mantenida, los saldos, ingresos, gastos y resultados por operaciones con sociedades consolidadas por este procedimiento.

Negocio conjunto es un tipo de acuerdo conjunto en el cual las partes tienen control conjunto solo sobre los derechos de los activos netos del negocio conjunto.

Reconocimiento de los Negocios Conjuntos y las inversiones en Entidades Asociadas. El Grupo utiliza el Método de la Participación. Según este método, la inversión en un negocio conjunto (y en una entidad asociada) se registra inicialmente al coste. A partir de la fecha de adquisición, el valor en libros de la inversión se ajusta en función de los cambios en la participación del Grupo en los activos netos del negocio conjunto (de la asociada). El fondo de comercio surgido de la participación en el negocio conjunto (la asociada) se incluye en el valor en libros de la inversión y no se realiza una prueba individual de deterioro particular y separada sobre dicho fondo de comercio.

Después de aplicar el método de participación, el Grupo determina si es necesario reconocer pérdidas por deterioro respecto a la inversión neta que tenga en el negocio conjunto (la entidad asociada). El Grupo determina en cada fecha de cierre si hay una evidencia objetiva de que la inversión se haya deteriorado. Si éste es el caso, el Grupo calcula el importe del deterioro como la diferencia entre el importe recuperable del negocio conjunto (de la entidad asociada) y su valor en libros, y entonces reconoce este deterioro en el epígrafe de PARTICIPACIÓN EN BENEFICIOS DE SOCIEDADES POR EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN del Estado de Resultados, con signo deudor. Las reversiones en las cifras de deterioro registradas en períodos anteriores se calculan y reconocen del mismo modo, con signo acreedor.

Cuando el Grupo deja de tener influencia significativa en una entidad asociada o un negocio conjunto, el Grupo valora y reconoce la inversión que mantenga a su valor razonable. Cualquier diferencia entre el valor en libros de la entidad asociada o del negocio conjunto en el momento de la pérdida de la influencia significativa y el valor razonable de la inversión mantenida más los ingresos por la venta se reconoce en el Estado de Resultados consolidados.

Todas las sociedades controladas, asociadas y bajo control conjunto integrantes del Grupo CEPSA tienen por fecha de cierre contable el 31 de diciembre.

7.1. Registro de las participaciones

El detalle del saldo al cierre del ejercicio 2022 y 2021 en el epígrafe INVERSIONES EN ENTIDADES ASOCIADAS Y PARTICIPACIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS se presenta en el cuadro siguiente:

Inversiones contabilizadas por el método de participación

Miles de euros

Tipo de participación	Valor contable participación		Resultado por integración	
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
Sorexí, S.A.	30.759	33.211	2.527	3.286
Abu Dhabi Oil CO, Ltd (ADOC)	-	51.445	20.188	18.745
Nueva Generadora del Sur, S.A.	9.564	13.077	438	242
Cepsa Gibraltar, S.A.	9.556	9.397	681	322
Asfaltos Españoles, S.A.	18.787	18.183	604	668
SinarMas Cepsa Pte, Ltd (consolidada)	181.733	121.795	53.471	24.737
Resto de Sociedades	54.832	43.176	19.775	9.950
Total	305.231	290.284	97.684	57.950
El total se agrupa como sigue:				
Negocios conjuntos	267.659	210.645	56.564	30.935
Asociadas	37.572	79.639	41.120	27.015

Variaciones en las inversiones

Se detallan seguidamente las variaciones habidas en 2022 y 2021 en dicho epígrafe:

Inversiones contabilizadas por el método de participación - Variaciones	Miles de euros	
	2022	2021
Saldo inicial	290.284	230.266
Resultados después de impuestos producidos en el ejercicio (incluidas operaciones interrumpidas)	97.684	51.320
Deterioros	-	6.630
Participación en beneficios de sociedades por el método de participación	97.684	57.950
Dividendos recibidos en el ejercicio	(28.587)	(12.219)
Incorporaciones e incrementos netos de inversiones en asociadas y negocios conjuntos	5.393	5.000
Baja de sociedades por:		
Sociedades mantenidas para la venta	(57.697)	-
Absorciones / Cambio de método de consolidación	(836)	-
Otros movimientos	(1.010)	9.287
Saldo final	305.231	290.284

Durante el ejercicio 2022 se ha producido:

- Ampliación de capital en "Atlas Nord Hydrocarbures, S.A.S" por valor de 5.393 miles de euros.
- Cambio en el método de consolidación en "Cepsa Petronuba S.A.U." que pasa a consolidar como integración global (véase **Nota 5.1**).
- Reclasificación a MANTENIDOS PARA LA VENTA de la participación en "Abu Dhabi Oil Co. Ltd" (ADOC). (Véase **Nota 5.2**)
- El epígrafe de OTROS MOVIMIENTOS recoge las diferencias por conversión, principalmente de "SinarMas Cepsa Pte, Ltd", "Abu Dhabi Oil Co. Ltd" (ADOC).

Los movimientos más significativos producidos en 2021 fueron:

- Reversión de deterioros en la participación del Grupo en "Abu Dhabi Oil Co. Ltd" (ADOC) por importe de 6.630 miles de euros.
- Constitución, junto con EXOLUM, de la sociedad "Terminal Puerto Tartessos, S.A.", por importe de 5.000 miles de euros.

- El epígrafe de OTROS MOVIMIENTOS recogía las diferencias por conversión, principalmente de "SinarMas Cepsa Pte, Ltd". También recogía los cambios producidos en los fondos de comercio de "Sorex, S.A." y "Bitulife, S.A." como consecuencia del registro de los pasivos contingentes que el Grupo consideró como altamente probables.

A continuación, se muestra un resumen de las principales magnitudes económicas correspondientes a las sociedades consolidadas por el método de participación al cierre de los ejercicios 2022 y 2021:

Magnitudes económicas	Miles de euros	
Sociedades contabilizadas método participación	2022	2021
Total activo	709.033	647.870
Total pasivos corrientes y no corrientes	341.395	355.186
Total valor neto	367.638	292.684
Total ingresos	811.443	647.973
Resultado del ejercicio	359.439	239.848
Participación en beneficios de sociedades por método de participación (incluidas operaciones interrumpidas)	97.684	57.950

7.2. Fondo de comercio

La composición del fondo de comercio de sociedades contabilizadas por el método de participación, desglosado por unidades y segmentos de negocio a las que se ha asignado, en 2022 y 2021, se indica a continuación:

Fondo de Comercio en sociedades contabilizadas por el método de participación					Miles de euros
Ejercicio 2022	Segmento	Saldo 01.01.2022	Adquisiciones	Otros movimientos	Saldo 31.12.2022
Sociedades de la red de distribución	Energy Solutions	29.531	-	(1.724)	27.807
Sociedades de química	Química	7.265	-	(169)	7.096
Total fondo de comercio		36.796	-	(1.893)	34.903
Ejercicio 2021	Segmento	Saldo 01.01.2021	Adquisiciones	Otros movimientos	Saldo 31.12.2021
Sociedades de la red de distribución	Energy Solutions	30.662	-	(1.131)	29.531
Sociedades de química	Química	7.104	-	161	7.265
Total fondo de comercio		37.766	-	(970)	36.796

No ha habido movimientos relevantes en el fondo de comercio de las sociedades participadas a 31 de diciembre de 2022.

7.3. Deterioros

El Grupo CEPSA analiza periódicamente la existencia de deterioro en sus participaciones financieras, inclusive de los fondos de comercio surgidos en las adquisiciones, según se describe en Políticas Contables, al principio de esta nota.

En el ejercicio de 2022 no se han producido movimientos en la rúbrica de DETERIOROS. En 2021 se produjo una reversión de deterioro relativa a la participación de "Abu Dhabi Oil Co. Ltd" (ADOC) por importe de 6.630 miles de euros.

7.4. Información financiera de las sociedades y negocios participados.

A) NEGOCIOS CONJUNTOS

La información financiera resumida de los principales negocios conjuntos participados por CEPSA a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es la siguiente:

Información financiera resumida de los principales negocios conjuntos, al 100%

	Miles de euros							
	Sorexí, S.A.		Asfaltos Españoles, S.A.		Nueva Generadora del Sur, S.A.		SinarMas Cepsa Pte, LTD	
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
Ventas y prestación de servicios	89.756	93.342	79.582	56.079	7.604	5.059	635.772	373.059
Gastos de explotación	(77.518)	(80.225)	(73.701)	(49.772)	(4.366)	(2.466)	(492.943)	(298.907)
Amortización de inmovilizado	(814)	(796)	(6.722)	(7.155)	(2.422)	(2.141)	(18.918)	(18.418)
Deterioro de inmovilizado	-	-	-	-	(93)	-	-	-
Otros ingresos (gastos) de explotación	-	-	2.369	2.454	143	19	(1.076)	-
Diferencias de cambio	-	-	21	(15)	-	-	1.587	-
Ingresos Financieros	(1.936)	(259)	5	11	8	-	-	1
Gastos financieros	-	-	(84)	(38)	-	-	(11.659)	(6.327)
Resultado antes de impuestos	9.488	12.062	1.470	1.564	874	471	112.763	49.408
Impuestos sobre beneficios	(3.171)	(3.848)	(263)	(228)	2	12	(5.822)	66
Resultado del ejercicio de operaciones continuadas	6.317	8.214	1.207	1.336	876	483	106.941	49.474
Resultado del ejercicio de operaciones interrumpidas	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado del ejercicio	6.317	8.214	1.207	1.336	876	483	106.941	49.474
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-
Total resultado global	6.317	8.214	1.207	1.336	876	483	106.941	49.474
% participación	40,00%	40,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%
Aportación al Resultado Consolidado	2.527	3.286	604	668	438	242	53.471	24.737
Dividendos	3.086	1.079	-	-	3.950	503	-	-

	Miles de euros							
	Sorexí, S.A.		Asfaltos Españoles, S.A.		Nueva Generadora del Sur, S.A.		SinarMas Cepsa Pte, LTD	
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
Activo no corriente	5.270	6.046	52.666	48.898	14.314	21.367	312.842	305.455
Activo corriente	49.690	68.535	9.938	15.452	16.185	9.017	209.364	176.793
TOTAL ACTIVO	54.960	74.581	62.604	64.350	30.499	30.384	522.206	482.248
Pasivo no corriente	3.494	9.493	6.326	5.933	291	335	87.477	141.708
Pasivo corriente	30.272	41.218	18.705	22.051	11.080	3.896	71.264	96.951
TOTAL PASIVO	33.766	50.711	25.031	27.984	11.371	4.231	158.741	238.659
NETO	21.194	23.870	37.573	36.366	19.128	26.153	363.465	243.589
% participación	40,00%	40,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%	50,00%
Participación en activos netos	8.478	9.548	18.787	18.183	9.564	13.077	181.733	121.795
Fondo de comercio	22.281	23.663	-	-	-	-	-	-
Total valoración puesta en equivalencia	30.759	33.211	18.787	18.183	9.564	13.077	181.733	121.795

En 2022, se han recibido dividendos por importe de 8.478 miles de euros (2.182 miles de euros en 2021).

En el Cuadro II al final de este documento, que forma parte de esta Memoria, se detallan los acuerdos conjuntos bajo la forma de operaciones conjuntas y activos controlados de forma conjunta, en los que el Grupo CEPSA es partícipe. Las Cuentas Anuales consolidadas adjuntas incluyen los activos, pasivos, gastos e ingresos derivados de estas participaciones en función del porcentaje de participación en los mismos.

B) EMPRESAS ASOCIADAS

A continuación, se incluye información a 31 de diciembre de 2022 y 2021 de las principales magnitudes de los estados financieros en las principales empresas asociadas del Grupo:

Información financiera resumida de las principales empresas asociadas, al 100%

Miles de euros

	Abu Dhabi Oil CO, Ltd (ADOC)		Cepsa Gibraltar	
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
Ventas y prestación de servicios	987.394	644.389	77.796	304.924
Gastos de explotación	(452.470)	(330.426)	(75.917)	(304.085)
Deterioro de inmovilizado	-	51.458	-	-
Diferencias de cambio	-	-	(59)	(25)
Gastos financieros	(9.137)	(1.876)	(2)	(1)
Resultado antes de impuestos	525.787	363.545	1.818	813
Impuestos sobre beneficios	(369.093)	(218.057)	(456)	(170)
Resultado del ejercicio de operaciones continuadas	156.694	145.488	1.362	643
Resultado del ejercicio de operaciones interrumpidas	-	-	-	-
Resultado del ejercicio	156.694	145.488	1.362	643
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	-
Total resultado global	156.694	145.488	1.362	643
% participación	12,88%	12,88%	50,00%	50,00%
Aportación al Resultado Consolidado	20.188	18.745	681	322
Dividendos	3.866	1.929	-	-

Miles de euros

	Abu Dhabi Oil CO, Ltd (ADOC)		Cepsa Gibraltar	
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
Activo no corriente	745.081	847.206	11.935	12.948
Activo corriente	(745.081)	377.430	14.548	65.926
TOTAL ACTIVO	-	1.224.636	26.483	78.874
Pasivo no corriente	676.787	696.105	-	-
Pasivo corriente	(676.787)	129.238	7.372	60.081
TOTAL PASIVO	-	825.343	7.372	60.081
NETO	-	399.293	19.111	18.793
% participación	12,88%	12,88%	50,00%	50,00%
Participación en activos netos	-	51.445	9.556	9.397
Fondo de comercio	-	-	-	-
Total valoración puesta en equivalencia	-	51.445	9.556	9.397

En 2022, se han recibido dividendos de empresas asociadas por un total de 20.109 miles de euros, aportados principalmente por "CS CHEM Limited" (13.710 miles de euros) y por "Abu Dhabi Oil CO, Ltd" (ADOC) (3.866 miles de euros), (10.037 miles de euros en 2021).

8. Inmovilizaciones intangibles

POLÍTICAS CONTABLES

A) ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN

Véase **Nota 4.4**.

B) OTROS ACTIVOS INTANGIBLES

Las inmovilizaciones intangibles de vida útil definida que se han adquirido individualmente se registran al coste menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La amortización se reconoce en base lineal a lo largo de la vida útil estimada que se muestra en la tabla más adelante. La vida útil estimada y el método de amortización se revisan al final de cada período contable, y el efecto de cualquier cambio en las estimaciones se contabiliza de forma prospectiva.

Las inmovilizaciones intangibles de vida indefinida que se han adquirido individualmente se registran al coste menos pérdidas por deterioro acumuladas.

Los GASTOS DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO se cargan a resultados según se incurren. Sin embargo, aquellos costes de desarrollo correspondientes a proyectos para los que se haya establecido su viabilidad técnica y económica se activan de forma retroactiva cuando se determina su viabilidad; una vez puestos en marcha, se procede a realizar su amortización en función de su vida útil.

La amortización de los DERECHOS DE FABRICACIÓN sigue el mismo ritmo que el de las unidades industriales a las que están afectos.

Los DERECHOS DE SUPERFICIE y los CONTRATOS DE ABANDERAMIENTO de estaciones de servicio se amortizan en períodos medios de veinte y cinco años, respectivamente, de acuerdo con los contratos formalizados para este tipo de operaciones.

Las inversiones en APLICACIONES INFORMÁTICAS se amortizan en un período máximo de cinco años.

Dentro de otro inmovilizado intangible se incluye el derecho de transporte de crudo a través del Oleoducto Central (OCENSA) de Colombia.

El rango de vidas útiles que el Grupo tiene en consideración para amortizar su Inmovilizado Intangible se resume en la siguiente tabla:

Amortización del otro inmovilizado intangible	Años de vida útil
Concesiones, patentes y licencias (*)	Hasta 50
Aplicaciones informáticas	Hasta 5
Fondo de comercio	Indefinida
Otro inmovilizado intangible (**)	Hasta 48

* Las licencias de algunas estaciones de servicio, Company Owned/Company Operated (COCO) tienen vida útil de hasta 45 años.

** Dentro de OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE, se incluyen los contratos de gestión y los contratos de abanderamiento de las restantes estaciones de servicio, con vida útil comprendida dentro del rango indicado.

C) DERECHOS DE EMISIÓN

Para cumplir con los recientes compromisos de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero asumidos por la Unión Europea del 55% para el 2030 frente a los niveles del 1990, reflejados en la Ley Europea de Clima, de 30 de junio de 2021, se emitieron diversas normativas comunitarias y nacionales para ajustarse al nuevo período de cumplimiento 2021-2030, tales como la Ley 9/2020 y el Real Decreto 1089/2020. Los derechos asignados gratuitos finales del semiperíodo 2021-2025 se ajustan, comunican y entregan formalmente dentro del primer trimestre de cada año correspondiente.

Los derechos recibidos a título gratuito, conforme al Plan Nacional de Asignación de Derechos de Emisión, son valorados al precio de mercado vigente al inicio del ejercicio al cual corresponden y se registran como un activo en el epígrafe INMOVILIZADO INTANGIBLE no amortizable; como contrapartida, se registra una SUBVENCIÓN (véase **Nota 19**).

Los derechos de emisión adquiridos de terceros también se registran como un INMOVILIZADO INTANGIBLE no amortizable; su reconocimiento inicial se realiza a precio de adquisición.

Todos los derechos de emisión se dan de baja en el momento en que se entreguen al Registro Nacional de Derechos de Emisión de Gases de Efecto Invernadero (RENADE), se transmitan a terceros o se cumplan las condiciones marcadas para su caducidad.

Al final del período contable o cuando se manifieste un indicio de deterioro, se realiza una valoración comparativa entre el valor neto realizable de los derechos de emisión y su valor en libros, y si este último es superior, se procede a ajustarlo al valor de mercado. Si se trata de derechos adquiridos a título oneroso, se procedería a dotar el oportuno deterioro de valor de inmovilizado; si son derechos recibidos de la Administración a título gratuito, además de la corrección anterior, se ajustaría en el mismo importe el valor de las subvenciones en capital, con contrapartida en IMPUTACIÓN DE SUBVENCIÓNES DE INMOVILIZADO NO FINANCIERO Y OTRAS del Estado de Resultados consolidado.

D) DETERIORO

Como se ha indicado anteriormente, todos los elementos de este capítulo de Inmovilizaciones Intangibles se someten a pruebas de deterioro cuando existen indicios. Particularmente, se revisan anualmente para los activos de vida indefinida y los que no están aún disponibles para su uso, independientemente de la presencia de tales indicios (véase **Nota 13**).

El desglose de las inversiones brutas, amortizaciones y deterioros acumulados, así como los movimientos habidos para 2022 y 2021, es el siguiente:

Miles de euros

Ejercicio 2022	Notas	Saldo	Adiciones o	Trasposos	Otros	Bajas	Saldo
		01.01.2022	dotaciones		movimientos		31.12.2022
Activos							
Activos exploración y producción		449.848	2.300	26.558	27.866	(219)	506.353
Reservas posibles o contingentes O&G (C.N.)		21.136	-	-	1.307	(22.443)	-
Reservas probadas O&G (C.N.)		2.246.186	-	2	138.992	(1.464.459)	920.721
<i>Total activos O&G</i>		<i>2.717.170</i>	<i>2.300</i>	<i>26.560</i>	<i>168.165</i>	<i>(1.487.121)</i>	<i>1.427.074</i>
Concesiones, patentes y licencias		116.628	1.587	837	1.732	(2)	120.782
Aplicaciones informáticas		372.261	40.718	3.726	1.933	(1.403)	417.235
Otro inmovilizado intangible		671.973	535.741	(23.540)	12.891	(261.029)	936.036
Total Activos		3.878.032	580.346	7.583	184.721	(1.749.555)	2.901.127
Amortizaciones							
Activos exploración y producción		(449.737)	(29.803)	353	(27.495)	393	(506.289)
Reservas probadas O&G (C.N.)		(974.610)	(6.580)	-	(58.854)	144.198	(895.846)
<i>Total activos O&G</i>		<i>(1.424.347)</i>	<i>(36.383)</i>	<i>353</i>	<i>(86.349)</i>	<i>144.591</i>	<i>(1.402.135)</i>
Concesiones, patentes y licencias		(80.472)	(2.914)	-	(569)	94	(83.861)
Aplicaciones informáticas		(266.331)	(39.664)	(1.750)	(1.292)	1.329	(307.708)
Otro inmovilizado intangible		(274.321)	(13.769)	(721)	(4.661)	3	(293.469)
Total Amortizaciones		(2.045.471)	(92.730)	(2.118)	(92.871)	146.017	(2.087.173)
Deterioros							
Reservas posibles o contingentes O&G (C.N.)		(21.135)	-	-	-	21.135	-
Reservas probadas O&G (C.N.)		(1.262.460)	-	-	(80.295)	1.324.462	(18.293)
<i>Total activos O&G</i>		<i>(1.283.595)</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>(80.295)</i>	<i>1.345.597</i>	<i>(18.293)</i>
Concesiones, patentes y licencias		(786)	-	-	(48)	-	(834)
Otro inmovilizado intangible		(128.449)	-	-	(7.949)	-	(136.398)
Total Deterioros	Nota 13.3	(1.412.830)	-	-	(88.292)	1.345.597	(155.525)
<i>Total activos O&G</i>		<i>9.228</i>	<i>(34.083)</i>	<i>26.913</i>	<i>1.521</i>	<i>3.067</i>	<i>6.646</i>
<i>Total otro inmaterial</i>		<i>410.503</i>	<i>521.699</i>	<i>(21.448)</i>	<i>2.037</i>	<i>(261.008)</i>	<i>651.783</i>
Inmovilizado inmaterial neto		419.731	487.616	5.465	3.558	(257.941)	658.429

(C.N. = Combinaciones de negocios)

Miles de euros

Ejercicio 2021	Notas	Saldo	Adiciones o	Trasposos	Otros	Bajas	Saldo
		01.01.2021	dotaciones		movimientos		31.12.2021
Activos							
Activos exploración y producción		587.541	4.048	468	40.116	(182.325)	449.848
Reservas posibles o contingentes O&G (C.N.)		19.508	-	-	1.628	-	21.136
Reservas probadas O&G (C.N.)		2.327.437	-	-	194.193	(275.444)	2.246.186
<i>Total activos O&G</i>		<i>2.934.486</i>	<i>4.048</i>	<i>468</i>	<i>235.937</i>	<i>(457.769)</i>	<i>2.717.170</i>
Concesiones, patentes y licencias		109.773	3.942	1.072	2.172	(331)	116.628
Aplicaciones informáticas		342.603	34.507	4	1.643	(6.496)	372.261
Otro inmovilizado intangible		747.963	136.703	(1.543)	15.641	(226.791)	671.973
Total Activos		4.134.825	179.200	1	255.393	(691.387)	3.878.032
Amortizaciones							
Activos exploración y producción		(550.536)	(3.166)	(9.339)	(37.160)	150.464	(449.737)
Reservas posibles o contingentes O&G (C.N.)		(65)	-	-	(5)	70	-
Reservas probadas O&G (C.N.)		(921.878)	(18.417)	(9.449)	(77.384)	52.518	(974.610)
<i>Total activos O&G</i>		<i>(1.472.479)</i>	<i>(21.583)</i>	<i>(18.788)</i>	<i>(114.549)</i>	<i>203.052</i>	<i>(1.424.347)</i>
Concesiones, patentes y licencias		(76.939)	(2.971)	(4)	(1.011)	453	(80.472)
Aplicaciones informáticas		(237.482)	(35.618)	1.806	(1.200)	6.163	(266.331)
Otro inmovilizado intangible		(254.785)	(14.842)	(146)	(5.319)	771	(274.321)
Total Amortizaciones		(2.041.685)	(75.014)	(17.132)	(122.079)	210.439	(2.045.471)
Deterioros							
Activos exploración y producción		(18.395)	(11.646)	-	(483)	30.524	-
Reservas posibles o contingentes O&G (C.N.)		(19.442)	-	-	(1.693)	-	(21.135)
Reservas probadas O&G (C.N.)		(1.369.916)	-	-	(116.933)	224.389	(1.262.460)
<i>Total activos O&G</i>		<i>(1.407.753)</i>	<i>(11.646)</i>	<i>-</i>	<i>(119.109)</i>	<i>254.913</i>	<i>(1.283.595)</i>
Concesiones, patentes y licencias		(1.385)	-	-	599	-	(786)
Otro inmovilizado intangible		(118.557)	(89)	-	(9.803)	-	(128.449)
Total Deterioros	Nota 13.3	(1.527.695)	(11.735)	-	(128.313)	254.913	(1.412.830)
<i>Total activos O&G</i>		<i>54.254</i>	<i>(29.181)</i>	<i>(18.320)</i>	<i>2.279</i>	<i>196</i>	<i>9.228</i>
<i>Total otro inmaterial</i>		<i>511.191</i>	<i>121.632</i>	<i>1.189</i>	<i>2.722</i>	<i>(226.231)</i>	<i>410.503</i>
Inmovilizado inmaterial neto		565.445	92.451	(17.131)	5.001	(226.035)	419.731

(C.N. = Combinaciones de negocios)

Incorporaciones

Las ADICIONES de los activos intangibles registradas en los ejercicios 2022 y 2021, que ascienden a 580.346 y 179.200 miles de euros, respectivamente, correspondieron principalmente con las siguientes altas:

- Inversión en aplicaciones informáticas (40.718 miles de euros).
- La asignación gratuita (véase **Nota 19**) de derechos de emisión de CO₂ de acuerdo con la regulación y objetivos a nivel europeo (198.984 miles de euros) y las compras al mercado de esos derechos (283.485 miles de euros) clasificados en el epígrafe OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE.

- Inversión de 48 millones de euros en un programa de perforación exploratoria en el Bloque 53 en aguas profundas de Surinam, una de las áreas de mayor potencial identificadas en los últimos años, en el que tenemos una participación del 25%, esta inversión ha quedado registrada en el epígrafe OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE.

La columna ADICIONES incluye también, en 2022 y 2021 respectivamente, 6.440 y 2.281 miles de euros correspondientes a gastos capitalizados, que han sido abonados en sus correspondientes epígrafes del Estado de Resultados consolidado adjunto.

Traspasos

En 2022, el neto de la columna TRASPASOS por importe de 5.465 miles de euros, incluye principalmente la reversión de la reclasificación de ACTIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA, realizada en 2021, por valor de 1.557 miles de euros (véase **Nota 5.2**) y 3.908 miles de euros traspasados como amortizaciones de inmovilizaciones materiales y derechos de uso (véase **Nota 10**).

Otros movimientos

La columna OTROS MOVIMIENTOS, recoge el efecto de la variación de los tipos de cambio frente al euro de algunas de las sociedades dependientes extranjeras.

Deterioros

Durante el 2022 no se han registrado altas por deterioros. En el ejercicio 2021, se registró un deterioro de 11.646 miles de euros correspondiente al inmovilizado de la filial "Cepsa Oleo e Gas do Brasil, LTDA.", sociedad que en 2021 fue liquidada.

Durante el 2022 se han producido bajas por importe de 1.345.597 miles de euros, principalmente asociados con el deterioro acumulado de los activos de la sociedad "Cepsa Energy Company International, Ltd", cuyo valor neto contable era cero, tras la liquidación de la sociedad.

Los deterioros acumulados a 31 de diciembre de 2022 son de 155.525 miles de euros. Corresponden principalmente al derecho preferente de uso del Oleoducto Central de Colombia, derecho aportado por "Cepsa Colombia, S.A."

El epígrafe OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE recoge al cierre del ejercicio 2022, entre otros, los siguientes activos particularmente relevantes de sociedades concretas del Grupo:

- Pagos que realiza la filial "Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U." a las estaciones de servicio Propietario Distribuidor, Propietario Operador (*Dealer Owner, Dealer Operator, DODOs*) por abanderamientos, por valor bruto de 203.775 miles de euros, si bien su amortización acumulada es de 120.588 miles de euros;
- Posicionamiento estratégico de estaciones de servicio, por valor bruto de 145.211 miles de euros y su amortización acumulada de 27.020 miles de euros;
- Derecho preferente de uso del Oleoducto Central de Colombia, por valor bruto de 215.965 miles de euros totalmente amortizado y deteriorado;
- Derechos de emisión de gases de efecto invernadero en sociedades con plantas industriales, por valor bruto de 229.045 miles de euros.

Bajas

La columna BAJAS recoge desinversiones asociadas a los derechos de emisión CO₂, tanto las entregas anuales por los derechos consumidos en los respectivos ejercicios precedentes como las ventas al mercado (ver punto Derechos de emisión de gases de efecto invernadero) y las bajas de los activos por la liquidación de la sociedad "Cepsa Energy Company International, Ltd" que se encontraban totalmente deteriorados.

Derechos de emisión de gases de efecto invernadero

Los derechos de emisión de gases de efecto invernadero, que se registran en el epígrafe OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE, al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 se han movido de acuerdo con el siguiente detalle:

	2022		2021	
	Miles de euros	Miles de toneladas	Miles de euros	Miles de toneladas
Derechos de emisión gases efecto invernadero				
Saldo inicial	7.603	146	101.681	5.076
Asignaciones / altas	482.467	8.408	130.912	3.943
Entregas / bajas	(261.025)	(4.984)	(224.990)	(8.873)
Saldo final	229.045	3.570	7.603	146

El coste medio de los derechos adquiridos en 2022 ha sido 52,37 euros/tonelada (40,50 euros/tonelada en 2021).

En base a la reglamentación vigente, el Grupo CEPSA debe entregar en los primeros meses del ejercicio siguiente derechos de emisión de CO₂ equivalentes a las emisiones realizadas durante el ejercicio. El Grupo CEPSA ha entregado

253.616 y 90.137 miles de euros en los ejercicios 2022 y 2021, respectivamente. Adicionalmente se han producido bajas por derechos vendidos por valor de 7.409 miles de euros.

Adicionalmente, en 2021 se registraron bajas por importe de 134.853 miles de euros por los derechos de emisión de CO₂ vendidos al mercado durante el ejercicio. La plusvalía registrada en la cuenta de resultados del Grupo por esta transacción, ajustada por los gastos relacionados a la operación, fue de 79.090 miles de euros, suponiendo una entrada de caja para el Grupo.

Otra información

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo tenía compromisos de adquisición de inmovilizado intangible por importe de 50.051 y 45.893 miles de euros, respectivamente.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el inmovilizado intangible totalmente amortizado en uso ascendía a 1.134.185 y 905.121 miles de euros, respectivamente.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el inmovilizado intangible de vida útil indefinida presenta un valor neto de 27.808 y 24.483 miles de euros, respectivamente.

9. Fondo de comercio de consolidación

POLÍTICAS CONTABLES

Véase **Nota 4.2** en lo referente al reconocimiento y cálculo del fondo de comercio que surge en combinaciones de negocio.

El valor razonable de los activos netos está compuesto por el valor razonable de los activos adquiridos, los pasivos identificables que cumplan los requisitos para su reconocimiento y, por último, aquellos pasivos contingentes que sean razonablemente medibles, sobre la base de la información disponible al momento de la valoración.

De acuerdo con lo establecido en las NIIF 3 y NIC 36, el fondo de comercio no se amortiza, pero es sometido regularmente, al menos una vez al año (con mayor frecuencia si existen indicios de pérdida de valor), a una prueba de deterioro.

Los fondos de comercio se consideran activos de la sociedad adquirida y, por tanto, en los casos de las sociedades del Grupo con moneda funcional distinta al euro, se convierten a euros a los tipos de cambio vigentes a la fecha del Balance de Situación consolidado, registrándose como diferencias de conversión las variaciones por este concepto.

Se han efectuado las pruebas de deterioro para las unidades generadoras de efectivo a las que se han asignado los fondos de comercio, verificando la recuperabilidad de su valor en libros, y cuando se ha considerado que su importe recuperable es inferior a su valor en libros, se ha reconocido por tanto una pérdida por deterioro de valor como gasto en el epígrafe DETERIORO Y RESULTADO DE ENAJENACIÓN DE INMOVILIZADO en el Estado de Resultados consolidados.

Su composición, desglosado por unidades de negocio, en 2022 y 2021, se indica a continuación:

Fondo de Comercio de Consolidación

Miles de euros

Ejercicio 2022

Unidades Generadoras de Efectivo	Saldo 01.01.2022	Adquisi- siones	Otros movimientos	Saldo 31.12.2022
UGE Química LAB/LAS	15.124	-	1.801	16.925
UGE Electricidad	119	-	-	119
UGE Energy Solutions	90.020	-	-	90.020
Total	105.263	-	1.801	107.064

Ejercicio 2021

Unidades Generadoras de Efectivo	Saldo 01.01.2021	Adquisi- siones	Otros movimientos	Saldo 31.12.2021
UGE Química LAB/LAS	14.973	-	151	15.124
UGE Electricidad	119	-	-	119
UGE Energy Solutions	87.162	-	2.858	90.020
Total	102.254	-	3.009	105.263

En la columna de OTROS MOVIMIENTOS cabe destacar los correspondientes al efecto por la variación de los tipos de cambio sobre los fondos de comercio de "Deten Química, S.A.", al ser convertidos a tipo de cambio de cierre (véase **Nota 4.3**).

En 2022 y 2021 no se han registrado deterioros. El importe recuperable de las unidades de negocio se ha determinado sobre la base de su valor en uso calculado consistente con las hipótesis y flujos de efectivo incluidas en el plan estratégico del Grupo.

10. Inmovilizaciones materiales

POLÍTICAS CONTABLES

A) ACTIVOS EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN

Véase **Nota 4.4**.

B) OTROS ACTIVOS MATERIALES

Estos activos se reconocen inicialmente al coste de adquisición. Este coste incluye el precio de adquisición y los costes de transacción. Cuando se trata de la adquisición, construcción o producción de ciertos activos cualificados (que son activos cuya puesta en uso necesita de un período sustancial), se añaden a su coste otros directamente atribuibles tales como los gastos de personal, gastos financieros y otros conceptos incurridos hasta el momento en que los activos están sustancialmente listos para su uso o venta, se añaden a su coste.

Adicionalmente se registra el valor actual estimado de los costes de abandono que el Grupo CEPSA deberá hacer frente en aquellos casos en que proceda (véase **Nota 21**).

Los elementos adquiridos con anterioridad a 31 de diciembre de 2003 fueron revaluados de acuerdo con diversas disposiciones legales.

Los costes de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los activos materiales, se capitalizan como mayor inversión y forman parte del coste de adquisición cuando se incurren. En cambio, los costes de reparación, conservación y mantenimiento se cargan a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Los bienes y elementos retirados se contabilizan dando de baja tanto su coste adquisición como la amortización acumulada.

A la fecha de cierre del Balance de Situación consolidado se evalúa si existen activos materiales no incluidos en una UGE que presentan indicios de deterioro de valor. En caso afirmativo, se realiza una prueba de deterioro, registrando, en su caso, la pérdida correspondiente. (Véase **Nota 13**).

El Grupo amortiza su inmovilizado material, neto de su valor residual, siguiendo el método lineal; esto es, distribuyendo equitativamente el coste de los activos entre los años de vida útil estimada.

Amortización del otro inmovilizado material	Años de vida útil
Edificios y otras construcciones	De 33 a 50
Instalaciones técnicas complejas y especializadas	De 12 a 33
Maquinaria, otras instalaciones, utillaje y mobiliario	De 10 a 15
Otro inmovilizado material	De 4 a 20

Existencias de fondo de tanque

Como se indica en la **Nota 14**, el volumen de crudo y productos en existencias en el fondo de tanques por debajo del punto de descarga se considera que no forma parte del stock operativo, sino que constituye un activo fijo inherente a la operativa de la compañía. En este sentido, procede registrarlo como INMOVILIZADO MATERIAL – INSTALACIONES TÉCNICAS.

Dicho volumen de crudo y producto permanece como parte del inmovilizado mientras esté almacenado en los fondos de tanques. Si un tanque se vacía para inspección o reparación, el contenido completo se traslada a otros tanques, se vuelca en el sistema de producción, o se expide para su venta. Este vaciado incluye también el volumen considerado fondo de tanque, al que se le da el uso y destino apropiado. En el caso de crudos, una parte de ese volumen es desechado por no ser apto para la producción. En los productos, el fondo de tanque es válido en su totalidad, generalmente.

El crudo y producto transferido en 2020 desde existencias se ha valorado al coste de inventarios de la fecha la transferencia (1 de enero de 2020). Se considera un activo no depreciable, salvo por la parte estimada de crudo que será desechada en el momento del vaciado de tanque. El volumen estimado que será desechado se estima en un 10% del volumen del fondo de tanque. El valor correspondiente a este crudo desechable se deprecia linealmente a lo largo del período esperado entre revisiones de tanque, que se estima será de 15 años para los tanques de crudo.

Cuando un tanque es vaciado, el valor del volumen de fondo de tanque que no es desechado se transfiere de nuevo a existencias, al coste histórico. En ese momento, la diferencia entre el valor neto contable del fondo de tanque y el valor transferido a existencias se imputa, como beneficio o pérdida, en la Cuenta de Resultados.

En lo sucesivo, cuando un tanque fuera de servicio se ponga en operación, el volumen de crudo o producto correspondiente al fondo de tanque se calculará al coste de inventario del día de la transferencia y se registrará un nuevo traspaso desde Existencias a Inmovilizado Material.

Las inversiones brutas, amortizaciones y deterioros acumulados, así como los movimientos habidos para 2022 y 2021, son los siguientes:

Inmovilizaciones materiales

Miles de euros

Ejercicio 2022	Notas	Saldo 01.01.2022	Adiciones o dotaciones	Trasposos	Otros movimientos	Bajas	Saldo 31.12.2022
Activos							
Terrenos y construcciones		506.230	1.312	42.929	(88)	(2.106)	548.277
Instalaciones técnicas y maquinaria		9.240.923	13.985	564.791	87.230	(53.578)	9.853.351
Activos Oil & Gas		4.554.285	123.474	(2.116.182)	131.905	(64)	2.693.418
Otras instalaciones, mobiliario		130.787	158	3.216	3.878	(6.663)	131.376
Anticipos e inmovilizado en curso		576.339	387.012	(253.096)	6.815	(7.725)	709.345
Otro inmovilizado material		1.235.592	13.629	8.327	46.008	(2.408)	1.301.148
Total Activos		16.244.156	539.570	(1.750.015)	275.748	(72.544)	15.236.915
Amortizaciones							
Terrenos y construcciones		(154.186)	(12.487)	1.372	(992)	829	(165.464)
Instalaciones técnicas y maquinaria		(6.476.809)	(366.371)	(209.905)	(19.098)	47.364	(7.024.819)
Activos Oil & Gas		(2.247.189)	(191.678)	358.165	(80.491)	51	(2.161.142)
Otras instalaciones, mobiliario		(110.727)	(5.186)	(299)	(3.491)	6.086	(113.617)
Otro inmovilizado material		(404.191)	(27.031)	(1.717)	(4.865)	(5.918)	(443.722)
Total Amortizaciones		(9.393.102)	(602.753)	147.616	(108.937)	48.412	(9.908.764)
Deterioros							
Terrenos y construcciones		(1.352)	-	-	-	-	(1.352)
Instalaciones técnicas y maquinaria		(284.406)	(9.917)	(4.192)	568	16.111	(281.836)
Activos Oil & Gas		(326.494)	(33)	187.526	(23.922)	10.075	(152.848)
Otras instalaciones, mobiliario		(317)	-	-	-	-	(317)
Otro inmovilizado material		(670.543)	-	-	(41.705)	3.638	(708.610)
Total Deterioros	Nota 13.3	(1.283.112)	(9.950)	183.334	(65.059)	29.824	(1.144.963)
Inmovilizado material neto		5.567.942	(73.133)	(1.419.065)	101.752	5.692	4.183.188

Inmovilizaciones materiales

Miles de euros

Ejercicio 2021	Notas	Saldo 01.01.2021	Adiciones o dotaciones	Trasposos	Otros movimientos	Bajas	Saldo 31.12.2021
Activos							
Terrenos y construcciones		467.721	2.999	25.870	12.705	(3.065)	506.230
Instalaciones técnicas y maquinaria		9.255.501	7.427	121.734	86.551	(230.290)	9.240.923
Activos Oil & Gas		4.198.681	113.433	6.494	323.955	(88.278)	4.554.285
Otras instalaciones, mobiliario		117.114	203	9.159	4.763	(452)	130.787
Anticipos e inmovilizado en curso		1.044.731	294.558	(540.303)	8.938	(231.585)	576.339
Otro inmovilizado material		1.222.361	92	15.234	63.529	(65.624)	1.235.592
Total Activos		16.306.109	418.712	(361.812)	500.441	(619.294)	16.244.156
Amortizaciones							
Terrenos y construcciones		(151.433)	(9.268)	(884)	7.258	141	(154.186)
Instalaciones técnicas y maquinaria		(6.437.479)	(385.468)	206.240	(34.352)	174.250	(6.476.809)
Activos Oil & Gas		(2.040.715)	(160.538)	19.659	(98.017)	32.422	(2.247.189)
Otras instalaciones, mobiliario		(101.607)	(5.109)	(163)	(4.276)	428	(110.727)
Otro inmovilizado material		(394.213)	(26.877)	145	(8.419)	25.173	(404.191)
Total Amortizaciones		(9.125.447)	(587.260)	224.997	(137.806)	232.414	(9.393.102)
Deterioros							
Terrenos y construcciones		(1.352)	-	-	-	-	(1.352)
Instalaciones técnicas y maquinaria		(552.902)	(15.961)	4.192	(9.995)	290.260	(284.406)
Activos Oil & Gas		(403.295)	-	-	(35.635)	112.436	(326.494)
Otras instalaciones, mobiliario		(317)	-	-	-	-	(317)
Otro inmovilizado material		(618.609)	-	-	(51.934)	-	(670.543)
Total Deterioros	Nota 13.3	(1.576.475)	(15.961)	4.192	(97.564)	402.696	(1.283.112)
Inmovilizado material neto		5.604.187	(184.509)	(132.623)	265.071	15.816	5.567.942

Incorporaciones de activos

Las incorporaciones de nuevos activos habidas en 2022 y 2021 ascienden a 539.570 y 418.712 miles de euros, respectivamente, y se registran en la columna ADICIONES. Cabe destacar:

- En el segmento de Exploración y Producción, las inversiones para desarrollar o incrementar la actividad, destacablemente en Emiratos Árabes Unidos, donde se han invertido 104 millones de euros en 2022 en los campos Sateh Al Razboot y Umm Lulu, en el área costera de Abu Dabi, que supuso una inversión en 2021 de 101 millones de euros, derivado todo ello del acuerdo firmado con ADNOC, por una participación del 20% en los citados campos por 40 años de concesión. En menor medida, cabe citar las inversiones realizadas por valor de 29 y 10 millones de euros, en 2022 y 2021, principalmente por el desarrollo de campos en Argelia y el desmantelamiento de activos en Colombia.
- En el segmento de Energy Solutions, principalmente, las inversiones realizadas para la sustitución del poliducto de Torre Arenillas en Palos de la Frontera; instalaciones de filtros de partículas en nuestros procesos de "fluid catalytic cracking" en Palos de la Frontera y San Roque; proyectos de co-procesado para el tratamiento de aceites vegetales en nuestros procesos de producción de refino e inversiones en instalaciones de producción eléctrica renovable. Destacan las adiciones en la Refinería San Roque, sita en la bahía de Algeciras, que han superado los 65 y 71 millones de euros en 2022 y 2021, respectivamente, así como las realizadas en la Refinería La Rábida, que han superado los 100 y 84 millones de euros en 2022 y 2021, respectivamente. Inversiones para mantener o mejorar

las cuotas de presencia en los mercados como el de las estaciones de servicio, por más de 82 y 41 millones de euros en 2022 y 2021, respectivamente.

- En el segmento de Química, las inversiones para el proyecto de revamping de la planta de producción de fenol en China y proyectos ambientales y de descarbonización en nuestras instalaciones, por más de 46 y 49 millones de euros en 2022 y 2021 respectivamente.

También se incluyen gastos generales capitalizados, relativos al período de puesta en marcha de diversos elementos materiales, que han sido abonados en el Estado de Resultados consolidado adjunto. Ascienden a 27.338 y 35.620 miles de euros en 2022 y 2021, respectivamente. No existen importes significativos de naturaleza financiera.

Trasposos

En 2022, el neto de la columna TRASPASOS por importe de 1.419.065 miles de euros, incluye principalmente el traspaso a MANTENIDOS PARA LA VENTA de los activos de los campos Sateh Al Razboot y Umm Lulu, en Abu Dabi por un importe neto de 1.584.371 miles de euros (véase **Nota 5.2.B**). Adicionalmente, incluye 151.063 miles de euros correspondientes a la reversión de los activos de los negocios clasificados como mantenidos para la venta en transferidos en 2021 (véase **Nota 5.2.B**), 3.677 miles de euros traspasados como amortizaciones a INMOVILIZACIONES MATERIALES y DERECHOS DE USO (véase **Nota 8**) y finalmente 17.899 miles de euros correspondientes al valor de las existencias permanentes en tanques reclasificados de EXISTENCIAS, epígrafe CRUDOS y PRODUCTOS TERMINADOS.

Otros movimientos

La columna OTROS MOVIMIENTOS recoge, principalmente, el efecto de la variación de los tipos de cambio frente al euro de las sociedades de moneda funcional distinta.

Bajas

La columna BAJAS recoge en 2022, principalmente, la baja por sustitución de distintos activos en la Refinería La Rábida por importe de 37 millones de euros, amortizados casi en su totalidad. La desinversión realizada en "Cepsa Energy Company International, Ltd" por importe de 11 millones de euros, totalmente amortizados. Bajas en "Cepsa Colombia, S.A." por importe de 15 millones de euros, de activos asociados a desmantelamiento que estaban totalmente amortizados.

En el ejercicio 2021 se registraron las desinversiones realizadas en "Cepsa Energy Company International, Ltd" por importe de 189 millones de euros, totalmente amortizados en 95 millones de euros y deteriorados en 94 millones de euros, bajas de activos en la refinería de La Rábida debidas a la parada en sus instalaciones y que estaban totalmente amortizados y bajas de activos en la UGE Energy Solutions por 230 millones de euros totalmente deteriorados.

Deterioros

En 2022 se han registrado reversiones de deterioros de activos por valor neto de 6 millones de euros, asociados principalmente a activos de Exploración y Producción en Argelia y a activos de Gas y Electricidad.

En 2021 se registraron reversiones de deterioros de activos por valor de 75.481 miles de euros, asociados principalmente a activos de Exploración y Producción y a activos de Química. Estas correspondían a reversiones de deterioro en la UGE de Abu Dabi por importe de 11.683 miles de euros, en la UGE de Perú por 5.530 miles de euros, en la UGE de Colombia por 17.805 miles de euros, en la UGE de Timimoun por 21.145 miles de euros, en la UGE de Shanghái por 9.215 miles de euros y en Becancour por 7.609 miles de euros. Por el contrario, se registraron deterioros en algunos activos de la UGE Energy Solutions por valor de 15.356 miles de euros y en Portugal por importe de 604 miles de euros.

Otra información

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 el Grupo tenía compromisos de adquisición de inmovilizado material por importe de 1.050.841 y 1.193.189 miles de euros respectivamente, principalmente relacionados con las inversiones en exploración y producción.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existían elementos del inmovilizado material por importe significativo que sirvieran como garantía para el cumplimiento de obligaciones que afectaran a la titularidad de dichos activos.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 el inmovilizado material totalmente amortizado en uso ascendía a 5.878.319 y 4.726.545 miles de euros respectivamente. La totalidad de estos activos se hallan afectos a instalaciones en explotación y no están amortizados en el conjunto de equipos que la componen.

Determinadas sociedades del Grupo CEPSA tienen otorgadas a su favor concesiones administrativas por parte del Estado Español para el uso de las instalaciones de atraque, zonas de acceso y colindantes de los puertos de Santa Cruz de Tenerife, que se han de revertir al Estado en el año 2027, Algeciras - La Línea en 2027 y en Palos de la Frontera, entre los años 2026 y 2061. La Dirección del Grupo CEPSA considera que no es necesario dotar una provisión para desmantelamiento de tales inversiones, por cuanto que se efectúa un mantenimiento adecuado de las mismas y se prevé la renovación de las concesiones.

El Grupo tiene formalizadas pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad, entendiendo que dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

11. Derechos de uso

POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS CONTABLES

El Grupo entiende que un contrato de arrendamiento otorga el control de uso del activo arrendado, y por tanto se califica como operativo, cuando el arrendatario obtiene al menos el 80% de los beneficios económicos del uso del activo. La NIIF 16 distingue entre arrendamientos y los contratos de servicios sobre la base de si el uso de un activo identificado está controlado por el cliente.

*El Grupo valora si un contrato es o contiene un arrendamiento al comienzo del contrato. El Grupo reconoce un DERECHO DE USO y la correspondiente DEUDA POR ARRENDAMIENTO para todos los acuerdos de arrendamiento en los cuales es arrendatario, salvo los arrendamientos excluidos (respecto al registro de la deuda y los arrendamientos excluidos, véase **Nota 24**, en la sección Políticas Contables).*

Cuando el Grupo incurre en la obligación de soportar los costes de desmantelamiento y retirada del activo arrendado, restaurar el emplazamiento donde éste está localizado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por las disposiciones del contrato de arrendamiento, debe reconocerse y cuantificarse una provisión bajo NIC 37. En la medida que estos costes están relacionados a un activo por derechos de uso, dichos costes se incluyen en el coste de adquisición del activo por derechos de uso, salvo que dichos costes se incurran para producir inventarios.

Los activos por derechos de uso se deprecian durante el período más corto de entre la vida del contrato de arrendamiento o la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el coste del activo por derechos de uso refleja que el Grupo espera ejercitar la opción de compra, el activo por derechos de uso relacionado se deprecia a lo largo de la vida útil del activo subyacente. La amortización comienza a la fecha de inicio del contrato de arrendamiento.

Los activos por derechos de uso se presentan en una línea separada en el Balance de Situación consolidado.

Impacto en la contabilidad del Grupo como arrendatario

Antiguos arrendamientos operativos

*En la aplicación de la NIIF 16, para todos los arrendamientos (excepto los de escaso valor o en contratos de corto plazo – véase **Nota 24**), el Grupo:*

- Reconoce los ACTIVOS POR DERECHOS DE USO y los PASIVOS POR ARRENDAMIENTO en el Balance de Situación consolidado, inicialmente medidos al valor presente de los futuros pagos de arrendamiento;

- Reconoce la amortización de los ACTIVOS POR LOS DERECHOS DE USO y los intereses sobre PASIVOS DE ARRENDAMIENTO en el Estado de Resultados consolidado.

- Informa separadamente el importe total de los pagos por el principal del arrendamiento de los pagos de intereses (presentados ambos dentro de las actividades de financiación) en el Estado de Flujos de Efectivo consolidado.

Según la NIIF 16, los activos por derecho de uso se someterán a pruebas de deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de los activos.

Arrendamiento financiero

Las principales diferencias entre la NIIF 16 y la NIC 17 con respecto a los activos mantenidos anteriormente bajo un arrendamiento financiero son las valoraciones de las garantías de valor residual proporcionadas por el arrendatario al arrendador. La NIIF 16 exige que el Grupo reconozca como parte de su pasivo de arrendamiento sólo el importe que se espera pagar con una garantía de valor residual, en lugar del importe máximo garantizado según lo requerido por la NIC 17.

Desde la entrada en aplicación de la NIIF 16, el Grupo presenta equipos adquiridos mediante arrendamiento financiero e incluidos anteriormente como inmovilizado material, dentro de la partida para ACTIVOS CON DERECHO DE USO; y el pasivo por arrendamiento, presentado previamente dentro del préstamo, se ha presentado en una línea separada para los pasivos por arrendamiento.

Deterioro

*El Grupo aplica NIC 36 para determinar si un activo por derechos de uso presenta deterioro en su valor y contabiliza cualquier pérdida por deterioro identificada como se describe en la **Nota 13**.*

Impacto en el Estado de Flujos de Efectivo consolidado.

Bajo la NIIF 16, los arrendadores deben presentar:

• los pagos de arrendamientos de corto plazo, pagos por arrendamientos de poco valor y los pagos de arrendamientos variables no incluidos en la valoración de la deuda por arrendamientos como parte de las actividades operacionales;

• los pagos por la fracción de intereses de una deuda por arrendamientos bien como actividades operacionales, bien como actividades de financiación, como se permite bajo NIC 7 (el Grupo ha optado por incluir los pagos de intereses como parte de las actividades de financiación); y

• los pagos por el principal de la deuda por arrendamientos, como parte de las actividades de financiación.

El movimiento de los derechos de uso a lo largo de los ejercicios 2022 y 2021 se muestra en el siguiente cuadro:

Derechos de uso Miles de euros

Ejercicio 2022	Saldo 01.01.2022	Adiciones o dotaciones	Trasposos	Otros movimientos	Bajas	Saldo 31.12.2022
Activos						
Terrenos y construcciones	661.957	116.683	(473)	175	(9.419)	768.923
Instalaciones técnicas y maquinaria	194.085	21.129	-	(441)	(4.276)	210.497
Otras instalaciones, mobiliario	9	-	-	-	-	9
Otro inmovilizado material	171.128	20.039	473	8.388	(1.023)	199.005
Total Activos	1.027.179	157.851	-	8.122	(14.718)	1.178.434
Amortizaciones						
Terrenos y construcciones	(204.699)	(87.086)	(2.074)	(68)	1.219	(292.708)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(92.099)	(29.131)	1.800	451	3.218	(115.761)
Otras instalaciones, mobiliario	(7)	(2)	-	(1)	-	(10)
Otro inmovilizado material	(68.788)	(31.139)	43	(2.981)	18	(102.847)
Total Amortizaciones	(365.593)	(147.358)	(231)	(2.599)	4.455	(511.326)
Total derechos de uso	661.586	10.493	(231)	5.523	(10.263)	667.108

Derechos de uso Miles de euros

Ejercicio 2021	Saldo 01.01.2021	Adiciones o dotaciones	Trasposos	Otros movimientos	Bajas	Saldo 31.12.2021
Activos						
Terrenos y construcciones	518.187	152.266	(1.077)	407	(7.826)	661.957
Instalaciones técnicas y maquinaria	177.747	12.549	-	7.918	(4.129)	194.085
Otras instalaciones, mobiliario	9	-	-	-	-	9
Otro inmovilizado material	154.958	5.942	473	10.395	(640)	171.128
Total Activos	850.901	170.757	(604)	18.720	(12.595)	1.027.179
Amortizaciones						
Terrenos y construcciones	(127.570)	(67.547)	(19)	(10.738)	1.175	(204.699)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(63.411)	(27.888)	-	(1.761)	961	(92.099)
Otras instalaciones, mobiliario	(4)	(2)	-	(1)	-	(7)
Otro inmovilizado material	(43.074)	(22.486)	19	(3.288)	41	(68.788)
Total Amortizaciones	(234.059)	(117.923)	-	(15.788)	2.177	(365.593)
Total derechos de uso	616.842	52.834	(604)	2.932	(10.418)	661.586

Altas

Durante el ejercicio de 2022 se han producido altas de contratos de arrendamientos, por importe de 157.851 miles de euros, correspondientes principalmente, a altas, revalorizaciones y ampliaciones de vigencia de contratos de estaciones de servicio, alta de contratos de concesiones, alta del buque Tosca y alta de las oficinas en el edificio Torre Picasso, principalmente en los epígrafes de TERRENOS Y CONSTRUCCIONES e INSTALACIONES TÉCNICAS.

Bajas

Durante el ejercicio de 2022 se han producido bajas de contratos de arrendamientos, por importe de 14.718 miles de euros, correspondientes principalmente, a bajas y rescisiones de contratos de estaciones de servicio y a la finalización de varios contratos en el segmento de Química, principalmente en los epígrafes de TERRENOS Y CONSTRUCCIONES e INSTALACIONES TÉCNICAS.

Los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamientos siguen un tratamiento fiscal consistente con el tratamiento contable.

12. Activos Financieros

POLÍTICAS CONTABLES

El Grupo aplica la NIIF 9 en el registro de estos activos.

Las cuentas comerciales a cobrar y los títulos de deuda emitidos por el Grupo se reconocen por primera vez cuando son creados. Todos los demás activos financieros se reconocen por primera vez cuando el Grupo se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

En el reconocimiento inicial, el Grupo valora los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no se encuentra a valor razonable con cambios en resultados (VR-CPG), los costes de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. En cambio, los costes de transacción de los activos financieros contabilizados a valor razonable con cambios en resultados se imputan a resultados.

La valoración posterior depende del modelo de negocio del grupo para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Después del reconocimiento inicial, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

I. Activos financieros a coste amortizado

Esta categoría es la más relevante para el Grupo. El Grupo valora los activos financieros al coste amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en el resultado financiero utilizando el método del interés efectivo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.

II. Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (VR-ORG) (instrumentos de deuda)

El Grupo valora los instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado global (ORG) si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de obtener flujos de efectivo y para la venta, y
- los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Los instrumentos de deuda del Grupo registrados a VR-ORG incluyen la sub-cartera de cuentas por cobrar comerciales sujetas a una posible titulización.

III. Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (VR-ORG) (instrumento de patrimonio)

El Grupo puede optar por clasificar irrevocablemente sus inversiones de capital como inversiones de capital designadas a valor razonable con cambios en otro resultado global. La clasificación se determina instrumento por instrumento. El Grupo ha elegido por no clasificar ningún instrumento de patrimonio en esta categoría.

IV. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VR-CPG)

Los activos que no cumplen con los criterios de las categorías anteriores se valoran a valor razonable con cambios en resultados.

Tras el reconocimiento inicial, un activo no cambia de categoría a no ser que el Grupo modifique su modelo de negocio para la gestión de sus activos financieros.

DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS

El Grupo evalúa en base a futuro las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus instrumentos de deuda registrados al coste amortizado y a valor razonable con cambios en otro resultado global. La metodología de deterioro aplicada depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

Para los deudores comerciales, el grupo aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, que requiere que las pérdidas de por vida esperada se reconozcan a partir del reconocimiento inicial de los activos.

BAJAS

Un activo financiero (o, cuando corresponda, una parte de un activo financiero o una parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja (es decir, se elimina del Balance de Situación consolidado) principalmente cuando:

- Los derechos para recibir flujos de efectivo del activo han expirado, o
- El Grupo ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido la obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos en su totalidad sin demoras materiales a un tercero bajo un acuerdo de "transferencia", y, además:
- el Grupo ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o
- el Grupo no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, sino que ha transferido el control del activo.

Si el grupo no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad y continúa teniendo control del activo transferido, el Grupo reconoce el interés retenido en el activo y una responsabilidad asociada por las cantidades que puede estar obligada a pagar.

Si el Grupo retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad de un activo financiero transferido, el Grupo continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un endeudamiento colateral por los ingresos recibidos.

A la baja de un activo financiero valorado al coste amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y el importe del cobro recibido y pendiente de recibir se reconoce en resultados. Adicionalmente, a la baja de una inversión en un instrumento de deuda clasificado como activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global, el beneficio o pérdida acumulado previamente en la reserva de revaluación de inversiones se reclasifica a resultados. Al contrario, a la baja de una inversión en un instrumento de capital que el Grupo ha elegido a su inicio valorar a valor razonable con cambios en otro resultado global, el beneficio o pérdida acumulado previamente en la reserva de revaluación de reinversiones no es reclasificado a resultados, sino transferido a reservas.

El detalle de activos financieros, excepto efectivo y sus equivalentes, al 31 de diciembre de 2022 y 2021, presentados por naturalezas y categorías a efectos de valoración, es el siguiente:

Miles de euros

Activos financieros naturaleza/categoría

Ejercicio 2022	Notas	Activos financieros valorados a			Derivados de cobertura	Total
		VR - CPG	Coste amortizado	VR - ORG		
Instrumentos de patrimonio		3.728	-	-	-	3.728
Créditos		-	15.632	-	-	15.632
Derivados	Nota 30	47.342	-	-	74.061	121.403
Otros activos financieros		-	24.050	-	-	24.050
No corrientes		51.070	39.682	-	74.061	164.813
Instrumentos de patrimonio		141	-	-	-	141
Créditos		-	11.927	-	-	11.927
Derivados	Nota 30	18.472	-	-	31.064	49.536
Otros activos financieros		-	131.027	-	-	131.027
Subtotal		18.613	142.954	-	31.064	192.631
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	-	2.285.520	302.858	-	2.588.378
Corrientes		18.613	2.428.474	302.858	31.064	2.781.009
Total		69.683	2.468.156	302.858	105.125	2.945.822

Ejercicio 2021	Notas	Activos financieros valorados a			Derivados de cobertura	Total
		VR - CPG	Coste amortizado	VR - ORG		
Instrumentos de patrimonio		3.717	-	-	-	3.717
Créditos		-	46.668	-	-	46.668
Derivados	Nota 30	20.139	-	-	29.371	49.510
Otros activos financieros		-	20.632	-	-	20.632
No corrientes		23.856	67.300	-	29.371	120.527
Instrumentos de patrimonio		152	-	-	-	152
Créditos		-	22.240	-	-	22.240
Derivados	Nota 30	60.918	-	-	45.389	106.307
Otros activos financieros		-	102.768	-	-	102.768
Subtotal		61.070	125.008	-	45.389	231.467
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	-	1.903.598	390.247	-	2.293.845
Corrientes		61.070	2.028.606	390.247	45.389	2.525.312
Total		84.926	2.095.906	390.247	74.760	2.645.839

Nota: VR - CPG Activos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias
VR - ORG Activos financieros a VR con cambios en otro resultado global

Seguidamente se detallan los saldos y movimientos, correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021, de los activos financieros excluyendo las cuentas por cobrar:

Activos financieros - Movimientos

Miles de euros

Ejercicio 2022	Notas	Saldo				Bajas	Saldo 31.12.2022
		01.01.2022	Altas	Traspasos	Otros movimientos		
Créditos no corrientes en entidades asociadas y negocios conjuntos		30.894	-	-	(5.111)	(25.783)	-
Otros Créditos no corrientes		23.220	379	(6)	140	(1.033)	22.700
Otros activos financieros no corrientes		74.485	83.691	(14)	2.747	(11.075)	149.834
Deterioro	Nota 13.3	(8.072)	(197)	-	(127)	675	(7.721)
Total no corrientes		120.527	83.873	(20)	(2.351)	(37.216)	164.813
Créditos corrientes en entidades asociadas y negocios conjuntos		4.634	32.026	-	1.648	(38.288)	20
Otros Créditos corrientes		27.967	10.097	6	(1)	(14.801)	23.268
Otros activos financieros corrientes		209.227	78.714	14	3.902	(111.153)	180.704
Deterioro	Nota 13.3	(10.361)	(1.129)	-	3	126	(11.361)
Total corrientes		231.467	119.708	20	5.552	(164.116)	192.631

Ejercicio 2021	Notas	Saldo				Bajas	Saldo 31.12.2021
		01.01.2021	Altas	Traspasos	Otros movimientos		
Créditos no corrientes en entidades asociadas y negocios conjuntos		14.966	-	14.486	1.668	(226)	30.894
Otros Créditos no corrientes		55.615	582	(362)	(28.207)	(4.408)	23.220
Otros activos financieros no corrientes		107.078	27.336	19.641	(26.497)	(53.073)	74.485
Deterioro	Nota 13.3	(7.667)	(744)	-	(16)	355	(8.072)
Total no corrientes		169.992	27.174	33.765	(53.052)	(57.352)	120.527
Créditos corrientes en entidades asociadas y negocios conjuntos		4.895	15.645	(14.486)	356	(1.776)	4.634
Otros Créditos corrientes		45.515	9.208	(19.279)	65.734	(73.211)	27.967
Otros activos financieros corrientes		29.305	229.386	-	(48.935)	(529)	209.227
Deterioro	Nota 13.3	(10.326)	(370)	-	(3)	338	(10.361)
Total corrientes		69.389	253.869	(33.765)	17.152	(75.178)	231.467

En respuesta a la crisis provocada por la COVID-19 y en el ámbito de la NIIF 9, en 2020 se procedió a implementar correcciones para mitigar el impacto de la alteración de la solvencia estimada de los deudores. En este sentido, y pese a que los cobros estuvieron en niveles muy positivos, se procedió a incrementar la probabilidad de impago, de acuerdo con las referencias que se observaron en la crisis de 2007/08, en el modelo matemático que calcula los importes razonables a provisionar. Debido a la actual situación de inestabilidad provocada por la situación geopolítica entre Rusia y Ucrania, se ha decidido continuar con estas medidas. El impacto sobre el saldo final y los resultados no ha sido significativo.

Por lo que respecta al resto de créditos no existen indicios de deterioro adicionales en 2022.

Dentro del epígrafe de CRÉDITOS NO CORRIENTES/CORRIENTES EN ENTIDADES ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS se incluyen tanto créditos a sociedades asociadas, como créditos concedidos a sociedades bajo control conjunto.

Dentro de las ALTAS del epígrafe OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES se incluyen principalmente derivados designados como cobertura con objeto de reducir los riesgos derivados del cambio de valor de los compromisos en firme de compras de gas, así como las coberturas realizadas para reducir los riesgos correspondientes a la compraventa de energía.

El detalle por vencimientos de los saldos de los epígrafes CRÉDITOS EN ENTIDADES ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS y OTROS CRÉDITOS, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es el siguiente:

Detalle por vencimientos							Miles de euros	
Ejercicio 2022	2023	2024	2025	2026	2027	Resto	Total	
Créditos en entidades asociadas y negocios conjuntos	20	-	-	-	-	-	20	
Otros Créditos	23.268	11.720	1.432	1.294	1.162	7.092	45.968	
Total	23.288	11.720	1.432	1.294	1.162	7.092	45.988	
Ejercicio 2021	2022	2023	2024	2025	2026	Resto	Total	
Créditos en entidades asociadas y negocios conjuntos	4.634	24.280	-	-	6.614	-	35.528	
Otros Créditos	27.967	14.396	590	609	289	7.336	51.187	
Total	32.601	38.676	590	609	6.903	7.336	86.715	

El tipo medio de interés anual aplicado por CEPSA a los créditos concedidos a empresas vinculadas en los ejercicios 2022 y 2021, ha sido similar al coste medio de la financiación ajena de estas sociedades para el mismo tipo de operaciones.

13. Deterioro de activos

POLÍTICAS CONTABLES

El Grupo CEPSA evalúa a la fecha de cierre, o siempre que haya circunstancias que lo motiven, si existen indicios de pérdidas de valor por deterioro en los activos registrados en el Balance de Situación, y especialmente en algún inmovilizado material, intangible, o inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos, debidas a circunstancias tales como la caída en la cotización del crudo, pérdidas previstas, reducción de actividad o situaciones de crisis en el país de operación, procediendo, en su caso, a estimar el importe recuperable de los activos.

Adicionalmente y con independencia de la existencia de cualquier indicio, para los activos intangibles de vida útil indefinida, los no disponibles para su uso y los fondos de comercio se compara al menos una vez al año su valor en libros con su importe recuperable (véanse **Notas 4.4, 8 y 9**).

El importe recuperable es el valor razonable del activo neto de costes de enajenación o disposición, o el valor en uso, el que sea mayor.

Cuando el activo no genera flujos de efectivo que sean independientes de los de otros activos, el Grupo estima el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE) al cual el activo pertenece. Según establece la NIC 36, una unidad generadora de efectivo es el grupo identificable de activos más pequeño capaz de generar entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las entradas de efectivo derivados de otros activos o grupos de activos.

Segmentos de negocio y determinación de las UGE

- **Química:** cada UGE se corresponde con cada una de las plantas industriales.
- **Exploración y Producción:** cada UGE corresponde a cada una de las diferentes áreas contractuales comúnmente conocidas como "bloques"; como excepción, en los casos en que los flujos de efectivo generados por varios bloques son interdependientes entre sí, estos bloques se agrupan en una sola UGE, como es el caso de la UGE de Colombia. En 2020 se procedió a segregar el yacimiento de gas Timimoun de la antigua UGE Argelia (véanse las razones en **Nota 13.3**), pasándose a llamar esta Argelia-Oil.
- **Energy Solutions:** incluye los negocios de Energy Parks, Mobility & New Commerce y Commercial & Clean Energies que se consideran una única UGE por la interrelación de flujos que existe en todo su proceso productivo. Se exceptúa de este tratamiento, dentro del segmento de Energy, el área de gas y electricidad, donde cada planta se corresponde con una UGE, ya que tienen una retribución individualizada por parte del gobierno español, excepto las que han finalizado su vida útil retributiva, que constituyen una única UGE.

Para realizar las pruebas de deterioro antes mencionadas, el valor en libros de la UGE:

- Incluirá el valor en libros solo de aquellos activos que pueden atribuirse directamente o asignarse de forma razonable y coherente a la UGE, activos que generarán los flujos de efectivo futuros utilizados para determinar el valor en uso de la UGE;
- No incluirá el valor en libros de ningún pasivo reconocido, a menos que el importe recuperable de la UGE no pueda determinarse sin considerar este pasivo.
- En cuanto a los activos de Exploración y Producción, los gastos previstos por desmantelamiento y restauración de áreas de explotación se agregan tanto al valor en libros como al valor en uso de los activos.

El fondo de comercio adquirido en una combinación de negocios se distribuye entre cada una de las UGE o grupos de UGE que se benefician de las sinergias de la combinación de negocios. Se realiza una estimación del valor recuperable de las UGE, con el límite del segmento de negocio.

*No obstante, y considerando que los segmentos (véase **Nota 6**) son más amplios que las UGE mencionadas anteriormente, para las pruebas de deterioro de los fondos de comercio asociados a dichos segmentos, se considera el flujo de efectivo de estos por separado.*

El valor recuperable de cada UGE se determina como el mayor entre:

- el valor en uso, calculado a partir del valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados después de impuestos derivados de la explotación de tales activos, y*
- el valor razonable menos costes de enajenación o disposición por otra vía que se obtendría de los activos asociados a la UGE.*

Si se estimase que el importe recuperable de un activo (o una UGE) es inferior a su importe en libros, su valor se reduciría a su importe recuperable, reconociendo una pérdida por deterioro de valor como gasto dentro del epígrafe de DETERIORO Y RESULTADO POR ENAJENACIÓN DE INMOVILIZADO, del Estado de Resultados consolidados

Reversión de las pérdidas por deterioro

Las pérdidas por deterioro reconocidas en ejercicios precedentes pueden ser revertidas hasta el valor original del activo, salvo las reconocidas para el fondo de comercio, que no pueden revertirse. Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente, el importe en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación revisada de su importe recuperable, reconociendo un ingreso, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro de valor para el activo (o UGE) en ejercicios anteriores. El deterioro previamente reconocido sobre el fondo de comercio no se revierte.

13.1. Indicadores de deterioros/reversión acaecidos en el ejercicio y su tratamiento

A cierre de 2022 hemos evaluado si existen indicios de pérdidas o reversión de valor por deterioro en los activos registrados en el Balance de Situación del Grupo. En este sentido se han realizado los siguientes test en los activos para los que se ha considerado ha habido indicios de deterioro:

- En Argelia, en el campo de Timimoun, el incremento de los precios de realización del crudo, se ha considerado como un indicio de reversión de deterioro, a pesar del incremento de las inversiones en este ejercicio (véase **Nota 12**).
- En el negocio de Química, la caída generalizada de la demanda de estos productos ha sido considerada como indicio de deterioro para estos activos. Se han realizado los test de deterioro de las plantas en España y China sin registrar deterioros.
- No se han detectado indicios de deterioro o reversión para la UGE Energy Solutions.
- En lo que respecta a los activos del área de gas y electricidad, que en 2021 se encontraban reclasificados como MANTENIDOS PARA LA VENTA, se ha realizado el correspondiente test de deterioro para cada UGE debido a la volatilidad de mercado eléctrico y los altos precios del gas habidos durante el ejercicio que se han considerado como indicios de deterioro de valor (véase **Nota 12**).

13.2. Hipótesis y estimaciones usadas en el cálculo del deterioro en 2022

A) FLUJOS DE EFECTIVO

Al evaluar el valor de uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor actual utilizando un tipo de descuento después de impuestos que refleja las valoraciones actuales del mercado del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo, riesgos que no se han ajustado en los flujos futuros de efectivo estimados, utilizando hipótesis consistentes con el Presupuesto 2023 del Grupo CEPSA y el plan a largo plazo actualizado.

En términos generales, las proyecciones de flujos de caja se basan en las mejores estimaciones disponibles de ingresos, gastos e inversiones de las distintas unidades generadoras de efectivo (UGE), para lo que se utilizan previsiones sectoriales, experiencia pasada y expectativas futuras de evolución del negocio y de desarrollo del mercado. En este sentido, las variables macroeconómicas son las que se utilizan en la elaboración del presupuesto y plan a largo plazo. El marco macroeconómico para los países en los que el Grupo tiene actividad contempla variables tales como inflación, el PIB, el tipo de cambio, etc. y se elabora de acuerdo a la información recogida en informes internos que reflejan las previsiones propias, basadas en información externa relevante disponible (consultores y organismos especializados).

Adicionalmente, debido a la volatilidad de precios de hidrocarburos y las incertidumbres que se observan en los precios a largo plazo, para la valoración de las UGEs de Exploración y Producción se ha utilizado el "enfoque de flujos de efectivo esperados" que recoge la NIC 36 para recoger expectativas sobre posibles flujos de efectivo en lugar de un único flujo de efectivo más probable. Para ello se han considerado dos escenarios para los precios tal y como se explica a continuación.

Estas previsiones futuras cubren los próximos cinco años, excepto para Exploración y Producción, e incluyen un valor residual adecuado a cada negocio en el que se aplica una tasa de crecimiento esperado constante que varía entre el 0% y el 2,5%, en función del IPC esperado a largo plazo, así como del crecimiento esperado para el país (PIB) específico para cada negocio objeto de análisis. A los efectos del cálculo de los valores residuales, se consideran únicamente las inversiones de mantenimiento y en su caso las inversiones de renovación necesarias para mantener la capacidad productiva de los activos o UGE.

La valoración de los activos de Exploración y Producción (Upstream) se utiliza proyecciones de flujos de caja que abarcan la vida económicamente productiva de los campos de petróleo y gas, limitada por la finalización de los permisos, acuerdos o contratos de explotación. Los principios generales aplicados para la determinación de las variables que más afectan a los flujos de caja de ese negocio se describen a continuación:

Precios de venta de hidrocarburos

Los precios estimados del crudo utilizados para proyectar los flujos de caja de cada uno de los activos son los utilizados en el Presupuesto 2023 del Grupo y el plan a largo plazo. Estas estimaciones se basan en apreciaciones hechas por agencias internacionales y otros actores del mercado. La senda se ha elaborado a partir de la información macroeconómica, financiera, de mercado y de las previsiones disponibles de analistas y contemplan escenarios de transición energética y descarbonización de la economía que son consistentes con los objetivos de las Cumbres del Clima de París (COP 21) y Glasgow (COP 26).

Para mitigar el efecto de la volatilidad en los precios del crudo, CEPSA ha utilizado un análisis de sensibilidad a diferentes curvas de precios para su análisis de deterioro. De este modo, tal y como comentamos anteriormente, el Grupo ha considerado dos escenarios para los precios futuros:

- Escenario 1 (ponderado en un 75%): los precios considerados son 90, 85, 80, 75 y 75 USD por barril para cada año del período 2023 a 2027. Más tarde los precios se incrementan con un IPC de 2%. El precio del crudo Brent cotizado se utiliza como precio base, y los precios internacionales restantes se calculan con el uso de diferenciales.

- Escenario 2 (ponderado en un 25%): con una curva de precios, en dólares por barril, de 77, 67, 62, 61 y 62 para el período 2023 a 2027, tras el cual los precios se incrementan anualmente con igual IPC que el utilizado en el "Escenario 1".

Respecto a la ponderación entre ambos escenarios, se ha considerado un 75% al primero y un 25% al segundo, considerando el escenario actual de precios altos.

Reservas y perfiles de producción

Para cada activo se elabora un plan de desarrollo a largo plazo que contempla un perfil de producción anual. Este perfil de producción tiene en cuenta las reservas probadas más probables (2P) y la mejor estimación de los recursos contingentes (2C), si son de aplicación, ponderados por factores de riesgo asociados. El Procedimiento de Evaluación de Recursos Contingentes y Reservas de CEPSA sigue las líneas establecidas por la Asociación de Ingenieros de Petróleo (Society of Petroleum Engineers, SPE), Asociación Americana de Geólogos de Petróleo (American Society of Petroleum Geologists, AAPG), Consejo Mundial del Petróleo (World Petroleum Council, WPC), Sociedad de Ingenieros de Evaluación de Petróleo (Society of Petroleum Evaluation Engineers, SPEE) y Sociedad de Geólogos de Exploración (Society of Exploration Geologist, SEG) en marzo de 2007, que fueron revisadas en noviembre de 2011 y junio de 2018, y es conocido por el término abreviado "SPE-PRMS" (Sistema de Gestión de Recursos Petroleros, Petroleum Resources Management System). Para la determinación de las reservas, el procedimiento toma en cuenta, entre otros factores: las estimaciones del volumen de petróleo y el gas natural existente en el lugar, los factores de recuperación, las hipótesis de los pronósticos de precios y la estimación de los costes y las inversiones.

Las reservas son certificadas anualmente por los expertos internos del Grupo, independientes del área de Exploración y Producción. Adicionalmente, cada dos años, los volúmenes registrados son auditados por firmas especializadas e independientes. La última auditoría externa de Reservas se realizó durante el primer semestre de 2022 sobre las reservas de 31 de diciembre de 2021. Dicha auditoría no generó diferencias significativas con las registradas en el Grupo.

Costes operativos e inversiones (Opex y Capex)

Para los activos de Exploración y Producción, el plan de desarrollo elaborado para cada activo contempla las inversiones necesarias para producir las reservas y los recursos estimados. Tanto para las inversiones como para los gastos operativos, de acuerdo con los contratos actuales de compra y la mejor estimación, se utiliza, cuando aplica, una tasa de inflación dependiendo del país donde esté ubicado el activo.

B) TASA DE DESCUENTO

A efectos de calcular el valor actual de estos flujos, estos se descuentan a una tasa equivalente al coste medio ponderado del capital (*weighted averaged cost of capital*, WACCs) después de impuestos ajustado por el riesgo país, considerando asimismo el riesgo de negocio correspondiente a cada activo o UGE.

Detallamos a continuación las tasas de descuento, después de impuestos, utilizadas para los activos o UGEs por cada unidad de negocio en los ejercicios 2022 y 2021:

Tasas de descuento utilizadas en cálculo deterioro - Por segmento de negocio	2022	2021
Exploración y Producción	14,5%	9,0% - 12,5%
Energy Solutions	9,0%	7,0% - 7,5%
Química	9,5%-14,5%	6,5% - 15,0%
Gas y Electricidad	7,5%-8,0%	5,0% - 5,5%

Los parámetros considerados para la composición de las principales tasas de descuento anterior han sido:

- Tasa libre de riesgo: rendimiento normalizado de bonos soberanos correspondientes a cada geografía o país. Para los flujos en dólares se utiliza el rendimiento del bono soberano americano a 20 años y para los flujos en euros, se toma como base el rendimiento normalizado del bono alemán recomendado por la metodología de la consultora Kroll, Inc.,
- Prima de riesgo por inversión en fondos propios (*equity risk premium*): 6,0% como norma general.
- Prima de riesgo del país en función de la localización del activo.
- Beta: Se calcula en base a la media de las compañías comparables para cada negocio, desapalancándola y volviéndola a apalancar según una estructura de capital definida para cada sector.
- Coste medio de la deuda: calculado como la agregación de la tasa libre de riesgo, un spread medio (calculado como el diferencial entre el coste medio de la deuda observado para un grupo de compañías integradas del sector O&G y el rendimiento del bono soberano estadounidense o alemán a 20 años) y, en caso de aplicar, la prima de riesgo país.
- Estructura de capital: Proporción patrimonio neto-deuda definido para cada negocio, siendo, por norma general, 25% deuda y 75% equity.

Estas tasas de descuento se han calculado teniendo en cuenta las monedas locales de las unidades generadoras de efectivo, excepto en Exploración y Producción y Petroquímica Indonesia, que se expresan en dólares.

Todos los datos utilizados para el cálculo son obtenidos a través de fuentes externas de reputada credibilidad y con una sólida trayectoria.

Las tasas de descuento después de impuestos utilizadas para las UGE en los países donde existía indicio de deterioro en los ejercicios 2022 y 2021 son las siguientes:

Tasas de descuento utilizadas en cálculo deterioro - Por Activo / Unidad Generadora de Efectivo	2022	2021
Exploración y Producción		
Argelia - Gas	14,5%	12,5%
Energy Solutions		
España	9,0%	7,0% - 7,5%
Gas y Electricidad		
España	7,5% - 8,0%	5,0% - 5,5%
Química		
Brasil	13,5%	15,0%
Nigeria	14,5%	11,5%
China	9,5%	9,0%
Indonesia	11,5%	8,0%

13.3. Registro del deterioro calculado en el período contable

El Grupo CEPSA ha llevado a cabo pruebas de deterioro sobre sus activos y unidades generadoras de efectivo a la fecha de cierre del ejercicio o siempre y cuando se produzcan circunstancias que lo motiven. El valor recuperable para la realización de las citadas pruebas de deterioro ha sido realizado según se ha descrito arriba. En base en las citadas pruebas de deterioros realizados, el desglose de los deterioros registrados durante los ejercicios de 2022 y 2021 es el siguiente:

Deterioro de Activos	Notas	2022		2021	
		Dotaciones	Reversiones	Dotaciones	Reversiones
Inmovilizado Intangible	Nota 8	-	(6)	11.735	(685)
Inmovilizado Material	Nota 10	9.950	(15.472)	15.961	(75.482)
Inversiones contabilizadas por el método de la participación	Nota 7.3	-	-	-	(6.630)
Otros activos financieros	Nota 12	1.326	(801)	1.114	(693)
Total		11.276	(16.279)	28.810	(83.490)
Registrado en Deterioro de inmovilizado	Nota 23	9.950	(15.478)	27.696	(76.167)
Registrado en Participación en beneficios de sociedades por el método de participación	Nota 7.3	-	-	-	(6.630)
Registrado en Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros	Nota 25	1.326	(489)	1.114	(1.087)
Aplicado a finalidad		-	(312)	-	394
Total		11.276	(16.279)	28.810	(83.490)

El desglose de los deterioros durante los ejercicios 2022 y 2021 por geografía y segmento es el siguiente:

Deterioro de Activos	Segmento	Miles de euros			
		2022		2021	
		Dotaciones	Reversiones	Dotaciones	Reversiones
Colombia	Exploración y Producción	33	-	-	(17.805)
Perú	Exploración y Producción	-	-	-	(5.530)
Abu Dabi	Exploración y Producción	-	(1.342)	-	(18.313)
Argelia	Exploración y Producción	-	(8.733)	-	(21.145)
Brasil	Exploración y Producción	-	-	11.646	-
España	Energy Parks	-	-	11.473	(3.087)
España	Energy - Gas y Electricidad	9.169	(4.192)	-	-
China	Química	-	-	-	(9.215)
Canadá	Química	-	-	-	(7.609)
Otros	Varios	2.074	(2.012)	5.691	(786)
Total		11.276	(16.279)	28.810	(83.490)

Las principales dotaciones/reversiones por deterioro realizadas en 2022 han sido:

- En el campo de gas de Timimoun en Argelia, reversión de 8.733 miles de euros.
- Dotación de 4.977 miles de euros correspondiente a ciertas plantas de cogeneración.

En el 2021 las principales dotaciones/reversiones por deterioro realizadas fueron:

- Activos de Exploración y Producción, dotación por 12 millones de euros y reversión por 56 millones de euros en activos no corrientes y 7 millones de euros de reversión en participaciones puestas en equivalencia registrados en los estados financieros de las sociedades participadas.
- Activos de Química, reversión por 17 millones de euros correspondientes a las plantas de China y Canadá.

13.4. Análisis de sensibilidad

Para aquellos activos o UGEs sobre los que el Grupo realiza una prueba de deterioro al identificarse indicios de deterioro, el Grupo analiza si cambios razonablemente previsibles en las hipótesis clave para la determinación del importe recuperable tendrían un impacto significativo en los estados financieros. En el caso de aquellos activos y UGEs en los que el superávit de valor recuperable frente al valor contable excede en un porcentaje significativo del valor de este último, no se considera que dichas "variaciones razonablemente previsibles" pudieran tener impacto significativo. En el caso de aquellos activos o UGEs en los que la diferencia está por debajo de ese umbral, el Grupo realiza un análisis de sensibilidad del valor recuperable de dichos activos o UGEs a las variaciones que considera razonablemente previsibles.

En concreto, los análisis de sensibilidad más relevantes que se han llevado a cabo en los ejercicios de 2022 y 2021 han sido los siguientes, para todas las UGEs:

Análisis de sensibilidad empleado en las pruebas de deterioro	Aumento sobre el deterioro neto de impacto fiscal registrado en los Estados Financieros Consolidados			
	2022		2021	
	Variación	Importe	Variación	Importe
Aumento en la tasa de descuento	50 p.b	19,5	50 p.b	86
Descenso en el precio del crudo	10%	7,4	11,5%	106
Disminución tipo de cambio medio \$ vs €	0,05 \$/€	2,1	0,05 \$/€	0,5

Con base a las curvas de precios publicadas por analistas contrastados ⁽⁶⁾, el Grupo considera razonables los dos escenarios de precios utilizados relativos a de precios de hidrocarburos, y la probabilidad asignada, empleados en el cálculo del valor recuperable en las pruebas de deterioros realizados.

14. Existencias

POLÍTICAS CONTABLES

Los crudos, productos petrolíferos y petroquímicos, adquiridos como materias primas, figuran valorados a su coste de adquisición, siguiendo el método del Coste Medio Ponderado, o a su valor neto realizable, si éste fuese inferior. Los materiales para consumo y reposición, así como el resto de las existencias, se valoran al precio medio de compra o de producción o a su valor neto realizable, si éste último fuese inferior.

⁶ Los analistas considerados son IHS Markit, Wood Mackenzie, JP Morgan, Goldman Sachs, EIA, Barclays, The World Bank, Bloomberg, y Morgan Stanley.

El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directos, los gastos generales de fabricación y la fracción de la amortización de los elementos de activos no corrientes empleados en el proceso productivo.

El Grupo realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias al final del ejercicio dotando el oportuno deterioro cuando aquél es inferior al valor contable. Cuando las circunstancias que previamente causaron el ajuste valorativo hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe del ajuste por deterioro. Este deterioro de existencias, o en su caso el exceso revertido, aparece incluido dentro del epígrafe de Deterioro de provisiones de tráfico en el Estado de Resultados consolidado.

En los productos refinados, la asignación de los costes incurridos se efectúa en proporción al precio de venta de los correspondientes productos (método isomargen), debido a la complejidad para la asignación de los costes de producción a cada producto.

El detalle de las EXISTENCIAS al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Existencias	Miles de euros	
	2022	2021
Crudos	819.005	778.169
Otras Materias Primas	243.282	173.572
Productos Terminados (refinados y otros)	2.987.906	1.966.968
Otros Aprovisionamientos	54.454	43.883
Repuestos	81.470	76.626
Deterioro	(110.483)	(14.629)
Total	4.075.634	3.024.589

En aplicación de la Resolución de la Dirección General de Política Energética y Minas de 30 de marzo de 2009 CEPSA y otras sociedades del Grupo que actúan como operadores están obligadas a mantener existencias mínimas de seguridad de determinados productos, equivalentes a 50 días de las ventas de 12 meses anteriores en el mercado nacional, excluidas las realizadas a otros operadores al por mayor. La inspección y control de estas existencias y ventas se efectúa por Corporación de Reservas Estratégicas de Productos Petrolíferos, (CORES). La Dirección de CEPSA considera que el Grupo Consolidado ha cumplido con esta obligación.

Para el ejercicio 2022, el epígrafe de PRODUCTOS TERMINADOS incluye un importe de 1.321 millones de euros correspondientes a la evolución del valor razonable del compromiso en firme de la compra de gas. En 2022, se ha llevado a cabo la discontinuación de la cobertura de valor razonable, hasta alcanzar un 48% de la cobertura original según el mandato de la Dirección del Grupo Cepsa. En el ejercicio 2021 incluía un importe de 891 millones de euros.

En 2022 se ha procedido a reclasificar de EXISTENCIAS, epígrafes CRUDOS y PRODUCTOS TERMINADOS a INMOVILIZADO 17.899 miles de euros (8.792 miles de euros en 2021) correspondientes al valor de las existencias permanentes en tanques.

Durante el ejercicio 2022, se han registrado deterioros del valor de materias primas y productos terminados por 95.854 miles de euros, netos. En el ejercicio 2021 se registraron reversiones del deterioro por 58.885 miles de euros, netos. Estos importes se incluyen en el Estado de Resultados consolidados en la línea VARIACIÓN DE EXISTENCIAS DE PRODUCTOS TERMINADOS Y EN CURSO DE FABRICACIÓN.

Asimismo, en el año 2022 no se han producido deterioros ni reversiones de repuestos y materiales diversos en las Refinerías del Grupo. En el año 2021 se registró una reversión por importe de 5.571 miles de euros.

15. Deudores comerciales y otros activos corrientes

El desglose de la cifra de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar de naturaleza operativa correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente (véase **Nota 29**):

Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Clientes por ventas y prestaciones de servicios		2.632.586	2.359.822
Cuentas a cobrar de entidades asociadas y negocios conjuntos	Nota 32.1	65.757	42.458
Anticipos a proveedores		14.957	9.639
Provisión por insolvencias de tráfico		(124.922)	(118.074)
Total	Nota 12	2.588.378	2.293.845

El movimiento de provisiones correspondiente a los ejercicios de 2022 y 2021, incluido en el Estado de Resultados consolidado dentro del epígrafe VARIACIÓN PROVISIONES DE CIRCULANTE, recoge las provisiones por insolvencia de los epígrafes de clientes y deudores comerciales, y ha sido el siguiente:

Provisión por insolvencias de tráfico	Miles de euros	
	2022	2021
Saldo inicial	(118.074)	(128.253)
Adiciones	(34.402)	(15.013)
Aplicaciones	30.149	25.187
Otros	(2.595)	5
Saldo a fin de ejercicio	(124.922)	(118.074)

El Grupo mantiene varios contratos de cesión de activos financieros (contratos de *factoring* y operaciones de titulización, ambos sin recurso) con entidades financieras. En el marco de dichos contratos, el Grupo transfiere cuentas a cobrar en euros, así como en moneda extranjera, a las respectivas entidades financieras. Aquellos deudores susceptibles de ser objeto de operaciones de titulización o *factoring* se valoran a valor razonable según la NIIF 9 (véase **Nota 12**).

El desglose de la cifra de otros activos corrientes de naturaleza operativa correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

Otros activos corrientes	Miles de euros	
	2022	2021
Administraciones Públicas	159.177	70.737
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	166.493	82.417
Otros deudores	26.864	9.784
Gastos anticipados	13.907	11.526
Total	366.441	174.464

Dentro del apartado de ADMINISTRACIONES PÚBLICAS se recogen fundamentalmente los saldos deudores con la Hacienda Pública, por IVA y otros tributos. El incremento se debe fundamentalmente a un entorno de precios más altos unido al incremento de la actividad.

El apartado ACTIVOS POR IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS CORRIENTES se corresponde fundamentalmente con el Impuesto sobre Sociedades anticipado por el Grupo en España a través de los pagos a cuenta, calculados en base al resultado contable (mayor en 2022 que en 2021), en virtud del artículo 40 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades y que serán objeto de devolución una vez se presente el Impuesto definitivo calculado sobre la base imponible en los términos previstos en la normativa aplicable.

16. Activos Líquidos

POLÍTICAS CONTABLES

Dentro de este epígrafe se incluyen los saldos de efectivo, equivalentes al efectivo y otros activos líquidos.

Como equivalente al efectivo se han clasificado depósitos bancarios y otras inversiones cuyo plazo de vencimiento es inferior a tres meses en el momento de su contratación.

La composición de esta rúbrica correspondiente al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 es la siguiente:

Activos líquidos	Miles de euros	
	2022	2021
Tesorería	20.130	11.609
Depósitos	102.419	334.076
Cuentas corrientes	353.627	311.368
Total	476.176	657.053

17. Patrimonio Neto

17.1. Capital Social y Prima de Emisión

A cierre de los ejercicios 2022 y 2021 el capital social ascendió a 268.175.000 euros, representado por 536.350.000 acciones nominativas de 0,50 euros de valor nominal cada una, de la misma clase y serie, íntegramente suscritas y desembolsadas. (Véase **Nota 27**).

Al 31 de diciembre de 2022, la titularidad de las acciones de CEPSA corresponde principalmente a dos accionistas (véase **Nota 1.A**):

- "Cepsa Holding, LLC", compañía constituida en los Emiratos Árabes Unidos y controlada en última instancia por "Mubadala Investment Company, PJSC", es titular de acciones representativas del 61,36% del capital social.
- "Matador Bidco, S.À.R.L.", sociedad constituida en Luxemburgo y controlada en última instancia por "The Carlyle Group, Inc.", es titular de acciones representativas del 38,41% del capital social.

La Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la cuenta de PRIMA DE EMISIÓN para ampliar el capital social y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad del saldo. Durante los ejercicios de 2022 y 2021, el saldo de esta cuenta, que asciende a 351.581 miles de euros, no ha experimentado variación alguna.

17.2. Reserva de revalorización

En aplicación de lo dispuesto en el Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de junio, CEPSA efectuó en 1996 la actualización del valor de los activos materiales, incrementando su patrimonio neto en 58.438 miles de euros. Esta cantidad figura en la rúbrica RESERVA DE REVALORIZACIÓN, en el capítulo PATRIMONIO del Balance de Situación consolidado.

De igual modo, varias sociedades del Grupo Consolidado efectuaron dicha actualización por 70.495 miles de euros. En el proceso de consolidación, esta cifra se registró en la rúbrica de RESERVAS CONSOLIDADAS incluida en el epígrafe de RESULTADOS ACUMULADOS DE EJERCICIOS ANTERIORES.

En la RESERVA DE REVALORIZACIÓN se incluyen, asimismo, 32.498 miles de euros correspondientes a las actualizaciones practicadas en 1979 y 1981, al amparo de las Leyes 1/1979 y 74/1980, de Presupuestos Generales del Estado, que ya se pueden destinar a Reservas Voluntarias de libre disposición.

La aplicación de la reserva de revalorización correspondiente al Real Decreto-Ley 7/1996, puede destinarse, sin devengo de impuestos, a eliminar resultados contables negativos y a ampliación del capital social. A partir del 1 de enero del año 2007 (transcurridos 10 años contados a partir de la fecha del balance en que se reflejaron las operaciones de actualización) puede destinarse a reservas de libre disposición, siempre que la plusvalía monetaria haya sido realizada. Se entenderá realizada la plusvalía en la parte correspondiente a la amortización contablemente practicada o cuando los elementos patrimoniales actualizados hayan sido transmitidos o dados de baja en los libros de contabilidad. A 31 de diciembre de 2022 todo el importe de dicha reserva es de libre disposición.

Si se dispusiera del saldo de esta cuenta de forma distinta a la prevista en el Real Decreto-Ley 7/1996, dicho saldo pasaría a estar sujeto a tributación.

17.3. Otras reservas

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 el detalle del epígrafe de Balance OTRAS RESERVAS es como sigue:

Otras reservas	Miles de euros	
	2022	2021
Reservas de libre disposición	2.102.982	2.632.992
Reserva legal	53.605	53.605
Reservas de disposición restringida	588.249	568.535
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(785.280)	(815.545)
Reservas en consolidación global	963.006	420.566
Reservas en consolidación puesta en equivalencia	(177.451)	(212.008)
Total	2.745.111	2.648.145

17.4. Ajustes por cambios de valor

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 el detalle por naturaleza de los AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR es el siguiente:

Ajustes por Cambio de Valor	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Diferencias de conversión	Nota 17.4.A	766.648	693.870
Coste de la cobertura	Nota 17.4.B	(31.190)	(32.932)
Reserva por cobertura de inversión neta	Nota 17.4.B	(572.729)	(481.271)
Reserva por cobertura de flujos de efectivo	Nota 17.4.B	(12.213)	(29.613)
Total		150.516	150.054

A) DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 el detalle por sociedades del saldo de la rúbrica DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN, es el que sigue:

Diferencias de conversión	Miles de euros	
	2022	2021
Sociedad		
CEC International Ltd.	-	67.260
Detén Química, S.A.	(54.879)	(49.023)
Cepsa Chemical (Shanghai), CO., LTD	21.466	27.595
Cepsa Perú, S.A.	22.366	18.458
Cepsa Colombia, S.A.	69.026	92.993
Mopu Holdings Ltd.	57.922	58.244
Coastal Energy Company S.L.U.	351.442	296.008
Cepsa ReR (Rhourde El Rouini)	40.677	28.366
Cepsa EP Abu Dhabi, S.L.U.	223.794	132.751
Cepsa Internacional, B.V.	37.567	21.387
Resto sociedades	(2.733)	(169)
Total	766.648	693.870

La variación del saldo de este epígrafe respecto al ejercicio 2022 se debió fundamentalmente a la diferencia entre el tipo de cambio inicial y final del ejercicio del dólar estadounidense.

B) RESERVAS POR COBERTURA

El Grupo, en su política de gestión de riesgos, tiene registradas una serie de coberturas que suponen el siguiente detalle de ajustes por cambios de valor:

Miles de euros

Reserva por cobertura	Coste de cobertura			Cobertura de Inversión Neta			Cobertura de Flujos de Efectivo		
	Bruto	Efecto fiscal	Total	Bruto	Efecto fiscal	Total	Bruto	Efecto fiscal	Total
Ejercicio 2022									
Saldo inicial	(43.937)	11.005	(32.932)	(641.708)	160.437	(481.271)	(39.459)	9.846	(29.613)
Resultados reconocidos en otro resultado global	782	(75)	707	(143.652)	35.913	(107.739)	(297.621)	74.292	(223.329)
Transferencia del ejercicio al estado de resultados	1.566	(531)	1.035	21.709	(5.428)	16.281	320.782	(80.053)	240.729
Saldo final	(41.589)	10.399	(31.190)	(763.651)	190.922	(572.729)	(16.298)	4.085	(12.213)
Ejercicio 2021									
Saldo inicial	(57.041)	14.261	(42.780)	(500.079)	125.029	(375.050)	(41.648)	10.429	(31.219)
Resultados reconocidos en otro resultado global	11.418	(3.227)	8.191	(184.391)	46.099	(138.292)	(10.802)	1.673	(9.129)
Transferencia del ejercicio al estado de resultados	1.686	(29)	1.657	42.762	(10.691)	32.071	12.991	(2.256)	10.735
Saldo final	(43.937)	11.005	(32.932)	(641.708)	160.437	(481.271)	(39.459)	9.846	(29.613)

17.5. Acciones propias

A cierre de ejercicio de 2022, la Sociedad es titular de 168.760 acciones propias. Estas acciones representan el 0,03% del capital social. A 31 de diciembre de 2021 la Sociedad era titular de 156.671 acciones propias y su filial íntegramente participada "Magna Expergere, S.A.U." era titular de 400.000 acciones de la Sociedad.

Las acciones propias corresponden a acciones nuevas, que fueron creadas en los aumentos de capital ejecutados durante el ejercicio 2021, y que fueron adquiridas por la Sociedad con el fin de dar una mayor flexibilidad a su estructura accionarial.

17.6. Dividendos

POLÍTICAS CONTABLES

En el grupo los dividendos pagados en especie se valoran al valor razonable del activo a distribuir y en caso de que haya diferencia con el valor del dividendo, ésta se registra en resultado del ejercicio

Aprobados en 2022

Con fecha 15 de diciembre de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó aprobar la distribución de un dividendo con cargo a RESERVAS VOLUNTARIAS por importe de 332.537 miles de euros, a razón de 0,62 euros por acción. Dicho dividendo se ha pagado el 16 de diciembre de 2022.

Con fecha 27 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó aprobar la distribución de un dividendo con cargo a RESERVAS VOLUNTARIAS por importe de 250.386 miles de euros, a razón de 0,47 euros por acción. Dicho dividendo se ha pagado el 28 de julio de 2022.

Aprobados en 2021

Con fecha 13 de diciembre de 2021, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó aprobar la distribución de un dividendo con cargo a RESERVAS VOLUNTARIAS por importe de 310.851 miles de euros, a razón de 0,58 euros por acción. Dicho dividendo se pagó el 15 de diciembre de 2021.

Con fecha 14 de julio de 2021, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó aprobar la distribución de un dividendo con cargo a RESERVAS VOLUNTARIAS por importe de 211.700 miles de euros, a razón de 0,395 euros por acción. Dicho dividendo se pagó el 15 de julio de 2021.

17.7. Intereses de Participaciones no dominantes

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, su composición es la siguiente:

Participaciones no dominantes	2022			2021		
	Porcentaje no dominante	Reservas no dominantes	Estado de Resultados	Porcentaje no dominante	Reservas no dominantes	Estado de Resultados
Miles de euros						
Sociedad						
C.M.D. Aeropuertos Canarias, S.L.	40,00%	10.679	3.387	40,00%	11.143	1.106
Deten Química, S.A.	0,00%	-	-	28,56%	14.364	21.891
Generación Eléctrica Peninsular, S.A.	30,00%	37.064	8.066	30,00%	25.490	15.062
Cepsa Química China & Shanghai & CCPS	25,00%	33.994	(523)	25,00%	29.387	5.098
Coastal Energy KBM Sdn. Bhd.	30,00%	854	-	30,00%	2.312	(64)
Cepsa Gas Comercializadora, S.A.	30,00%	11.711	21.107	30,00%	(6.886)	18.597
Total		94.302	32.037		75.810	61.690

En el 2022 el Grupo ha comprado la totalidad de la participación en "Deten Química, S.A." por lo que causa baja en PARTICIPACIONES NO DOMINANTES. (Véase **Nota 5.1**).

Durante el ejercicio 2022 se han repartido dividendos por valor de 5.059 miles de euros, correspondientes a "C.M.D. Aeropuertos Canarias, S.L." (1.570 miles de euros) y "Generación Eléctrica Peninsular, S.A." (3.489 miles de euros).

18. Pasivos Financieros

POLITICAS CONTABLES

En su reconocimiento inicial, los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VR-CPG): préstamos, cuentas por pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según corresponda.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de préstamos y cuentas por pagar bancarios, netos de los costes de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo incluyen cuentas por pagar comerciales y de otro tipo, y préstamos, incluyendo líneas de crédito, e instrumentos financieros derivados.

Los préstamos bancarios constituyen el pasivo financiero de mayor relevancia del Grupo. Tras su reconocimiento inicial, su valor se revisa al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las políticas contables para derivados e instrumentos de cobertura se describen en la **Nota 30** Instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura.

A excepción de los pasivos por derivados (véase **Nota 30**), todos los demás pasivos financieros se corresponden con débitos y partidas a pagar valoradas a coste amortizado, según la clasificación de la NIIF 9.

Seguidamente se detallan los saldos correspondientes a 2022 y 2021, tanto corrientes como no corrientes:

Pasivos financieros y cuentas a pagar	Miles de euros			
	Notas	Corriente	No corriente	Total
Ejercicio 2022				
Deudas por arrendamientos financieros	Nota 24	162.754	531.963	694.717
Resto de deudas con entidades de crédito				
A tipo variable		524.215	1.270.230	1.794.445
A tipo fijo		4.849	8.712	13.561
Emisión de bonos y otros valores negociables		16.921	1.392.938	1.409.859
Otras deudas financieras		7.674	6.242	13.916
Subtotal deuda financiera		716.413	3.210.085	3.926.498
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	Nota 22	4.982.331	51.354	5.033.685
Derivados	Nota 22 y 30	1.312.549	234.154	1.546.703
Total		7.011.293	3.495.593	10.506.886
Ejercicio 2021				
Deudas por arrendamientos financieros	Nota 24	135.058	552.140	687.198
Resto de deudas con entidades de crédito				
A tipo variable		120.629	1.764.269	1.884.898
A tipo fijo		3.077	2.379	5.456
Emisión de bonos y otros valores negociables		17.582	1.489.936	1.507.518
Otras deudas financieras		8.209	9.532	17.741
Subtotal deuda financiera		284.555	3.818.256	4.102.811
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	Nota 22	3.724.031	64.209	3.788.240
Derivados	Nota 22 y 30	779.466	413.300	1.192.766
Total		4.788.052	4.295.765	9.083.817

Los pasivos por DERIVADOS incluyen principalmente la valoración de commodities swaps como parte de la estrategia de cobertura del valor razonable de los compromisos firmes de compra de gas, así como ciertos cross currency swaps contratados para coberturas de tipo de cambio y tipo de interés.

En 2022, como es habitual desde su firma en 2014, se ha recibido aprobación de los 18 bancos participantes en su línea de crédito renovable sindicada de 2.000 millones de euros para extender su vencimiento por un año más y, por primera vez, se ha acordado que sus condiciones económicas se vinculen al cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales. Tras el unánime consentimiento de los mismos, esta operación ha fijado su vencimiento en septiembre de 2027 lo que mejora notablemente la calidad de la liquidez de CEPSA. De esta cifra, no existían importes dispuestos a la fecha de formulación de los estados financieros.

Por otro lado, el 13 de septiembre de 2022, CEPSA lanzó una oferta de recompra de su emisión con vencimiento en 2028 a un precio del 85% sobre el valor nominal, por un importe máximo de 100 millones de euros. El propósito de la oferta fue reducir la deuda bruta y optimizar la estructura de balance del Grupo. La oferta finalizó el 20 de septiembre, comprándose la totalidad del importe objetivo al precio ofertado. Los títulos cotizan en Euronext Dublín.

Nuestros bonos están calificados con grado de inversión ("Investment Grade") por las tres principales agencias de rating internacionales Moody's, S&P y Fitch. La calificación de Investment Grade de CEPSA ha sido confirmada durante 2022 tras las revisiones efectuadas en marzo, abril y agosto por Fitch, S&P y Moody's, respectivamente.

El detalle de los bonos en circulación al cierre del año 2022 es el siguiente:

Bonos y títulos emitidos										Miles de euros
Título	Notas	Coste amortizado	Valor razonable	Fecha de emisión	Moneda de emisión	Valor nominal	Vencimiento inicial	Remuneración		
Bono XS1996435688		497.442	465.635	Mayo 2019	Eur	500.000	Feb 2025	Cupón anual	1,00%	
Bono XS2117485677		398.054	319.916	Feb 2020	Eur	400.100	Feb 2028	Cupón anual	0,75%	
Bono XS2202744384		497.442	463.565	Jul 2020	Eur	500.000	Feb 2026	Cupón anual	2,25%	
Total	Nota 31	1.392.938	1.249.116			1.400.100				

Los detalles por vencimientos de los saldos a 31 de diciembre de 2022 y 2021 de los pasivos financieros, son:

Deuda financiera por vencimiento								Miles de euros
Ejercicio 2022	2023	2024	2025	2026	2027	Resto	Total	
Deudas con entidades de crédito por arrendamientos financieros	162.754	110.931	87.877	72.185	57.997	202.973	694.717	
Resto de deudas con entidades de crédito								
A tipo variable	524.215	131.256	158.796	550.808	201.481	227.889	1.794.445	
A tipo fijo	4.849	2.749	1.790	1.120	838	2.215	13.561	
Emisión de bonos y otros valores negociables	16.921	-	497.442	497.442	-	398.054	1.409.859	
Otras deudas financieras	7.674	2.425	1.164	958	585	1.110	13.916	
Subtotal deuda financiera	716.413	247.361	747.069	1.122.513	260.901	832.241	3.926.498	
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	4.982.331	44.677	654	804	604	4.615	5.033.685	
Derivados	1.312.549	39.298	38.571	88.955	10.110	57.220	1.546.703	
Total	7.011.293	331.336	786.294	1.212.272	271.615	894.076	10.506.886	
Ejercicio 2021	2022	2023	2024	2025	2026	Resto	Total	
Deudas con entidades de crédito por arrendamientos financieros	135.058	106.882	91.587	77.081	64.754	211.836	687.198	
Resto de deudas con entidades de crédito								
A tipo variable	120.629	454.253	136.920	224.962	639.702	308.432	1.884.898	
A tipo fijo	3.077	1.209	585	585	-	-	5.456	
Emisión de bonos y otros valores negociables	17.582	-	-	497.976	495.496	496.464	1.507.518	
Otras deudas financieras	8.209	4.175	1.770	1.053	908	1.626	17.741	
Subtotal deuda financiera	284.555	566.519	230.862	801.657	1.200.860	1.018.358	4.102.811	
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.724.031	58.581	591	590	684	3.763	3.788.240	
Derivados	779.466	330.478	26.793	13.952	24.001	18.076	1.192.766	
Total	4.788.052	955.578	258.246	816.199	1.225.545	1.040.197	9.083.817	

Los detalles por monedas ⁷ de los saldos a 31 de diciembre de 2022 y 2021 de la deuda financiera son:

Deuda financiera							Miles de euros
	2022			2021			
	Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente	Total	
En Euros		504.870	2.432.086	140.822	2.956.947	3.097.769	
En Dólares		82.202	630.116	43.935	663.233	707.168	
En otras divisas		129.341	147.883	99.798	198.076	297.874	
Total deuda financiera	716.413	3.210.085	3.926.498	284.555	3.818.256	4.102.811	

⁷ Existen Cross Currency Swaps respecto a 1.869 millones de euros que transforman en 2.233 millones de USD dicho endeudamiento, por lo que los respectivos volúmenes de deuda USD y deuda EUR del año 2022, a efectos de riesgo de divisa y de tipo de interés, son similares a los del año anterior, una vez descontado el efecto que tiene en 2022 la aplicación de la NIIF 16.

El movimiento del endeudamiento bruto de este ejercicio ha sido el siguiente:

Endeudamiento bruto - movimientos	Miles de euros	
	2022	2021
Deudas con entidades de crédito no corrientes al inicio del periodo	3.818.256	4.573.169
Deudas con entidades de crédito corrientes al inicio del periodo	284.555	236.054
Total al inicio del periodo	4.102.811	4.809.223
Adiciones de préstamos	500.000	429.967
Movimientos en líneas de crédito	(563.748)	(327.804)
Amortizaciones de deuda	(160.887)	(971.944)
Otros movimientos		
Diferencias de cambio	40.803	102.000
Efecto NIIF 16 - arrendamiento financiero	7.519	61.369
Deudas con entidades de crédito no corrientes al final del periodo	3.210.085	3.818.256
Deudas con entidades de crédito corrientes al final del periodo	716.413	284.555
Total al final del periodo	3.926.498	4.102.811

El tipo de interés anual medio de la deuda financiera denominada en euros fue en 2022 y 2021 del 0,80% y 0,66%, respectivamente, y para deudas en divisas del 2,96% y 3,21%, respectivamente, denominada principalmente en dólares americanos y yuanes chinos. En conjunto, el coste medio ponderado para 2022 y 2021 de la deuda financiera fue del 2,53% y 2,49% respectivamente, incluido el efecto de derivados sobre tipo de interés.

En 2022, debido a la situación entre Rusia y Ucrania y su impacto en la volatilidad de los mercados, en particular en los precios de las materias primas energéticas, Cepsa decidió reforzar aún más su perfil de liquidez y estar mejor preparada para hacer frente a nuevas incertidumbres. Para ello, Cepsa firmó nuevas líneas de crédito a 3 años por un total de 500 millones de euros que refuerzan su ya sólida posición de liquidez.

A 31 de diciembre de 2022, y durante la totalidad del ejercicio, el Grupo CEPSA no se ha visto afectado por la necesidad de cumplir con ningún ratio financiero al ostentar la condición de compañía con rating externo.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, las Sociedades que integran el Grupo CEPSA mantenían líneas de crédito no dispuestos por importes de 3.270 y 2.819 millones de euros, respectivamente. Adicionalmente a estos límites disponibles, existían a dichas fechas los importes de TESORERÍA y EQUIVALENTE AL EFECTIVO que se incluyen en el epígrafe de ACTIVOS LÍQUIDOS de los Balances de Situación consolidados, de 476 y 657 millones de euros en 2022 y 2021, respectivamente (véase **Nota 16**).

19. Subvenciones en capital

POLÍTICAS CONTABLES

Las subvenciones de capital se valoran por su valor razonable. Aquellas no reintegrables se registran como un ingreso diferido en el epígrafe PASIVOS NO CORRIENTES del Balance de Situación consolidado y se imputan a resultados en función de la amortización de la inversión que financian; las reintegrables figuran contabilizadas como otros pasivos no corrientes transformables en subvenciones dentro del epígrafe de OTROS PASIVOS NO CORRIENTES. Las subvenciones de explotación se abonan a resultados a medida que se produce su devengo.

Dentro de SUBVENCIONES DE CAPITAL – DERECHOS DE EMISIONES GASES EFECTO INVERNADERO, se recogen los derechos recibidos a título gratuito, conforme al Plan Nacional de Asignación de Derechos de Emisión, valorados inicialmente al precio de mercado vigente al inicio del ejercicio al cual correspondan. Esta subvención se aplica a resultados como IMPUTACIÓN DE SUBVENCIONES DE INMOVILIZADO NO FINANCIERO:

- Con carácter general, al ritmo al que se devenguen los gastos ocasionados por las emisiones reales (véase **Nota 23**).
- En el caso de que se haya registrado una pérdida por deterioro de los derechos recibidos de la Administración, como ajuste del valor inicialmente reconocido (véase **Nota 8**).

Seguidamente se indican los movimientos habidos en 2022 y 2021, así como los saldos, clasificados por rúbricas, al cierre del ejercicio:

Subvenciones	Notas	Miles de euros			
		Saldo 01.01.2022	Adiciones	Incorporación a resultados	Saldo 31.12.2022
Ejercicio 2022					
Subvenciones en capital		9.448	749	(2.430)	7.767
Derechos de emisiones gases efecto invernadero		15.826	250.248	(262.527)	3.547
Total	Nota 23	25.274	250.997	(264.957)	11.314
Ejercicio 2021					
Subvenciones en capital		10.085	2.658	(3.295)	9.448
Derechos de emisiones gases efecto invernadero		13.228	106.556	(103.958)	15.826
Total	Nota 23	23.313	109.214	(107.253)	25.274

Tanto en 2022 como en 2021, las subvenciones otorgadas por las Comunidades Autónomas, en su mayoría corresponden a la Junta de Andalucía y las otorgadas por la Administración Central, corresponden al Ministerio de Industria.

En el epígrafe DERECHOS DE EMISIONES GASES EFECTO INVERNADERO se incluyen, dentro de las adiciones, el valor de mercado de las asignaciones gratuitas de derechos de emisión en el momento de su asignación fue de 250.248 miles de euros de las cuales a cierre de ejercicio se habían deteriorado 51.265 miles de euros por la caída del precio de los Derechos de emisiones y, en incorporación a resultados, tanto el ajuste del valor inicialmente reconocido por el importe registrado como pérdida por deterioro de los derechos recibidos de la Administración, como la imputación del valor de los derechos asignados por las emisiones de CO₂ realizadas en el ejercicio (véase **Nota 8**).

20. Pensiones y obligaciones similares

20.1. Planes de aportación definida

POLÍTICAS CONTABLES

CEPSA y varias de sus sociedades dependientes tienen los siguientes compromisos por pensiones asumidos con sus trabajadores y beneficiarios:

- *Compromisos cubiertos a través de Planes de Pensiones de empleo adscritos al GRUPO CEPSA, FONDO DE PENSIONES. Los mencionados planes de pensiones establecen el derecho de los partícipes a recibir prestaciones de jubilación o, en su caso, de fallecimiento e invalidez conforme a las especificaciones de los planes.*

Se articulan como planes mixtos:

- *De aportación definida para la contingencia de jubilación, por los que la Entidad Promotora contribuye periódicamente.*
- *De prestación definida para las contingencias de fallecimiento e invalidez, que el Plan de Pensiones cubre con una póliza temporal anual renovable contratada con una Entidad Aseguradora, por la que la Entidad Promotora se obliga a realizar las aportaciones correspondientes al Plan de Pensiones para financiar la prima que cubre las contingencias de riesgo en actividad mencionadas.*

El importe devengado del riesgo asumido por la Entidad Promotora se cubre cada año con la aportación anual.

- *Seguro colectivo de Vida (póliza de excesos): Instrumenta las aportaciones que realiza la empresa tomadora, como complemento al Plan de Pensiones, o por exceder el compromiso asumido con el personal los límites de aportación máxima a planes de pensiones. Este seguro garantiza contingencias de jubilación o, en su caso, de fallecimiento e invalidez en régimen de aportación definida.*

- *Rentas vitalicias para el personal pasivo. Se trata de compromisos anteriores a la formalización de los Planes de Pensiones, por los que se establecía el derecho del personal o de sus beneficiarios a recibir complementos a la pensión de la Seguridad Social, en caso de jubilación, fallecimiento o invalidez permanente. Este compromiso se encuentra íntegramente exteriorizado a través de pólizas de seguro.*

Las regularizaciones derivadas de las variaciones, positivas o negativas, que experimenta el IPC afectan solamente a aquellas pólizas que recojan compromisos vinculados a la evolución anual de este índice y son reconocidas como gastos o ingresos del ejercicio, según corresponda, no siendo significativo su importe.

El coste por este plan, registrado en el epígrafe GASTOS DE PERSONAL de la cuenta de pérdidas y ganancias, en los ejercicios 2022 y 2021 ha ascendido a 19.750 y 16.171 miles de euros, respectivamente.

20.2. Compromisos de prestación definida

POLÍTICAS CONTABLES

Existe el compromiso con un determinado colectivo de personal, al pago de una compensación económica vitalicia derivada de la supresión de los servicios de economato. Con carácter anual se realiza un estudio actuarial, reconociéndose las pérdidas y ganancias actuariales correspondientes.

Los trabajadores del Grupo tienen derecho a percibir un obsequio por parte de la compañía en forma de medallas por antigüedad y reconocimiento de valores. En el caso particular de la Refinería de la Rábida, sus trabajadores tienen derecho a percibir unas cuantías/retribución en especie también en función a la antigüedad. Con carácter anual se realiza un estudio actuarial, reconociéndose las pérdidas y ganancias actuariales como gastos o ingresos, según corresponda.

En el ejercicio 2020 se reconocieron derechos en favor de un grupo de trabajadores que se adscribieron a un Plan de Suspensión Voluntario, por el cual el Grupo les garantizó unos ingresos hasta la fecha de su jubilación.

Las provisiones reconocidas en el balance de situación por dichos compromisos ascienden a 31 de diciembre de 2022 y 2021 a 80.908 y 42.443 miles de euros, respectivamente.

Las provisiones han sido calculadas descontando el flujo previsible de pagos hasta la fecha de jubilación al 1,71%. El período medio de pagos para este colectivo asciende a 4,08 años.

21. Provisiones y otras obligaciones

POLÍTICAS CONTABLES

En la rúbrica de PROVISIONES se tienen registrados pasivos derivados de litigios en curso, riesgos medioambientales, costes de abandono y otros riesgos sobre los que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento.

Estas provisiones se registran cuando:

- existe una obligación actual derivada de un acontecimiento pasado, considerándose probable que su liquidación supondrá desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos, y
- se pueda estimar de manera fiable el importe del pasivo correspondiente.

El importe por el que se reconocen es el valor actual de los desembolsos que se espera sean necesarios para cancelar la obligación, descontados a una tasa de actualización sin impuestos. Periódicamente, se procede a su revisión con base en la información disponible en la fecha de elaboración de cada Balance de Situación consolidado.

Provisiones por emisiones de CO₂ (Véase también Nota 8)

La obligación de entrega de derechos de emisión, por las emisiones de CO₂ realizadas durante el ejercicio, se reconoce en la medida en que se van realizando emisiones de gases de efecto invernadero. Estos costes se reconocen como OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN del Estado de Resultados consolidado, con contrapartida en una provisión a corto plazo incluida dentro del capítulo de ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR, hasta el momento en que se entreguen los correspondientes derechos de emisión. El valor unitario que asignar a las emisiones se determina considerando:

- Primero, el valor contable al que están registrados los derechos de emisión gratuitos recibidos;
- A continuación, según el coste del resto de derechos de emisión activados en el Balance de Situación consolidado;
- Por último, si fuera necesario, con la estimación más actualizada del coste que supondría la adquisición del resto de derechos.

Los movimientos registrados en 2022 y 2021, así como los saldos al cierre de ambos ejercicios presentan el siguiente desglose:

Provisiones y otras obligaciones no corrientes									Miles de euros
Ejercicio	Notas	Saldo		Actualiza- ción financiera	Otros movi- mientos	Aplica- ciones	Excesos	Saldo	
		01.01.	Dotaciones						2022
Ejercicio 2022									
Para responsabilidades		84.112	34.520	3.859	3.090	(3.961)	(16.464)	105.156	
Por desmantelamiento		303.685	72.640	13.062	(223.832)	(8.288)	(9.490)	147.777	
Para medioambiente	Nota 28	25.367	40.081	786	-	(1.480)	(153)	64.601	
Otras provisiones		12.478	210	202	(2.658)	-	(958)	9.274	
Total		425.642	147.451	17.909	(223.400)	(13.729)	(27.065)	326.808	
Ejercicio 2021									
Para responsabilidades		64.173	48.021	1.833	1.342	(20.825)	(10.432)	84.112	
Por desmantelamiento		243.523	2.321	9.336	52.053	(1.209)	(2.339)	303.685	
Para medioambiente	Nota 28	23.722	3.659	119	-	(2.009)	(124)	25.367	
Otras provisiones		15.567	2.036	103	(121)	(4.977)	(130)	12.478	
Total		346.985	56.037	11.391	53.274	(29.020)	(13.025)	425.642	

La PROVISIÓN PARA RESPONSABILIDADES cubre los riesgos derivados de la actividad habitual de las sociedades del Grupo Consolidado que podrían producirse en sus relaciones con terceros, siendo los conceptos más significativos los de obligaciones por compromisos contractuales y las contingencias derivadas de procedimientos de inspección tributaria abiertos sobre impuestos distintos del Impuesto sobre Sociedades o equivalente.

Al cierre de 2022, en este epígrafe se incluyen los recursos interpuestos por la Compañía contra las resoluciones de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia ("CNMC") de 2015, por las que se impuso a CEPSA una sanción de 2,5 millones de euros. Estos recursos (ya en fase de casación ante el Tribunal Supremo por haber sido desestimados previamente por la Audiencia Nacional) se encuentran en pleno trámite, pendientes de posible señalamiento de vista pública.

Dentro del epígrafe de DESMANTELAMIENTO, se incluyen las provisiones y sus actualizaciones posteriores por abandono de instalaciones técnicas y campos de producción de crudo, una vez extraídas las reservas recuperables. Dichas provisiones se someten a la actualización financiera y se han utilizado tasas de descuento en función de la zona geográfica:

- Colombia 9,10%,
- Perú 6,20%,
- Argelia 10,40%,
- Emiratos Árabes 4,70%, y
- España 5,40%.

A principios de 2022, la Compañía, anunció el inicio de los procesos para el desmantelamiento de la Refinería de Tenerife. Un proyecto que implica la desinstalación gradual de las diferentes unidades de la refinería y posterior remediación del suelo, dos de los pasos fundamentales para que se cumplan los objetivos de Santa Cruz Verde 2030 (SCV2030). Para tal

fin se han registrado provisiones por importe de 68.253 miles de euros que han incrementado el importe en libros de los activos afectos a este proceso de desmantelamiento.

Adicionalmente en la columna de OTROS MOVIMIENTOS se incluye el importe de 155 millones de euros por el traspaso de la provisión de desmantelamiento en "Cepsa EP Abu Dhabi, S.L.U." a MANTENIDOS PARA LA VENTA (véase **Nota 5.2**).

La provisión para MEDIOAMBIENTE recoge las estimaciones respecto a obligaciones legales o contractuales del Grupo o compromisos adquiridos para prevenir, reducir o reparar los daños al medio ambiente con cargo a servicios profesionales o reparaciones y conservación en general. Asimismo, se incluyen los importes estimados para la remediación del riesgo de contaminación gradual de suelos, única contingencia no cubierta por las pólizas de seguros contratados.

Durante el ejercicio 2022 se han dotado provisiones medioambientales por importe de 36.992 miles de euros relacionadas con el desmantelamiento de la Refinería de Tenerife, que se registran en el epígrafe OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN del Estado de Resultados Consolidado.

Los Administradores de CEPSA consideran que las provisiones registradas en el Balance de Situación consolidado adjunto cubren adecuadamente los riesgos por los litigios, arbitrajes y demás operaciones descritas en esta nota, por lo que no esperan que de los mismos se desprendan pasivos adicionales a los registrados.

22. Otros Pasivos no corrientes y Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

Seguidamente se indican los saldos correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 de la rúbrica ACREEDORES COMERCIALES y OTRAS CUENTAS A PAGAR:

	Miles de euros	
	2022	2021
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		
Acreedores Comerciales	3.809.193	2.696.727
Deudas comerciales con entidades asociadas y participaciones en negocios conjuntos	10.417	88.159
Anticipos a clientes	8.051	34.950
Total	3.827.661	2.819.836

El incremento en el epígrafe de ACREEDORES COMERCIALES se debe fundamentalmente a la recuperación de la demanda fuertemente impactada en el ejercicio 2021 por la pandemia y a los altos precios del crudo y del gas alcanzados durante el ejercicio de 2022 debido al conflicto geopolítico de Ucrania.

A continuación, detallamos la información requerida para las empresas españolas del Grupo CEPSA relativa a Información sobre el periodo medio de pago a proveedores. Disposición adicional tercera "Deber de información" de la Ley 15/2010, de 5 julio, modificada por la Ley 18/2022, de creación y crecimiento de empresas. En concreto, el artículo 9 amplía la información que las sociedades mercantiles deben incluir en la memoria de sus cuentas anuales:

	2022	2021
	Días	Días
Información sobre período de pago a proveedores		
Periodo medio de pago a proveedores	20	25
Ratio de operaciones pagadas	20	24
Ratio de operaciones pendientes de pago	41	45
	Miles de euros	Miles de euros
Total pagos realizados	39.972.303	36.667.103
Total pagos pendientes	1.562.176	1.013.631
Total pagos realizados en plazo inferior al máximo	36.669.826	
Porcentaje sobre total pagos realizados	92%	
	Numero de facturas	Numero de facturas
Total número de facturas pagadas en plazo inferior a periodo máximo	589.370	
Total número de facturas pagadas	787.002	
Porcentaje sobre número total de facturas pagadas	75%	

Seguidamente se indican los saldos correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 de la rúbrica OTROS ACREEDORES Y PASIVOS DEVENGADOS por transacciones no financieras:

Otros acreedores y pasivos devengados	Notas	2022		2021	
		Miles de euros		Miles de euros	
		No corrientes	Corrientes	No corrientes	Corrientes
Administraciones públicas		-	255.508	-	282.176
Pasivos por impuesto sobre las ganancias corrientes		-	142.094	-	45.070
Proveedores de inmovilizado		20.314	118.826	57.617	59.817
Deudas con el personal		-	128.942	-	101.414
Deudas no comerciales con entidades asociadas y participaciones en negocios conjuntos		-	8.506	-	2.690
Otras deudas		26.131	138.440	2.276	222.776
Pasivos por derivados financieros	Notas 18 y 31	234.154	1.312.549	413.300	779.466
Fianzas y depósitos recibidos		4.909	5.753	4.316	5.163
Provisiones		-	356.600	-	185.093
Total		285.508	2.467.218	477.509	1.683.665

En el epígrafe PASIVOS POR DERIVADOS FINANCIEROS se incluye a 31 de diciembre de 2022 principalmente la valoración de swaps sobre commodities enmarcados dentro de la estrategia de cobertura de valor razonable de los compromisos en firme de compras de gas y crudos, así como determinados cross currency swaps contratados para realizar coberturas de divisa y de tipo de interés. (Véase **Nota 30**).

En el epígrafe de PROVISIONES se incluyen a 31 de diciembre de 2022 y 2021 principalmente los importes de 339.481 y 172.112 miles de euros, respectivamente, correspondientes a la obligación de entrega de derechos de emisión por las emisiones de CO₂ realizadas. El incremento de la provisión se ha debido principalmente al incremento de precio de los citados derechos.

23. Ingresos y Gastos de Explotación

POLÍTICAS CONTABLES

Los ingresos y los gastos se imputan en función del criterio de devengo.

El Grupo reconoce los ingresos de los contratos con los clientes basándose en un modelo de cinco pasos como se establece en la NIIF 15: identificar los contratos con un cliente, identificar las obligaciones de rendimiento en el contrato, determinar el precio de transacción, asignar la transacción el precio a las obligaciones de desempeño en el contrato y reconocer los ingresos cuando (o cómo) la entidad satisfaga una obligación de rendimiento en un momento dado o con el tiempo.

El Grupo evalúa los acuerdos por los que obtiene sus ingresos contrastando criterios específicos para determinar si actúa como agente o como principal.

El Grupo considera si hay otros compromisos en el contrato que sean obligaciones de desempeño separadas a las que deba asignarse una parte del precio de transacción. Al determinar el precio de transacción para la venta de mercancías, el Grupo considera los efectos de la contraprestación variable, la existencia de componentes de financiación significativos, la contraprestación no monetaria y la contraprestación que se debe pagar al cliente.

Desde 2022 el Grupo aplica contabilidad de "agente" en determinadas operaciones que reúnen al menos las siguientes características: (i) el Grupo no es el responsable principal sobre el cumplimiento del compromiso de proporcionar los bienes o servicios; (ii) el Grupo no tiene riesgo de inventario antes y después de la transferencia del control al cliente; y (iii) no se tiene una capacidad real del establecimiento de precios de venta, salvo en lo correspondiente a un margen en concepto de comisión por la intermediación. El impacto en resultados tanto para el ejercicio actual como para el anterior es cero.

CONTRAPRESTACIÓN VARIABLE

Si la contraprestación en un contrato incluye un importe variable, el Grupo estima el importe de la contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de la transferencia de los bienes al cliente. La contraprestación variable se estima en el inicio del contrato y se restringe hasta que sea altamente probable que no ocurra una reversión significativa en el importe de ingresos acumulados reconocidos asociado con la contraprestación variable a resolver posteriormente. Algunos contratos para la venta de bienes proporcionan a los clientes un derecho de devolución y reembolsos por volumen. Los derechos de devolución y reembolsos por volumen dan lugar a una contraprestación variable.

COMPONENTES DE FINANCIACIÓN SIGNIFICATIVOS

Por lo general, el Grupo recibe anticipos a corto plazo de sus clientes. Utilizando el expediente práctico de la NIIF 15, el grupo no ajusta la cantidad prometida de contraprestación por los efectos de un componente de financiación significativo si espera, en el inicio del contrato, que el período comprendido entre la transferencia del bien prometido o el servicio al cliente y el cliente pago del cliente por ese bien o servicio, sea de un año o menos.

El Grupo también recibe anticipos a largo plazo de los clientes para la venta de bienes. Para tener en cuenta el componente de financiación significativo en este caso, el precio de transacción de dichos contratos se descuenta utilizando la tasa que se manifestaría en una transacción de financiación separada entre el Grupo y sus clientes en el inicio del contrato.

CONTRAPRESTACIÓN NO MONETARIA

El grupo aplica los requisitos de la NIIF 13 -Medición del valor razonable- para calcular el valor razonable de la contraprestación no monetaria. Si el valor razonable no puede calcularse razonablemente, la contraprestación no monetaria se mide indirectamente por

referencia al precio de venta independiente. El valor razonable de dicha contraprestación no monetaria recibida del cliente se incluye en el precio de transacción y se mide cuando el grupo obtiene el control de los bienes o servicios.

CONTRAPRESTACIÓN POR PAGOS A REALIZAR AL CLIENTE

La entidad registrará la contraprestación a realizar a un cliente como una disminución en el precio de la transacción. La contraprestación que pagar incluye importes en efectivo que el Grupo paga, o espera pagar a un cliente. Por ejemplo: cupones descuento, programas de fidelización.

PRODUCCIÓN DE CRUDO

Los ingresos por producción de crudo se reconocen:

- basándose en el working interest del Grupo, cuando el Grupo ostenta una participación junto a otros productores; y
- según las condiciones contractuales en contratos de reparto de la producción.

OTRAS CIRCUNSTANCIAS

La CIFRA DE NEGOCIOS excluye el valor de las operaciones de intercambio de stocks estratégicos formalizadas con otros operadores.

Como consecuencia del marco jurídico aplicable a las sociedades que operan en el sector de hidrocarburos, el Impuesto Especial que grava los productos de este sector se recoge como precio de venta y como mayor coste, en las rúbricas del Estado de Resultados consolidados IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS y OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN, respectivamente.

Los ingresos asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de avance en la realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Seguidamente se ofrece detalle de los diferentes ingresos y gastos de explotación correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021:

	Miles de euros	
	2022	2021
Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes		
Ventas	30.996.159	22.251.928
Prestación de servicios	367.182	219.863
Devoluciones y rappels sobre ventas	(161.102)	(136.726)
Impuesto especial sobre hidrocarburos	2.244.209	2.196.582
Total	33.446.448	24.531.647

En el año 2022 las ventas del Grupo fueron de 30.996.159 miles de euros (22.251.928 miles de euros en 2021) impulsadas por la normalización de la demanda tras la pandemia y los elevados precios registrados durante el año.

El importe de los ingresos generados por las operaciones de intercambio con otros operadores, no incluido en el IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS durante los ejercicios 2022 y 2021 ascendió a 2.308.794 y 1.253.761 miles de euros respectivamente.

Desde abril de 2022, Cepsa ofreció descuentos especiales en carburantes. Hasta final de año, los clientes pudieron descontarse hasta 50 cts/l €, de los cuales 20 cts/l estaban cubiertos por el Gobierno de España y 30 cts/l adicionales a través de los descuentos de Cepsa. Estos descuentos, que han permanecido en vigor hasta final del año, tuvieron un impacto negativo en el negocio de estaciones de servicio de la Compañía, lo que se tradujo en una falta de beneficios en el año por un importe aproximado de 130 millones de euros.

	Miles de euros	
	2022	2021
Aprovisionamientos		
Compras	25.005.503	17.660.576
Variación existencias	326.673	461.585
Total	25.332.176	18.122.161

Por su parte, el gasto de personal, durante los ejercicios 2022 y 2021, presenta el siguiente desglose:

		Miles de euros	
	Notas	2022	2021
Gastos de personal			
Sueldos y salarios		671.519	473.055
Aportaciones para pensiones y primas de seguros de vida	Nota 20.1	19.750	16.171
Otros gastos de personal		144.549	125.712
Total		835.818	614.938

En el año 2021, el Consejo de administración aprobó un plan de incentivos a largo plazo ligado a la consecución de ciertos objetivos marcados por el Grupo. La liquidación del plan con los partícipes se podrá formalizar a través de la entrega de un número de acciones y/o cantidades en efectivo.

Para realizar la mejor estimación del importe a liquidar, al tratarse de condiciones no referidas a mercado, según definiciones de la NIIF 2, periódicamente se reevalúa las diferentes variables que intervienen en la determinación del valor de liquidación:

- Fecha prevista para la liquidación del plan.
- Número de partícipes que cumplirán el requisito de permanencia.
- Nivel de cumplimiento de los objetivos marcados, utilizando para ello modelos basados en el descuento de flujos futuros.

Durante el ejercicio 2022 el Grupo ha registrado gastos asociados a este plan por importe de 98 millones de euros (cero en 2021). Los administradores estiman que el 54% de este importe se pagará en acciones. Asimismo, durante el ejercicio no ha habido liquidaciones a partícipes ni consolidación de derechos.

La plantilla media de personal durante los ejercicios 2022 y 2021, distribuida por categorías y sin perjuicio de su relación laboral, presenta el detalle que se indica a continuación:

Plantilla media por categoría profesional	Número medio de empleados	
	2022	2021
Consejeros Ejecutivos	1	1
Alta Dirección	11	9
Personal directivo/Jefes de departamento	842	750
Técnicos	3.279	3.193
Especialistas/Ayudantes/Administrativos	6.039	5.834
Total	10.172	9.787

La plantilla a 31 de diciembre de 2022 y de 2021 distribuida por categorías y sexo, presenta el detalle que se indica a continuación:

Plantilla a fecha de cierre por categoría profesional y sexo	2022			2021		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Consejeros Ejecutivos	-	1	1	-	1	1
Alta Dirección	3	8	11	1	8	9
Personal directivo/Jefes de departamento	235	643	878	203	590	793
Técnicos	1.089	2.320	3.409	987	2.187	3.174
Especialistas/Ayudantes/Administrativos	2.588	3.423	6.011	2.458	3.385	5.843
Total	3.915	6.395	10.310	3.649	6.171	9.820

El número medio de personas empleadas con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento a 31 de diciembre de 2022 y de 2021, distribuida por categorías, presenta el detalle que se indica a continuación:

Plantilla media por categoría profesional - Discapitados	Número medio de empleados	
	2022	2021
Personal directivo/Jefes de departamento	3	3
Técnicos	29	24
Especialistas/Ayudantes/Administrativos	81	83
Total	113	110

El detalle a 31 de diciembre de 2022 y de 2021 del epígrafe del Estado de Resultados OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Otros gastos de explotación		
Servicios exteriores recibidos	1.562.604	1.316.699
Transportes y Fletes	426.951	337.302
Tributos	72.166	56.519
Gastos medioambientales	50.737	14.603
Resto de gastos de explotación	373.014	311.965
Total	2.485.472	2.037.088

Adicionalmente, en relación con la línea RESTO DE GASTOS DE EXPLOTACIÓN del cuadro anterior, hay que indicar la siguiente información relativa a servicios de auditoría y asimilados:

	Miles de euros			
	2022		2021	
	Auditor Principal	Otros auditores	Auditor Principal	Otros auditores
Honorarios de auditoría				
Cuentas Anuales				
En España	1.131	116	800	224
Fuera de España	391	120	385	140
Otros servicios de verificación	770	6	461	6
Otros servicios	266	181	721	132
Total	2.558	423	2.367	502

El desglose a 31 de diciembre de 2022 y de 2021 del epígrafe de IMPUTACIÓN DE SUBVENCIONES DE INMOVILIZADO NO FINANCIEROS Y OTRAS es el siguiente:

	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Imputación de subvenciones			
Por imputación de derechos de emisión de CO ₂		262.527	103.958
Por imputación de subvenciones de capital		2.430	3.295
Total	Nota 19	264.957	107.253

Durante los ejercicios 2022 y 2021 se han producido deterioros y resultados por enajenación de inmovilizado de acuerdo con el siguiente detalle:

	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado			
Dotación/reversión de deterioro de otros activos no corrientes	Nota 13.3	5.528	48.471
Resultados por enajenación de inmovilizado		(48.930)	123.947
Total		(43.402)	172.418

En el ejercicio 2022 el DETERIORO DE OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES corresponde, principalmente, a la reversión de activos de Exploración y Producción y del negocio de Gas y Electricidad. En el ejercicio 2021 se recogió una reversión de deterioro de determinados activos, generalmente en Exploración y Producción y en Química.

El epígrafe RESULTADOS POR ENAJENACIÓN DE INMOVILIZADO recoge aquellas bajas de inmovilizado que aportaron resultado al grupo, donde destacan, en 2022 el gasto por deterioro irreversible de los derechos de CO₂ asignados. En 2021 se incluía la venta de derechos de CO₂ y la venta del platino contenido en los catalizadores y otros metales preciosos.

24. Arrendamientos

POLÍTICAS CONTABLES

Con efectos 1 de enero de 2019, la NIIF 16 introdujo un nuevo procedimiento para la contabilización de los contratos de arrendamiento operativo, asimilándolo al existente para los contratos de arrendamiento financiero. El Grupo realizó la primera aplicación en la citada fecha y registró la deuda por arrendamiento al valor actual de los pagos por arrendamientos pendiente a 1 de enero de 2019, descontados utilizando el tipo incremental de endeudamiento a la fecha. Véase en la **Nota 11**, el impacto financiero de la primera aplicación de la norma.

En aplicación de la Norma, el Grupo valora si un nuevo contrato es o contiene un arrendamiento al comienzo del contrato. El Grupo reconoce un derecho de uso y la correspondiente deuda por arrendamiento por todos los acuerdos de arrendamiento en los cuales es arrendatario, salvo contratos excluidos que se relacionan más abajo.

Los pagos por arrendamientos incluidos en el cálculo de la deuda por arrendamiento comprenden:

- Pagos fijos de arrendamiento, menos cualquier incentivo por arrendamiento a percibir;
- Pagos variables de arrendamiento que dependen de un índice o tasa, calculados inicialmente utilizando el índice o tasa a la fecha de comienzo;

- La cantidad esperada por las garantías del valor residual a pagar por el arrendatario;
- El precio de ejercicio de las opciones de compra, si el arrendatario tiene certeza razonable de ejercitar las opciones; y
- Los pagos de penalizaciones por terminación del arrendamiento, si las condiciones del contrato reflejan el ejercicio de una opción de terminación de este.

La deuda por arrendamiento es posteriormente revisada mediante el incremento del saldo para reflejar el coste financiero sobre la deuda (utilizando el método de interés efectivo), y la reducción del saldo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

El Grupo separa el importe total de los pagos por el principal del arrendamiento y los pagos de intereses, y presenta ambos dentro de las actividades de financiación en el Estado de Flujos de Efectivo consolidado.

Contratos de arrendamiento operativo excluidos de este tratamiento

Por materialidad o efectos prácticos, los siguientes tipos de contrato están excluidos del tratamiento expuesto en esta nota:

- los arrendamientos a corto plazo (definidos como los arrendamientos por una duración igual o inferior a 12 meses), y
- los arrendamientos de activos de valor reducido.

Para estos arrendamientos, el Grupo reconoce los pagos de arrendamientos como un gasto operativo de forma lineal a lo largo de la vida del contrato, a no ser que una forma alternativa de reparto sea más representativa del patrón temporal en el cual los beneficios económicos de los activos arrendados se consumen. Por consiguiente, no se registra una deuda por los pagos futuros.

El Grupo ha adquirido el uso de determinados activos mediante contratos de arrendamiento financiero y operativo.

Los vencimientos futuros de las deudas por arrendamientos a valor nominal a 31 de diciembre de 2022 y de 2021 son los siguientes:

Contratos de arrendamiento - Vencimientos

Miles de euros

Ejercicio 2022	Operativos		Financieros NIIF 16	Total
	Excluidos NIIF 16	Aplicada NIIF 16		
2023	57.271	173.455	911	231.637
2024	10.451	122.539	743	133.733
2025	4.473	99.811	359	104.643
2026	821	81.665	131	82.617
2027	306	63.633	1	63.940
2028 y siguientes	618	241.906	-	242.524
Total pagos futuros	73.940	783.009	2.145	859.094
Menos Intereses	-	(90.437)	-	(90.437)
Valor presente de los pagos mínimos	73.940	692.572	2.145	768.657
Menos importe de los pagos corrientes previstos	-	-	-	-
Obligaciones no corrientes de los arrendamientos	73.940	692.572	2.145	768.657

Ejercicio 2021	Operativos		Financieros NIIF 16	Total
	Excluidos NIIF 16	Aplicada NIIF 16		
2022	24.912	154.078	910	179.900
2023	1.590	130.933	910	133.433
2024	1.191	103.135	741	105.067
2025	868	87.599	357	88.824
2026	735	70.233	129	71.097
2027 y siguientes	81	237.700	1	237.782
Total pagos futuros	29.377	783.678	3.048	816.103
Menos Intereses	-	(99.528)	-	(99.528)
Valor presente de los pagos mínimos	29.377	684.150	3.048	716.575
Menos importe de los pagos corrientes previstos	-	-	-	-
Obligaciones no corrientes de los arrendamientos	29.377	684.150	3.048	716.575

A) ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

Los arrendamientos operativos más significativos son los relativos al alquiler de edificios y terrenos, instalaciones técnicas, buques para el aprovisionamiento de crudos y productos, así como de estaciones de servicio arrendadas a terceros.

Durante el ejercicio 2022 los pagos por arrendamientos de carácter operativo han sido de 158.668 miles de euros (134.080 miles de euros en 2021). Las cuotas contingentes reconocidas en la Cuenta de Resultados no han sido relevantes, al igual que en 2021.

B) ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS

Los principales elementos del INMOVILIZADO MATERIAL adquiridos en régimen de arrendamiento financiero son equipos para procesos de información, contratos de estaciones de servicio, contratos de concesiones, buques y oficinas (véase **Nota 10**).

25. Ingresos y Gastos Financieros

POLÍTICAS CONTABLES

Los ingresos y gastos financieros incluyen los siguientes:

- Ingresos y gastos por intereses, incluyendo la parte de intereses en los pagos de arrendamientos.
- Ingresos por dividendos.
- Los beneficios o pérdidas por diferencias de cambio sobre activos y pasivos financieros.
- Las coberturas no efectivas reconocidas en resultados.
- La reclasificación de los resultados netos previamente reconocidos en Otro Resultado Global, sobre coberturas de efectivo de riesgos de tipo de interés y de moneda extranjera para los préstamos y créditos.

Los ingresos y gastos por intereses se devengan siguiendo un criterio temporal, en función del principal pendiente de pago y el tipo de interés efectivo aplicable. Los dividendos se reconocen en resultados en la fecha en la cual se establece el derecho del Grupo a recibir el pago.

Los importes de los ingresos y de los gastos financieros correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021, son:

	Miles de euros	
	2022	2021
Ingresos financieros		
Intereses de créditos	17.848	14.325
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio	3.267	2.366
Otros ingresos financieros	383.914	186.949
Total	405.029	203.640
Gastos financieros		
Intereses por deudas	149.164	125.312
Gastos / (ingresos) financieros por actualización	38.224	15.995
Diferencias de Cambio netas	12.645	81.472
Otros gastos financieros	378.369	121.485
Total	578.402	344.264

El incremento en los epígrafes OTROS GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS se debe fundamentalmente a la variación del valor razonable correspondiente a los Cross Currency Swaps registrados.

La separación del COSTE FINANCIERO DE LA DEUDA NETA de los restantes ingresos y gastos financieros, correspondiente a los ejercicios 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Coste financiero de la deuda neta		
Intereses de créditos	17.848	14.325
Intereses por deudas	(149.164)	(125.312)
Total	(131.316)	(110.987)
Otros ingresos y gastos financieros de las operaciones		
Ingresos de participaciones en instrumentos de patrimonio	3.267	2.366
Resultados de instrumentos financieros a valor razonable (derivados financieros)	15.787	62.700
Diferencias de cambio	(12.645)	(81.472)
Ingresos y gastos por comisiones	(8.479)	(8.373)
Gastos financieros por actualización	(38.224)	(15.995)
Otros ingresos y gastos financieros	(1.763)	11.137
Total	(42.057)	(29.637)

Durante los ejercicios 2022 y 2021 se han producido deterioros y resultados por enajenación de instrumentos financieros de acuerdo con el siguiente detalle:

		Miles de euros	
	Notas	2022	2021
Deterioros y resultados enajenación instrumentos financieros			
Dotación / (Reversión) deterioro de instrumentos financieros	Nota 13.3	(837)	(27)
Resultado por enajenación de instrumentos financieros		47.433	(6.772)
Total		46.596	(6.799)

En 2022 el epígrafe RESULTADO POR ENAJENACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS recoge principalmente los resultados derivados de la liquidación de "Cepsa Energy Company International, Ltd." por importe de 33 millones de euros y el beneficio registrado por la recompra anticipada de los bonos emitidos por importe de 15 millones de euros (Véase **Nota 18**).

26. Situación fiscal

POLÍTICAS CONTABLES

Los Impuestos sobre las ganancias, tanto corrientes como diferidos, se reconocen dentro del epígrafe de IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS del Estado de Resultados consolidado, excepto en aquellos casos en que surgen de hechos económicos que se han registrado directamente en el OTRO RESULTADO GLOBAL o en el PATRIMONIO NETO.

El gasto por impuesto sobre beneficios corriente resulta de la aplicación del tipo de gravamen sobre el beneficio contable sujeto a impuestos del ejercicio, después de utilizar las deducciones que fiscalmente son admisibles. El gasto por impuesto corriente se calcula en base a la interpretación del Grupo de las leyes aprobadas o a punto de aprobarse a la fecha de balance en los países en los que opera la Sociedad y sus dependientes y en los que generan ganancias fiscales positivas, considerando la posición contable fiscal (tax position) del Grupo e incluyendo los tratamientos fiscales inciertos (siguiendo CINIIF 23).

Los impuestos diferidos son determinados según el método del pasivo basado en el Balance de Situación, según el cual se calculan las diferencias temporarias como la diferencia entre la base fiscal de los activos y pasivos y su valor en libros. Sin embargo, los impuestos diferidos no se contabilizan:

- si surgen del reconocimiento inicial del fondo de comercio; o

- si surgen de un reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción distinta de una combinación de negocios, que, en el momento de la transacción, no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal.

Los activos por impuestos diferidos sobre bases imponibles pendientes de compensar, créditos fiscales pendientes de aplicar y diferencias temporales deducibles son reconocidos cuando se considera que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros del Grupo, es probable que dichos activos sean recuperados.

Estos activos y pasivos por impuestos diferidos son valorados según la normativa fiscal y los tipos impositivos que se espera serán de aplicación cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos y créditos fiscales reconocidos son revisados en cada fecha de cierre del Balance de Situación consolidado, y se procede a reducir su importe en aquellos para los que ya no sea probable que se vaya a disponer de ganancias fiscales futuras que permitan la su recuperación.

Siguiendo los mismos principios, los activos por impuestos diferidos y créditos fiscales no reconocidos son revisados con igual periodicidad, y se procede a registrar aquellos para los que, con la nueva información, sí sea probable que se vaya a disponer de ganancias fiscales futuras que permitan su recuperación.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos sobre las diferencias temporarias imponibles relacionadas con inversiones en sociedades dependientes, asociadas y acuerdos conjuntos, excepto para aquellos pasivos por impuesto diferido para los que el Grupo no pueda controlar la fecha en que revertirán las diferencias temporarias y sea probable que éstas no vayan a revertir en un futuro previsible dentro del período legal de aplicación. Generalmente el Grupo no es capaz de controlar la reversión de las diferencias temporarias para asociadas. Sólo cuando existe un acuerdo que otorga al Grupo capacidad para controlar la reversión de la diferencia temporaria, ésta se reconoce.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se compensan si, y solo si, existe un derecho legalmente reconocido de compensar los activos por impuesto corriente con los pasivos por impuesto corriente y cuando los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto sobre las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre la misma entidad o sujeto fiscal, o sobre diferentes entidades o sujetos fiscales que pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto.

El tratamiento por las sanciones del Impuesto de Sociedades indica que si hay una incertidumbre significativa con respecto a la cuota las sanciones e intereses pueden distinguirse claramente de la valoración del impuesto. En ese caso, las sanciones se presentarían como un gasto operativo. Si, por el contrario, se considera que existe una incertidumbre significativa relacionada con el importe de impuesto a pagar, se considera aceptable una política contable de presentación de las sanciones como gasto por impuesto. En CEPSA dado el alto grado de incertidumbre se ha optado por reflejarlo como un gasto por impuesto.

CEPSA y determinadas sociedades del Grupo en España tributan por el Impuesto sobre Sociedades en régimen de consolidación fiscal en el Grupo 4/89, siendo CEPSA la entidad dominante. En el Cuadro I al final de este documento se detallan las principales sociedades que en 2022 componen el Grupo Fiscal.

Desde 2010, en España, el Grupo CEPSA se haya adherido al Código de Buenas Prácticas Tributarias aprobado por el pleno del Foro de Grandes Empresas constituido a instancia de la Agencia Estatal de Administración Tributaria.

26.1. Gasto por impuesto reconocido en resultados y en patrimonio

La composición del GASTO POR IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES para los ejercicios de 2022 y 2021 es la siguiente:

		Miles de euros	
Gasto por impuesto contable		2022	2021
En las cuentas de resultados consolidadas			
Gasto por impuesto corriente			
Gasto por impuesto del período	1.471.683	518.363	
Ajustes al impuesto del período o de ejercicios anteriores	(32.435)	(2.592)	
Gasto por impuesto diferido			
Relacionado con el nacimiento o reversión de diferencias temporarias	(182.055)	131.974	
Total Gasto / (Ingreso) por Impuesto en las cuentas de resultados	1.257.193	647.745	
En el estado de cambios en el patrimonio neto			
Gasto por impuesto diferido			
Relacionado con el nacimiento o reversión de diferencias temporarias	24.118	31.570	
Total Gasto / (Ingreso) por Impuesto en el estado de cambios en el patrimonio neto	24.118	31.570	

El gasto/(ingreso) por Impuesto en las cuentas de resultados excluye la participación del Grupo en el gasto por impuesto de las sociedades consolidadas por el método de la participación que asciende 60.944 miles de euros en 2022 (ingreso de 34.289 miles de euros en 2021).

26.2. Reconciliación de la tasa impositiva efectiva

El Gasto por Impuesto sobre Sociedades se obtiene partiendo del RESULTADO CONTABLE ANTES DE IMPUESTOS, para los ejercicios de 2022 y 2021 es la siguiente:

		Miles de euros	
Reconciliación del resultado contable y el gasto por impuesto		2022	2021
Resultado contable (antes de impuestos)			
Al tipo impositivo del 25%	597.223	342.597	
Diferencia por distintas tasas	955.923	246.120	
Diferencias permanentes	212.725	84.389	
Deducciones generadas y bonificaciones	(476.243)	(22.769)	
Ajustes al impuesto del período o de ejercicios anteriores	(32.435)	(2.592)	
Total Gasto / (Ingreso) por impuesto sobre beneficios	1.257.193	647.745	

Dentro de la línea DIFERENCIA POR DISTINTAS TASAS se incluye fundamentalmente el efecto de la diferencia de tipos impositivos a la que CEPSA está sujeta por los distintos gravámenes sobre el beneficio en actividades de producción de hidrocarburos aplicados en Argelia y en Abu Dabi. El resto de los establecimientos dependientes extranjeros no tienen una influencia relevante en este diferencial de tipos.

Respecto a Argelia, aplican los siguientes impuestos:

- el IMPUESTO SOBRE LA REMUNERACIÓN POR LA ACTIVIDAD DE PRODUCCIÓN, es de la misma naturaleza que el Impuesto sobre Sociedades español puesto que grava la remuneración bruta anual en barriles de crudo "Saharan Blend", retenidos y liquidados a través de la Compañía estatal argelina Sonatrach, en nombre y por cuenta de CEPSA,
- adicionalmente, y de acuerdo a la Legislación Argelina, es aplicable la TASA SOBRE BENEFICIOS EXCEPCIONALES (en vigor desde agosto de 2006), cuyo tipo impositivo está ligado a la evolución del precio del crudo,
- el Impuesto sobre Rentas Petroleras (TRP),
- el Impuesto complementario sobre el Resultado (ICR) cuya tasa impositiva está en función de los beneficios obtenidos, y
- el Royalty sobre la producción (redevance).

La cuota devengada conjuntamente por todos los impuestos correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 asciende a 208.075 y 143.158 miles de euros, respectivamente

En Abu Dabi, la actividad de exploración, desarrollo y explotación de hidrocarburos está sujeta al IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES (Income Tax), al IMPUESTO ESPECIAL SOBRE BENEFICIOS EXTRAORDINARIOS (Super Profit Tax) y al Royalty sobre la producción.

La cuota devengada conjuntamente por todos los impuestos correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 asciende a 1.080.647 y 425.007 miles de euros, respectivamente.

En otras jurisdicciones tributarias, las diferencias en los tipos impositivos no arrojan diferencias significativas en su conjunto.

La línea DIFERENCIAS PERMANENTES se refiere, fundamentalmente, a gastos no deducibles o ingresos no computables desde un punto de vista fiscal. Los registrados en 2022 y 2021 corresponden principalmente a determinados deterioros de inmovilizado, dividendos, rentas obtenidas a través de Establecimientos Permanentes situados en el extranjero, Impuesto sobre Sociedades satisfecho en el extranjero que no ha sido objeto de deducción en la cuota íntegra conforme al artículo 31.2 de la Ley 27/2014, otras dotaciones a provisiones, sanciones y ajustes por aplicación de la consolidación.

Para el cálculo del gasto por Impuesto sobre Sociedades se han considerado, en cada ejercicio, las deducciones aplicables por doble imposición internacional de rentas obtenidas en el extranjero a través de Establecimientos Permanentes y de

dividendos, realización de determinadas actividades y otros incentivos fiscales, conforme a la normativa aplicable en cada uno de los ejercicios.

En el ejercicio 2021 CEPSA aplicó el método de exención como mecanismo para evitar la doble imposición y en el ejercicio 2022 ha aplicado el método de imputación.

Los importes que se recogen en la línea AJUSTES AL IMPUESTO DEL PERÍODO O DE EJERCICIOS ANTERIORES, que ascienden en 2022 y 2021 a 32.435 miles de euros de ingresos y 2.592 miles de euros de ingresos, respectivamente, incluye la diferencia entre el Gasto contabilizado por Impuesto sobre Sociedades a 31 de diciembre de 2021 y 2020 y el que corresponde de acuerdo con la liquidación definitiva de dichos ejercicios y al reconocimiento de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores y las liquidaciones complementarias realizadas en este año relativas a los años 2017-2018-2019. En el ejercicio de 2021 se recogió el importe del gasto anteriormente comentado por importe de 35 millones de euros y otras regularizaciones del Impuesto sobre Sociedades de ejercicios anteriores.

26.3. Movimientos en saldos por impuestos diferidos

A continuación, se muestran los saldos de activos y pasivos por impuestos diferidos al cierre del ejercicio 2022, desglosados en función de su origen:

Naturalezas que dan lugar a los Impuestos diferidos Activos/Pasivos en el Grupo Cepsa

Miles de euros

Ejercicio 2022	Saldo 01.01.2022	Aumentos	Actualización financiera	Disminuciones	Movimien- tos contra reservas	Diferencias de cambio	Traspaso (Nota 5.2)	Otros Movi- mientos	Saldo 31.12.2022
Activos por impuestos diferidos									
Amortizaciones	27.370	4.965	-	(3.459)	-	579	(692)	441	29.204
Deterioros	304.762	40.247	-	(332.629)	-	35	-	-	12.415
Bases Imponibles negativas	176.212	61.352	-	(1.754)	-	180	-	32	236.022
Deducciones fiscales pendientes de aplicar	122.702	460.692	-	(5.204)	-	5.769	9	(5.763)	578.205
Establecimiento Permanente	23.152	2.113	-	-	-	1.433	-	-	26.698
Coberturas	194.488	-	-	(8.394)	63.024	-	1.817	-	250.935
Existencias	1.688	-	-	-	-	2	-	-	1.690
Provisiones	34.233	51.156	-	(14.487)	134	618	98	108	71.860
Por tratamientos fiscales inciertos	35.004	1.862	-	-	-	-	-	-	36.866
Otros activos por impuestos diferidos	23.611	70.542	-	(5.080)	-	(673)	(713)	(10)	87.677
Total activos por impuestos diferidos	943.222	692.929	-	(371.007)	63.158	7.943	519	(5.192)	1.331.572
Pasivos por impuestos diferidos									
Amortizaciones	355.528	100.613	-	(13.808)	-	15.526	(366.581)	-	91.278
Deterioros	9.191	-	-	-	-	587	(10.934)	1.158	2
Arrendamiento financiero	5.449	-	-	(1.316)	-	-	-	-	4.133
Coberturas	39.487	-	-	(185)	47.224	-	32	-	86.558
Existencias	967	-	-	-	-	-	-	-	967
Provisiones	5.211	(4)	-	78	-	405	62	-	5.752
Incorporaciones por combinaciones de negocios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Por tratamientos fiscales inciertos	201.008	69.312	6.003	(21.768)	-	2.957	1.581	(17.074)	242.019
Otros	22.474	300	-	7.454	-	953	(237)	(2.482)	28.462
Total pasivos por impuestos diferidos	639.315	170.221	6.003	(29.545)	47.224	20.428	(376.077)	(18.398)	459.171
Neto por naturaleza	303.907	522.708	(6.003)	(341.462)	15.934	(12.485)	376.596	13.206	872.401

Bajo el epígrafe ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS del Balance de Situación consolidado se recoge fundamentalmente:

- el efecto fiscal de la cobertura de inversión neta en compañías extranjeras, por un importe de 244 millones de euros,
- el efecto fiscal de deterioros adicionales de determinados activos no corrientes por importe de 12 millones de euros,
- bases imponibles negativas pendientes de compensar, por importe de 236 millones de euros,
- deducciones pendientes de aplicar por 578 millones de euros generados en su mayoría en el ejercicio 2022 por aplicar el método de imputación para los resultados provenientes de Argelia y Abu Dabi (Véase **Nota 26.2**).

Dentro de los PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS del Balance de Situación consolidado se recogen, principalmente:

- los derivados por la aplicación de lo dispuesto en la Disposición adicional undécima introducida en el Texto de la Ley del Impuesto sobre Sociedades en base al artículo 1º.12 de la Ley 4/2008, de 23 de diciembre, que regula la libertad de amortización con mantenimiento de empleo por valor de 91 millones de euros. En 2022 se ha reclasificado a PASIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA 377 millones de euros derivados de las diferencias temporarias entre la amortización contable y la fiscal de nuestros activos en Abu Dabi,
- pasivos por tratamientos impositivos inciertos asciende a 242 millones de euros, principalmente debidos a actas fiscales en disconformidad e intereses de demora de éstas.

La situación al cierre del ejercicio 2021 fue como sigue:

Naturalezas que dan lugar a los Impuestos diferidos Activos/Pasivos en el Grupo Cepsa

Miles de euros

Ejercicio 2021	Saldo 01.01.2021	Aumentos	Actualización financiera	Disminu- ciones	Movimien- tos contra reservas	Diferencias de cambio	Traspaso	Otros Movimien- tos	Saldo 31.12.2021
Activos por impuestos diferidos									
Amortizaciones	24.212	11.264	-	(7.938)	-	(1)	(168)	1	27.370
Deterioros	341.045	43	-	(58.554)	22.223	5	-	-	304.762
Bases Imponible negativas	158.568	36.022	-	(17.358)	-	861	349	(2.230)	176.212
Deducciones fiscales pendientes de aplicar	115.180	12.504	-	(8.800)	-	7.593	(359)	(3.416)	122.702
Establecimiento Permanente	23.736	153	-	-	-	1.980	-	(2.717)	23.152
Coberturas	168.662	-	-	(84)	27.696	(1)	(1.785)	-	194.488
Existencias	6.334	5	-	(4.651)	-	-	-	-	1.688
Provisiones	26.430	18.168	-	(10.464)	15	108	(23)	(1)	34.233
Por tratamientos fiscales inciertos	6.856	17.072	11.076	-	-	-	-	-	35.004
Otros activos por impuestos diferidos	23.194	1.321	-	(4.218)	(1)	2.025	1.293	(3)	23.611
Total activos por impuestos diferidos	894.217	96.552	11.076	(112.067)	49.933	12.570	(693)	(8.366)	943.222
Pasivos por impuestos diferidos									
Amortizaciones	236.648	124.900	-	(16.120)	-	9.970	(699)	829	355.528
Deterioros	3.995	9.414	-	(238)	-	-	(3.980)	-	9.191
Arrendamiento financiero	5.895	-	-	(446)	-	-	-	-	5.449
Coberturas	47.247	-	-	(3.886)	(3.874)	-	-	-	39.487
Existencias	967	-	-	-	-	-	-	-	967
Provisiones	3.138	1.894	-	(222)	-	182	219	-	5.211
Por tratamientos fiscales inciertos	202.641	155	3.647	(1.881)	-	4.225	(1.581)	(6.198)	201.008
Otros	17.069	2.506	-	383	-	1.061	1.559	(104)	22.474
Total pasivos por impuestos diferidos	517.600	138.869	3.647	(22.410)	(3.874)	15.438	(4.482)	(5.473)	639.315
Neto por naturaleza	376.617	(42.317)	7.429	(89.657)	53.807	(2.868)	3.789	(2.893)	303.907

26.4. Incertidumbre sobre tratamiento del impuesto sobre el beneficio y otros impuestos

Dentro del curso normal de los negocios, las operaciones del Grupo se encuentran sujetas a revisión por las autoridades fiscales de los distintos países en que tiene presencia, surgiendo, en alguna ocasión, diferencias interpretativas de la regulación existente. La posición interpretativa del Grupo se basa en la opinión de los expertos internos, así como, en su caso, de los expertos externos en cada una de las materias y jurisdicciones afectadas, para realizar así la mejor estimación de la probabilidad e importe de las cuestiones fiscales.

En este sentido, existen actas suscritas en disconformidad por diversos impuestos en España, entre ellos, el Impuesto sobre Sociedades correspondiente a los períodos 2005-2008, 2009-2012 y 2013-2016, sobre las que el Grupo CEPSA tiene presentados los correspondientes recursos ante las instancias judiciales pertinentes. Los importes derivados de dichas actas, hasta la fecha de cierre del ejercicio 2022, que cumplen con los requisitos de probabilidad establecidos para ello, han sido provisionados oportunamente.

En 2021, la Audiencia Nacional resolvió a favor del Grupo anulando las actas correspondientes al Impuesto sobre Sociedades, ejercicios 2009 a 2012. Como consecuencia de esta Resolución, CEPSA registró un ingreso de 29 millones de euros (18 millones de euros de cuota y 11 millones de euros de intereses).

En diciembre de 2019, las autoridades colombianas cerraron la inspección fiscal del Impuesto sobre la Renta correspondiente con el ejercicio 2015, levantando actas por importe de 73 millones de euros que han sido firmadas en disconformidad a las que habría que añadir los correspondientes intereses de demora, calculados en función de un tipo del 30% desde 2016. Dichas actas surgen debido a una discrepancia interpretativa con la DIAN (*Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales*) sobre la normativa aplicable a las sucursales, que podría derivar en una doble imposición para la sucursal en Colombia, y otros temas adicionales tales como la deducibilidad fiscal del coste de producción de los royalties abonados a la Agencia Nacional de Hidrocarburos. Actualmente se encuentra pendiente de resolución por parte del Tribunal de Cundinamarca.

Adicionalmente y por el mismo concepto, en septiembre de 2021, la DIAN notificó sendas liquidaciones por importe de 23 millones de euros en concepto de Impuesto sobre la Renta y CREE correspondientes al ejercicio 2016, incluyendo las mismas actas firmadas en disconformidad relativas al ejercicio 2015, a lo que habría que añadir los correspondientes intereses de demora calculados de igual forma, desde 2017. Asimismo, con fecha 31 de marzo de 2022 fue admitida la demanda contra la liquidación presentada en diciembre de 2021 en concepto de CREE. A cierre de ejercicio la entidad se encuentra en espera de la respuesta de la reforma a la demanda radicada ante el tribunal de Cundinamarca con fecha 21 de junio de 2022 en concepto de CREE.

Con fecha 29 de agosto de 2022 las autoridades colombianas giraron liquidación complementaria en concepto de Impuesto Sobre la Renta por el ejercicio 2017 por una cuota de 1,1 millones de euros, la cual ha sido recurrida ante el Tribunal de Cundinamarca.

La Compañía, apoyada en el juicio de asesores externos de reconocido prestigio contratados para el análisis de este asunto, considera que la posibilidad de obtener una resolución favorable al Grupo en instancias judiciales es muy alta, a pesar de que el procedimiento tributario tiene algunas incertidumbres derivadas de la probable extensión en el tiempo

(entre 5 y 6 años) del litigio a lo largo de las distintas instancias judiciales. Por esta razón, se ha calificado el riesgo como no probable y no se han registrado provisiones por este concepto en los estados financieros de 2022 y 2021.

Así mismo, permanecen abiertos a inspección por parte de las autoridades colombianas los ejercicios 2018 y siguientes.

Se ha registrado un pasivo por un litigio en curso con las autoridades fiscales brasileñas, que tras las conclusiones recientemente publicadas por el Supremo Tribunal Federal sobre la CSLL, asciende a un importe de 42 millones de euros, al que hay que añadir intereses de demora por importe de 14 millones de euros.

En Argelia permanecen abiertos a inspección los ejercicios 2018 y siguientes, mientras que en Abu Dabi únicamente permanecen abiertos a inspección los ejercicios 2019 y siguientes.

Los Administradores de CEPSA no esperan que se devenguen para la Sociedad dominante ni para el resto de las sociedades del Grupo Consolidado pasivos adicionales a los ya registrados como consecuencia de los recursos planteados y de la inspección de los ejercicios pendientes.

En opinión de los Administradores de la Sociedad dominante y de sus asesores fiscales, las operaciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados y se estima que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro para la sociedad.

En el Boletín Oficial del Estado de 28 de diciembre de 2022, se publicó la Ley 38/2022, de 27 de diciembre, para el establecimiento del gravamen temporal energético. Esta Ley, en vigor desde el día siguiente a su publicación, establece que el gravamen tendrá la naturaleza de prestación patrimonial de carácter público no tributario y se exigirá en 2023 y 2024 a los operadores principales de electricidad, gas natural, carburantes y gases licuados del petróleo cuyo importe neto de la cifra de negocios supere determinados umbrales, así como a las empresas que tengan determinado volumen de negocio por actividades de producción de crudo de petróleo, gas natural, minería de carbón o refino de petróleo. Su importe será igual al 1,2% del importe neto de la cifra de negocio derivado de las citadas actividades que desarrollen en España en los años 2022 y 2023, respectivamente, corregido en el importe de determinadas partidas de ingreso, entre otros, el Impuesto sobre Hidrocarburos.

Adicionalmente esta ley introdujo una limitación temporal a partir de 1 de enero de 2023 por la cual solo podrán incluirse en la base imponible del grupo fiscal el 50% de las bases imponibles negativas individuales correspondientes a todas y cada una de las entidades integrantes del grupo fiscal. El importe de las bases imponibles negativas individuales no incluidas en la base imponible del grupo de consolidación fiscal se integrará, por partes iguales, en los diez periodos impositivos que se inicien a partir del 1 de enero de 2024.

26.5. Activos y pasivos por impuestos diferidos no reconocidos

El Grupo no ha reconocido pasivos por impuestos diferidos derivados de diferencias temporarias imponibles relacionadas con inversiones en sociedades dependientes, asociadas y negocios conjuntos por importes de 191.663 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 comparado con 173.468 miles de euros a 31 de diciembre 2021.

El Grupo no ha reconocido activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales por importes de 36.478 miles de euros en 2022 y de 59.687 miles de euros en 2021, ya que, según sus proyecciones de recuperabilidad de resultados, no se considera posible.

Por último, en relación con las actas fiscales de Colombia, cabe señalar que, junto a la cuota y los intereses de demora anteriormente indicados, las autoridades fiscales podrían requerir una sanción de hasta el 234%, si bien el pasivo contingente fiscal no se ha registrado al estimarse remota una resolución en contra de los intereses del Grupo.

27. Beneficio por acción

POLÍTICAS CONTABLES

El beneficio básico por acción está calculado como la ratio existente entre el resultado consolidado neto atribuible a la sociedad dominante y el número medio de acciones en circulación del ejercicio.

No existen otros instrumentos de capital por los que se obligue a calcular un beneficio por acción diluido distinto del beneficio básico por acción.

El número de acciones en circulación asciende a 536.350.000 en 2022 y 2021 (véase **Nota 17.1**).

	Miles de euros	
	2022	2021
Resultado por acción		
Resultado consolidado del ejercicio de operaciones continuadas	1.131.699	722.643
Participaciones no dominantes	(32.037)	(61.690)
Resultado consolidado atribuible a la sociedad dominante	1.099.662	660.953
Numero de acciones en circulación (en miles)	536.350	536.350
Resultado por acción:		
Básico	2,05	1,24
Diluido	2,05	1,24

28. Aspectos medioambientales

POLITICAS CONTABLES

Se consideran inversiones de naturaleza medioambiental aquellas que se incorporan al patrimonio del Grupo para ser utilizadas de forma duradera en su actividad, cuya finalidad principal sea la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura derivada de las operaciones que realicen las sociedades del Grupo.

Asimismo, se consideran gastos de naturaleza medioambiental aquellos en que se incurra para prevenir, reducir o reparar el daño sobre el medio ambiente, entendido como entorno natural, así como los derivados de compromisos medioambientales.

En cuanto a las provisiones para riesgos y obligaciones medioambientales, el Grupo tiene constituidas provisiones para remediar el eventual riesgo de contaminación gradual de los suelos, cuya dotación se ha realizado con cargo al epígrafe de OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN en el Estado de Resultados consolidados, cuantificadas en base a las estimaciones y estudios técnicos internos. Asimismo, el Grupo tiene contratadas pólizas de seguro que cubren el resto de los daños medioambientales que se pudieran originar, incluso por la responsabilidad civil que pudiera derivarse de los mismos.

CEPSA elabora su información en materia de cambio climático siguiendo las recomendaciones voluntarias del Task Force on Climate-Related Financial Disclosures (TCFD). Esta información se encuentra publicada en la sección “3.1 Hacia un mundo Net Zero” del Informe de Gestión Integrado 2022. Se incluye a continuación los principales aspectos recogidos en dicho informe en respuesta a las recomendaciones del TCFD.

- Gobierno: para asegurar la correcta vigilancia y control de los riesgos y oportunidades del cambio climático, se han atribuido responsabilidades específicas a los más altos órganos de gobierno.
- Al Consejo de Administración se le atribuyen las competencias relativas a la aprobación de los objetivos estratégicos en materia de cambio climático y la aprobación de los asuntos delegados en las distintas comisiones consultivas (Estrategia y Sostenibilidad; Nombramientos y Retribuciones; y Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos). El Consejo de Administración de CEPSA aprobó en 2022 la estrategia a 2030 “Positive Motion” de la compañía, que incluye los objetivos de descarbonización. Asimismo, aprobó en 2021 la “Política de Acción Climática”, que establece el marco para articular la ambición de la compañía.
- Por su parte, el Comité de Dirección es el responsable de la toma de decisiones y asignación de recursos, monitorizando el desempeño de la compañía en relación con la estrategia. La Dirección de Ciclo de Carbono, enmarcada en la Dirección de Estrategia y Sostenibilidad, asume el impulso de la hoja de ruta en esta materia. Adicionalmente, la Mesa de Carbono es responsable de revisar y acelerar todas las oportunidades de reducción de emisiones directas de carbono y alinear la actividad con un nivel de emisiones significativamente menor.
- Estrategia: CEPSA, a través de su estrategia “Positive Motion”, que ha sido evaluada bajo el estándar Assessing Low carbón Transition (ACT), aplicando la metodología específica del sector Oil & Gas, se compromete a ser un actor activo y protagonista en la transición hacia una economía neutra en carbono.

La compañía tiene la ambición de ser Net Zero en 2050, alineándose con los escenarios climáticos de referencia de 1,5°C de la International Energy Agency (IEA) y del Intergovernmental Panel on Climate Change (IPCC). Para ello, CEPSA tiene el objetivo de reducir para 2030 un 55% las emisiones de carbono de alcance 1 y 2 a nivel operacional, y entre un 15% y un 20% la intensidad de carbono de la energía vendida, incluyendo las emisiones de alcance 1 y 2 derivadas de esta producción, y las emisiones de alcance 3 derivadas de su uso, respecto a 2019. Además, en 2022 se han incluido objetivos en materia de cambio climático en la remuneración variable de todos los empleados de CEPSA.

La compañía ha definido tres escenarios climáticos para evaluar la resiliencia de la estrategia “Positive Motion” y la ambición climática a tres horizontes temporales 2030, 2040 y 2050, y ha determinado los impactos económicos de los riesgos relevantes evaluados bajo los tres escenarios climáticos, mostrándose la estrategia resiliente a los tres escenarios climáticos evaluados.

- Gestión de riesgos y oportunidades: el Sistema de Control y Gestión Integral de Riesgos de CEPSA sigue la metodología de COSO-ERM y el estándar internacional de referencia en la Gestión de Riesgos ISO 31000. El

mapa de Riesgos de Cambio Climático, consolidado en 2021 y actualizado en 2022, incorpora la definición de los riesgos climáticos bajo recomendaciones del TCFD. Se han analizado los riesgos identificados, en los activos bajo control operacional, de acuerdo con los tres escenarios climáticos y horizontes temporales mencionados anteriormente.

Asimismo, se han identificado las oportunidades recogidas en la estrategia "Positive Motion" asociadas al cambio climático derivadas de la eficiencia en los procesos de producción y distribución, del desarrollo y expansión de productos y servicios bajos en emisiones, así como de la irrupción de nuevos productos, como los combustibles sostenibles, y servicios y productos en materia de transición energética.

Adicionalmente, la compañía dispone de mecanismos adicionales que permiten realizar el seguimiento y establecer objetivos en la gestión de riesgos y oportunidades climáticas.

- Métricas y objetivos: las métricas relacionadas con los objetivos de la estrategia "Positive Motion" son las emisiones de carbono de alcance 1 y 2, en activos bajo control operacional, y el "Índice de Intensidad de Carbono", que incluye las emisiones en la cadena de valor asociadas al uso de nuestros productos energéticos vendidos.

El total de emisiones de gases de efecto invernadero de alcance 1 y 2 se situó en 2022 en la cantidad de 5.491 miles tCO₂eq. Este valor es un 2% inferior a la cifra del año anterior y supera el 15% respecto al año de referencia 2019. En 2022 el Índice de Intensidad de Carbono se sitúa en torno a las 76 toneladas CO₂/TJ de energía vendida. Aunque el valor de este año se mantenga en el nivel de referencia, las emisiones del ratio se han visto reducidas cerca del 10%.

Adicionalmente, se están incorporando a los sistemas y procesos, parámetros financieros como pueden ser la Taxonomía de la UE y otros criterios internos, para evaluar cómo evoluciona el negocio hacia modelos más sostenibles.

Seguidamente se muestra la información correspondiente a los movimientos en las inversiones medioambientales durante los ejercicios 2022 y 2021:

Inversiones medioambientales

Miles de euros

Ejercicio 2022	Saldo	Altas	Bajas	Otros movi-	Saldo
	01.01.2022	(dotac.)	(aplicac)	mientos	31.12.2022
Activos de naturaleza medioambiental	678.064	64.611	(596)	(6.163)	735.916
Amortización acumulada inmovilizado medio ambiente	(468.618)	(27.294)	500	1.064	(494.348)
Total	209.446	37.317	(96)	(5.099)	241.568

Ejercicio 2021	Saldo	Altas	Bajas	Otros movi-	Saldo
	01.01.2021	(dotac.)	(aplicac)	mientos	31.12.2021
Activos de naturaleza medioambiental	648.400	34.129	(2.925)	(1.540)	678.064
Amortización acumulada inmovilizado medio ambiente	(442.781)	(27.884)	2.426	(379)	(468.618)
Total	205.619	6.245	(499)	(1.919)	209.446

El Grupo CEPSA, como forma de contribuir al Desarrollo Sostenible, tiene establecidos programas para la mejora continua de sus procesos de producción, reducción de efluentes, eliminación de vertidos y gestión de residuos. Para ello tiene implantado y mantiene al día un Sistema de Gestión Medioambiental, instrumento que permite materializar los compromisos de cumplimiento legal y de mejora continua anteriormente citados. Las inversiones en medio ambiente son un reflejo del compromiso adquirido a través de los objetivos ambientales y nuestra estrategia "Positive Motion" anteriormente mencionada.

Los activos de naturaleza medioambiental más significativos son plantas de recuperación de azufre, plantas de tratamiento de aminas y aguas ácidas y plantas de tratamientos de efluentes líquidos (físicoquímicos y biológicos) y mejoras técnicas realizadas en equipos, de las plantas de producción, para conseguir una mayor eficiencia energética y reducir las emisiones de CO₂ y NO_x.

Provisiones Medioambientales	Notas	Miles de euros	
		2022	2021
Saldo inicial		25.367	23.722
Altas/ Dotaciones		40.867	3.778
Bajas/ Aplicaciones		(1.480)	(2.009)
Otros Movimientos		(153)	(124)
Saldo final	Nota 21	64.601	25.367

Se incluyen en PROVISIÓN PARA ACTUACIONES MEDIOAMBIENTALES las mejores estimaciones para cubrir las obligaciones legales o contractuales de la empresa o compromisos adquiridos por la misma para prevenir, reducir o reparar los daños al medio ambiente con cargo a servicios profesionales o reparaciones y conservación en general.

Dentro de las PROVISIONES PARA RIESGOS Y OBLIGACIONES MEDIOAMBIENTALES se incluyen las realizadas para remediar el eventual riesgo de contaminación gradual de los suelos, única contingencia no cubierta en las pólizas de seguro que tiene

contratadas. Las aplicaciones del ejercicio vienen a compensar, fundamentalmente, los gastos derivados del tratamiento de tierras.

En 2022 destacan las altas registradas por la remediación de los suelos de la Refinería de Tenerife por valor de 36.992 miles de euros, relacionada con el inicio de desmantelamiento de esta (Véase **Nota 21**).

A 31 de diciembre de 2022 y de 2021 los gastos de naturaleza medioambiental del Grupo CEPSA han sido de 101.799 y 55.149 miles de euros respectivamente.

29. Política de gestión de riesgos

29.1. Principales riesgos asociados a la actividad del Grupo CEPSA

En relación con la situación geopolítica entre Rusia y Ucrania que comenzó en febrero de 2022, cabe señalar que CEPSA no posee ni opera ningún activo, no mantiene relaciones comerciales relevantes con clientes en Rusia o Ucrania y no está expuesto al rublo ruso. Además, la Compañía no obtiene petróleo crudo de ninguno de estos dos países. Como tal, el impacto en los Estados Financieros de CEPSA se deriva principalmente de la creciente volatilidad de los precios de las materias primas, la evolución de las condiciones macroeconómicas globales y su efecto sobre la demanda y el crecimiento económico.

En todo caso, las actividades del Grupo CEPSA se desarrollan en entornos en los que existen una serie de factores externos cuya evolución puede afectar al modo en que se realizan las operaciones y a los resultados que de ellas se obtienen.

En concreto, el Grupo está expuesto a los siguientes riesgos derivados del uso de instrumentos financieros:

1. Riesgo de crédito
2. Riesgo de liquidez
3. Riesgo de mercado

En esta nota se presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos de medición y gestión del riesgo y la gestión del capital del Grupo. A continuación, se detallan desgloses cuantitativos adicionales.

29.2. Modelo de gestión de riesgos

El Consejo de Administración a través del Comité de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos, otros Comités específicos y los Directores Generales de las respectivas Áreas, supervisa y controla periódicamente los riesgos, adecuando, si procede, el perfil de los riesgos en función de las circunstancias.

A) RIESGO DE CRÉDITO

El riesgo de crédito se define habitualmente como el riesgo de pérdida financiera al que CEPSA está expuesta cuando concede crédito comercial o financiero a un tercero y este incumple sus obligaciones, normalmente como consecuencia de problemas de liquidez o de solvencia. El Grupo está expuesto al riesgo de crédito en sus actividades comerciales y en sus actividades de financiación, incluyendo los depósitos en bancos e instituciones financieras, las transacciones en moneda extranjera y la contratación de instrumentos financieros.

Deudas comerciales: El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito sobre las deudas comerciales ya que está muy distribuida entre un gran número de clientes y otras contrapartes. Una parte significativa de estos saldos proceden de los intercambios logísticos de productos petrolíferos y las operaciones de trading, los cuales están sólidamente garantizados y suponen importes muy relevantes.

Para la gestión de este riesgo, el Grupo CEPSA cuenta con sistemas informáticos para el tratamiento integral y automatizado de datos tanto externos como internos. Con esta información y mediante la aplicación de modelos de scoring y la evaluación por analistas de riesgos, se clasifican las contrapartes en base a su riesgo crediticio, estableciéndose un límite de crédito para cada una de ellas. En determinadas ocasiones, ya sea por acumulación o por no aceptación del riesgo, el Grupo transfiere a terceros el riesgo de impago de determinadas contrapartes a través de la contratación de garantías bancarias o pólizas de seguro de crédito.

El Grupo cuenta así mismo con una serie de normas y procedimientos internos que se actualizan periódicamente, los cuales regulan la gestión del riesgo de crédito a nivel global y para cada uno de los negocios. Esta normativa trata, entre otros aspectos, la determinación de límites de crédito, el seguimiento y control de dichos límites, el establecimiento de los instrumentos de cobro más adecuados, las garantías a solicitar en caso de que el riesgo sea excesivo o no asumible, las actuaciones a seguir en caso de impago para el cobro de los importes debidos, etc.

Atendiendo a los parámetros relacionados con la solvencia de los clientes y sus hábitos de pagos incluidos en el sistema de análisis de calidad crediticia, se puede realizar la siguiente clasificación de la cartera de clientes:

- Calidad alta: Clientes preferentes, clientes con excelente categoría de crédito y capacidad financiera, clientes con dinero en efectivo por anticipado o con términos de pago asegurados.
- Calidad media: Clientes de tamaño mediano con buena reputación y económicamente solventes, pero con un historial de pagos lento.
- Calidad baja: Nuevos clientes sin historial de crédito y clientes con pagos lentos repetitivos y con una débil situación financiera.

El desglose de este análisis para los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

Calidad crediticia						Miles de euros
Ejercicio 2022	Notas	Calidad alta	Calidad media	Calidad baja	Total	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	2.365.967	88.598	68.056	2.522.621	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar con partes vinculadas	Nota 15	65.757	-	-	65.757	
Administraciones Públicas	Nota 15	159.177	-	-	159.177	
Otros activos financieros	Nota 12	357.444	-	-	357.444	
Tesorería y otros depósitos a corto plazo	Nota 16	476.176	-	-	476.176	
Total		3.424.521	88.598	68.056	3.581.175	

Ejercicio 2021	Notas	Calidad alta	Calidad media	Calidad baja	Total
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	2.165.176	59.911	68.758	2.293.845
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar con partes vinculadas	Nota 15	42.458	-	-	42.458
Administraciones Públicas	Nota 15	70.737	-	-	70.737
Otros activos financieros	Nota 12	342.675	5.029	4.290	351.994
Tesorería y otros depósitos a corto plazo	Nota 16	655.358	-	1.695	657.053
Total		3.276.404	64.940	74.743	3.416.087

Asimismo, los saldos de cuentas por cobrar se supervisan en función a su vencimiento lo cual ayuda a mitigar la exposición a las deudas comerciales incobrables. El vencimiento de los saldos de clientes y otras cuentas por cobrar no deterioradas para los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

Saldos a cobrar no vencidos y vencidos y no deteriorados			2022	2021
Deuda no vencida			2.613.997	2.294.634
Deuda vencida 0-30 días			121.360	64.493
Deuda vencida 31-90 días			12.286	5.757
Deuda vencida 91-180 días			19.930	1.707
Deuda vencida mayor a 180 días			6.846	7.775
Total deudores comerciales y otras cuentas a cobrar			2.774.419	2.374.366

Adicionalmente existen pólizas de seguro de crédito que cubren el riesgo de impago de parte de la deuda vencida no provisionada. También se disponen de garantías que cubren otra parte de la deuda vencida.

Con el objeto de mitigar el riesgo de crédito surgido de posiciones de tesorería y derivados financieros, CEPSA trabaja únicamente con entidades financieras de elevada solvencia y reconocido prestigio a nivel nacional e internacional. En dicho sentido, se analiza el riesgo de contrapartida y la contratación de inversiones e instrumentos financieros.

B) RIESGO DE LIQUIDEZ

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de CEPSA de afrontar todos sus pagos, actuales y previsibles, refinanciar sus operaciones crediticias y obtener financiación nueva a precios de mercado razonables para así satisfacer las necesidades financieras requeridas en el adecuado desarrollo de sus negocios.

El Grupo lleva a cabo un seguimiento continuo de su situación financiera, elaborando previsiones de tesorería a corto plazo, así como realizando una planificación financiera a largo plazo contenida tanto en el presupuesto como en el plan estratégico.

En este sentido, CEPSA cuenta con una política financiera conservadora en base a la cual mantiene importes disponibles en efectivo y otros instrumentos líquidos, así como líneas de crédito comprometidas no dispuestas, suficientes para cubrir vencimientos de deuda e intereses futuros previstos (incluyendo derivados de tipo de interés), por un plazo de más de 4 años sin la necesidad de acudir a los mercados para la obtención de nueva financiación o la refinanciación de líneas existentes.

El Grupo evalúa recurrentemente la concentración del riesgo en relación con la refinanciación de su deuda y ha concluido que es baja.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos financieros e intereses futuros previstos a 31 de diciembre de 2022 y 2021:

Vencimiento de los pasivos financieros Miles de euros

Ejercicio 2022	0-3 meses	3-12 meses	2 años	3 años	4 años	5 años	>5 años	Total
Acreedores								
Acreedores comerciales	3.604.563	591.350	-	-	-	-	-	4.195.913
Con sociedades vinculadas	2.663	7.988	-	-	-	-	-	10.651
Total deudas	3.607.226	599.338	-	-	-	-	-	4.206.564
Préstamos								
En moneda dólar estadounidense	12.028	80.474	70.219	67.378	369.929	149.847	42.641	792.516
En moneda euro	271.593	149.716	63.329	661.678	751.915	82.191	589.781	2.570.203
En otras monedas	24.475	106.870	90.947	13.390	-	-	-	235.682
Total préstamos	308.096	337.060	224.495	742.446	1.121.844	232.038	632.422	3.598.401
Deudas por arrendamientos financiero								
En moneda dólar estadounidense	5.433	16.299	21.066	15.839	13.512	13.483	6.344	91.976
En moneda euro	35.708	107.124	92.694	74.973	59.011	40.971	216.681	627.162
En otras monedas	2.451	7.352	9.522	9.358	9.273	9.180	18.880	66.016
Total deudas por arrendamientos financiero	43.592	130.775	123.282	100.170	81.796	63.634	241.905	785.154
Pasivos por derivados financieros	458.951	871.468	63.815	69.405	85.244	11.662	50.583	1.611.128
Otros pasivos								
Anticipos y depósitos recibidos	4.151	1.600	3.368	272	272	272	726	10.661
Otros acreedores	-	-	17.263	382	532	332	1.804	20.313
Otros pasivos	93.056	162.372	25.335	-	-	-	1	280.764
Total otros pasivos	97.207	163.972	45.966	654	804	604	2.531	311.738
Total riesgo de liquidez	4.515.072	2.102.613	457.558	912.675	1.289.688	307.938	927.441	10.512.985

Vencimiento de los pasivos financieros Miles de euros

Ejercicio 2021	0-3 meses	3-12 meses	2 años	3 años	4 años	5 años	>5 años	Total
Acreedores								
Acreedores comerciales	2.775.448	298.493	-	-	-	-	-	3.073.941
Con sociedades vinculadas	88.095	-	-	-	-	-	-	88.095
Total deudas	2.863.543	298.493	-	-	-	-	-	3.162.036
Préstamos								
En moneda dólar estadounidense	3.158	31.233	37.953	41.697	41.307	320.554	174.278	650.180
En moneda euro	16.726	41.861	396.322	49.974	717.632	824.385	638.775	2.685.675
En otras monedas	2.498	98.487	69.559	88.529	585	-	-	259.658
Total préstamos	22.382	171.581	503.834	180.200	759.524	1.144.939	813.053	3.595.513
Deudas por arrendamientos financiero								
En moneda dólar estadounidense	5.522	16.565	21.725	21.545	17.176	14.773	22.803	120.109
En moneda euro	31.120	93.360	101.916	74.391	62.866	47.698	195.987	607.338
En otras monedas	2.105	6.316	8.202	7.940	7.913	7.891	18.911	59.278
Total Deudas por arrendamientos financiero	38.747	116.241	131.843	103.876	87.955	70.362	237.701	786.725
Pasivos por derivados financieros	240.666	592.215	361.486	67.380	32.213	26.508	51.417	1.371.885
Otros pasivos								
Anticipos y depósitos recibidos	1.380	3.782	2.779	272	272	272	723	9.480
Otros acreedores	-	-	54.957	319	318	412	1.611	57.617
Otros pasivos	121.767	160.408	5.099	3.355	-	-	220	290.849
Total otros pasivos	123.147	164.190	62.835	3.946	590	684	2.554	357.946
Total riesgo de liquidez	3.288.485	1.342.720	1.059.998	355.402	880.282	1.242.493	1.104.725	9.274.105

C) RIESGO DE MERCADO

Es el riesgo de que el valor razonable de un instrumento financiero pueda fluctuar por variaciones en los precios de mercado. El Grupo está expuesto a varios tipos de riesgos de mercado (riesgo de precio de materias primas, riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés) que pueden afectar a los resultados. Los principales riesgos de mercado inherentes al sector petrolero resultan de las fluctuaciones del precio del crudo y sus derivados, del margen de refino y del tipo de cambio.

El Grupo supervisa su exposición al riesgo de mercado mediante un análisis continuo de sensibilidad. Para cada uno de los factores de riesgo de mercado que se detallan a continuación, hay una tabla que muestra la sensibilidad de estos factores en el beneficio y el patrimonio neto a los que están expuestos los instrumentos financieros.

Las estimaciones realizadas representan el impacto de cambios favorables y desfavorables. El impacto en el resultado y/o en el patrimonio neto se estima en función de los instrumentos financieros que el Grupo mantiene al final de cada ejercicio.

Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen activos financieros a valor razonable con cambios en el estado de resultados consolidado (VR-CPG), activos financieros disponibles para la venta, instrumentos financieros derivados, depósitos a corto plazo, préstamos y otros instrumentos financieros.

I. Riesgo de tipo de cambio

Es el riesgo de que el valor razonable de instrumentos financieros fluctúe por las variaciones en los tipos de cambio en las monedas con las que la Sociedad opera. La exposición de la Compañía al riesgo de tipo de cambio se relaciona principalmente con las actividades de importación y exportación (cuando los ingresos o gastos están denominados en una moneda diferente de la moneda funcional de la Compañía) y de la conversión de las sociedades extranjeras, tanto en el resultado consolidado como en su valor neto patrimonial.

La moneda extranjera cuya exposición es más significativa en el Grupo es el dólar estadounidense y en menor medida el yuan chino y el real brasileño. El Grupo sigue políticas de cobertura de riesgo de tipo de cambio con el objetivo de minimizar su impacto tanto en resultados como en patrimonio.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la deuda con entidades de crédito en dólares, incluyendo euro (deuda con entidades de crédito y emisión de bonos) permutada a dólares a través de *cross currency swaps*, ascendía a un contravalor de 2.499 y 2.543 millones de euros respectivamente (véase **Nota 18**), lo que supone un 78% y 74% respectivamente, sobre el total de la deuda consolidada bruta. El 88% de la deuda en dólares está asignada a operaciones de cobertura contable, principalmente a coberturas de inversión neta (2.447 millones de dólares) (véase **Nota 30**).

Con respecto a la sensibilidad sobre los instrumentos financieros mantenidos por el Grupo a una apreciación o depreciación del dólar, la siguiente tabla muestra el impacto en el resultado después de impuestos y en el patrimonio neto:

Miles de euros

	2022		2021	
	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto
Efecto de las fluctuaciones del euro frente al dólar				
+ 0,05 USD/EUR	4.369	79.508	(237)	66.715
- 0,05 USD/EUR	(4.798)	(87.329)	259	(72.877)

II. Riesgo de precio de commodities

Los negocios que desarrolla el Grupo CEPSA se encuentran expuestos a la evolución de determinados precios de materias primas que cotizan en mercados nacionales e internacionales, entre otros: los precios del petróleo y el gas natural, los precios de los productos refinados petrolíferos y petroquímicos, el precio del *pool* eléctrico, y el precio de los derechos de emisión. El elevado grado de integración vertical del Grupo, acrecentado en los últimos ejercicios, permite minimizar los efectos coyunturales de los ciclos económicos y su impacto en el resultado consolidado del Grupo.

Las variaciones en el precio del crudo tienen, asimismo, un efecto sobre las operaciones de refinación y comercialización, de signo contrario al impacto sobre el área de Exploración y Producción, cuya magnitud depende, entre otros muchos factores, de la rapidez con la que los cambios de precios de la materia prima son trasladados a los mercados internacionales y locales de productos terminados.

La exposición a todos estos precios se monitoriza de forma constante, y en determinadas ocasiones, el Grupo contrata derivados financieros con el objetivo de reducir su exposición a la variabilidad de los precios. Estos derivados constituyen por tanto una cobertura económica de los resultados del Grupo, si bien no siempre se contabilizan como de cobertura a efectos contables (véase **Nota 30**).

Considerando solo estos instrumentos financieros mantenidos por el Grupo, la siguiente tabla muestra la sensibilidad en el resultado después de impuestos y en el patrimonio neto al efecto de un aumento o disminución del 10% en los precios del crudo:

Miles de euros

	2022		2021	
	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto
Efecto de las fluctuaciones en el precio del crudo				
+ 10 %	656	(69)	(404)	616
- 10 %	(656)	69	404	(616)

III. Riesgo de tipo de interés.

La exposición de la Compañía al riesgo de tipo de interés está relacionada principalmente con los préstamos de la Compañía a tipos variables, fundamentalmente referenciados al LIBOR y EURIBOR. La política de la Compañía es administrar su cartera de deuda con el objetivo de combinar los menores tipos de interés posible en cada divisa pertinente, pero al mismo tiempo asegurando a tipo fijo una parte muy importante del endeudamiento.

A efectos de gestionar y mitigar este riesgo, el Grupo CEPSA, cuando así lo estima conveniente, obtiene financiación a tipo fijo o contrata coberturas de tipo de interés mediante derivados financieros (véase **Nota 30**).

El análisis de sensibilidad excluye todos los instrumentos financieros de tipo fijo contabilizados al coste amortizado, así como aquellos préstamos a tipo variable que mediante operaciones con derivados resulta como efecto conjunto similar al establecimiento de un tipo fijo. Tanto los derivados de divisas como los de precio de *commodities* no se han incluido en el siguiente análisis de sensibilidad, ya que no se consideran expuestos al riesgo de tipo de interés.

La siguiente tabla muestra la sensibilidad en el resultado después de impuestos y en patrimonio neto a cambios razonablemente posibles en los tipos de interés, suponiendo que todas las demás variables permanezcan sin cambios.

Miles de euros

Efecto de las fluctuaciones en el tipo de interés	2022		2021	
	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto	Efecto en el resultado después de impuestos	Efecto en Patrimonio Neto
+ 0,5%	(4.809)	8.573	(8.062)	12.533
- 0,5%	4.809	(8.676)	8.062	(12.698)

D) GESTIÓN DEL CAPITAL

El Grupo CEPSA persigue como objetivo prioritario para la gestión de su capital el mantenimiento de una estructura patrimonial saneada.

Este objetivo se lleva a cabo mediante un seguimiento constante del nivel de endeudamiento necesario para hacer frente a posibles acontecimientos macroeconómicos y/o sectoriales negativos y, sobre todo, para garantizar el acceso a una financiación adecuada que permita al Grupo cumplir su plan de inversiones.

La evolución del nivel de endeudamiento se mide a través de dos ratios principales: i) endeudamiento neto sobre el total de fuentes de financiación (fondos propios más endeudamiento neto) y ii) endeudamiento neto dividido por el EBITDA consolidado, como indicador de la generación de caja del Grupo, de acuerdo con el siguiente detalle:

Miles de euros

Cálculo ratio de endeudamiento	Notas	2022 ajustado (*)		2021 ajustado (*)	
		2022	(*)	2021	(*)
Deuda financiera no corriente		3.210.085	2.678.122	3.818.256	3.266.116
Deuda financiera corriente		716.413	553.659	284.555	149.497
Deuda bruta		3.926.498	3.231.781	4.102.811	3.415.613
Menos: Activos líquidos	Nota 18	(476.176)	(476.176)	(657.053)	(657.053)
Endeudamiento neto remunerado (ENR)		3.450.322	2.755.605	3.445.758	2.758.560
Patrimonio neto		4.832.320	4.832.320	4.307.344	4.307.344
Endeudamiento neto remunerado / (Patrimonio neto + ENR)		41,66%	36,32%	44,44%	39,04%

(*) Ajustado eliminando deudas por arrendamientos según NIIF 16

Miles de euros

Cálculo Deuda neta a EBITDA	Notas	2022 ajustado (*)		2021 ajustado (*)	
		2022	(*)	2021	(*)
Endeudamiento neto remunerado (ENR)		3.450.322	2.755.605	3.445.758	2.758.560
EBITDA (ajustado a reposición)	Nota 6.1	2.939.455	2.939.455	1.815.123	1.815.123
Ajustes NIIF 16 (reversión)					
Pagos por arrendamientos		-	(158.668)	-	(134.080)
EBITDA (ajustado y NIIF 16)		2.939.455	2.780.787	1.815.123	1.681.043
Endeudamiento neto remunerado / EBITDA		1,17	0,99	1,90	1,64

(*) Ajustado eliminando deudas por arrendamientos según NIIF 16

El Grupo realiza periódicamente un análisis de estos ratios con proyecciones de apalancamiento, un dato que es clave para tomar decisiones de inversión y dividendos.

E) RIESGOS MEDIOAMBIENTALES

El Grupo dispone de la "Política de Salud, Seguridad, Medio Ambiente y Calidad" busca garantizar la protección del medioambiente durante el desarrollo de las actividades. Contempla aspectos como la reducción de los consumos e impactos en la atmósfera, el clima, el medio marino, el suelo, las aguas subterráneas, los niveles sonoros y la biodiversidad. Asimismo, sirve de base para la implantación del Sistema de Gestión Ambiental en la organización de acuerdo con los principales estándares aplicables.

Contamos con un Sistema de Gestión Ambiental, auditado y revisado anualmente por un tercero independiente, que cubre todos los negocios. Además, el 84% de nuestras instalaciones están certificadas bajo ISO 14001. Esto nos permite asegurar el cumplimiento de la legislación aplicable y reducir el impacto de nuestras actividades, instalaciones, productos y servicios de forma transparente, alineándonos con las expectativas de nuestros grupos de interés. Hemos reforzado este sistema con la certificación ISO 50001 (para la gestión de la gestión del consumo de energía y la eficiencia energética) en nuestros parques energéticos en España de Gibraltar San Roque, La Rábida, Tenerife, plantas químicas de Palos y Puente Mayorga, y Deten en Brasil, y en nuestro Centro de Investigación.

Además, para nuestras principales instalaciones en España, elaboramos y publicamos anualmente declaraciones ambientales que son validadas externamente junto con sus sistemas de gestión ambiental bajo los requisitos del Esquema Europeo de Ecogestión y Ecoauditoría (EMAS).

Disponemos de equipos técnicos en cada unidad de negocio que controlan y gestionan todos los aspectos ambientales relacionados con la misma y que velan por el cumplimiento de los requisitos normativos y por la máxima reducción de los impactos. Asimismo, a nivel corporativo, existe otro equipo técnico especialista en cada uno de los vectores ambientales que da apoyo a las diferentes unidades de negocio.

Aplicamos el principio de precaución establecido en la Declaración de Río sobre el Medioambiente en nuestras actividades mediante las siguientes acciones:

- Identificación, valoración y minimización de riesgos.
- Programas de auditorías.
- Evaluación de Impacto Ambiental (EIA).
- Debida diligencia en los procesos de compras y adquisiciones de plantas industriales.
- Fichas de seguridad de todos nuestros productos.
- Gestión de impactos, como en el del medio marino, en el que trabajamos de forma muy activa estableciendo planes, protocolos y simulacros enfocados a la prevención de la contaminación marina.

30. Instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura.

POLÍTICAS CONTABLES

I. Reconocimiento inicial y posterior medición

El Grupo CEPSA utiliza instrumentos de cobertura y productos financieros derivados, entre los que destacan los contratos de futuros y swaps con intermediarios sobre crudos, gas y productos, que cubren los riesgos de precio relativos a la actividad mensual de ventas y compras de crudo, gas y de productos petrolíferos. Los límites de operación y las modalidades de cobertura definidos están aprobados por la Dirección del Grupo y son seguidos respetando la separación de funciones de desempeño y control.

Para los riesgos financieros de tipo de cambio e interés, los límites de operación y las modalidades de cobertura, básicamente "forwards" de divisas y permutas (swaps) de tipos de interés, están aprobados por la Dirección del Grupo y son aplicados, igualmente, respetando la separación de funciones de desempeño y control.

Estos instrumentos financieros derivados se registran inicialmente al valor razonable de la fecha en que se contrata el derivado; posteriormente, se valoran al valor razonable en cada fecha de cierre. Los derivados se contabilizan como activos financieros cuando el valor razonable es positivo y como pasivos financieros cuando el valor razonable es negativo.

Los beneficios o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable y la liquidación de aquellos derivados no designados como de cobertura contable tal y como se define en la NIIF 9, se imputan directamente a resultados y se muestran en el Estado de Resultados consolidado como ingresos o gastos financieros, según el caso. Excepcionalmente, en el negocio de Trading y debido a su actividad, la operativa con derivados financieros forma parte de su resultado operativo.

En el curso normal de sus negocios, el Grupo dispone de contratos de compra y venta a futuro de crudo y gas natural. Estos contratos se celebran y se mantienen con el propósito de hacer frente a las necesidades físicas de crudo y gas previstas por el Grupo, de acuerdo con las estimaciones periódicas de compra y venta de hidrocarburos. El seguimiento de los contratos se efectúa de manera sistemática y se ajustan en su caso mediante entrega física. En consecuencia, se trata de "contratos para uso propio" y, por lo tanto, se encuentran fuera del alcance de la NIIF 9.

Como parte de la actividad normal del negocio de Trading, además del aprovisionamiento del crudo para el Grupo, se realiza una actividad de trading por cuenta propia, dentro de la cual se utilizan una parte de los contratos de aprovisionamiento de uso propio que permiten su compraventa a terceros. La valoración de los compromisos de compra que pueden utilizarse con objeto especulativo es poco significativa, ya que se trata de contratos a muy corto plazo y con fórmulas de precio a mercado.

II. Contabilidad de coberturas

Al inicio de una relación de cobertura, el Grupo designa y documenta formalmente la relación de cobertura a la que desea aplicar la contabilidad de coberturas y el objetivo y la estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura.

La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, la partida cubierta, la naturaleza del riesgo cubierto y la forma en que el Grupo evaluará si la relación de cobertura cumple con los requisitos de efectividad de cobertura (incluido el análisis de las fuentes de ineficacia de cobertura y cómo se determina la relación de cobertura). Una relación de cobertura tiene la consideración de contabilidad de cobertura si cumple con todos los siguientes requisitos de efectividad:

- Existe una "relación económica" entre el elemento cubierto y el instrumento de cobertura.
- El efecto del riesgo de crédito no "domina los cambios de valor" que resultan de esa relación económica.

- La ratio de cobertura en relación de la cobertura es la misma que la resultante de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre, y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Las coberturas que cumplen con los criterios estrictos para la contabilidad de coberturas se contabilizan tal como se describe a continuación:

Cobertura del valor razonable

El Grupo utiliza swaps de commodities para cubrir la exposición a los cambios en el valor razonable de activos o pasivos reconocidos o de compromisos en firme aún no reconocidos, como contratos de aprovisionamiento de gas, atribuible a un riesgo en particular que pueda afectar al Estado de Resultados consolidado. Los cambios de valor del instrumento de cobertura y de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto se reconocen en el Estado de Resultados, quedando la valoración a su vez registrada también en el Balance de Situación consolidado.

Coberturas de flujos de efectivo

El Grupo utiliza swaps de tipo de interés para reducir la exposición al riesgo de tipo de interés de algunos préstamos a tipo variable. Así mismo, para reducir el riesgo de precio del gas natural se utilizan swaps de commodities para cubrir la exposición a cambios en el precio variable en transacciones previstas de compra o de venta de gas natural altamente probables.

La parte eficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se reconoce directamente en OTRO RESULTADO GLOBAL, mientras que la parte ineficaz se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados consolidado, en el epígrafe de GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS.

Los importes registrados en OTRO RESULTADO GLOBAL se transfieren al Estado de Resultados consolidado cuando la transacción cubierta afecta al resultado del ejercicio. Tanto el instrumento de cobertura como el elemento cubierto se incluyen en la misma partida del Estado de Resultados consolidado. Si el instrumento de cobertura vence, se vende o se ejerce sin reemplazarse o renegociarse (como parte de la estrategia de cobertura), si se revoca su designación como instrumento de cobertura, o cuando la cobertura deja de cumplir los requisitos para ser contabilizada como tal, las pérdidas o ganancias acumuladas en OTRO RESULTADO GLOBAL permanecen identificadas por separado en PATRIMONIO NETO, hasta que ocurra la transacción o realice el compromiso firme previsto.

Coberturas de inversión neta

El Grupo utiliza tanto pasivos no derivados (tales como préstamos bancarios), como derivados financieros (principalmente swaps en divisas) para la cobertura de las variaciones del tipo de cambio EUR/USD de inversiones en los activos netos en operaciones en el extranjero cuya moneda funcional es el dólar.

Las pérdidas o ganancias del instrumento de cobertura relacionadas con la parte eficaz de la cobertura se reconocen como OTRO RESULTADO GLOBAL, mientras que cualquier pérdida o ganancia relacionada con la parte ineficaz se reconoce en el Estado de Resultados consolidado en el epígrafe de GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS.

Cuando se da de baja la inversión en el negocio en el extranjero, el valor acumulado de tales pérdidas o ganancias reconocidas en el PATRIMONIO NETO se transfiere al Estado de Resultados consolidado.

Contratos de garantía financiera

Los contratos de garantía financiera formalizados por el Grupo son aquellos contratos que requieren realizar un pago para compensar al tenedor por una pérdida que este sufre, debido que el deudor indicado no paga al vencimiento según los términos de un instrumento de deuda.

Los contratos de garantía financiera son inicialmente reconocidos como pasivos a valor razonable, ajustados en los costes de transacción directamente atribuibles a la emisión de la garantía. Con posterioridad, el pasivo es medido al mayor de, o bien la mejor estimación del gasto requerido para cubrir la obligación presente a la fecha de reporte, o bien el importe inicialmente reconocido neto de amortización acumulada.

El desglose del valor nominal y del valor razonable de los derivados contratados en el Grupo correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

Miles de euros

Derivados de trading	Ejercicio 2022				Ejercicio 2021			
	Activos derivados (Nota 12)		Pasivos derivados (Nota 18)		Activos derivados (Nota 12)		Pasivos derivados (Nota 18)	
	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable
Derivados de tipo de cambio								
Forwards								
Compra USD / venta de EUR	222.661	8.385	1.481.523	(61.773)	1.014.204	15.780	471.550	(908)
Compra EUR / venta de USD	-	-	-	-	-	-	-	-
Compra USD / venta de CNY	-	-	-	-	-	-	-	-
Compra EUR / venta de GBP	7.255	209	-	-	-	-	5.262	(73)
Compra EUR / venta de BRL	57.240	5.639	-	-	-	-	33.671	(691)
Compra USD / venta de JYP	-	-	6.642	(59)	6.938	312	-	-
Collar Compra USD / venta de CNY	-	-	5.240	(1.533)	-	-	54.299	(264)
Total	287.156	14.233	1.493.405	(63.365)	1.021.142	16.092	564.782	(1.936)
Derivados sobre el precio de commodities								
Swaps (crudos y productos)	7.794	4.238	65.296	(2.312)	21.001	903	-	-
Swaps (electricidad)	50.924	47.342	39.844	(34.854)	119.050	64.062	117.485	(50.606)
Opciones (crudos y productos)	-	-	-	-	-	-	-	-
Swaps (gas natural)	-	-	297.028	(352.631)	-	-	80.428	(15.350)
Total	58.718	51.580	402.168	(389.797)	140.051	64.965	197.913	(65.956)
Total derivados de trading	345.874	65.813	1.895.573	(453.162)	1.161.193	81.057	762.695	(67.892)

Miles de euros

Derivados de cobertura	Ejercicio 2022				Ejercicio 2021			
	Activos derivados (Nota 12)		Pasivos derivados (Nota 18)		Activos derivados (Nota 12)		Pasivos derivados (Nota 18)	
	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable	Importe nominal	Valor razonable
Cobertura de flujos de efectivo								
Derivados de tipo de interés								
Interest rate swaps	844.436	41.203	534.404	(1.918)	407.911	4.685	1.008.346	(19.480)
Cross Currency Swaps (componente tipo de interés) *	175.000	10.926	175.000	8.058	250.000	1.764	-	-
Derivados sobre precio de commodities								
Swaps (Cobertura de margen de refino)	-	-	410.120	(34.202)	56.020	2.296	-	-
Swaps (gas natural)	-	-	5.833	(2.705)	-	-	91.587	(35.195)
Total	1.019.436	52.129	1.125.357	(30.767)	713.931	8.745	1.099.933	(54.675)
Cobertura de inversión neta								
Derivados de tipo de cambio								
Cross Currency Swaps	468.779	23.274	2.374.234	(205.442)	169.283	3.281	2.066.597	(63.917)
Forwards Compra EUR / venta de USD	-	-	105.364	(2.983)	97.087	282	-	-
Total	468.779	23.274	2.479.598	(208.425)	266.370	3.563	2.066.597	(63.917)
Cobertura de valor razonable								
Derivados sobre precio de commodities								
Swaps (Brent)	72.576	29.722	-	-	1.604.458	58.048	-	-
Swaps (gas natural)	-	-	1.987.237	(854.349)	22.656	4.404	1.614.568	(1.006.282)
Total	72.576	29.722	1.987.237	(854.349)	1.627.114	62.452	1.614.568	(1.006.282)
Total derivados de cobertura	1.560.791	105.125	5.592.192	(1.093.541)	2.607.415	74.760	4.781.098	(1.124.874)

(*) A efectos de contabilidad de coberturas se han desagregado diferentes Cross Currency swap dos derivados sintéticos, incluyendo una parte de los mismos como elemento de cobertura de coberturas de inversión neta y la otra como coberturas de flujos de efectivo por el componente de tipo de interés

30.1. Riesgo de tipo de cambio

Los tipos de derivados utilizados habitualmente para mitigar el riesgo de tipo de cambio son contratos *forward* y *swaps de divisa*, de acuerdo a la política de gestión de riesgos establecida (véase **Nota 29**).

Por otro lado, el Grupo CEPSA tiene contratada, de acuerdo con la política de gestión de riesgo del tipo de cambio establecida (véase **Nota 29**), deuda financiera en dólares USA para financiar determinadas inversiones en esta misma moneda.

En este sentido, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo CEPSA mantiene asignada financiación por un nominal de 213 millones de dólares USA y 235 millones de dólares USA respectivamente, como instrumento de cobertura de inversión neta de las siguientes sociedades: "Cepsa Colombia, S.A.", "Cepsa International, B.V.", "Cepsa (Rhourde el Rouni), Ltd.", "Cepsa Peruana, S.A.C.", "Coastal Energy KBM SDN BHD", "Mopu Holdings (Singapore), Pte. Ltd.", "Cepsa Algeria, S.L.", "SinarMas Cepsa Pte. Ltd.", "Coastal Energy Company, S.L.U." y "Cepsa E.P. Abu Dhabi, S.L.U." todas con moneda funcional dólares USA. Asimismo, se mantienen asignados derivados de tipo de cambio por un nominal de 2.420 millones de dólares USA a las coberturas de inversión neta a cierre de 2022 y 2.147 millones de dólares USA a cierre de 2021.

Existen *Cross Currency Swaps* respecto créditos y préstamos por valor de 1.869 millones de euros que transforman en dólares dicho endeudamiento.

No se ha reconocido ineficiencia en dichas coberturas.

A continuación, se muestran los saldos y movimientos por esta cobertura de inversión neta incluida en el epígrafe del patrimonio neto del balance: AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR EN OPERACIONES DE COBERTURA correspondientes a los ejercicios 2022 y 2021.

		Miles de euros	
Ajustes por cambio de valor en operaciones de cobertura de inversión neta - Movimientos		Notas	
		2022	2021
Saldo inicial		(481.271)	(375.050)
Resultados reconocidos directamente en fondos propios		(107.739)	(138.291)
Transferencia del ejercicio al estado de resultados		16.281	32.070
Saldo final		(572.729)	(481.271)

Nota 17.4

30.2. Riesgo de precio de *commodities*

ESTIMACIONES, HIPÓTESIS Y JUICIOS RELEVANTES

El Grupo supervisa su exposición al riesgo de mercado mediante un análisis de sensibilidad continuo de los precios del petróleo y el gas natural, los precios de productos petrolíferos y petroquímicos, el precio del pool eléctrico, el precio de los derechos de emisión etc.

Con el objetivo de reducir la variabilidad a dicho riesgo el Grupo, contrata derivados financieros que constituyen una cobertura económica de los resultados del Grupo, si bien no en todos los casos se registran como cobertura contable.

A cierre de 2022 el Grupo mantiene una cobertura de valor razonable sobre los compromisos en firme relativos a compras de gas natural. En dichos compromisos firmados, el precio no está fijado en base a la referencia que rige el mercado de la comercialización de gas en España, por lo que se han contratado swaps para transformar dichos índices de referencia.

Asimismo, el Grupo mantiene coberturas de flujos de efectivo asociados a compras y ventas de gas natural a precio variable.

30.3. Riesgo de precio de tipo de interés.

La política de la Compañía en relación con su exposición al riesgo de tipo de interés es administrar sus gastos por intereses utilizando tanto deudas a tipo fijo como variable, permutas de tipos de interés (*interest rate swaps*), en las cuales la Sociedad acuerda intercambiar, a intervalos determinados, la diferencia entre los importes de intereses a tipo fijo y variable y permutas de divisas (*cross currency swaps CCS*), en las cuales intercambia un flujo de capital e intereses en dólares USA por otro flujo de capital e intereses en euros a un tipo de cambio prefijado al vencimiento.

Las permutas de tipo de interés forman actualmente parte de coberturas de flujos de efectivo para cubrir las obligaciones de deuda subyacentes a tipo variable. El nominal de las deudas cubiertas mediante dichas permutas es de 844 y 1.277 millones de euros en los ejercicios 2022 y 2021, respectivamente.

El cuadro siguiente, para los ejercicios de 2022 y 2021, resume el vencimiento de los derivados del Grupo basado en los pagos contractuales descontados:

		Miles de euros				
Vencimiento derivados						
Ejercicio 2022		0-3 meses	3-12 meses	1-3 años	>3 años	Total
Activos derivados						
Derivados de cobertura de flujos de caja		-	1.342	32.350	18.437	52.129
Derivados de cobertura de valor razonable		10.783	18.939	-	-	29.722
Derivados de cobertura de inversión neta		-	-	23.274	-	23.274
Derivados no designados contablemente de cobertura		18.472	-	-	47.342	65.814
Total		29.255	20.281	55.624	65.779	170.939
Pasivos derivados						
Derivados de cobertura de flujos de caja		(11.474)	(25.433)	6.605	(465)	(30.767)
Derivados de cobertura de valor razonable		(223.150)	(631.199)	-	-	(854.349)
Derivados de cobertura de inversión neta		(2.983)	-	(84.474)	(120.968)	(208.425)
Derivados no designados contablemente de cobertura		(219.148)	(199.163)	-	(34.851)	(453.162)
Total		(456.755)	(855.795)	(77.869)	(156.284)	(1.546.703)
Ejercicio 2021		0-3 meses	3-12 meses	1-3 años	>3 años	Total
Activos derivados						
Derivados de cobertura de flujos de caja		442	1.854	5.492	957	8.745
Derivados de cobertura de valor razonable		10.616	32.194	19.641	-	62.451
Derivados de cobertura de inversión neta		-	282	3.281	-	3.563
Derivados no designados contablemente de cobertura		16.105	44.814	-	20.139	81.058
Total		27.163	79.144	28.414	21.096	155.817
Pasivos derivados						
Derivados de cobertura de flujos de caja		-	(35.195)	(11.985)	(7.497)	(54.677)
Derivados de cobertura de valor razonable		(193.339)	(501.834)	(311.110)	-	(1.006.283)
Derivados de cobertura de inversión neta		-	-	(15.383)	(48.534)	(63.917)
Derivados no designados contablemente de cobertura		(34.362)	(14.737)	-	(18.790)	(67.889)
Total		(227.701)	(551.766)	(338.478)	(74.821)	(1.192.766)

31. Valor razonable

POLÍTICAS CONTABLES

De acuerdo con la NIIF 13, El Grupo utiliza la siguiente jerarquía para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros derivados y de la cartera de activos disponibles para la venta:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: otras técnicas en las cuales todas las variables que tienen un efecto significativo en el valor razonable registrado son observables, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: técnicas que utilizan variables que no se basan en datos de mercado observables para el cálculo del valor razonable registrado.

Las permutas de tipo de interés, los contratos a plazo de divisas y los contratos a plazo de commodities se valoran utilizando técnicas de valoración que emplean el uso de observables en el mercado como los tipos de cambio (al contado y a plazo), las curvas de tipos de interés o las curvas de precios a plazo de commodities.

En relación a la comparación entre el valor en libros y el valor razonable de los activos y pasivos financieros del Grupo, la Dirección estima que, a excepción de los préstamos tomados a tipo fijo y la cartera de deudores susceptibles de titulización, el valor razonable de aquellos es similar a su valor en libros.

El valor razonable de estos préstamos a tipo fijo se determina utilizando el tipo de descuento de flujos de efectivo. Al cierre de 2022 y 2021 no hay préstamos a tipo fijo.

En lo que respecta a los bonos emitidos a tipo fijo en circulación, el valor razonable a 31 de diciembre de 2022 es de 1.249 millones de euros, mientras que su valor en libros supone 1.400 millones de euros (véase **Nota 18**)

El riesgo de crédito propio de incumplimiento a 31 de diciembre de 2022 se considera insignificante.

Miles de euros

	2022				2021			
	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
Categoría valor razonable con cambios en resultados								
Activos disponibles para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	-	-	-	-	-	-	-	-
Activos por derivados financieros								
Derivados de tipo de interés	46.285	-	46.285	-	6.449	-	6.449	-
Derivados de tipo de cambio	43.304	-	43.304	-	19.654	-	19.654	-
Derivados sobre commodities	81.350	-	81.350	-	129.714	-	129.714	-
Total	170.939	-	170.939	-	155.817	-	155.817	-
Pasivos por derivados financieros								
Derivados de tipo de interés	(11.987)	-	(11.987)	-	19.480	-	19.480	-
Derivados de tipo de cambio	277.635	-	277.635	-	65.853	-	65.853	-
Derivados sobre commodities	1.281.055	-	1.281.055	-	1.107.433	-	1.107.433	-
Total	1.546.703	-	1.546.703	-	1.192.766	-	1.192.766	-
Categoría valor razonable con cambios en otro resultado integral								
Subcartera de deudores comerciales susceptibles de titulización	302.858	-	302.858	-	390.247	-	390.247	-
Total	302.858	-	302.858	-	390.247	-	390.247	-
Activos y pasivos para los que se desglosa su valor razonable								
Bonos	1.249.116	1.249.116	-	-	1.527.325	1.527.325	-	-
Total	1.249.116	1.249.116	-	-	1.527.325	1.527.325	-	-

El Grupo tiene instrumentos financieros derivados con diversas contrapartes, principalmente instituciones financieras con calificaciones crediticias de *grado de inversión*.

32. Operaciones con partes vinculadas

POLÍTICAS CONTABLES

Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas o un conjunto que actúa en concierto, ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra. Las partes vinculadas comprenden los accionistas, directores y personal directivo clave del Grupo, así como las empresas dependientes, asociadas, negocios conjuntos y otras partes vinculadas. Los términos de estas operaciones son aprobados por la dirección de cada sociedad y se realizan en los términos acordados por el Consejo de Administración.

Las operaciones entre la sociedad y sus sociedades dependientes, que son partes vinculadas, han sido eliminadas en el proceso de consolidación y, por lo tanto, no se desglosan en esta nota.

32.1. Transacciones con asociadas, negocios conjuntos y otras partes vinculadas

Las operaciones entre el Grupo y sus empresas asociadas y negocios conjuntos para los ejercicios de 2022 y 2021 se desglosan a continuación:

Transacciones con asociadas y negocios conjuntos					Miles de euros
Ejercicio 2022	Notas	Asociadas	Joint Ventures	Otros	Total
En el Balance de Situación consolidado					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	29.482	14.368	21.907	65.757
Créditos corrientes y no corrientes	Nota 12	20	-	8.017	8.037
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		4.468	1.980	9.977	16.425
Total		33.970	16.348	39.901	90.219
En el Estado de Resultados consolidado					
Importe neto de la cifra de negocio		192.428	90.473	242.032	524.933
Compras		10.705	30.391	508.968	550.064
Otros gastos operativos		5.680	2.410	12.241	20.331
Ingresos financieros		60	1.551	544	2.155
Gastos financieros		60	-	-	60
Total		208.933	124.825	763.785	1.097.543
Ejercicio 2021					
Ejercicio 2021	Notas	Asociadas	Joint Ventures	Otros	Total
En el Balance de Situación consolidado					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	Nota 15	30.843	1.029	10.586	42.458
Créditos corrientes y no corrientes	Nota 12	6.833	28.633	9.797	45.263
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		7.234	1.483	79.532	88.249
Total		44.910	31.145	99.915	175.970
En el Estado de Resultados consolidado					
Importe neto de la cifra de negocio		187.677	24.814	141.020	353.511
Otros ingresos operativos		21	-	-	21
Compras		13.125	18.631	953.190	984.946
Otros gastos operativos		10.954	1.663	14.803	27.420
Ingresos financieros		72	748	20	840
Gastos financieros		4	-	-	4
Total		211.853	45.856	1.109.033	1.366.742

Las transacciones y saldos con dichas partes vinculadas se corresponden básicamente con operaciones de tráfico normales del Grupo y se realizan en condiciones equivalentes a las que se aplican en transacciones con partes independientes.

32.2. Operaciones con los accionistas

Las operaciones relevantes realizadas por el Grupo CEPSA con sus accionistas y las sociedades controladas por éstos en los ejercicios de 2022 y 2021 han sido:

Denominación del accionista significativo	Sociedad del		Tipo de operación	Miles de euros	
	Grupo CEPSA de la relación	Naturaleza		2022	2021
Cepsa Holding LLC	CEPSA	Societaria	Dividendos y otros beneficios distribuidos	357.860	320.945
Matador Bidco S.Á.R.L.	CEPSA	Societaria	Dividendos y otros beneficios distribuidos	224.026	200.916
Otros accionistas minoritarios	CEPSA	Societaria	Dividendos y otros beneficios distribuidos	1.037	690
Mubadala Investment Company PJSC	CEPSA	Comercial	Compras, servicios y gastos diversos	-	49

33. Retribuciones y otras prestaciones al Consejo de Administración y el Personal Directivo

En 2022 las remuneraciones de los miembros del Consejo de Administración devengadas en el Grupo Consolidado han sido de 2.419 miles de euros en concepto de retribución fija y variable (1.395 miles de euros en 2021), 2.775 miles de euros en concepto de atenciones estatutarias (2.847 miles de euros en 2021) y 3.393 miles de euros (3.445 miles de euros en 2021) por otros conceptos.

El seguro de responsabilidad de administradores y directivos que se contrata para el Grupo CEPSA se renovó el 14 de diciembre de 2022 por 12 meses, con una prima neta anual de 147 miles de euros para todo el Grupo. Este importe lo paga CEPSA como tomador del seguro y no se puede desglosar por persona física ya que, aparte de cubrir a

Administradores y Directivos del Grupo, cubre también a todos aquellos empleados que tomen decisiones por cuenta de la empresa.

Los consejeros que no realizan funciones ejecutivas sólo perciben retribución por concepto de Atenciones estatutarias por un importe de 2.550 miles de euros en 2022.

De conformidad con lo dispuesto en el texto vigente del artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, los administradores de la Compañía pusieron de manifiesto los siguientes conflictos de interés:

En la adopción de acuerdos por escrito y sesión del Consejo de Administración con fecha 1 de enero de 2022, el Consejero Delegado, D. Maarten Wetselaar, se abstuvo de la votación relativa a los acuerdos de ratificación de su nombramiento como Consejero Delegado y del Contrato de prestación de servicios y los documentos del Plan de Incentivos a formalizar entre la Sociedad y el Consejero Delegado, por ser parte interviniente, todo lo cual ha quedado debidamente reflejado en el acta de los acuerdos adoptados.

En la reunión del Consejo de Administración celebrada el 3 de febrero de 2022, el Consejero Delegado, D. Maarten Wetselaar, se abstuvo de las deliberaciones y votaciones relativas a los acuerdos sobre la ejecución de las coinversiones de participantes en el Plan de Incentivos de Directivos de la Compañía, por ser uno de los participantes, y sobre la aprobación de la novación del Contrato de prestación de servicios entre la Sociedad y el Consejero Delegado, por ser parte interviniente en dicho Contrato, ambas circunstancias debidamente recogidas en el acta correspondiente.

En la reunión del Consejo de Administración celebrada el 15 de marzo de 2022, en donde se sometió a votación una propuesta de acuerdo relativa a la resolución de un litigio fiscal, los tres consejeros dominicales en representación del accionista Matador Bidco S.À.R.L., D. Martialis Quirinus Henricus van Poecke, D. James Robert Maguire y D. Joost Bart Maria Dröge, declararon estar incurso en una potencial situación de conflicto de interés en relación con los acuerdos vigentes entre los dos accionistas principales de la Compañía. Por consiguiente, se abstuvieron de las deliberaciones y votación sobre dicho asunto fiscal, lo que quedó debidamente recogido en el acta correspondiente.

En la reunión del Consejo de Administración celebrada el 25 de abril de 2022, el Consejero Delegado, D. Maarten Wetselaar, se abstuvo de las deliberaciones y votación sobre el acuerdo de aprobación del cumplimiento de los objetivos 2022, debido a un potencial conflicto de interés al ser beneficiario de los mismos.

En la reunión del Consejo de Administración celebrada el 8 de noviembre de 2022, el Consejero, D. Jacob Schram, se abstuvo de las deliberaciones y votación relativas al acuerdo de aprobación de una operación relacionada con un contrato de prestación de servicios de consultoría entre la Sociedad y Schanjem AS, una entidad controlada por el Sr. Schram.

Con fecha 16 de marzo de 2022, con ocasión de su renuncia a su cargo de Consejero, D. Musabbeh Helal Musabbeh Ali Alkaabi, puso de manifiesto que ni él, ni ninguna persona vinculada, estaba incurso en situación de conflicto directo o indirecto con el interés de la Sociedad hasta dicha fecha, salvo las que ya había declarado anteriormente en relación con sus cargos en otras empresas del sector energético: (i) Presidente de Mubadala Energy; (ii) Vicepresidente de Masdar; y (iii) Consejero de Dolphin Energy Ltd.

Los consejeros que formulan las presentes Cuentas Anuales consolidadas, pusieron de manifiesto potenciales situaciones de conflicto de interés en relación con sus cargos como ejecutivos o consejeros en otras empresas que operan en el mismo sector energético que CEPSA, habiendo confirmado los consejeros que forman parte del Consejo de Administración de CEPSA a la fecha de la formulación de las Cuentas Anuales consolidadas, mediante cartas dirigidas al Secretario del Consejo con fecha 17 de febrero de 2023, las siguientes potenciales situaciones de conflicto de interés:

D. Ahmed Yahia

Actualmente ostenta el cargo de Director General de Inversiones Directas en Mubadala Investment Company PJSC y Presidente de NOVA Chemicals, ambas empresas con intereses en el sector energético.

D. Martialis Quirinus Henricus van Poecke

Actualmente ostenta el cargo de Presidente de Carlyle International Energy Partners (CIEP), un fondo de inversión asociado con The Carlyle Group y dedicado al sector energético, y respecto a otros cargos en empresas con actividades en el sector energético, es Consejero de: (i) Assala Energy UK Limited; (ii) BSOG Holding Activity SRL; (iii) Discover Exploration Ltd.; (iv) Neptune Energy Group Ltd.; (v) Varo Energy B.V.; y (vi) Flamingo (Jersey) Limited. Asimismo, es accionista mayoritario y Presidente del Consejo Supervisor de ONE-Dyas B.V.

D. Maarten Wetselaar

El Sr. Wetselaar ha confirmado que durante el ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2022 y hasta la fecha de su carta, ni él, ni ninguna persona vinculada, estaba incurso en ninguna situación de conflicto directo o indirecto con el interés de la Sociedad, salvo las que quedaron debidamente recogidas en las correspondientes actas del Consejo, como viene indicado anteriormente.

D. James Robert Maguire

Actualmente ostenta el cargo de Director General de Carlyle International Energy Partners (CIEP), un fondo de inversión asociado con The Carlyle Group y con intereses en el sector energético, y respecto a otros cargos en empresas con

actividades en el sector energético, es Consejero de (i) Assala Energy UK Limited; (ii) BSOG Holding Activity S.R.L.; (iii) CIEP Epoch NewCo 1 Ltd. (iv) Mazarine Energy B.V.; (v) Neptune Energy Group Limited; y (vi) Flamingo (Jersey) Limited.

D^a. Alyazia Ali Saleh Ahmed Alkuwaiti

Actualmente ostenta el cargo de Directora General de Energía en Mubadala Investment Company PJSC, una empresa con intereses en el sector energético, y asimismo es Consejera de: (i) OMV Aktiengesellschaft; y (ii) Mubadala Energy, entidades que operan en el mismo sector energético que CEPSA.

D. Marwan Naim Salem Nijmeh

Actualmente ostenta el cargo de Adjunto al Director General Jurídico en Mubadala Investment Company PJSC, y es Consejero de Mubadala Energy, ambas empresas con intereses en el sector energético.

D. Saeed Mohamed Hamad Fares Almazrouei

Actualmente ostenta el cargo de Adjunto al Director General de Inversiones Directas en Mubadala Investment Company PJSC y es Consejero de: (i) OMV Aktiengesellschaft; y (ii) NOVA Chemicals, ambas empresas con intereses en el sector energético.

D. Ángel Corcóstegui Guraya

El Sr. Corcóstegui ha confirmado que durante el ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2022 y hasta la fecha de su carta, ni él, ni ninguna persona vinculada, estaban incurso en ninguna situación de conflicto directo o indirecto con el interés de la Sociedad.

D. Jacob Schram

El Sr. Schram ha confirmado que durante el ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2022 y hasta la fecha de su carta, ni él, ni ninguna persona vinculada, estaban incurso en ninguna situación de conflicto directo o indirecto con el interés de la Sociedad, salvo la que quedó debidamente recogida en la correspondiente acta del Consejo del 8 de noviembre de 2022, como viene indicado anteriormente.

D. Gregory Mark Nikodem

Actualmente ostenta el cargo de Director General con responsabilidad sobre inversiones energéticas en The Carlyle Group y es Consejero de Nouryon, una empresa dedicada al sector químico.

Hasta la fecha de formulación de las Cuentas Anuales consolidadas, no se ha comunicado ninguna otra situación de conflicto directo o indirecto con el interés de la Sociedad.

Durante 2022 y 2021, el número medio de miembros del Consejo de Administración ha ascendido a 10 consejeros, mientras que la media de personas que se incluyen como Personal Directivo (corresponde a los miembros del Comité de Dirección, independientemente del tipo de relación laboral que ostenten) asciende a 11 y 9 personas, respectivamente. Por su parte, al 31 de diciembre de 2022, el Consejo de Administración estaba formado por 10 consejeros (9 hombres y 1 mujer), además del Secretario y Vice-Secretario no consejeros, mientras que el Personal Directivo estaba formado por 11 personas.

La remuneración a los miembros del Personal Directivo que no son, a su vez, consejeros ejecutivos en el Grupo, ha sido de 10.956 miles de euros (5.875 miles de euros en 2021) en concepto de Retribución fija y variable y 3.741 miles de euros (1.759 miles de euros en 2021) por otros conceptos. El Personal Directivo percibe una retribución fija y una retribución variable anual. Esta última se establece como un determinado porcentaje de la retribución fija, cuyo nivel de percepción depende del grado de consecución de los objetivos fijados para el ejercicio económico. Estos objetivos, sometidos a sistemas de medición y control, se fijan sobre los resultados económicos del Grupo Consolidado, los índices de seguridad laboral, aspectos operativos del negocio, como puede ser la ejecución de proyectos en calidad, precio y plazo establecidos, así como del desempeño a nivel individual. El incremento en la retribución del ejercicio 2022 se debe, fundamentalmente, al mayor número de personas que, en media, formaron parte de este colectivo (debido a los cambios en su composición), así como al incremento de retribución variable, vinculada a los resultados del Grupo (que en 2021 se encontraron aún impactados por la COVID-19).

34. Garantías, compromisos y otros pasivos contingentes

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, determinadas sociedades del Grupo tenían prestados avales, básicamente en garantía de operaciones bancarias y contratos de suministro, con el siguiente detalle:

Avales	Miles de euros	
	2022	2021
Con entidades públicas	545.995	665.826
Con proveedores / acreedores y otros	5.185.402	4.562.754
Total	5.731.397	5.228.580

Las garantías con PROVEEDORES/ACREEDORES Y OTROS recogen, fundamentalmente, las prestadas por CEPSA ante entidades financieras por disposición de créditos concedidos a empresas del Grupo, así como por créditos documentarios emitidos a proveedores, han alcanzado en 2022 y 2021 las cifras de 2.765.114 y 2.680.526 miles de euros, respectivamente. Dichos importes figuran en el pasivo del Balance de Situación consolidado, básicamente en el epígrafe DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO y en ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR, recogidas según su vencimiento.

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo no tenía activos financieros pignorados como garantía de pasivos o pasivos contingentes.

El Grupo mantiene compromisos firmes de transporte de gas (*ship or pay*) con la empresa "Medgaz, S.A.", que formó parte del Grupo CEPSA hasta su entrega al "Grupo Mubadala" en 2019. En la misma línea de negocio, el Grupo mantiene compromisos de compra de gas natural a través de "Cepsa Gas Comercializadora, S.A.".

Al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 los importes de los compromisos firmes a largo plazo de compras son los siguientes:

							Miles de euros	
Compromisos firmes a largo plazo de compras								
Ejercicio 2022	2023	2024	2025	2026	2027	Resto	Total	
Gas natural y gas licuado	486.299	468.627	468.627	468.627	468.627	1.523.038	3.883.845	
Transporte de gas	50.205	51.209	52.233	53.278	53.279	184.434	444.638	
Total	536.504	519.836	520.860	521.905	521.906	1.707.472	4.328.483	
Ejercicio 2021	2022	2023	2024	2025	2026	Resto	Total	
Gas natural y gas licuado	519.969	414.784	414.784	414.784	414.784	2.177.615	4.356.720	
Transporte de gas	48.256	49.221	50.205	51.209	52.233	237.713	488.837	
Total	568.225	464.005	464.989	465.993	467.017	2.415.328	4.845.557	

Estos compromisos han sido cuantificados determinando las estimaciones en base a las curvas forward del precio de Crudo Brent vigentes al cierre de los ejercicios 2022 y 2021, respectivamente, que es el principal precio de referencia de estos contratos. Respecto al compromiso de compra de gas, cabe señalar que el contrato establece la posibilidad de revisión del precio aplicable, estando pendiente de finalizar la del último trienio.

35. Hechos posteriores

En virtud de la aplicación del establecimiento del gravamen temporal energético (véase **Nota 3**), el Grupo CEPSA deberá pagar dicho gravamen durante los veinte primeros días de septiembre de 2023 conforme a su cifra de negocio de 2022, realizando un pago anticipado del 50% durante los primeros veinte días de febrero. El importe total a pagar sobre el gravamen del año 2022 asciende aproximadamente a 324 millones de euros.

Con fecha de 5 de enero de 2023 la sociedad ha firmado un acuerdo de venta del 20% de participación que posee en la concesión Satah Al Razboot (SARB), Umm Lulu, Bin Nasher y Al Bateel. Está previsto estar en disposición de cerrar la operación en las próximas semanas una vez obtenidas las autorizaciones administrativas necesarias y cumplidas las restantes condiciones suspensivas incluidas en el contrato. A partir del momento de cierre, todos los derechos y obligaciones relacionados con la concesión serán titularidad del comprador.

Sujeto al cierre de la mencionada operación de venta de SARB Umm Lulu, CEPSA estará en posición de firmar un acuerdo para la transmisión del 12,88% de participación indirecta en la concesión Mubarráz a través de la venta de acciones representativas del 20% de capital en la sociedad Cosmo Abu Dhabi Energy Exploration & Production Co. Ltd. Esta operación estará sujeta a la obtención de las autorizaciones administrativas pertinentes y al cumplimiento de otras condiciones suspensivas habituales en este tipo de operaciones.

El 1 de febrero de 2023, la Junta General de Accionistas aceptó la dimisión presentada por D. Joost Dröge del Consejo de Administración. En esa misma fecha, los Accionistas nombraron consejero a D. Gregory Nikodem, por un mandato de seis años, de conformidad con los Estatutos de la Sociedad.

A la fecha de formulación de las presentes Cuentas Anuales consolidadas, no existen otros hechos o acontecimientos posteriores que proceda ser mencionados en este apartado.

Cuadro I

Miles de euros

FILIALES				Participación		Patrimonio			Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado	Reservas + Resultado+ Prima Emisión			
CEPSA BUSINESS SERVICES, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Servicios Corporativos	100%	100%	60	60	2,403	3,178	G	Sí
CEPSA FINANCE, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Otras actividades de consultoría de gestión empresarial	100%	100%	100	100	86	100	G	Sí
CEPSA INTERNATIONAL B.V.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Beurs - World Trade Centre - Office 668 Beursplein 37. 3011 AA Róterdam. The Netherlands	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	3,138	3,138	118,027	154,656	G	No
CEPSA TREASURY, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Servicios Financieros	100%	100%	60	60	130	60	G	Sí
CEPSA, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Servicios Corporativos	100%	100%	61	61	2,051	61	G	Sí
TEIDE RE, S.A.	Cepsa International, B.V.	74, Rue de Merl. L - 2146 Luxemburgo. Luxemburgo	Operaciones de Reaseguros	100%	100%	2,725	2,725	45,149	2,725	G	No
CEC (KHORAT), S.L.U.	Coastal Energy Company, S.L.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	46	46	-14,025	-24,554	G	Sí
CEPSA (RHOURDE EL ROUNI), S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	100,791	100,791	162,472	167,624	G	Sí
CEPSA ALGERIE, S.L.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y exploración	100%	100%	37	37	480,522	299,333	G	Sí
CEPSA COLOMBIA, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	24,109	24,109	-23,478	69,862	G	Sí
CEPSA E.P. MEXICO S. DE R.L. DE C.V.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Av.Paseo de la reforma, 295 Piso 8 Oficina A. 06500 Cuauhtemoc - Ciudad de Mexico. Mexico	Investigación y Exploración	100%	100%	10,670	10,670	-9,784	862	G	No
CEPSA ENERGY (THAILAND) LIMITED	Coastal Energy Company, S.L.U.	Unit 1601 - 1604, 388 Exchange Tower, Sukhumvit Rd., Klongtoey. 10110 Bangkok. Tailandia	Investigación y Exploración	100%	100%	2,149	2,149	249	2,362	G	No
CEPSA EP ABU DHABI, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	3	3	1,395,577	1,591,936	G	Sí
CEPSA EP ESPAÑA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	100	100	2,212	2,312	G	No
CEPSA EXPLORACION Y PRODUCCION, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	-	3	3	2,907	2,910	G	Sí
CEPSA PERU, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	60	60	77,428	98,237	G	Sí
CEPSA PERUANA, S.A.C.	Cepsa Perú, S.A.U.	Av Ricardo Rivera Navarrete, 501 Piso 18 Oficina B. 27 San Isidro-Lima. Perú	Investigación y Exploración	100%	100%	78,428	78,428	-16,658	64,290	G	No
CEPSA SURINAME, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	23,706	23,706	17,404	46,543	G	Sí
COASTAL ENERGY COMPANY, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Investigación y Exploración	100%	100%	37	37	-281,278	53,016	G	Sí
COASTAL ENERGY KBM SDN BHD	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Level 23, Etiga Twins, 11 Jalan. - Pinangm KL. Malasia	Investigación y Exploración	70%	70%	832	832	2,205	2,382	G	No
MOPU HOLDINGS (SINGAPORE) PTE LTD	Compañía Española de Petróleos, S.A.	6, Temasek Boulevard #38-01 Suntec Tower Four. 038986 -. Singapore	Investigación y Exploración	100%	100%	0	0	-57,648	102	G	No
NUCOASTAL (THAILAND) LIMITED	Coastal Energy Company, S.L.U.	Unit nos 3901 - 3904, 39th. Floor, Exchange Tower, 388 Sukhumvit Rd. Klongtoey. - Bangkok. Tailandia	Investigación y Exploración	100%	100%	1,730	1,730	-30,249	-5,304	G	No

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

FILIALES				Participación		Patrimonio			Reservas + Resultado+ Prima Emisión	Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado					
CEPSA GAS COMERCIALIZADORA, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Distribución de Gas	70%	70%	3,060	3,060	81,380	24,941	G	No	
CEPSA GAS Y ELECTRICIDAD, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercialización de energía eléctrica	100%	100%	12,330	12,330	-7,657	113,952	G	Sí	
CHANTEIRO RENOVABLES, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	504	997	G	Sí	
GENERACION CARTEJA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Producción de Energía Eléctrica	100%	-	3	3	29,142	5,737	G	Sí	
GENERACIÓN ELÉCTRICA PENINSULAR, S.A.	Cepsa Gas y Electricidad, S.A.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Cogeneración	70%	70%	32,000	32,000	118,940	22,400	G	No	
MITRA ALFA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	6,988	7,522	G	Sí	
MITRA BETA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	9,791	10,322	G	Sí	
MITRA DELTA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	7,061	7,597	G	Sí	
MITRA EPSILON, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	6,388	6,897	G	Sí	
MITRA GAMMA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	9,722	10,247	G	Sí	
MITRA IOTA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	500	997	G	Sí	
MITRA LAMBDA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	502	997	G	Sí	
MITRA MEDULAS, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	497	997	G	Sí	
MITRA NU, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	6,507	6,997	G	Sí	
MITRA OMEGA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	-	500	500	496	997	G	Sí	
MITRA OMICRON, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	502	997	G	Sí	
MITRA PI, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	499	997	G	Sí	
MITRA RO, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	-	500	500	497	997	G	Sí	
MITRA SIGMA, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	501	997	G	Sí	
MITRA TAU, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	-	500	500	497	997	G	Sí	
REDES RENOVABLES, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	503	997	G	Sí	
SERVICIOS ENERGETICOS DE ALTA EFICIENCIA, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercialización de energía eléctrica	100%	100%	100	100	3,006	5,408	G	Sí	
SESELLE RENOVABLES, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación de energía eléctrica renovable	100%	100%	500	500	504	997	G	Sí	
SURESA RETAMA, S.L.U.	Cepsa Gas y Electricidad, S.A.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Generación Eólica	100%	100%	605	605	13,022	17,082	G	Sí	

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

FILIALES					Participación		Patrimonio			Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado	Reservas + Resultado+ Prima Emisión				
CEPSA CHEMICAL (SHANGHAI), CO., LTD	Cepsa Química China, SA	Nº 159 Pu Gong Rd., Shanghai Chemical Industrial Park - Shanghai. China	Fabricación y comerc. de fenol, acetona, y productos relacionados	75%	75%	241.637	241.637	-97.283	117.423	G	No	
CEPSA CHEMICAL PRODUCTS (SHANGHAI), LTD	Cepsa Chemical (Shanghai), CO, LTD	Nº 159 Pu Gong Rd., Shanghai Chemical Industrial Park - Shanghai. China	Fabricación y comerc. de fenol, acetona, y productos relacionados	75%	75%	26.176	26.176	-9.888	14.938	G	No	
CEPSA CHIMIE BÉCANCOUR, INC.	Cepsa Química, S.A.	5250 Boulevard Becancour. G9H 3X3 Becancour. QUEBEC. Canadá	Fabricación y Comercialización de Petroquímicos	100%	100%	1.152	1.152	95.447	7.717	G	No	
CEPSA ITALIA, S.p.A.	Cepsa Química, S.A.	Viale Milanofiori Palazzo A/6. 20090 Assago- MILAN. Italia	Comercialización de Petroquímicos	100%	100%	6.000	6.000	15.853	9.737	G	No	
CEPSA QUÍMICA CHINA, S.A.	Cepsa Química, S.A.	Plaza Pablo Ruiz Picasso, nº 1 planta 30 (Torre Picasso). 28020 Madrid. España	Tenedora de acciones	75%	75%	12.830	12.830	105.150	88.067	G	Sí	
CEPSA QUÍMICA, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Plaza Pablo Ruiz Picasso, nº 1 planta 30 (Torre Picasso). 28020 Madrid. España	Fabricación y comercialización de petroquímicos	100%	100%	60	60	653.670	557.052	G	Sí	
CEPSA UK, LTD.	Cepsa Química, S.A.	Audrey House 16 - 20 Ely Place. EC1N 6SN London. Reino Unido	Comercialización de Petroquímicos	100%	100%	3.337	3.337	30.375	10.532	G	No	
DETEN QUIMICA, S.A.	Petresa Participações, LTDA	Rua Hidrogenio 1744 Complejo Industrial. 42810-010 Camaçari Bahia . Brasil.	Fabricación y Comercialización de Petroquímicos	70%	71%	61.333	61.333	121.832	231.711	G	No	
DETEN QUIMICA, S.A.	Cepsa Química, S.A.	Rua Hidrogenio 1744 Complejo Industrial. 42810-010 Camaçari Bahia . Brasil.	Fabricación y Comercialización de Petroquímicos	28%	-	61.333	61.333	121.832	231.711	G	No	

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

FILIALES				Participación		Patrimonio			Reservas + Resultado+ Prima Emisión	Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado					
ATLAS, S.A. COMBUSTIBLES Y LUBRIFICANTES	Compañía Española de Petróleos, S.A.	C/ Playa Benitez, s/n. 51004 Ceuta. España	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	3,930	3,930	913	4,077	G	Sí	
C.M.D. AEROPUERTOS CANARIOS, S.L.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Polígono Industrial Valle de Güimar Manzana XIV, parcelas 17 y 18. 38509 Güimar - Santa Cruz de Tenerife. España	Suministro de Avituallamiento de Aeronaves	60%	60%	21,576	21,576	12,551	12,946	G	No	
CCP Hydrocarbures, S.A.R.L.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	46, Boulevard Zerl Toune 3 Etage Appto 6 Casablanca (Maroc)	Tenedora Acciones	100%	100%	41,618	41,618	6,156	41,618	G	No	
CEDIPSA, CIA. ESPAÑOLA DISTRIBUIDORA DE PETROLEOS, S.A.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Explot. e Instalación de Estaciones de Servicio	100%	100%	8,114	8,114	15,997	48,059	G	Sí	
CEPSA AVIACIÓN, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	ES. Comb. Aviac. Camino de San Lázaro, s/n Zona ind. Aeropuerto Tenerife Norte Los Rodeos. 38206 San Cristobal de la Laguna - Santa Cruz de Tenerife. España	Transporte de Hidrocarburos	100%	100%	954	954	19,540	18,956	G	Sí	
CEPSA BIOENERGIA SAN ROQUE, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	3,003	3,003	1,899	4,902	G	Sí	
CEPSA CARD, S.A.U.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Gestión de Tarjetas Grupo	100%	100%	60	60	1,177	460	G	Sí	
CEPSA COMERCIAL PETRÓLEO, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Explotación de Estaciones de Servicio	100%	100%	82,043	82,043	555,080	537,784	G	Sí	
CEPSA MARINE FUELS, DMCC	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Office 3201 / 32nd floor Platinum Tower Juemeirah Lake Tower, - Dubai. EAU	Comercialización de Productos Petrolíferos	100%	100%	406	406	874	0	G	No	
CEPSA PETRONUBA, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Refinería "La Rábida" Polígono Nuevo Puerto. 21810 Palos de la Frontera. HUELVA. España	Suministro Prod. Petrolíferos a buques	100%	100%	60	60	1,077	60	G	Sí	
CEPSA PORTUGUESA DE PETROLEOS, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Avda. Columbano Bordalo Pinheiro, 108-3º B. 1070-067 Lisboa. Portugal	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	30,000	30,000	48,402	65,592	G	No	
CEPSA TRADING AMERICAS, INC	Compañía Española de petróleos, S.A.	206 E. 9th Street, suite 1300 Cape May. 78701 Austin Texas. USA	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	8	8	-324	13	G	No	
CEPSA TRADING ASIA, PTE LTD	Compañía Española de Petróleos, S.A.	6 Temasek Boulevard 38-01 Suntec Tower Four. 038986 - . Singapore	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	461	461	3,089	461	G	No	
CEPSA TRADING, S.A.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	60	60	13,745	9,983	G	Sí	
DETISA COMERCIAL PETRÓLEO, S.A. DE C.V.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	Paseo de la Reforma 295 Piso 8 Oficina A Ciudad de Mexico	Explotación de Estaciones de Servicio	100%	100%	7,734	3,419	-2,163	7,734	G	No	
Gasib - Sociedade Ibérica de Gás Liquefeito, Lda	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Avda. Columbano Bordalo Pinheiro, Nº 108 3º andar B. 1070-067 Lisboa. Portugal	Comercio al por mayor de Gases Licuados	100%	100%	6	6	3,115	371	G	No	
GASIB Sociedad Ibérica de Gas Licuado, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercio al por mayor de Gases Licuados	100%	100%	6	6	191,786	156,604	G	Sí	
PETRÓLEOS DE CANARIAS, S.A. (PETROCAN)	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Explanada de Tomás Quevedo, s/n. 35008 Las Palmas de Gran Canarias (GRAN CANARIA). España	Almacen.,Serv. Smtros a Buques, op. Muelles, terminales Marítimos	100%	100%	120	120	37,430	40,873	G	Sí	
PROPEL-PRODUTOS DE PETROLEO, L.D.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Avda. Columbano Bordalo Pinheiro, 108-3º B. 1070-067 LISBOA. Portugal	Servicios de Gestión Puestos Abastecimiento	93%	93%	224	224	-24	1,380	G	No	
PROPEL-PRODUTOS DE PETROLEO, L.D.A.	Cepsa Portuguesa, S.A.	Avda. Columbano Bordalo Pinheiro, 108-3º B. 1070-067 LISBOA. Portugal	Servicios de Gestión Puestos Abastecimiento	7%	7%	224	224	-24	1,380	G	No	
RED ESPAÑOLA DE SERVICIOS, S.A.U. (RESSA)	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Gestión de Tarjetas Grupo	100%	100%	300	300	35,126	39,705	G	Sí	
SPANISH INTOPLANE SERVICES, S.L.U.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 259 A. 28046 Madrid. España	Comercialización de Hidrocarburos	100%	100%	1,000	1,000	1,432	2,905	G	Sí	

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

CONTROL CONJUNTO				Participación		Patrimonio			Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado	Reservas + Resultado+ Prima Emisión			
ASFALTOS ESPAÑOLES, S.A. (ASESA)	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, nº 141. 28046 Madrid. España	Refino de crudo para obtención prods. Asfálticos	50%	50%	8,529	8,529	29,044	17,869	E	No
ATLAS NORD HYDROCARBURES, S.A.S. (ANH)	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	4, Rue Blida Casablanca Maroc	Explotación de Estaciones de Servicio	50%	50%	26,597	26,597	-316	13,299	E	No
BITULIFE, S.A.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	105, Rue Amir Abdelkader Casablanca Morocco	Comercialización de asfaltos	40%	40%	1,603	1,603	6,663	7,744	E	No
Société de Recherches et d'Exploitations Industrielles, SOREXI, S.A.	Cepsa Comercial Petróleo, S.A.U.	105, Rue Amir Abdelkader Casablanca Morocco	Comercialización de asfaltos	40%	40%	1,171	1,171	20,643	28,499	E	No
TERMINAL PUERTO TARTESSOS, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Paseo de la Castellana, 124 2ª Izda. 28046 Madrid. España	Prestación de servicios de asistencia técnica cualificada	50%	50%	100	100	9,900	5,000	E	No
NUEVA GENERADORA DEL SUR, S.A.	Compañía Española de Petróleos, S.A.	Avda. San Luis, nº 77 Edificio C 4ª planta. 28033 Madrid. España	Generación de Electricidad	50%	50%	2,290	2,290	16,839	3,691	E	No
SINARMAS CEPSA PTE, LTD	Cepsa Química, S.A.	108 Pasir Panjang Road - Golden Agri Plaza. 118535 Singapore. -	La sulfonación y sulfatación de LAB y Alcoholes grasos	50%	50%	330,201	330,201	18,478	168,345	E	No

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

ASOCIADAS				Participación		Patrimonio			Coste neto participación (**)	Metodo de Consolidación (*)	Grupo Fiscal
Denominación	Sociedad Tenedora	Domicilio social	Actividad	2022	2021	Capital suscrito	Capital desembolsado	Reservas + Resultado+ Prima Emisión			
ABU DHABI OIL, CO, LTD (ADOC)	Cosmo Abu Dhabi Energy E&P Co., Ltd	1-1 Shibaura 1 - Chome, Minato - Ku. - Tokyo. Japan	Investigación y Exploración	13%	13%	92,456	92,456	346,007	71,446	E	No
COSMO ABU DHABI ENERGY E&P Co. Ltd	Cepsa Internacional, B.V.	Hamamatsucho BLDG., 1-1-1 Shibaura, Minato-Ku. - Tokyo. Japan	Investigación y Exploración	20%	20%	28	28	35,502	38,946	E	No
CEPSA GIBRALTAR, LTD.	Cepsa Internacional, B.V.	Europort Building 7 2nd Floor. (P.O. Box 51). - -. Gibraltar	Comercialización de Hidrocarburos	50%	50%	71	71	20,207	25	E	No
CS CHEM LIMITED	Cepsa Química, S.A.	Audrey House 16-20 Ely Place. EC1N 6SN London. United Kingdom	Fabricación de productos y comercialización de Lab_Las	30%	30%	1	1	92,278	25,465	E	No
SIL CHEMICALS, LTD	CS Chemical, Ltd	161 A, Raufu Taylor Close Victoria Island. - Lagos. Nigeria	Fabricación de productos y comercialización de Lab_Las	30%	30%	125	125	92,537	84,891	E	No

(*) G = Consolidación Global ; E = Método de Participación

(**) Valor en libros en cuentas individuales

Cuadro II

Detalle de las principales operaciones y activos bajo control conjunto en el Grupo CEPSA consolidado, al 31 de diciembre de 2022, relativos a activos de Exploración y Producción.

Miles de euros

Campo	País	Operador	Actividad	Porcentaje de Participación		Ventas		Beneficios antes de Impuestos		Resultado Neto		Total activo		Total Pasivo	
				2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
RKF	Argelia	Groupement RKF (Sonatrach / Cepsa Algeria, S.L.)	Exploration & Production	49,00%	49,00%	148.714	99.461	99.109	66.050	35.291	1.101	207.841	213.109	88.405	138.475
Ourhoud	Argelia	Sonatrach - Organisation Ourhoud	Exploration & Production	37,13%	37,13%	273.497	213.025	197.201	149.691	107.104	76.495	79.620	94.716	41.580	34.759
Timimoun	Argelia	Groupement Timimoun (Sonatrach / TEPA/ Cepsa Algeria, S.L.)	Exploration & Production	11,25%	11,25%	38.790	20.063	29.635	30.807	15.564	28.871	57.460	54.049	5.339	6.158
BMS	Argelia	OC BMS (Sonatrach / Cepsa (Rhourde El Rouni))	Exploration & Production	75,00%	75,00%	118.355	67.664	78.956	2.152	78.956	2.152	317.712	226.958	317.712	226.958
Tiple	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & LTT	70,00%	70,00%	0	0	-2.782	-2.832	0	0	-56	-53	13	929
Garibay	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & LTT	50,00%	50,00%	0	0	-351	-698	0	0	921	879	367	1.281
Jilguero	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & Production	57,86%	57,86%	0	0	869	-974	0	0	-718	-707	172	2.200
Puntero (Manatus)	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & Production	70,00%	70,00%	0	0	915	-1.619	0	0	-4	-4	260	4.282
Merecure	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration	35,00%	35,00%	0	0	-412	-279	0	0	0	314	1.023	816
El Portón	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & Production	50,00%	50,00%	0	0	-6	8	0	0	0	0	18	65
Llanos 22	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & LTT	55,00%	55,00%	6.610	7.270	-6.570	4.284	6.610	7.270	-3	-2	2.520	2.135
Balay	Colombia	PETROBRAS	Exploration & Production	30,00%	30,00%	0	0	-2.469	551	0	0	178	168	0	0
Cpo 12	Colombia	Meta Petroleum	Exploration	42,80%	42,80%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Río Paez (La Cañada Norte)	Colombia	HOCOL	Exploration & Production	16,67%	16,67%	4.890	3.297	2.975	4.123	4.890	3.297	1.036	1.718	690	631
San Jacinto	Colombia	HOCOL	Exploration & Production	16,67%	16,67%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Caracara	Colombia	Cepsa Colombia, S.A.	Exploration & Production	70,00%	70,00%	157.986	110.687	116.486	87.343	157.986	110.687	71.222	85.024	16.205	18.083
Rodaballo	España	Repsol	Exploration & Production	15,00%	15,00%	0	0	0	0	0	0	0	0	1.187	737
Casablanca	España	Repsol	Exploration & Production	7,40%	7,40%	0	145	0	0	0	0	0	0	17.719	14.606
Montanazo	España	Repsol	Exploration & Production	7,25%	7,25%	0	0	0	0	0	0	0	0	832	574
Barracuda	España	Repsol	Exploration & Production	9,39%	9,39%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Boquerón	España	Repsol	Exploration	4,50%	4,50%	0	61	0	0	0	0	0	0	153	103



INFORME
DE GESTIÓN
INTEGRADO

2022

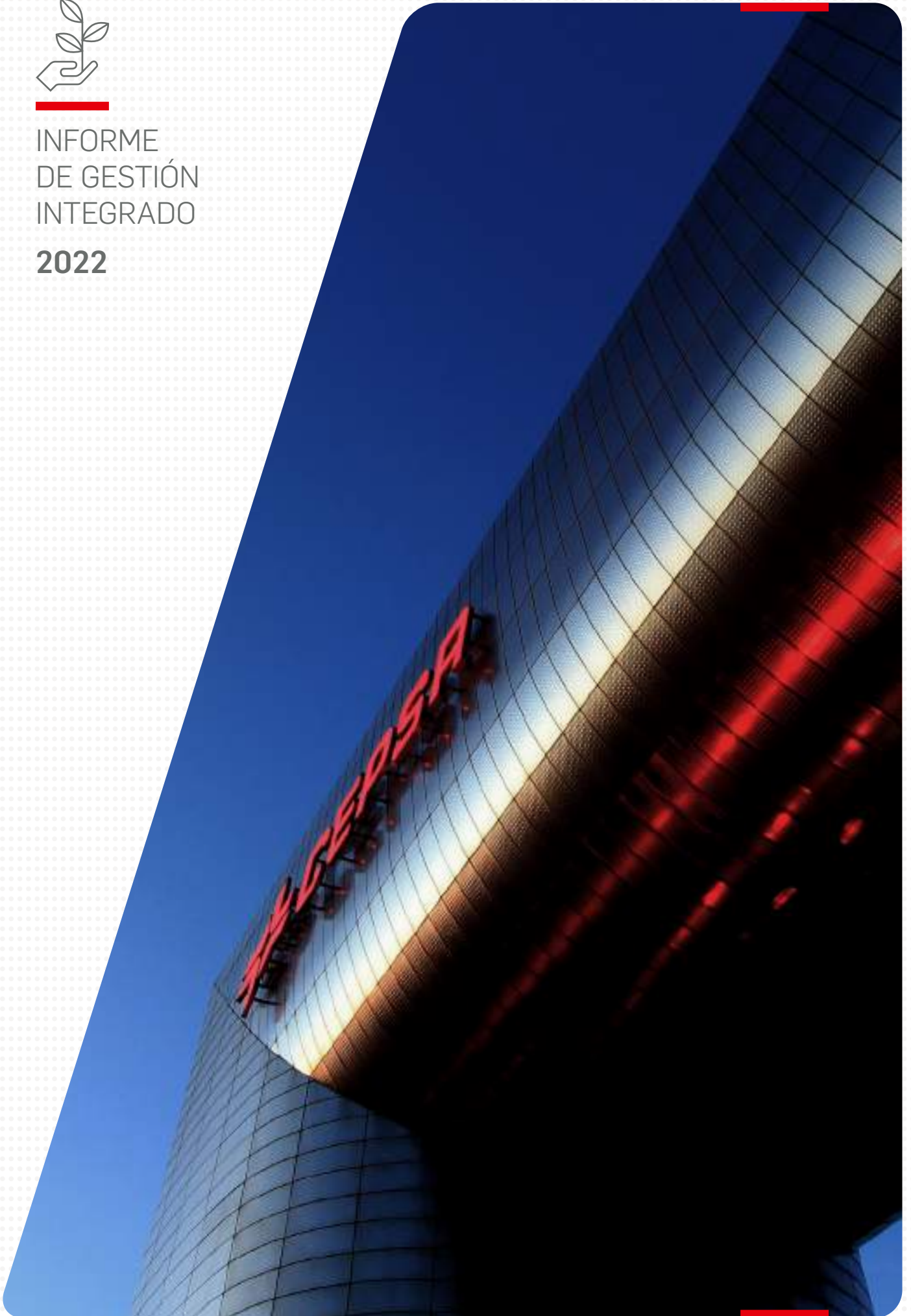


El compromiso
**de avanzar
en positivo**



INFORME
DE GESTIÓN
INTEGRADO

2022



ÍNDICE

CARTA DEL PRESIDENTE	4
CARTA DEL CONSEJERO DELEGADO	5
HITOS DE 2022	6
PRINCIPALES INDICADORES 2022	8

01	POSITIVE MOTION	12
1.1	Transformando nuestro negocio energético	14
1.2	Acelerando la creación de valor en todos nuestros negocios	19
1.3	Nuestra compañía	21

02	BUEN GOBIERNO	46
2.1	Gobierno corporativo	48
2.2	Nuestra gestión de la sostenibilidad	54
2.3	Políticas alineadas con la sostenibilidad	59
2.4	Gestión de riesgos	60
2.5	Proactividad con los grupos de interés	63

03	IMPULSANDO UN IMPACTO POSITIVO	66
3.1	Hacia un mundo Net Zero	68
3.2	Avanzamos en la minimización de nuestro impacto ambiental	82
3.3	Un ambiente laboral preparado para el cambio	92
3.4	Hacia una organización con cero accidentes	100
3.5	Facilitando una cadena de suministro sostenible	106
3.6	Comportándonos de forma ética y respetuosa	113
3.7	Relación con las comunidades locales	122
3.8	Impacto positivo en la sociedad - Fundación Cepsa	126
3.9	La Agenda Global: alineados con los ODS	129

04	RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS	130
4.1	Entorno de negocio	132
4.2	Principales indicadores financieros y operativos	138
4.3	Análisis de resultados consolidados	140
4.4	Liquidez y recursos de capital	148

05	ANEXOS	154
Anexo 1	Acerca de este informe	156
Anexo 2	Materialidad	158
Anexo 3	Desempeño de sostenibilidad	160
Anexo 4	Información detallada sobre los principales riesgos de la compañía	254
Anexo 5	Sistema de control interno	258
Anexo 6	Información financiera adicional	262
Anexo 7	Informe impuestos país por país	267
Anexo 8	Índice de estándares de sostenibilidad	272



Carta del Presidente



En nombre del Consejo de Administración de Cepsa, me gustaría trasladar mi agradecimiento a toda la plantilla por su compromiso, resiliencia y excelencia profesional en un año marcado por las tensiones geopolíticas, la volatilidad de los mercados y las significativas interrupciones en las cadenas de suministro globales.

También me gustaría extender esta gratitud al consejero delegado, Maarten Wetselaar, quien asumió su cargo al inicio de 2022, por sus sólidos compromisos con el viaje transformador de Cepsa hacia la transición energética.

Las acciones globales por reducir los efectos del calentamiento global comprometen a la sociedad civil, gobiernos y empresas para el impulso de la sostenibilidad y la consecución de objetivos cuantificables de descarbonización.

La estrategia Positive Motion de Cepsa es nuestra respuesta al mensaje de la comunidad científica para actuar con urgencia y certificar la neutralidad energética en 2050.

Estamos totalmente comprometidos en el desarrollo de un sistema global de energía eficiente que garantice los suministros e incremente la cuota de fuentes renovables en el *mix* energético mundial.

Nuestra intención es:

- Generar más de la mitad de nuestro EBITDA a partir de negocios sostenibles para 2030
- Reducir nuestras emisiones de Alcance 1 y 2 en un 55% y de Alcance 3 en un 15-20% para 2030, uno de los objetivos más ambiciosos del sector
- Alcanzar la neutralidad de carbono en 2050 e ir más allá para convertirnos en Net Positive

La reconfiguración de nuestros negocios se basa en varios pilares.

El primero es nuestro compromiso con el desarrollo del hidrógeno verde como fuente de energía sostenible por ser la mejor alternativa baja en carbono para sectores difíciles

de electrificarse, como la industria y el transporte pesado. Cepsa tiene la intención de liderar el desarrollo de la industria del hidrógeno verde en España y Portugal, con una capacidad de producción equivalente a 2 GW y una producción de biocombustibles de 2,5 millones de toneladas para 2030.

El segundo pilar es liderar la producción y adopción de biocombustibles de segunda generación en nuestros mercados para acelerar la descarbonización del transporte. Para ello, Cepsa tiene como objetivo la producción anual de 800.000 toneladas de combustible de aviación sostenible -SAF- para 2030.

Nuestro tercer pilar es la transformación de nuestras refinerías en parques energéticos diversificados. Estos parques se centrarán en el desarrollo de productos verdes que permitan la descarbonización de nuestros procesos productivos y, a su vez, apoyen a otros sectores en sus esfuerzos de descarbonización.

Y el último pilar, es nuestro compromiso de liderar la movilidad sostenible en España y Portugal de aquí a 2030, que también contribuirá a la aplicación del paquete de medidas de la Unión Europea Fit for 55, cuyo objetivo es alinear la legislación de la UE a los objetivos climáticos acordados por sus instituciones.

También hemos tomado medidas para adaptar nuestros negocios a los requerimientos de sostenibilidad de las instituciones financieras mundiales, acordando condiciones financieras que exigen el cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales clave. Me gustaría agradecer a todos nuestros socios financieros su apoyo y su colaboración constante por situar a los criterios de sostenibilidad en el centro de nuestras decisiones de financiación e inversión, así como en nuestras operaciones diarias.

Me enorgullece observar cómo avanzamos en la dirección correcta gracias a nuestra nueva estrategia Positive Motion, cuya integridad permite sostener las bases de una nueva Cepsa y cuyo espíritu contribuye a crear un futuro mejor para todos.

AHMED YAHIA AL IDRISI
Presidente de Cepsa



Carta del Consejero Delegado



Me complace presentar el Informe de Gestión Integrado de Cepsa del 2022, un año de gran cambio para Cepsa que ha marcado un antes y un después en la historia de nuestra compañía y ha establecido el punto de partida de una nueva Cepsa, con una nueva visión, propósito y valores renovados.

Un año que ha sido complejo en términos geopolíticos y económicos y que ha estado presidido por la incertidumbre derivada de la Guerra de Ucrania, el alto nivel de precios energéticos y la elevada inflación, la mayor preocupación por la seguridad de suministro y la independencia energética, y las consecuencias del cambio climático, un problema que no deja de acrecentarse.

Estamos viviendo, sin duda, un momento de inflexión y grandes transformaciones a nivel mundial donde la energía juega un papel central y se hace cada vez más evidente la necesidad de redoblar esfuerzos y acelerar la transición energética. Y, de hecho, cada vez es más palpable el impulso decidido por parte de agentes públicos y privados para acelerar la velocidad del cambio a través de estrategias como REPowerEU en Europa o la Inflation Reduction Act (IRA) en Estados Unidos.

En el caso de Cepsa el año 2022 ha estado marcado por nuestro plan estratégico Positive Motion, que presentamos en marzo, y que supone una gran oportunidad de futuro, un desafío que está exigiendo lo mejor de nosotros para convertirnos en líderes de la movilidad y la energía sostenible en España y Portugal y ser referentes de la transición energética en Europa. Un plan basado en una misión clara de ir más allá de Net Zero en la reducción de nuestra huella de CO₂ para ser Net Positive, facilitando que nuestros clientes y la sociedad puedan avanzar en la dirección correcta hacia la descarbonización y la lucha contra el cambio climático.

Todo esto lo conseguiremos gracias a un ambicioso plan de inversiones bajo criterios de viabilidad económica y de sostenibilidad en línea con los Objetivos de Desarrollo Sostenible. Muestra de nuestro firme compromiso con el Pacto Mundial de Naciones Unidas, del que somos signatarios hace más de 15 años es, por ejemplo, la vinculación, por primera vez, de las condiciones económicas de nuestra línea de crédito sindicada de 2.000 millones de euros hasta 2027, al cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales, como la reducción de emisiones. En este viraje estratégico avanzamos también en diversidad de género y seguimos apostando por el talento joven, la innovación y la transformación digital de la compañía.

En cuanto a nuestros resultados, hemos incrementado nuestro EBITDA un 62% hasta los 2.900 millones de euros en 2022 y hemos anunciado la duplicación de nuestras inversiones previstas hasta 2025 hasta los 3.600 millones de euros comparado con los últimos tres años. Estos son unos resultados récord en un año marcado por la alta volatilidad de los mercados y por un desempeño robusto de todos los negocios de la compañía.

Este año ha sido, sin duda, el año del cambio para Cepsa, y hemos puesto en marcha grandes proyectos vinculados al hidrógeno verde, los biocombustibles, las energías renovables o la movilidad sostenible, que hacen de Positive Motion una realidad, como son:

- La inversión y el redimensionamiento de nuestros Energy Parks en Andalucía, apostando por la creación de nuestro Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, el mayor proyecto de esta fuente de energía de Europa, y firmamos un acuerdo con el puerto de Róterdam para crear el primer corredor de hidrógeno verde entre el norte y el sur de Europa.
- La producción de biocombustibles avanzados en nuestros parques energéticos, incluyendo alianzas con aerolíneas como Iberia, Iberia Express, Binter, Vueling, Air Nostrum, Tui y Etihad para descarbonizar el transporte aéreo con combustibles sostenibles SAF.
- El avance en la puesta en marcha de nuestra red de recarga ultrarrápida como parte de nuestra alianza con Endesa para acelerar la movilidad eléctrica en España y Portugal.
- El lanzamiento de nuestra nueva familia de productos sostenibles NextLAB y NextPhenol, así como, por primera vez en el mundo, el suministro a Unilever del primer surfactante LAS renovable, hitos que contribuyen al desarrollo sostenible de la química.

Un año con grandes hitos como compañía, pero, no obstante, también duro como decía al principio, donde las tensiones económicas han afectado a toda la sociedad y de forma extraordinaria a los colectivos más vulnerables. Desde Cepsa hemos reforzado nuestro compromiso de estar cerca de nuestros clientes buscando soluciones de ahorro a través de programas de descuento y promociones para aliviar los daños colaterales en un momento de crisis energética y elevada inflación.

Antes de despedirme, quiero aprovechar estas líneas para expresar mi agradecimiento al Comité de Dirección y a nuestros accionistas, Mubadala y Carlyle, por su apoyo e impulso durante mi primer año como CEO. Un agradecimiento extensible al equipo humano de Cepsa, por su compromiso y esfuerzo que han hecho posible la consecución de un nuevo ejercicio con resultados sólidos. Por último, permitidme agradecer también la fidelidad de nuestros clientes, la confianza de nuestros socios, proveedores, de las instituciones y de la sociedad en general, porque al fin y al cabo, la transición energética es un trabajo de equipo.

MAARTEN WETSELAAR
CEO de Cepsa



HITOS DE 2022



01

Presentamos nuestra estrategia Positive Motion para ser referentes en la transición energética.



02

Presentamos, ligados a nuestra estrategia Positive Motion, el nuevo propósito y valores de la compañía.



03

Iniciamos la desinstalación de nuestra refinería de Tenerife en colaboración con el Gobierno de Canarias.



04

Nos adherimos a los Principios de Empoderamiento de las Mujeres de la ONU y fomentamos la integración del colectivo LGBTI.



05

Convertimos en sostenible nuestro crédito sindicado de 2.000 millones de euros.



06

Potenciamos, como año récord de incorporaciones, la atracción del talento joven para impulsar nuestra nueva estrategia.



07

En nuestro compromiso con el consumo responsable de agua, nos proponemos reducir la captación de agua dulce en un 20% en zonas de estrés hídrico para 2025.



08

Lanzamos Planet Energy, un espacio digital para abordar los retos y grandes tendencias de la transición energética.



09

Iniciamos la producción de biocombustibles avanzados en nuestro Parque Energético de Huelva.



10

Ofrecemos un ahorro de 30 céntimos por litro en combustibles a nuestros clientes.



11

Impulsamos proyectos para desarrollar 7.000 MW en energías renovables.



12

Sellamos alianzas para la descarbonización del sector aéreo con Iberia, Iberia Express, Binter, Air Nostrum, Vueling, Tui y Etihad.



13

Nos aliamos con el puerto de Róterdam para crear el primer corredor de hidrógeno verde entre el norte y sur de Europa.



14

Sellamos acuerdos con Acciona y Endesa para impulsar la movilidad sostenible en carretera.



15

Convertimos Sevilla en la capital europea de descarbonización con más de 200 vuelos con biocombustibles.



16

Presentamos el Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, el mayor proyecto de hidrógeno verde en Europa.





PRINCIPALES INDICADORES



Indicadores financieros

Resultados (millones de euros)	2022	2021
Cifra de negocio ¹	33.446	24.532
EBITDA NIIF ²	3.262	2.194
EBITDA ajustado	2.939	1.815
Resultado Neto NIIF atribuido a la sociedad dominante	1.100	661
Resultado Neto Ajustado atribuido a la sociedad dominante	790	310

Datos financieros (millones de euros)	2022	2021
Capital social	268	268
Patrimonio neto atribuible a la sociedad matriz	4.706	4.170
Deuda financiera neta	2.756	2.759

¹ Incluye Impuesto especial sobre hidrocarburos repercutido en ventas.

² Normas Internacionales de Información Financiera.

Indicadores de sostenibilidad

	2022	2021
Emissiones CO ₂ (alcance 1 y 2) (miles de tCO ₂ eq)	5.491	5.625
Energía consumida (TJ) ¹	63.710	65.584
Agua extraída (millones de m ³)	33,1	33,4
Agua dulce extraída en zonas de estrés hídrico (millones de m ³)	14,4	15,5
Residuos gestionados (miles de toneladas)	62,8	56,9
Residuos valorizados (%)	62 %	64 %
Hábitats protegidos o restaurados (m ²)	555.900	554.700
Inversiones ambientales (miles de euros)	100.952	43.844
Empleados (nº)	10.310	9.820
Mujeres en plantilla (%)	38 %	37,2 %
Mujeres en puestos directivos (%)	26,7 %	25,4 %
Empleados cubiertos por convenio colectivo (%)	87 %	87 %
Accidentes mortales personal propio y no propio (nº)	0	0
Índice de frecuencia de accidentes de personal propio (LWIF) ²	0,55	0,66
Tasa total de accidentes registrables de personal propio (TRIR) ³	0,98	1,20
Proveedores locales	35	38
Inversión en acción social (operativa y voluntaria) (millones de €)	4,5	4,5
Solicitudes de asesoramiento ético (nº)	177	134
Impuesto sobre beneficios pagados por la compañía (millones de euros)	1.419	370

¹ El dato se refiere al consumo energético dentro de la organización excluyendo la energía generada y vendida a un tercero.

² LWIF: número total de accidentes de empleados con baja / Número total de horas trabajadas x 1.000.000.

³ TRIR: número total de accidentes registrados de empleados / Número total de horas trabajadas x 1.000.000.

01

POSITIVE MOTION

	12
1.1 Transformando nuestro negocio energético	14
1.2 Acelerando la creación de valor en todos nuestros negocios	19
1.3 Nuestra compañía	21



Positive Motion





1 POSITIVE MOTION



GRI: 2-22



NUESTRO PROPÓSITO:
“Transformamos la energía y la movilidad para entre todos mejorar el mundo”.

Queremos tener un papel clave en la transición energética. Con nuestra estrategia Positive Motion buscamos convertirnos en líderes de la movilidad y la energía sostenibles en España y Portugal y ser referentes de la transición energética. Nuestra nueva estrategia marca la pauta para todo lo que estamos haciendo y haremos en los próximos años: crear valor, experiencias y soluciones positivas en energía y movilidad, ofrecer a nuestros clientes soluciones para que puedan afrontar el desafío de la descarbonización y generar un impacto positivo en el mundo que nos rodea.

A través de un ambicioso plan de inversiones, impulsaremos nuevas tecnologías para la transición energética y ofreceremos nuevos productos sostenibles para nuestros clientes, asumiendo los criterios de sostenibilidad como parte fundamental de las decisiones de inversión.

Este plan de inversiones requerirá, hasta 2030, un total de aproximadamente 7.000-8.000 millones de euros, dedicando más del 60% a inversiones sostenibles.

CONVERTIMOS EN SOSTENIBLE NUESTRO CRÉDITO SINDICADO DE 2.000 MILLONES



Uno de los primeros pasos en la puesta en marcha de nuestro plan de inversiones ha sido la firma de la extensión del vencimiento de la línea de crédito sindicado de 2.000 millones de euros hasta septiembre de 2027. La firma de este acuerdo financiero implica que, por primera vez, se vinculan las condiciones económicas al cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales¹. Asimismo, la compañía y el sindicato bancario se han comprometido a donar el 100 % del ajuste de intereses a proyectos medioambientales y sociales.

Como parte de Positive Motion, continuaremos alineando nuestra estrategia de financiación con instrumentos financieros vinculados a objetivos de sostenibilidad, para acompañar la ejecución de nuestros proyectos de transición energética.



¹ Tres KPIs ambientales y sociales: reducción progresiva de las emisiones de alcance 1 y 2 para conseguir una disminución del 55 % en 2030 respecto a 2019; disminución del 15-20 % en el índice de intensidad de carbono en las ventas de productos energéticos, que incluye los alcances 1, 2 y 3, en 2030 respecto a 2019; y 30 % de los puestos de liderazgo ocupados por mujeres en 2025.

La sostenibilidad está en el centro de nuestra transformación: con nuestra actividad queremos generar un impacto positivo en el planeta y las personas.

Para ello, ponemos foco y adquirimos compromisos en temáticas prioritarias para la sociedad.

Nuestros principales compromisos



EMISIONES DE CO₂

En 2030 vs 2019

55% de reducción de emisiones de alcance 1 y 2

15 - 20% de reducción de la intensidad de carbono de los productos vendidos (alcance 3)

Antes de 2050

0 emisiones netas



MEDIO - AMBIENTE

En 2025 vs 2019

Reducir un 20% la captación de agua dulce en zonas de estrés hídrico



DIVERSIDAD E INCLUSIÓN

Para 2025

30% mujeres en posiciones de liderazgo

2% propio + 1% contratado de empleados con capacidades diferentes



ECONOMÍA CIRCULAR

En 2030 vs 2019

Aumentar la cuota de materias primas renovables y circulares en nuestros parques energéticos hasta el 15%

Para 2030

Aumentar la circularidad de nuestros flujos de residuos en un 50%

El 100% de nuestra nueva producción de moléculas de diésel renovable y biojet se basará en materias primas de segunda generación

Sustituir nuestras fuentes fósiles en los productos químicos que vendemos mediante la introducción de materiales renovables y reciclados

Positive Motion refleja nuestra ambición de crecer y liderar el camino hacia la transición energética en nuestro entorno social y de negocio, con objetivos ambiciosos para transformar descarbonizar la compañía.



Nuestros objetivos del plan estratégico

POSITIVE MOTION

En 2030



1 cargador ultrarrápido cada 200 km en corredores interurbanos esenciales



1 estación de repostaje de hidrógeno cada 300 km



2 GW de producción de hidrógeno verde



2,5 MT de producción de biocombustibles



0,8 MT de SAF por año



7 GW cartera de proyectos renovables

Durante la década



7-8 millones € de inversión >60% sostenible

Antes de 2030



Mayoría del EBITDA sostenible





1.1 TRANSFORMANDO NUESTRO NEGOCIO ENERGÉTICO



Estamos transformando nuestro negocio energético en un ecosistema de movilidad y energía sostenible. Tenemos el objetivo de suministrar productos energéticos

y químicos con la menor huella de carbono posible para reducir nuestras emisiones y ayudar a nuestros clientes en su descarbonización.



3.1 Hacia un mundo Net Zero



1.1.1 Liderar la movilidad sostenible y los nuevos modelos de comercialización

Impulsar la movilidad de los clientes y la descarbonización del transporte por carretera es una prioridad para nosotros. Para conseguirlo estamos desarrollando el mayor ecosistema de movilidad sostenible en España y Portugal mediante:



La instalación de una red líder de recarga ultrarrápida en carretera. Objetivo 2030: mínimo 1 punto de recarga cada 200 km.



La oferta a nuestros clientes B2B de una red de recarga *on-the-go* y la implantación de soluciones de carga en sus instalaciones para impulsar su transición a la movilidad sostenible.



El impulso de la demanda de hidrógeno para el transporte pesado por carretera. Objetivo 2030: mínimo 1 punto de repostaje cada 300 km.



La movilidad como servicio: transformación de las estaciones de servicio en espacios digitalizados de ultra-conveniencia y restauración que ofrezcan la mejor experiencia de cliente en las 1.800 estaciones de servicio existentes en España y Portugal, a través de alianzas con empresas líderes de *quick-commerce*, de restauración rápida y de productos frescos.



1.1.2 Abanderar la energía sostenible

LIDERAR EL HIDRÓGENO VERDE

El hidrógeno verde se genera a partir de fuentes 100% sostenibles y renovables y no genera emisiones de CO₂. Es uno de los agentes en los que se sustenta la transición energética. Tanto el hidrógeno verde como su uso para la producción de amoníaco verde y metanol verde pueden llegar a suponer hasta un 15-20% de la energía global en 2050, ya que podrá emplearse en transporte marítimo, aviación, vehículos pesados y otros sectores industriales con dificultad para electrificarse. Además, a partir del hidrógeno verde se pueden fabricar combustibles sintéticos. Se produce a partir de la electrólisis del agua, que consiste en separar moléculas de oxígeno e hidrógeno mediante electricidad de origen renovable, por eso se obtiene sin generar emisiones de CO₂ y es el único hidrógeno realmente limpio.

España se encuentra muy bien posicionada para asumir el liderazgo en la producción de hidrógeno verde y queremos convertirnos en un actor clave para su exportación gracias a la



1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente



1.3.3.1 Mobility & New Commerce

ubicación de nuestros parques energéticos en Andalucía, al sur de España, donde el coste de producción de energía renovable es uno de los más bajos de Europa y dispone de acceso portuario.

Gracias a esta privilegiada ubicación, podemos ofrecer una gama completa de soluciones para clientes industriales, transporte por carretera y transporte marítimo, además de descarbonizar el consumo propio de hidrógeno en nuestros parques energéticos. En 2030, la capacidad de generación de hidrógeno de la compañía alcanzará los 2GW, destinando el 70% a la descarbonización de los clientes, incluyendo aquellos del sector marítimo, a los que se les venderán moléculas de hidrógeno verde en forma de amoníaco verde. El 30% restante se empleará para cubrir necesidades propias, logrando que la compañía deje de consumir hidrógeno gris para esa fecha.

CREACIÓN DEL VALLE ANDALUZ DEL HIDRÓGENO VERDE Y PRIMER CORREDOR DE HIDRÓGENO VERDE ENTRE EL NORTE Y EL SUR DE EUROPA



En el marco de nuestra estrategia Positive Motion, hemos emprendido la creación del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, el mayor proyecto de esta fuente de energía de Europa, que nos permitirá acelerar la transición ecológica, elevar nuestra seguridad de suministro y adquirir una mayor independencia energética del continente.



Este proyecto supondrá la puesta en marcha de dos plantas con una capacidad combinada de 2GW y una producción de hasta 300.000 toneladas de hidrógeno verde en nuestros parques energéticos de Campo de Gibraltar (Cádiz) y Palos de la Frontera (Huelva). Además, irá acompañado de una capacidad de 3GW de proyectos eólicos y solares. Asimismo, transformará la Bahía de Algeciras en un *hub* de combustibles marinos verdes (amoníaco/metanol) suministrando combustibles verdes a nuestros clientes marítimos.



Adicionalmente, hemos alcanzado un acuerdo con el Puerto de Róterdam (el puerto energético de mayor relevancia a nivel europeo) para crear el primer corredor del hidrógeno verde que unirá el norte y el sur de Europa, y que se prevé que esté operativo en 2027. El corredor asegurará una cadena de suministro de hidrógeno verde entre dos de los principales puertos del continente -Róterdam y Algeciras-, y contribuirá a descarbonizar la industria y el transporte marítimo de sus espacios portuarios y a respaldar la estrategia RePowerEU de la Unión Europea.



De forma paralela, estamos poniendo en marcha varias iniciativas, como la alianza con Ohmium para desarrollar proyectos de hidrógeno verde de alta eficiencia en la Península Ibérica utilizando electrolizadores modulares PEM (Proton Exchange Membrane), que nos ofrecen la posibilidad de elevar hasta 300MW la capacidad productiva de esta fuente de energía renovable.



BIOCOMBUSTIBLES DE SEGUNDA GENERACIÓN (2G)

Los biocombustibles tienen un papel clave en la descarbonización del transporte. Son actualmente la manera más coste-eficiente de descarbonizar el sector del transporte, ya que son compatibles con los actuales sistemas de fabricación y transporte, y la única solución tecnológicamente madura para algunos sectores como la aviación o el transporte pesado de mercancías.

Asimismo, su producción está alineada con el conjunto de medidas Fit for 55 de la Comisión Europea, cuyo objetivo es impulsar el uso de combustibles alternativos sostenibles para reducir la intensidad de emisión de gases de efecto invernadero, especialmente en el transporte marítimo y aéreo. En este último, la iniciativa legislativa denominada RefuelEU Aviation pretende impulsar la oferta y demanda de SAF (Sustainable Aviation Fuels) en la Unión Europea, alcanzando un uso del 2% en 2025, del 5% en 2030 y del 63% en 2050.

Los biocombustibles de segunda generación, a diferencia de los de primera generación (1G), basados en cultivos, se producen a partir de materias primas residuales, como aceites de cocina usados o restos biodegradables procedentes de

distintas industrias. Su origen circular hace que puedan llegar a reducir las emisiones de CO₂ hasta un 90% respecto a los combustibles tradicionales.

Nuestras inversiones en este sector estarán basadas al completo en la producción de biocombustibles a partir de materias primas de segunda generación. Gracias a nuestra experiencia en producción de biocombustibles y a nuestra alta capacidad de adaptación a los cambios tecnológicos, estaremos en disposición de:

- Liderar la producción de biocombustibles en España y Portugal, con 2,5 millones de toneladas en 2030, que permitan prestar servicio a los clientes de transporte por carretera, mar y aire.
- Liderar la producción de SAF (Sustainable Aviation Fuels) para 2030, con una capacidad de producción de 0,8 millones de toneladas por año (un tercio del total de la cantidad requerida por la regulación europea). Actualmente, contamos con el 35% de la cuota de mercado del combustible de aviación español y somos el segundo proveedor en el sector de la aviación española.



AMBICIOSA CARTERA DE PROYECTOS RENOVABLES

Las energías renovables están marcando un antes y un después en el mercado energético, siendo una variable clave para combatir el cambio climático y poder llegar a la ambición Net Zero 2050. Europa prevé que en 2050 el 80% de la demanda eléctrica sea renovable. Tenemos el objetivo de crear una cartera de 7GW, lo que supondría contribuir al 7,8% del objetivo de producción de energía renovable de España para 2030. Esta producción se destinará principalmente para consumo interno para 2030, como, por ejemplo, la producción de

hidrógeno verde. Además, permitirá el suministro de energía verde para movilidad eléctrica, producción de hidrógeno verde y consumo propio. 2.2GW de los 7GW ya han conseguido conexión a la red.

Actualmente se cuenta con un parque eólico en Jerez con 11 aerogeneradores y una potencia de 29 MW. Gracias a este, se está evitando la emisión de 32.000 toneladas de CO₂ al año.



1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente



1.3.3.1 Commercial & Clean Energies

1.1.3 Transformación de la compañía: Parques energéticos

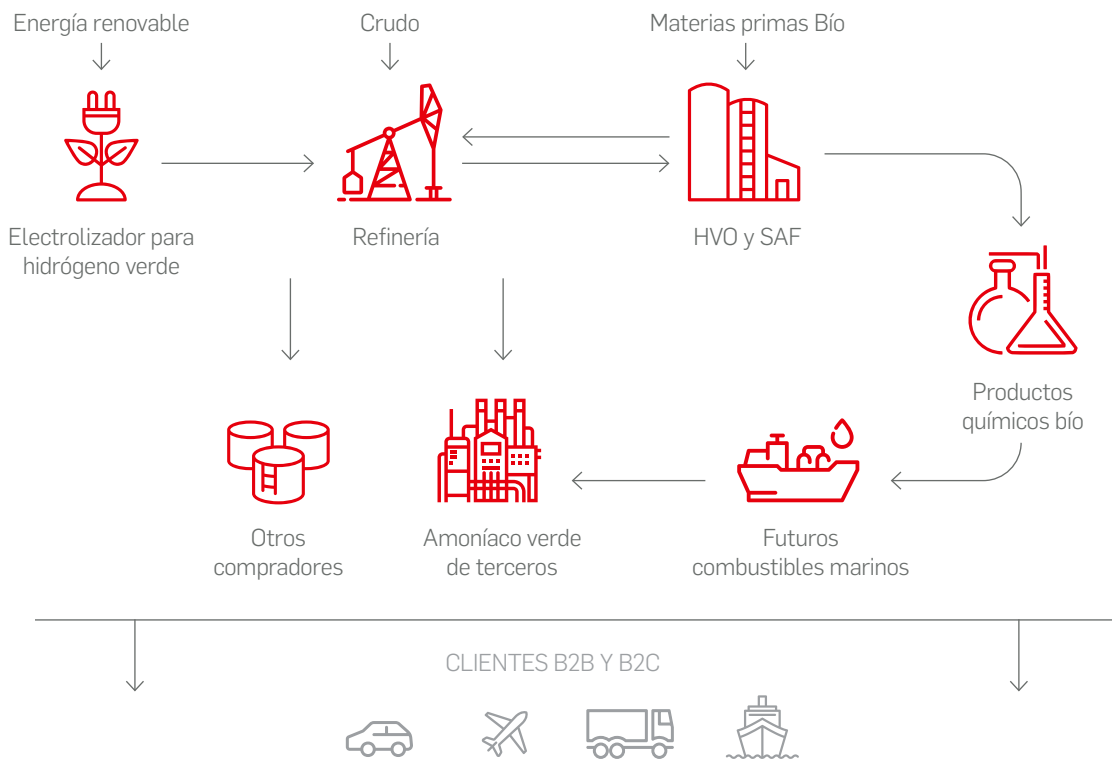
Nuestros parques energéticos, ubicados en el Campo de Gibraltar (Cádiz) y Palos de la Frontera (Huelva), son activos estratégicos para nosotros y suponen la generación de flujo de caja para facilitar la estrategia de transición energética. A través de la innovación y la tecnología queremos sacar todo su potencial para desarrollar nuevos productos verdes y descarbonizar nuestro proceso productivo.

Están ubicados estratégicamente en el sur de Europa, junto a puertos relevantes próximos a mercados clave y grandes clientes industriales, y disponen de una excelente conexión

logística. En estos parques, la excelencia en la seguridad y la operativa constituyen un eje estratégico esencial con un gran foco en la optimización comercial de las operaciones. Además, utilizamos el IoT (internet de las cosas - redes y tecnología de comunicación entre dispositivos y con la nube) combinado con analítica avanzada para optimizar los procesos de producción.

1.3.3.1 Energy Parks

Transformando los parques energéticos





1.2 ACELERANDO LA CREACIÓN DE VALOR EN TODOS NUESTROS NEGOCIOS



GRI: 2-6, 2-22

1.2.1 Líder global en materias primas para detergentes y plásticos técnicos

Estamos comprometidos con la innovación y la tecnología para promover la transformación del sector a través de productos químicos más sostenibles. Queremos impulsar nuestro liderazgo en la era de la nueva química. Una transición hacia productos y procesos con menor huella de carbono que mejoren la vida cotidiana de los hogares y las empresas en todo el mundo.

Somos líder mundial en la producción de alquilbenceno lineal (LAB), materia prima clave en los detergentes biodegradables, así como el segundo productor global de fenol/acetona, materias primas esenciales en industrias como la automoción, la construcción o la farmacéutica.

Para reforzar nuestro liderazgo en un sector químico en transformación, continuaremos con el aumento de la capacidad de producción, las alianzas y la autonomía que requiere una empresa química pionera, así como seguir desarrollando nuestros productos usando materias primas renovables y recicladas, como la gamas de producto NextLAB y NextPhenol, productos con menor huella de carbono.

 1.3.3.3 Química



1.2.2 Cartera de activos de producción y exploración en varias de las cuencas más prolíficas del mundo

Buscamos continuamente optimizar nuestro portafolio, fortaleciendo nuestra posición y orientándola hacia la sostenibilidad y la eficiencia de nuestros campos.

Generamos valor trabajando bajo un único modelo de negocio de gestión centralizada con instalaciones de producción operadas y no operadas.

Exploración y Producción es un negocio resiliente y de larga vida donde:

- Optimizamos el rendimiento y contribuimos a la reducción de intensidad de carbono.
- Ponemos el foco en mantener nuestros barriles a bajo coste y bajos en carbono.
- Contamos con un equipo técnico de gran solidez.
- Existen atractivas opciones de inversión en campos de producción y oportunidades de exploración de primera calidad.

Estamos comprometidos con la sostenibilidad y la responsabilidad social en las comunidades donde operamos. En esta línea, nos hemos unido a la iniciativa Zero Routine Flaring en 2030 del Banco Mundial.

1.3.3.2 Exploración y Producción





1.3 NUESTRA COMPAÑÍA



1.3.1 Propósito y valores

En el marco de nuestra estrategia Positive Motion, con el objetivo de ser líderes en energía y movilidad sostenibles y ayudar a nuestros clientes y a la sociedad a moverse de forma más sostenible, hemos definido nuestro propósito:

“Nuestro propósito es la razón de ser de la compañía, la motivación que nos permite aportar valor a la sociedad, a los clientes y a los distintos grupos de interés con los que nos relacionamos”.



—
Maarten Wetselaar,
CEO de Cepsa



TRANSFORMAMOS LA ENERGÍA Y LA MOVILIDAD PARA ENTRE TODOS MEJORAR EL MUNDO

Cada palabra proyecta un significado preciso para dar sentido a nuestra razón de ser:



• **Transformar** es progreso, desarrollo, es evolución, es llevar nuestros productos, nuestros servicios y la experiencia que ofrecemos a las personas más allá.



• **Entre todos** es una llamada a la colaboración, al compromiso conjunto, desde nuestro equipo directivo, nuestros empleados, clientes, proveedores, administraciones o la sociedad en su conjunto.



• La **energía** y la **movilidad** son nuestra propuesta de valor. Facilitamos las mejores soluciones energéticas y soluciones para una nueva movilidad.



• Y **mejorar el mundo** fija la finalidad última del propósito de la compañía: anclados a la realidad, pero poniendo el foco en un cambio orientado a un futuro mejor.

Nuestro propósito representa una fuerza transformadora que inspira orgullo y compromiso a los empleados, y que nos ayuda a ser más relevantes para la sociedad ya que lo conecta con nuestra estrategia empresarial.

NUESTROS VALORES

Para dar impulso a nuestra visión y propósito, y con nuestro principal motor, las personas, definimos nuestros valores corporativos, que marcan nuestra forma de ser y de hacer las cosas.

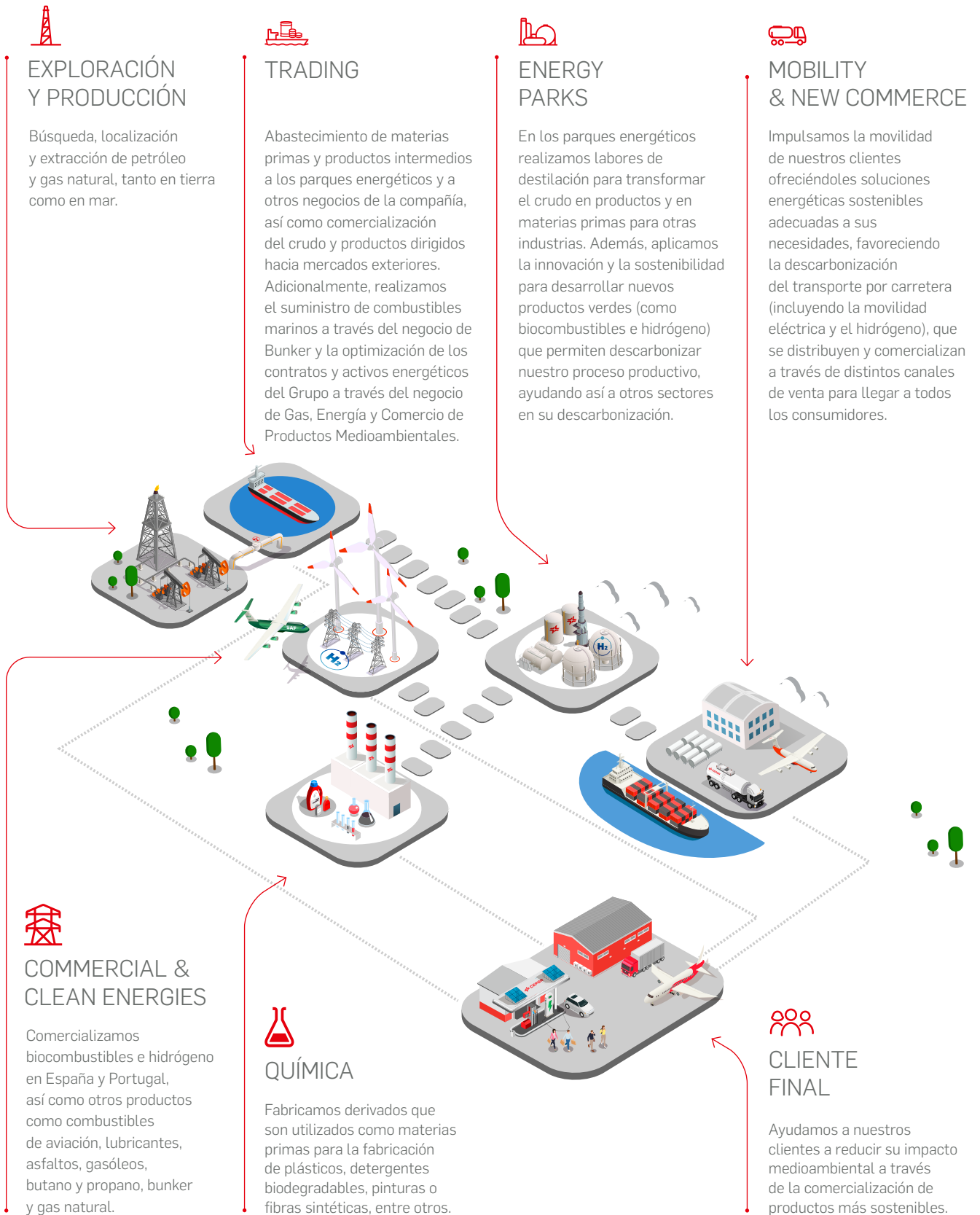
				
NOS IMPORTAN LAS PERSONAS	APASIONAMOS A NUESTROS CLIENTES	CUIDAMOS EL PLANETA	JUNTOS CREAMOS MÁS VALOR	NOS ATREVEMOS A EMPRENDER
Nos comprometemos con la seguridad, el bienestar y el desarrollo de nuestros equipos y comunidades.	Aprendemos y crecemos con ellos para llegar más allá de lo esperado, creando experiencias únicas para lograr su máxima satisfacción.	Trabajamos por un futuro energético mejor.	Trabajamos juntos de manera efectiva, con respeto e integridad, conectando a las personas para alcanzar resultados excelentes.	Afrontamos el cambio con entusiasmo y valentía, liderando proyectos que generan impacto.

Para la definición y selección de nuestros valores hemos realizado varias actividades que han implicado a toda la organización. Entre ellas destacan, por un lado, las distintas sesiones de trabajo con el Comité de Dirección y, por otro lado, los *workshops* y las dinámicas con los empleados y los impulsores.



1.3.2 Cadena de valor

Una compañía global presente en toda la cadena de valor del petróleo y gas, la química y la electricidad.



1.3.3 Nuestros negocios

GRI 3-3, 2-29

1.3.3.1. Energía

ENERGY PARKS

HITOS 2022



Producción de biocombustibles en nuestras plantas de Palos de la Frontera y Gibraltar-San Roque (España), bajo las nuevas exigencias que supondrá la normativa FQD (Fuel Qualitative Directive). Hemos desarrollado e impulsado la generación de biocombustibles en nuestros parques energéticos a partir del coproceso de aceites vegetales. La unidad de Gulfining ya es capaz de producir HVO (Aceite Vegetal Hidrogenado). En el año 2023 se desarrollará la capacidad de coproceso en la unidad de Hydrocracker.



Producción de SAF (Sustainable Aviation Fuel). Actualmente estamos produciendo SAF en nuestros parques energéticos a partir de huesos de aceituna y otros residuos vegetales del sector de la oliva en España, siendo utilizado en vuelos comerciales de forma óptima y permitiendo así a la aviación cumplir los compromisos europeos para la descarbonización del transporte aéreo.



Metodología Lean Manufacturing "Proyecto BRIO". Gracias a esta iniciativa pionera llevada a cabo en nuestros parques energéticos, se ha producido la mejora y optimización de la producción, haciéndola mucho más segura, fiable y eficiente, y colocando al trabajador como pieza fundamental de esta transformación cultural. El objetivo de este proyecto es alcanzar la excelencia operacional en el negocio de Energy Parks.



Nuestra actividad de refino se centra en España, donde contamos con dos parques energéticos en el sur del país que suponen el 33% de la capacidad instalada en España, situados estratégicamente junto a puertos marítimos clave, y desde los que atendemos la demanda de productos refinados tanto local como de exportación.

A través de dicha actividad, el crudo se destila y se transforma en productos de mayor valor añadido que pueden ser utilizados en numerosos sectores, como el del transporte, el residencial, el industrial y el petroquímico, permitiendo así satisfacer las necesidades energéticas y materiales de la sociedad. La selección de crudos para este proceso supone buscar aquellos

que sean más adecuados para nuestros parques energéticos y que tengan un contenido de hidrocarburos apropiado para los distintos productos finales que fabricamos.

El futuro de esta actividad está condicionado por el exceso de capacidad de refino en Europa y por la competitividad de las nuevas refinerías ubicadas fuera del continente. La regulación también es un factor muy influyente en el sector, donde los requisitos medioambientales y las especificaciones técnicas de los productos son cada vez más restrictivas, incluidos los límites más estrictos de las emisiones de CO₂ y el mayor uso de biocombustibles.



Aspiramos a seguir siendo una empresa energética de referencia en Europa, avanzamos con nuestros programas de optimización operativa, al tiempo que maximizamos la producción de biocombustibles para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero.



Uno de los proyectos más destacables ha sido el desmantelamiento de la refinería de Cepsa en Santa Cruz de Tenerife (Santa Cruz Verde 2030). Este proyecto es único por su dimensión y relevancia, ya que supone una de las mayores reconversiones de suelo industrial a urbano de Europa, suponiendo un símbolo de la transición energética. Dicho terreno pasará a ser un espacio transformado, con nuevos recursos ambientales y un planteamiento de sostenibilidad energética y social. Con todo ello, la desinstalación está vinculada a la puesta en marcha de un nuevo parque de almacenamiento y distribución en el puerto de Granadilla, previsto para 2025.

Adicionalmente, estamos desarrollando diversas iniciativas a corto y largo plazo en nuestros parques energéticos para reducir el consumo energético a través de inversiones en nuevas tecnologías. También estamos inmersos en un proceso de transformación digital de gran alcance para impulsar la competitividad de nuestros parques energéticos y liderar la transición tecnológica del sector.

Buscamos ser un actor nacional de primer orden en el ámbito de los biocombustibles, maximizando nuestra capacidad de coprocesamiento y producción, aumentando el valor de los activos y formando asociaciones para asegurar el suministro de materias primas avanzadas.



Queremos convertirnos en líderes de la cadena de valor del hidrógeno verde, invirtiendo específicamente para satisfacer tanto nuestra propia demanda de procesos como la de suministro de hidrógeno verde industrial en el sur de España, en línea con los ambiciosos objetivos de la Unión Europea.

COMMERCIAL & CLEAN ENERGIES

HITOS 2022



Lanzamiento del mayor proyecto de hidrógeno verde de Europa en los Energy Parks. Vamos a construir el mayor proyecto de hidrógeno verde en Europa: el Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, con una capacidad de 2 GW puestos en marcha entre 2026 y 2027, que producirá 300.000 toneladas de hidrógeno verde al año.



Acuerdo para el primer corredor de hidrógeno verde entre el norte y el sur de Europa. El corredor, cuya puesta en marcha está prevista en 2027, contribuirá a la descarbonización de la industria y del transporte marítimo, gracias al suministro de combustibles verdes, tanto en la bahía de Algeciras como en Róterdam. La ciudad holandesa comprende el puerto energético más importante del continente europeo, ya que gestiona el 13% de la demanda energética europea.



Sevilla, capital europea de la descarbonización del transporte aéreo. Hemos suministrado por primera vez SAF (Sustainable Aviation Fuels) a nuestros clientes del transporte aéreo en el aeropuerto de Sevilla. Así, en noviembre de 2022, más de 200 vuelos a diferentes destinos nacionales y europeos convirtieron a Sevilla en la capital de la descarbonización del transporte aéreo del sur de Europa.

Commercial & Clean Energies atiende a los sectores de clientes, incluida la gestión de negocios B2B en segmentos como la industria, la agricultura, la aviación, los lubricantes, el asfalto, el gas y la electricidad. Adicionalmente, desarrolla soluciones de descarbonización para sus clientes mediante la creación de cadenas de valor de negocios de biocombustibles, hidrógeno y energías renovables (solar y eólica).

La profunda experiencia del área en la producción y suministro de energía y nuestro conocimiento tecnológico nos permitirán

liderar la producción de biocombustibles de segunda generación, promoviendo así la economía circular.

En este ámbito, nos convertiremos en un proveedor líder de SAF (Sustainable Aviation Fuels), gracias a los acuerdos firmados con gran parte de líneas aéreas. En la actualidad, somos el segundo proveedor en el sector de la aviación española.





En 2022, nuestra venta de combustible sostenible para la aviación al aeropuerto de Sevilla contó, por primera vez en España, con una trazabilidad certificada por el sistema ISCC EU (International Sustainability Carbon Certification), desde la fabricación del SAF hasta el suministro físico.



Este año, en nuestro compromiso por impulsar la descarbonización del transporte marítimo y fomentar la economía circular, hemos realizado con éxito la primera prueba en España de biocombustibles avanzados para el transporte marino. De esta forma, estamos preparados para ofrecer estos biocombustibles avanzados a nuestros clientes del sector marítimo.

Somos uno de los principales productores de hidrógeno del país y pretendemos liderar la producción de hidrógeno verde en España y Portugal en 2030. Esta ambición, enmarcada en nuestra estrategia Positive Motion, persigue convertirnos en un actor clave en la importación y exportación de esta energía entre Europa, África y Oriente Medio gracias a la ubicación estratégica de nuestras instalaciones en la Península Ibérica.

Buena muestra de ello son, por un lado, la construcción prevista del mayor proyecto de hidrógeno verde de Europa en los parques energéticos. Adicionalmente, se desarrollará una cartera de proyectos solares y eólicos con la que generar la electricidad renovable necesaria para producir este hidrógeno verde.

Por otro lado, la creación del primer corredor de hidrógeno verde entre el norte y el sur de Europa apoyará la estrategia RePower EU de la Unión Europea que busca garantizar la independencia energética y seguridad de suministro y estimular la producción de energía limpia. Esta acción es un paso fundamental dentro de nuestra estrategia, ya que el hidrógeno es una de las grandes palancas en la ambición de convertir a la compañía en un referente de la transición energética en Europa.

El negocio de Renovables, Gas y Energía eléctrica, por su parte, cuenta con un ciclo combinado y siete plantas de cogeneración

de electricidad y vapor en los principales centros de producción (alimentados con gas natural), que se utilizan principalmente para satisfacer las necesidades internas. También suministra gas y energía eléctrica a clientes industriales y consumidores del sector terciario. Su actividad se desarrolla en la Península Ibérica, principalmente en España. Este negocio abastece también a otros de nuestros negocios, como Trading, Mobility & New Commerce, Energy Parks y Química.

Tenemos el reto de aumentar el volumen de actividad, con el foco puesto en la ampliación de nuestra capacidad de generación renovable, en un entorno de mercado mucho más volátil y en actividades altamente impactadas por la regulación. En este sentido, apostamos por nuevos mercados energéticos con potencial de crecimiento, como son las energías renovables.

Estamos acometiendo nuevos proyectos de generación de energía renovable para contribuir a la consecución de los objetivos de descarbonización y cambio climático anunciados en nuestra nueva estrategia Positive Motion. Esta cartera de activos renovables permitirá cubrir nuestras necesidades de electricidad verde y certificar el volumen de MWh generados a partir de fuentes renovables. En 2022 hemos obtenido puntos de conexión para proyectos fotovoltaicos con una capacidad instalada de 2.2 GW.

En cuanto al gas natural, somos importadores de gas al mercado español, complementándose el suministro de gas con operaciones de corto plazo y Trading. La empresa Cepsa Gas Comercializadora, S.A. (70% Grupo Cepsa) suministra gas principalmente a clientes industriales.



1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente

MOBILITY & NEW COMMERCE

HITOS 2022



Otorgamos descuentos extraordinarios en nuestras estaciones de servicio en España de hasta 30 cts./l, una medida que, sumada a los descuentos que ya ofrecemos, se combina con las alianzas que mantenemos con Carrefour y Wizink.

Gracias a ello, los clientes particulares han podido obtener 20 céntimos adicionales, alcanzando un ahorro de hasta 50 céntimos por litro.



Lanzamos R'spiro en nuestras estaciones de servicio, un nuevo concepto que ofrece a nuestros clientes la oportunidad de realizar una pausa gastronómica con una amplia oferta de productos de alta calidad, en un espacio sostenible y de diseño.



Acuerdo con Endesa para la instalación en las estaciones de servicio de cargadores ultrarrápidos: enmarcado en la estrategia Positive Motion, en 2022 hemos comenzado con la instalación de cargadores ultrarrápidos que permitirán a nuestros clientes la carga de su vehículo eléctrico en 20 minutos.

El negocio de Mobility & New Commerce gestiona la transformación del negocio de movilidad, buscando el liderazgo en movilidad eléctrica y desarrollando soluciones de comercio digital, que aprovechan su red de clientes y estaciones.



Ofrecemos a nuestros clientes soluciones energéticas sostenibles para todas las necesidades. Queremos que la calidad de nuestros servicios y su experiencia con nosotros sea siempre altamente satisfactoria.





La descarbonización del transporte por carretera y la movilidad del cliente final juegan un papel fundamental. Estamos construyendo el mayor ecosistema de e-movilidad en España y Portugal, junto con Endesa, que satisfará las necesidades de recarga de los clientes tanto en su casa como en sus desplazamientos. Nuestro principal objetivo es crear una red de recarga ultrarrápida y en movimiento con al menos un cargador de 150 kW cada 200 kilómetros en corredores interurbanos claves.

Los descuentos extraordinarios ofrecidos en nuestras estaciones de servicio en España de hasta 30 céntimos por litro comprendieron: 20 céntimos de la bonificación aprobada por el Gobierno de España a los que se suman 5 céntimos de descuento universal que Cepsa ofrece a cualquier cliente y 5 céntimos adicionales que la compañía da a los miembros del programa 'Porque TU Vuelves'. Adicionalmente, durante el primer trimestre de 2023, estamos extendiendo a nuestros clientes fidelizados el descuento de 10 cts./l (asumido en su totalidad por la compañía) y un descuento adicional de 2 cts./l para aquellos que reposten combustibles de la gama Óptima.

También fomentamos la demanda de hidrógeno verde en el transporte comercial por carretera mediante la colocación

de estaciones de servicio de hidrógeno cada 300 kilómetros en los principales corredores de transporte por carretera que conectan España con Europa para 2030.

Las estaciones de servicio de Cepsa -que abarcan la segunda red más grande de España y Portugal- se transformarán en espacios digitalizados de ultraconveniencia y restauración habilitados digitalmente, que ofrecerán una amplia variedad de servicios al cliente, incluyendo alimentos frescos, farmacia, comercio electrónico con entrega a domicilio y lavado de coches sostenible, junto con opciones de repostaje multienergético.

Lanzaremos un nuevo programa de fidelidad, con el objetivo principal de optimizar la experiencia del cliente, esperando captar 3 millones de clientes en 4 años, con el uso de la nueva aplicación CEPAGOW.

Además, Cepsa creará una cultura impulsada por los datos utilizando analítica avanzada para transformar la experiencia del cliente. También se utilizará la inteligencia artificial (IA) en los procesos de toma de decisiones, para que la compañía sea capaz de ofrecer servicios de principio a fin en tiempo real.

1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente



TRADING

HITOS 2022



Nueva organización del negocio de Trading: desarrollando el modelo de optimizador de posiciones del grupo

El negocio de Trading es clave en la aportación de valor de la compañía, incluyendo el abastecimiento de materias primas para nuestras instalaciones productivas, la gestión del almacenamiento y el canal de productos, en coordinación con

todas las unidades de negocio de la compañía. Asimismo, nos permite tener una presencia en los mercados internacionales, adquiriendo información sobre evolución de flujos de productos, precios y previsiones, clave para la planificación estratégica.



Con este negocio apoyamos y aportamos valor a todos los negocios que conforman Cepsa, así como a través de nuestra propia cartera y del conocimiento intensivo de los mercados de crudos, aplicando toda nuestra experiencia en la búsqueda continua de oportunidades de negocio.



La nueva organización del negocio refuerza las líneas estratégicas previamente existentes de Trading: optimización de activos de la compañía a través del desarrollo del modelo de optimización comercial, desarrollo de la oficina de Singapur para globalizar la actividad y gestionar flujos en distintos mercados y el desarrollo del modelo de Trading de biocombustibles.

La actividad de Trading de la línea de negocios de Crudo y Productos incluye el aprovisionamiento de materias primas para nuestras instalaciones de producción, la gestión del almacenamiento y la colocación en el canal de productos, en coordinación con todas las unidades de negocio de la compañía. Asimismo, coordina las actividades de suministro de productos con los negocios de Energy Parks y Commercial and Clean Energies, incluyendo los biocombustibles. También gestiona

el transporte marítimo asegurando el cumplimiento de los procedimientos de seguridad, que deben seguir las directrices establecidas por la unidad de Vetting responsable de evaluar y aprobar los buques necesarios en este negocio.

Nuestra línea de negocio de Gas, Energía y Comercio de Productos Medioambientales tiene acceso a los mercados mayoristas de energía, gas y CO₂. Esta conectividad a lo largo de la cadena de valor es esencial para maximizar la flexibilidad de la cartera de energía y emisiones de Cepsa.

Por último, utilizamos todo nuestro conocimiento y experiencia para gestionar la volatilidad del entorno y también para buscar continuamente oportunidades de negocio a través de los mercados de futuros y derivados.



1.3.3.2 Exploración y Producción

HITOS 2022



Participamos en el descubrimiento de un importante yacimiento offshore en Surinam, el mayor logro de exploración en varias décadas: con una participación del 25% en el bloque, hemos contribuido en los trabajos exploratorios juntos a nuestros socios Apache y Petronas.



Alcanzamos un acuerdo con Sonatrach para prorrogar el contrato de BMS en Argelia durante 5 años: dicho acuerdo fue aprobado en el Consejo de Ministros el 4 de diciembre de 2022, siendo un gran logro para la compañía y para la continuidad de las operaciones en Argelia.



Por primera vez el activo de Perú obtiene la triple certificación bajo las normas ISO 9001, 14001 y 45001 y los Certificados de Huella de Carbono de todos nuestros campos incorporan el Scope 3 (emisiones indirectas en la cadena de valor). Todo ello se ha realizado con el objetivo de visibilizar y dar más transparencia a nuestra gestión.

La unidad de Exploración y Producción, con presencia en el Norte de Africa, Oriente Medio y Latinoamérica, se dedica a las actividades de exploración, desarrollo y producción de petróleo y gas natural.

Actualmente participamos en la producción del segundo mayor yacimiento de petróleo en Argelia.

En Abu Dhabi disponemos de una concesión con derecho de explotación hasta el 2058, actualmente en fase de desarrollo, y que logrará alcanzar su pico de producción en 2025. La producción de SARB (Abu Dhabi) alcanzó los 120.000 bopd en julio, 5 meses antes de lo previsto.

Además, este año se ha llevado a cabo un programa de perforación exploratoria en el Bloque 53 en aguas profundas de Surinam, una de las áreas de mayor potencial identificadas en los últimos años, en el que tenemos una participación del 25%. Tras los trabajos de perforación, se ha confirmado la presencia de un sistema petrolífero activo en la zona sudoeste del bloque. Actualmente se está trabajando para evaluar los registros y las muestras de roca y fluidos tomados.

En estos activos, participamos bajo diferentes roles como operador, socio de operaciones conjuntas (*joint venture*) y socio con liderazgo técnico de activos no operados. El petróleo y gas que producimos se vende, principalmente, a través de nuestros equipos de Trading.



En el año 2022, hemos seguido centrándonos en el proceso de optimización de costes emprendido en 2020 y 2021 para buscar eficiencias e invertir de forma muy selectiva en proyectos.



El entorno actual de precios del crudo, en combinación con la reducción de las restricciones de producción de la OPEP+ y la continua búsqueda de la excelencia operativa, permiten que el negocio de Exploración y Producción sea generador de caja añadiendo músculo financiero a la compañía.

En términos de dirección estratégica, el área de negocio de Exploración y Producción se centra en maximizar el valor de la cartera existente. Bajo esta estrategia, las inversiones para los próximos años se centrarán en nuestros activos actuales para poder maximizar su valor y eficiencia.

PRINCIPALES ACTIVOS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN



EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

- Participación de Cepsa del 20% en los yacimientos *offshore* de SARB, UMM LULU, Bin Nasher y Al Battel, no operados y en concesión. En producción desde 2019.
- Cepsa participa el 13% en Abu Dhabi Oil Company CO, LTD (ADOC), a través de la compañía Cosmo Abu Dhabi Energy Exploration & Production CO, LTD (CEPAD). Cuatro yacimientos de crudo *offshore* en producción (Uhm Al Anbar, Neewat Al Galan, Mubarraz y Hail), situados en la costa de Abu Dhabi. No operados.



ARGELIA

- Yacimiento de crudo Rhourde el Krouf (RKF). Situado en la cuenca del Berkine. 49% Cepsa, operación conjunta y en producción. *Onshore*.
- Yacimiento de crudo de Ourhoud. Situado en la cuenca del Berkine. 37% Cepsa, operación conjunta y en producción. *Onshore*.
- Yacimiento de crudo de BMS. Situado en la cuenca del Berkine. 75% Cepsa, operación conjunta y en producción. *Onshore*.
- Yacimiento de gas natural Timimoun. Situado en la cuenca de Timimoun, 11% Cepsa, operación conjunta y en producción. *Onshore*.



PERÚ

- Bloque 131: 100% operado por Cepsa onshore y en producción. Situado en la cuenca del Ucayali.



COLOMBIA

- En producción *onshore* (crudo):
 - Caracara (70%), situado en la cuenca de los Llanos y operados por Cepsa.
 - La Cañada Norte (17%), situado en el valle superior del Magdalena. No operado por Cepsa.
 - Llanos 22 (55%), situado en la cuenca de Los Llanos y operado por Cepsa.



SURINAME

- Bloque 53 exploratorio con un descubrimiento en evaluación. Situado en la cuenca Guyana-Surinam. 25% de Cepsa, *deep-offshore* no operado.



MÉXICO

- Tres bloques exploratorios, Bloques 16, 17 y 18. Situados en la cuenca de Tampico-Misantla. No operados por Cepsa (20%). *Offshore* en aguas someras.

1.3.3.3 Química

HITOS 2022



Lanzamiento de NextLAB y NextPhenol. El negocio de Química lanza al mercado una nueva familia de productos sostenibles en los que por primera vez introduce materias primas renovables y recicladas en la elaboración de sus dos principales productos, el LAB y el fenol.



Adquisición del 28,56% de DETEN Química. Cepsa Química S.A aumenta su participación en la compañía química brasileña hasta el 100% de su accionariado.



Certificación de ISCC PLUS (International Sustainability and Carbon Certification). Logramos la certificación ISCC PLUS en todas las plantas de producción globalmente, lo que da la capacidad para producir la nueva gama de productos sostenibles NextLAB y NextPhenol.



El negocio de Cepsa Química es líder en el desarrollo de productos y procesos químicos que mejoran la vida de las personas e impulsan el negocio en todo el mundo.



Nuestras plantas químicas en España están situadas junto a nuestros parques energéticos y procesan materias primas de alto valor añadido.

Tenemos plantas químicas en España, Canadá, Brasil, Nigeria y China, y plantas oleoquímicas en Indonesia y Alemania.

Nuestros productos se utilizan de forma variada como materia prima para detergentes, resinas, componentes electrónicos, fibras sintéticas y productos farmacéuticos, entre otros.

Estamos comprometidos con la investigación, el desarrollo y la innovación para garantizar la sostenibilidad de nuestra industria y la calidad de nuestros productos. Estamos presentes en la vida cotidiana de millones de personas y en la cadena de valor de casi todos los sectores industriales. Además, apostamos por una economía circular que optimice el uso de los recursos para construir un mundo más sostenible, eficiente y justo.



Somos líderes mundiales en la fabricación de LAB (alquilbenceno lineal) y ocupamos el segundo lugar en la producción de fenol/acetona, gracias a nuestro liderazgo tecnológico en ambas líneas.





Nuestro LAB es una materia prima esencial en la fabricación de detergentes biodegradables y nuestra línea de fenol

suministra a los principales fabricantes de polímeros para la industria del automóvil, la electrónica y la construcción.

nextLAB
nextPHENOL

Hemos lanzado nuestra nueva familia de productos sostenibles NextLAB y NextPhenol que tienen como fin la utilización de materias primas renovables y circulares para ayudar a nuestros clientes a cumplir con sus objetivos de sostenibilidad. Así, por primera vez en la historia, se ha suministrado a Unilever el primer LAB procedente de fuentes renovables para fabricar el sulfonato de alquilbenceno lineal (LAS), el surfactante utilizado en detergentes biodegradables.

En la línea de LAB en particular, nos sentimos orgullosos de ser copropietarios de la mejor tecnología de fabricación disponible en el mercado y somos líderes en su implantación industrial (Proyecto Detal en la planta química de Puente Mayorga), lo que nos permite aumentar la producción de LAB y consolidar nuestro liderazgo mediante un proceso más seguro, eficiente y sostenible, que optimiza el uso de materias primas y

electricidad, a la vez que reduce las emisiones, la generación de residuos y el consumo de agua. Puente Mayorga fue la primera planta de LAB del mundo en evolucionar de esta manera y se ha convertido en la primera planta química en emplear la tecnología DETAL de última generación. Esta tecnología también mejora la calidad y la versatilidad de nuestro LAB.



1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente

GRI 3-3, 2-29

HITOS 2022



Desarrollo de nuevos servicios relacionados con la sostenibilidad y la movilidad y la experiencia del cliente.

Destacamos la alianza con Endesa para la construcción de una oferta 360° para los clientes de ambas compañías, que tiene como eje principal el despliegue del mayor sistema de cargadores ultra rápidos en Iberia, el desarrollo, con Acciona, de una red de intercambiadores de batería en nuestras estaciones de servicios o el lanzamiento de nuevas estaciones premium, las nuevas tiendas de conveniencia y la nueva marca R'spiro de cafetería.



Descuentos para clientes.

Hemos ofrecido a nuestros clientes un ahorro de 30 céntimos por litro hasta final de año para hacer frente a la situación excepcional de altos precios de la energía incluyendo la bonificación aprobada por el Gobierno.



Alianza con Cicar, líder de *rent-a-car* en Canarias, para acelerar la transición hacia una movilidad sostenible en las islas.



Alianzas con Iberia, Binter, Vueling, Air Nostrum, Tui, Etihad

para descarbonizar el transporte aéreo, liderar el suministro de SAF (Sustainable Aviation Fuels) y reducir emisiones de CO₂ hasta un 80% frente a carburantes tradicionales.



Compensamos las emisiones de gasóleo calefacción mediante nuestra participación en proyectos de reforestación activos a nivel nacional e internacional, con el objetivo de que los bosques mantengan la masa forestal necesaria para absorber el dióxido de carbono emitido.

Situamos a nuestros clientes en el centro de la estrategia comercial. Nuestra prioridad es reforzar las relaciones a largo plazo a través de nuestras soluciones energéticas y comerciales y la mejora continua de su satisfacción.

Nuestra '[Política de Relación con Clientes](#)' integra los compromisos que nos permiten ofrecer una propuesta de valor diferenciada y unos procesos óptimos de servicio y de atención.

Estos compromisos guían las actuaciones y planes de mejora poniendo el foco en:



Ofrecer una propuesta de valor sostenible y respetuosa con el medioambiente, con una experiencia única y altos estándares de calidad, excelencia y seguridad.



Gestionar la relación con nuestros clientes de forma ética y responsable, escuchando sus necesidades y adaptando la actividad comercial al entorno sociocultural de cada país donde Cepsa está presente.



Invertir en nuevas soluciones digitales, sostenibles y de movilidad, para la transición energética, la reducción de la huella de carbono y la economía circular de nuestros clientes, haciéndoles partícipes y buscando su fidelización.

Nuestro reto es seguir mejorando día a día el nivel de confianza, satisfacción y recomendación de nuestros clientes. Analizamos la evolución de sus valoraciones, necesidades y expectativas para optimizar nuestros procesos y puntos de contacto y proponer nuevos servicios para mejorar su fidelización.



Algunas de nuestras medidas más destacadas del 2022 fueron:

-  Descuentos adicionalmente a los incluidos por el Gobierno en España de forma continuada desde el 1 abril hasta final de año. Hemos otorgado 25 céntimos a todos nuestros clientes, incluyendo los 20 céntimos de bonificación del Gobierno, y hasta 30 a transportistas y clientes particulares acogidos al programa de fidelización Porque TU Vuelves, que también incluye ventajas adicionales.
-  Avanzar en la digitalización de nuestros servicios como las mejoras en la app de Cepsa, consiguiendo ser una de las aplicaciones con más crecimiento en España, la app Starressa, de gestión y uso de tarjetas de forma virtual, el ticket digital y la implantación de un CRM líder del mercado para mejorar la relación con clientes.
-  La mejora del programa de Experiencia de Cliente con la presencia de QRs en nuestras estaciones de servicio, lo que amplía y facilita la forma en que nuestros clientes pueden hacernos llegar su opinión.

Medimos la satisfacción de nuestros clientes de forma continua a través de encuestas y de estudios cualitativos con *focus groups*. Contamos con indicadores específicos, como el Net Promoter Score (NPS), donde medimos las valoraciones para detectar sus necesidades y mejorar sus expectativas. En este sentido, Cepsa ha aumentado su NPS en más de más de dos puntos comparado con el año anterior.

En línea con nuestra estrategia Positive Motion, hemos iniciado un proceso de transformación en las estaciones apostando por un modelo de ultraconveniencia en nuestras tiendas: hemos lanzado la marca R'spiro de cafetería, panadería y bollería, servicios de *e-commerce* y puntos de venta ofreciendo parafarmacia, *food for now* y *lockers* en alianza con Amazon.

Hemos mejorado nuestro servicio de lavado de vehículos en las estaciones usando agua reciclada, energía solar y jabón biodegradable, acompañándolo del lanzamiento de un innovador sistema de pago a través de la app y tarjeta bancaria, tanto en boxes como en túnel y tren de lavado.

Somos una compañía comprometida con la diversidad e inclusión, hemos dado visibilidad al movimiento LGTBIQ+, engalanando alguna de nuestras estaciones de servicio con su bandera durante el mes del orgullo.



REDUCCIÓN DE LA HUELLA DE CARBONO DE NUESTROS CLIENTES

Ayudamos a nuestros clientes para que reduzcan su impacto medioambiental a través de la comercialización de productos más sostenibles. En 2022 hemos suministrado y superado con éxito las pruebas de navegación con biocombustibles para transporte marítimo y hemos cerrado alianzas con varias

aerolíneas para suministrarles SAF (Sustainable Aviation Fuels). Una muestra de nuestra ambición de liderar estos combustibles limpios con una producción anual de 0,8 millones de toneladas para 2030.

Promovemos la movilidad sostenible. Hemos iniciado la instalación de una nueva red pionera de carga interurbana en la península ibérica gracias a la instalación de cargadores ultrarrápidos en estaciones de servicio. Además, se ha continuado con el desarrollo de combustibles más sostenibles como los carburantes óptima, el GNC (Gas Natural Comprimido) o GNV (Gas Natural Vehicular).



Contamos con productos más sostenibles como los lubricantes de las gamas Fuel Economy, Híbridos o Biodegradables o los de asfaltos con Regener o Betun Masai.

Hemos puesto en marcha un proyecto de compensación de emisiones de gasóleo calefacción de nuestros clientes, con el financiamos proyectos de reforestación para compensar sus emisiones de CO₂.

Anexo 3.12 Nuestros clientes



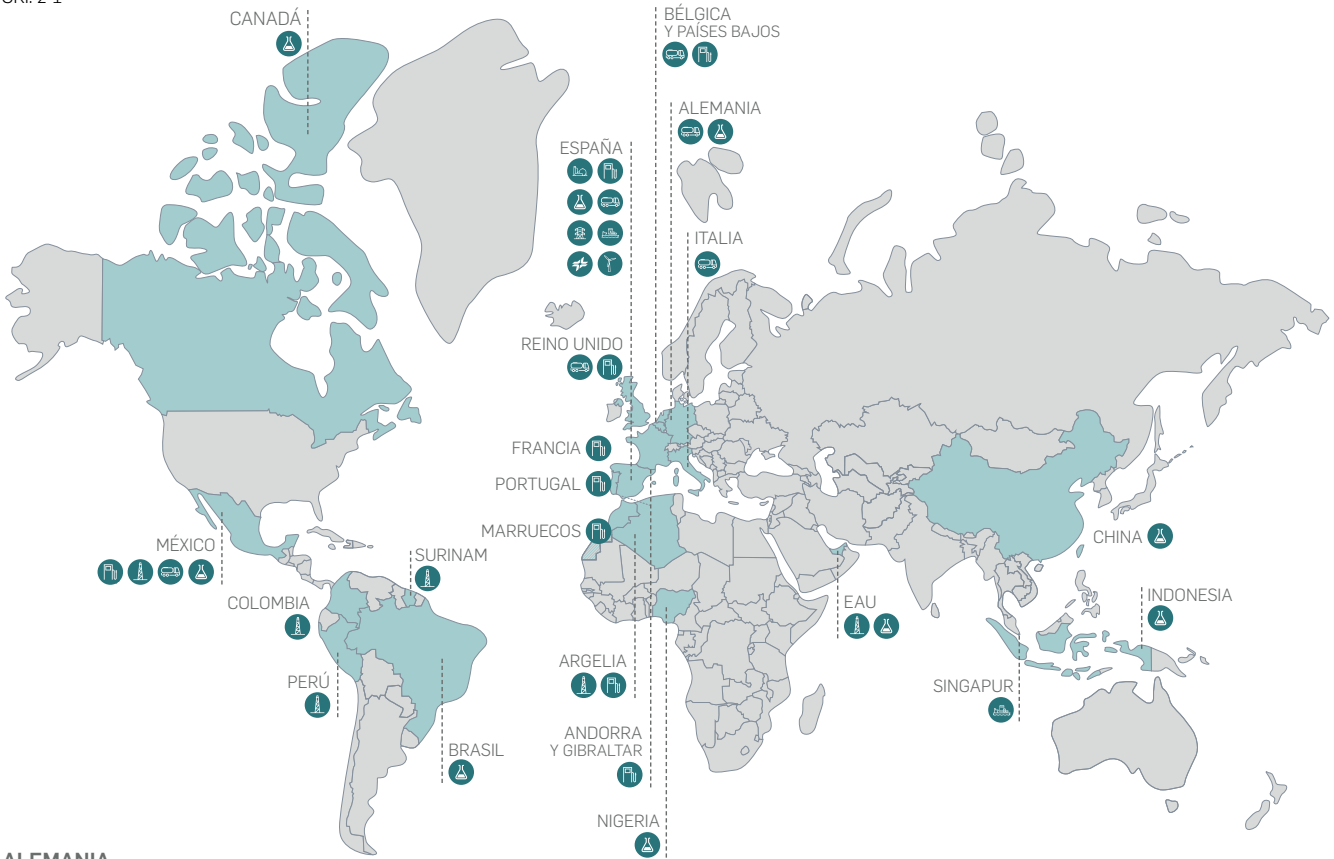
PROGRAMA DE DESCARBONIZACIÓN DE CLIENTES Y PARTNERS



Somos pioneros en el desarrollo de un programa de descarbonización de clientes y partners, donde todos formamos parte de un nuevo ecosistema que va mucho más allá de las habituales relaciones transaccionales, que conlleva ofrecer y compartir soluciones únicas en el mundo de la energía y con un enfoque integrado frente a los retos que se están presentando. Ante ellos, ponemos al cliente en el centro, con una visión transversal, ofreciendo una interacción singular, no convencional, que busca ser parte activa y acompañarles en la transición energética. Como un ejemplo representativo, un cliente nuestro que habitualmente consumía gasoil de manera tradicional y transaccional, ya recibe por nuestra parte un asesoramiento integrado sobre descarbonización junto con un set de productos energéticos y créditos de carbono que con el tiempo convergerán hacia una solución de cero emisiones netas.

1.3.5 Presencia global

GRI: 2-1



ALEMANIA

- Distribución y comercialización de productos químicos
- Química

ANDORRA Y GIBRALTAR

- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

ARGELIA

- Exploración y Producción
- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

BÉLGICA Y PAÍSES BAJOS

- Distribución y comercialización de productos químicos
- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

BRASIL

- Química

CANADÁ

- Química

CHINA

- Química

COLOMBIA

- Exploración y Producción

EAU

- Exploración y Producción
- Química

ESPAÑA

- Refino
- Distribución y comercialización de productos petrolíferos
- Química
- Distribución y comercialización de productos químicos
- Gas y electricidad
- Trading
- Corporación
- Generación de energía renovable

FRANCIA

- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

INDONESIA

- Química

ITALIA

- Distribución y comercialización de productos químicos

MARRUECOS

- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

MÉXICO

- Distribución y comercialización de productos petrolíferos
- Exploración y Producción
- Distribución y comercialización de productos químicos
- Química

NIGERIA

- Química

PERÚ

- Exploración y Producción

PORTUGAL

- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

REINO UNIDO

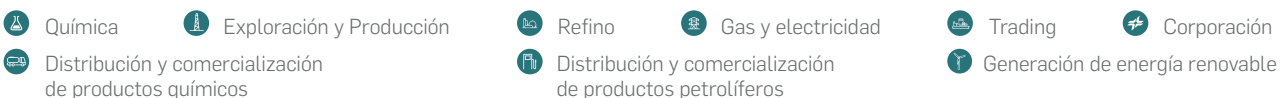
- Distribución y comercialización de productos químicos
- Distribución y comercialización de productos petrolíferos

SINGAPUR

- Trading

SURINAM

- Exploración y Producción



1.3.6 Innovación, Digitalización y Ciberseguridad

1.3.6.1 Innovación como eje de la transformación

GRI: 3-3

HITOS 2022



Proyecto Circular de Reciclado de Residuos. Iniciativa con la que perseguimos un triple cometido: introducir y procesar en los parques energéticos corrientes derivadas de la conversión de residuos; revalorizar nuestros propios residuos y reinsertarlos en la cadena de valor; y estudiar la viabilidad tecnoeconómica de la producción de aceites lubricantes de G II a partir de material usado.



Reorganización de la estructura de I+D. Con el fin de impulsar Positive Motion, hemos creado un departamento de Transición Energética en el Centro de Investigación que se va a centrar en la investigación de las tecnologías necesarias para realizar la transición energética de la compañía, y otro de Nuevos Emprendimientos que nos permite invertir de forma ágil en futuros negocios y tecnologías.

Principales indicadores	2022	2021
Número de proyectos de I+D en curso (nº)	56	48
Proyectos de innovación en transición energética (%)	50%	44%
Socios con los que mantenemos colaboraciones en I+D (nº)	75	70



En línea con Positive Motion, asumimos el compromiso de acometer un proceso de transformación de nuestros negocios con foco en la producción de energías renovables, la fabricación de biocombustibles, el hidrógeno verde, la generación de productos químicos de origen bío, la descarbonización y el aumento de la circularidad en nuestros productos. En este sentido, promovemos de forma individual o en colaboración con terceros, proyectos con los que desarrollar alternativas más sostenibles en nuestros productos y servicios.

Esta transformación requiere la aplicación de soluciones innovadoras que permitan adaptar nuestros procesos de fabricación, fomentando el empleo de tecnologías de generación de energía renovable.

En este sentido, en 2022 nos concedieron 11 nuevas patentes, alcanzando así más de 50 patentes en 20 países diferentes. La gestión de la propiedad intelectual es una directriz central en nuestras iniciativas de innovación de cara a proteger nuestros avances y maximizar su rentabilidad.

NUESTRO CENTRO DE INVESTIGACIÓN



Desarrollamos potentes proyectos de investigación para nuestros centros de producción y unidades comerciales y, además, damos asistencia técnica a nuestros clientes, sobre todo a los de lubricantes y especialidades. Tenemos laboratorios, equipos de última generación y plantas piloto capaces de reproducir los procesos que llevamos a cabo en nuestros centros de producción, principalmente en los parques energéticos y química. Esto nos ha permitido crear procesos productivos más eficientes y respetuosos con el medioambiente,

desarrollar nuevos combustibles e impulsar proyectos de gran valor.

Durante 2022 hemos llevado a cabo diversos proyectos de investigación dirigidos a desarrollar nuevos productos sostenibles para la química, identificar alternativas bío a productos de origen fósil, y buscar opciones para cambiar los esquemas de producción actuales por otros de menor impacto.





PRINCIPALES PROYECTOS DE INNOVACIÓN Y TRANSICIÓN ENERGÉTICA

- 'Proyecto SOLfuture' para el desarrollo de fotorreactores para generación de combustibles y productos de valor añadido a partir de CO₂ en colaboración con otros 5 socios (IMDEA Energía, ICIQ, ICMM-CSIC, CIEMAT y APRIA).
- Electrificación de hornos y calderas de vapor en los parques energéticos.
- Uso de microalgas como fuente de biocombustibles avanzados de 3 y 4 Generación.
- 'Proyecto Circular'. Estudio de pirólisis de plásticos y del coproceso del aceite de pirólisis en plantas piloto.
- Estudio de fuentes de biomasa como sustitutas de los crudos de origen fósil.
- Desarrollo de aplicaciones de la técnica de Near Infrared Spectroscopy (NIR) en línea para optimización en tiempo real de la destilación de crudo en los parques energéticos.
- Estudio para medir el impacto de color en blending B7 (Diesel con 7% de componente bío) con corrientes bío avanzadas como son los residuos de la industria del Biodiesel (TME y POMEME).
- Estudio del coprocesado de materia bío de segunda generación, como son los aceites usados domésticos, en planta piloto de Hidrodesulfuración como paso previo a pruebas en las unidades industriales.
- Valorización de residuos sólidos urbanos como fuente de alimentación de los parques energéticos.
- Estación de servicio multicombustible renovable. Suministro de biogás, hidrógeno verde y electricidad renovable.

PRINCIPALES COLABORACIONES

Cepsa despliega una estrategia de colaboración 360º con socios externos en el desarrollo de proyectos innovadores.

En 2022 hemos suscrito más de 50 acuerdos de confidencialidad con distintos socios – centros de investigación internacionales, *startups*, licenciantes de tecnología, compañías, entre otros – para estudiar nuevos proyectos innovadores.

El Centro de Investigación de Cepsa ha participado en dos proyectos financiados por el 'Programa Horizonte Europa' relacionados con la valorización de residuos plásticos y combustibles a partir de materias primas de origen bío.

Asimismo, nuestro departamento de I+D patrocina y acoge dos iniciativas de investigación postdoctoral acogidas al programa de excelencia 'Acciones Marie Skłodowska-Curie', para estudiar tecnologías disruptivas para reciclado de materiales plásticos.

A nivel nacional, se ha solicitado financiación para proyectos relacionados con el uso de materias primas sostenibles y la obtención de combustibles de aviación de origen bío.

1.3.6.2 Digitalización como motor de crecimiento

GRI: 3-3

HITOS 2022



SUICAT - Desarrollo de herramientas digitales para optimización de unidades de HDS (hidrodesulfuración).

La disponibilidad de este instrumental nos permite optimizar los ciclos, prevenir comportamientos atípicos y el final del ciclo de las hidrodesulfuradoras. También hemos conseguido desarrollar una herramienta predictiva que presta apoyo a cuatro unidades de HDT (hidrotratamiento).



Ponemos en marcha nuestra segunda transformación digital.

Definimos nuestra nueva estrategia 2023-2027 para el desarrollo de soluciones innovadoras, estableciendo lo digital como motor de crecimiento.

Principales indicadores	2022	2021
Proyectos de transformación digital (nº) ¹	333	282
Horas de capacitación digital (nº)	64.154	76.046

Sabemos que la digitalización impulsa una innovación rápida y eficiente, y que es un canalizador de primer orden para emprender nuestros proyectos de transición energética. Positive Motion persigue impulsar nuestro proceso de transformación digital para convertirnos en una compañía *data driven* y *agile delivery*, donde la toma de decisiones esté basada en datos, extrayendo su mayor valor e incorporando nuevas metodologías y formas de trabajo.

La transformación de nuestros negocios energéticos requiere de la habilitación de procesos de innovación que se reflejen en todas nuestras operaciones y procesos productivos. En este sentido, en 2022 hemos lanzado nuestra nueva estrategia de transformación digital (2023-2027), la cual comprende cuatro áreas esenciales:



¹ La cifra de proyectos en transformación digital incluye el acumulado de proyectos desde 2018.



Innovación abierta para generar nuevas oportunidades a través de alianzas con socios tecnológicos, acuerdos y ecosistemas colaborativos que nos ayuden a traducir la tecnología y facilitar la adopción de la misma, impulsando la innovación.



Data, Inteligencia Artificial (IA) & Analítica para centrar los esfuerzos en el gobierno, la democratización de los datos como activo estratégico y las aplicaciones IA. Buscamos crear un ecosistema de herramientas de visualización de datos y *business intelligence* enfocado a la toma de decisiones.



Internet de las cosas (IoT) para mejorar la experiencia del cliente en nuestros puntos de servicio, clave en Positive Motion, y para desarrollar operaciones industriales avanzadas, gracias al despliegue y escalado de dispositivos inteligentes para la generación de nueva información y la automatización de los procesos.



Human Experience para diseñar experiencias que empoderen a los empleados y sean diferenciales para nuestros clientes.

Medimos el grado de madurez digital de nuestros empleados para analizar y plantear planes de acción que les ayuden a incrementar sus capacidades digitales mediante el proyecto 'Digital Mindset'.

Buscamos elevar las capacidades digitales de nuestros empleados para que ganen en autonomía a la hora de acceder a los datos y a las nuevas tecnologías. Un ejemplo de ello es

el programa de capacitación CDX (Cepsa Digital Experience), el cual permite dotar a los empleados de conocimientos y habilidades relativas a la transformación digital desde un enfoque experiencial. El programa ha celebrado su tercera edición y ha contado con 240 nuevos alumnos (*hickers*), sumando un total entre todas las ediciones de 1300. Este año hemos incorporado contenido en *streaming* para dar más flexibilidad.



En 2022 hemos lanzado el programa CDX para managers sobre formación en distintas tecnologías digitales (data, cloud, IA e IoT). El objetivo es que incorporen a su visión de negocio el ADN digital y puedan detectar oportunidades.

Otra de las iniciativas que estamos llevando a cabo en materia digital ha sido la 'Democratización del Dato', la cual pone a disposición de los empleados herramientas para poder acceder a los datos de forma sencilla y ordenada.

También se han desarrollado iniciativas para otros negocios y áreas de la compañía como Cepsa Gow, Datamart IGM FIAB o la Plataforma de inspecciones.

RECONOCIMIENTOS EN MATERIA DIGITAL



En Cepsa hemos obtenido el segundo galardón en los premios CIONET en la categoría Talento Digital por el proyecto 'Digital Mindset'.



También hemos sido finalistas en los AMETIC Digital Skills Awards, por el proyecto 'Digital Mindset', y en los Premios Forbes a la innovación, por el proyecto SUICAT.

1.3.6.3 Ciberseguridad

GRI: 3-3

HITOS 2022



Programa en Ciberseguridad OT (Operational Technology).

Desarrollamos capacidades adicionales de protección entre las que destacan las relacionadas con la monitorización de la seguridad y la renovación de sistemas obsoletos.



Mejora de la postura de Seguridad en la Nube en los entornos cloud

corporativos mediante el despliegue de soluciones de monitorización y detección de actividad anómala, analizada 24/7 por nuestro Security Operations Center (SOC).

El contexto digital actual, marcado por un masivo uso de datos y una hiperconectividad creciente de forma exponencial, impulsa la necesidad de garantizar la confidencialidad, integridad y disponibilidad de la información, convirtiéndola en un objetivo prioritario dentro de nuestra estrategia de digitalización.

Para ello, contamos con una '[Política de Ciberseguridad](#)', que define la estrategia de los sistemas digitales, de la que se derivan los diferentes planes de acción en desarrollo.

En esta línea, nuestro modelo de gestión de la ciberseguridad, certificado bajo ISO 27.001¹, se fundamenta en una adecuada gestión del riesgo tecnológico, así como en un despliegue de servicios y soluciones de innovación técnica de primer nivel.

Nuestra área de Ciberseguridad corporativa es la responsable de la evolución de este modelo y de la implementación de nuestro plan estratégico en esta materia, promovido desde la dirección. Revisamos y reportamos los riesgos en ciberseguridad semestralmente a la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos, que valida las nuevas acciones y la consecución de los hitos planificados.

Adicionalmente, como principal herramienta de gestión y reporte, disponemos de un cuadro de mando de ciberseguridad que comprende indicadores clave referentes a la estrategia, detección, prevención y respuesta de las capacidades actuales, y llevamos a cabo mediciones específicas con el fin de monitorizar y gestionar las medidas de protección asociadas a amenazas de especial relevancia.



Cepsa mantiene el máximo nivel de rating (A), con un percentil sectorial superior al 95%, correspondiente a su postura de ciberseguridad según RiskRecon²



¹ El alcance de la certificación es global a toda la compañía.

² Empresa de Mastercard, líder en la evaluación automatizada de riesgos cibernéticos.

MEDIDAS DE PROTECCIÓN EN CIBERSEGURIDAD



Aumento de la protección del servicio global, ampliando las soluciones y capacidades de supervisión y control.



Aumento de la protección del puesto de usuario: segurización de equipos, cifrado de disco duro, bloqueo de puertos USB y protección de fugas de información.



Refuerzo del doble factor de autenticación, con foco en el acceso remoto, donde se han aplicado medidas adicionales.



Automatización de procesos basados en inteligencia artificial y machine learning en la detección de potencial actividad maliciosa.



Elevación de nuestras capacidades de respuesta ante un potencial incidente de ciberseguridad, siendo validadas de forma periódica mediante la realización de diversos ciberejercicios.

FOMENTO DE LA CULTURA DE CIBERSEGURIDAD

A lo largo de 2022 hemos actualizado la formación obligatoria en ciberseguridad para nuestros profesionales, continuando con las acciones contempladas dentro de nuestro plan de concienciación anual. Entre otras, destacamos:

- La emulación de ataques reales como *phishing*, *vishing* (vía telefónica), *smishing* (mensajería instantánea) y uso de dispositivos USB fraudulentos.
- La formación a través de la plataforma de concienciación.
- La publicación multicanal de píldoras periódicas de sensibilización.



02

BUEN GOBIERNO

	46
2.1 Gobierno corporativo	48
2.2 Nuestra gestión de la sostenibilidad	54
2.3 Políticas alineadas con la sostenibilidad	59
2.4 Gestión de riesgos	60
2.5 Proactividad con los grupos de interés	63





Buen gobierno



2.1 GOBIERNO CORPORATIVO



GRI 2-9, 2-10, 2-11, 2-13

Principales indicadores	2022	2021
Número de miembros del Consejo de Administración (a 31 de diciembre) (nº)	10	10
Número de reuniones mantenidas por el Consejo de Administración (nº)	7	7
Asistencia a las reuniones del Consejo de Administración (%) ¹	97%	96%

En 2022 nuestro Consejo de Administración ha seguido atentamente los desafíos geopolíticos y la coyuntura de los mercados, al tiempo que hemos reforzado nuestro gobierno de los criterios ESG para acelerar nuestra transformación sostenible.

Gobierno de las Sociedades Cotizadas en España', en lo que resulte procedente, por la normativa vigente relativa a las sociedades de capital, y por los principios de ética, integridad y transparencia de acuerdo con las mejores prácticas y estándares internacionales en materia de gobierno corporativo.

Nuestro 'Modelo de Gobierno' se rige por las recomendaciones de buen gobierno establecidas en el 'Código de Buen



2.2 Nuestra gestión de la sostenibilidad

ATENCIÓN PRIORITARIA A LOS RIESGOS RELACIONADOS CON LA CIBERSEGURIDAD



El Consejo de Administración, a través de su comisión delegada de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos (ACER), presta cada vez mayor atención a la gestión y supervisión de los riesgos de ciberseguridad, los cuales se revisan de manera trimestral dentro del mapa de riesgos corporativos. En este contexto, hemos aprobado una nueva 'Política de Ciberseguridad'. Además, nuestra Comisión ACER ha dado prioridad a la revisión de las exposiciones a los principales riesgos tecnológicos de Cepsa, incluidos los de la seguridad de la información y la ciberseguridad.

¹ La asistencia en 2022 estuvo por encima del 97%, faltando solo un consejero en la reunión del 26 de julio (representación delegada) y un consejero en la del 15 de diciembre (representación delegada).

ÓRGANOS DE GOBIERNO

Nuestros principales órganos de gobierno son la Junta General de Accionistas, el Consejo de Administración y las tres Comisiones Consultivas del Consejo.

La Junta General de Accionistas está integrada por los accionistas de la sociedad según su participación en el capital social. Constituye el máximo órgano de gobierno junto con el Consejo de Administración.

La titularidad de las acciones de Cepsa corresponde principalmente a dos accionistas: Cepsa Holding, LLC, propietaria del 61,36%, controlada por Mubadala Investment Company, y Matador Bidco, S.A.R.L., propietaria del 38,41%, controlada por The Carlyle Group.

ESTRUCTURA DE ÓRGANOS DE GOBIERNO



Junta General de Accionistas

Conforme a los Estatutos Sociales, es el órgano soberano de la Sociedad y tiene competencia para decidir sobre todas las materias que se le hayan atribuido legal o estatutariamente.



Consejo de Administración

Salvo en las materias reservadas a la competencia de la Junta General, el Consejo de Administración es el máximo órgano administrativo y representativo de la Sociedad. Entre sus competencias están las de supervisar y controlar la gestión y evolución de los negocios; aprobar los planes, políticas, objetivos y estrategias de la Compañía; y asegurar su ejecución e implantación. El Consejo delega en el Consejero Delegado la gestión ordinaria de la Sociedad y concentra su actividad en la función general de supervisión, asumiendo y ejercitando directamente las responsabilidades que esta función comporta.

Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos (Comisión ACER)

Tiene entre sus funciones las de supervisión de la auditoría interna, las relaciones con el auditor externo, los sistemas de control interno, cumplimiento y gestión de riesgos, así como el proceso de elaboración y la integridad de la información financiera y no financiera relativa a la Sociedad y su Grupo.

Comisión de Nombramientos y Retribuciones

Supervisa el proceso de selección, nombramiento, reelección y cese, en su caso, de los consejeros y miembros de la alta dirección de la compañía. Se encarga de analizar, informar y proponer la política de retribuciones de los mismos y de formular propuestas al Consejo relativas a las decisiones a adoptar en el ámbito de sus competencias.

Comisión de Estrategia y Sostenibilidad

Asesora y presta ayuda especializada al Consejo para el mejor desempeño de su rol supervisor y concretamente en todo aquello que tenga relación con asuntos que puedan tener un impacto en la dirección estratégica, los negocios y las inversiones, asegurando en todo momento que las perspectivas y prioridades de sostenibilidad queden debidamente integradas en todos los procesos de decisiones estratégicas y de negocio.



Nuestras comisiones de Estrategia y Sostenibilidad y ACER son los órganos de Cepsa encargados de supervisar tanto la toma de decisiones como la gestión de ESG



2.2 Nuestra gestión de la sostenibilidad

A nivel de gestión, contamos con dos comités encargados de la gestión de las operaciones de la compañía:



Comité de Dirección

Órgano ejecutivo responsable de la gestión diaria de todos los negocios, de la organización y coordinación estratégica de Cepsa y de garantizar la integración de los aspectos económicos, sociales, medioambientales y éticos en todos los procesos de toma de decisión al más alto nivel. Está compuesto actualmente por 12 responsables de las líneas de negocio y las áreas de servicios transversales, junto con el Consejero Delegado.



Comité de Inversiones y Contratos

Comité interno cuyas funciones son las de revisar y tomar decisiones sobre contratos e inversiones sujetas a determinados umbrales establecidos en la delegación de facultades. Además, revisa el avance y desarrollo de proyectos de inversión en curso y las desviaciones de presupuesto de los proyectos dentro de su ámbito de actuación.

Con el objetivo de fomentar la diversidad, también disponemos de un Comité de Diversidad e Inclusión, responsable de supervisar la implantación y desarrollo de la estrategia junto al programa de diversidad e inclusión.



COMPOSICIÓN DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y SUS COMISIONES DELEGADAS

El Consejo de Administración está integrado por 11¹ miembros. A 31 de diciembre de 2022, estaba constituido por 10 consejeros, por lo que queda una vacante² pendiente de cubrir. De ellos, siete son dominicales, uno independiente, otro ejecutivo y un consejero externo.

Nombre	Puesto en el Consejo de Administración	Nivel (Ejecutivo/No ejecutivo)	Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos	Comisión de Nominaciones y Retribuciones	Comisión de Estrategia y Sostenibilidad	Tipología de Consejero	Antigüedad en el cargo	¿Pertenece a grupos sociales minoritarios?	¿Tiene competencias relacionadas con impactos ESG?	Representación de los grupos de interés
Ahmed Yahia ³	Presidente	No ejecutivo			Presidente	Dominical	Desde el 04/02/2021	No		Al accionista mayoritario
Marcel van Poecke	Vicepresidente	No ejecutivo		Miembro	Miembro	Dominical	Desde el 15/10/2019	No		Al accionista minoritario
Maarten Wetselaar	Consejero Delegado	Ejecutivo			Miembro	Ejecutivo	Desde 01/01/2022	No	Sí	
Ángel Corcóstegui	Vocal	No ejecutivo	Presidente			Independiente	Desde 01/02/2016	No		
Alyazia Al Kuwaiti	Vocal	No ejecutiva		Presidenta	Miembro	Dominical	Desde 18/01/2016	No		Al accionista mayoritario
Saeed Al Mazrouei	Vocal	No ejecutivo	Miembro		Miembro	Dominical	Desde 13/11/2018	No		Al accionista mayoritario
Joost Dröge ⁴	Vocal	No ejecutivo			Miembro	Dominical	Desde 15/10/2019	No		Al accionista minoritario
Marwan Naim Nijmeh	Vocal	No ejecutivo		Miembro		Dominical	Desde 15/10/2019	No		Al accionista mayoritario
Bob Maguire	Vocal	No ejecutivo	Miembro		Miembro	Dominical	Desde 15/10/2019	No		Al accionista minoritario
Jacob Schram	Vocal	No ejecutivo				Otro externo	Desde 27/10/2022	No		
Jörg Häring	Secretario (no consejero)		Secretario	Secretario	Secretario		Desde 07/06/2021			
José Téllez	Vicesecretario (no consejero)		Vicesecretario				Desde 24/10/2014			



¹ Con fecha 27 de octubre de 2022, la Junta General acordó incrementar el número de consejeros a 11 y nombró a D. Jacob Schram como miembro del Consejo de Administración con la categoría de consejero externo, sin vinculación a ninguno de los accionistas principales.

² Con fecha 16 de marzo de 2022, la Junta General aceptó la renuncia presentada por el consejero D. Musabbeh Al Kaabi como miembro del Consejo de Administración de la compañía, dejando una vacante en el Consejo pendiente de cubrir. A 31 de diciembre de 2022, la vacante producida por la renuncia del Sr. Al Kaabi sigue pendiente de cubrir.

³ Desde el 4 de febrero de 2021, el presidente del Consejo de Administración es D. Ahmed Yahia, un consejero externo dominical, representante del accionista mayoritario y, por tanto, no ejecutivo.

⁴ Con fecha 1 de febrero de 2023, D. Joost Dröge presentó su renuncia como miembro del Consejo de Administración y, por consiguiente, de la Comisión de Estrategia y Sostenibilidad. En la misma fecha, la Junta General acordó nombrar a D. Gregory Nikodem como miembro del Consejo de Administración, siendo nombrado a la vez por el Consejo como miembro de la Comisión de Estrategia y Sostenibilidad.



Con un marcado perfil internacional, todos los consejeros cuentan con una larga trayectoria profesional y reconocido prestigio en los sectores de la energía, finanzas, industria y comercial.

SELECCIÓN DE LOS MIEMBROS DE LOS ÓRGANOS DE GOBIERNO

La Junta General de Accionistas es el órgano competente para nombrar y reelegir, en su caso, a los consejeros, previa recomendación de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

La Comisión de Nombramientos y Retribuciones es la encargada de seleccionar a los candidatos más idóneos para ejercer los cargos en el Consejo y sus tres comisiones.

En caso de vacantes en el Consejo, se elevan las propuestas de nombramientos a la Junta General para su aprobación.

Para el proceso de selección de sus integrantes se tienen en cuenta diversos aspectos como la diversidad de conocimientos y experiencias profesionales; la capacidad de dedicar el tiempo necesario para el ejercicio del cargo; y el conocimiento de

materias de especial relevancia en negocios concretos dentro del sector energético: habilidades industriales, técnicas o financieras, entre otras.

De igual manera, se procura que el Consejo tenga una composición equilibrada, con una amplia mayoría de consejeros no ejecutivos.

Los miembros de nuestra Comisión ACER son designados teniendo en cuenta sus conocimientos y experiencia en materia de contabilidad, auditoría, control interno, gestión y control de riesgos financieros y no financieros y experiencia profesional. Cada integrante debe poseer conocimientos financieros y, al menos uno, deberá ser experto financiero, según la definición recogida en el Reglamento de este órgano.



Todos los candidatos a consejeros deberán ser profesionales de comprobada integridad, cuya conducta y trayectoria profesional están alineadas con los principios recogidos en el 'Código de Ética y Conducta' y con la visión y valores de Cepsa.

NUEVA ORGANIZACIÓN DE CEPSA



○ Comité de Dirección



Maarten Wetselaar
Consejero Delegado

NEGOCIOS

FUNCIONES



Pierre-Yves Sachet
Mobility & New
Commerce



Carlos Barrasa
Commercial &
Clean Energies



Carmen de Pablo
CFO, Estrategia
y Sostenibilidad



Bettina Karsch
Recursos
Humanos



Savvas Manousos
Trading



Antonio Joyanes
Energy Parks



Jörg Häring
Legal & Assurance



Jose Manuel Martínez
Tecnología,
Proyectos y Servicios



Paloma Alonso
Química



Álex Archila
Exploración y
Producción



Matteo Vaglio
Oficina de
Transformación



Juan Llobell
Comunicación
y RRH



Íñigo Díaz
de Espada
Fundación

Esta organización, dotada de directivos con gran experiencia en el sector energético y dilatada trayectoria internacional, nos sitúa en una posición óptima para liderar la transición energética en España y Portugal y abordar las tendencias que están incidiendo en los factores de éxito de nuestro sector.

Nuestra Dirección tiene como objetivo seguir mejorando tanto los resultados empresariales como la experiencia para el cliente que ofrece, impulsando la eficiencia y los resultados en

Anexo 3.2 Gobierno corporativo

seguridad ejemplares en el sector. Perseguimos interfaces organizativas y dependencias transversales más simples, inclusivas e intuitivas. Asimismo, priorizamos los aspectos ESG en las agendas cruciales de toda la empresa.





2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD



GRI: 2-9, 2-13, 2-14, 2-22, 2-23, 33

HITOS 2022



Creación de la Dirección de 'Estrategia y Sostenibilidad',

fruto de la unificación de las áreas de Estrategia y ESG, que nace con el desafío de asegurar la correcta ejecución de la transición sostenible que contiene Positive Motion.



Reconocimiento en ratings ESG de referencia internacional,

ubicándonos entre las primeras posiciones del sector 'Integrated Oil & Gas'.



Lanzamiento del Plan de Sostenibilidad de la compañía para impulsar la implementación de Positive Motion.

La sostenibilidad está en el centro de nuestros nuevos valores. Queremos avanzar en la transición energética generando un impacto positivo en nuestro entorno y dar respuesta a las expectativas de nuestros grupos de interés.

PLAN DE SOSTENIBILIDAD

Este plan impulsa nuestra estrategia Positive Motion para crear un impacto positivo en las personas, nuestros clientes, el medio ambiente, la sociedad y la economía en su conjunto. Se trata de un marco global para lograr impactos positivos en la sociedad y mitigar nuestro impacto negativo, y está respaldado por compromisos ambiciosos y una sólida hoja de ruta.



LOREM IPSUM

Los equipos dedicados a la sostenibilidad juegan un papel fundamental como aceleradores de la transformación y sensibilizadores en la organización, con una función transversal y multidisciplinar.

Hemos integrado la gestión de la sostenibilidad en la Dirección de Estrategia y Sostenibilidad, dentro de la Dirección Financiera, para acompañar la implementación de nuestra estrategia de negocio en el giro hacia un modelo más sostenible y mejorar nuestra contribución positiva a la sociedad.

Asimismo, nos hemos dotado de un modelo de gestión transversal para ayudar a la dirección de Cepsa a tomar decisiones de manera ágil y global. Para ello, se han creado

una serie comités y grupos de trabajo multidisciplinarios para gestionar el desempeño en diferentes ámbitos.

En este modelo de gestión, el ESG Steering Team, formado por los directores de los negocios y de las diversas funciones corporativas, tiene el papel de coordinación. Los grupos de trabajo agilizan la adopción de compromisos en aspectos materiales y monitorizan su implementación. Estos grupos de trabajo nos permiten trabajar de manera transversal en la definición de nuestros compromisos, marcar las hoja de ruta, reflejados en el Plan de Sostenibilidad y avanzar en los desafíos que nos plantea la transición energética en cada uno de estos ámbitos.

PRINCIPALES COMPROMISOS RECOGIDOS EN NUESTRO PLAN DE SOSTENIBILIDAD



TALENTO

30% de mujeres en puestos de liderazgo para 2025

2% de personas con discapacidad en personal propio para 2025

1% de personas con discapacidad en personal externo contratado para 2025



CLIMA

Reducción del 55% de las emisiones de alcance 1 y 2 para 2030 respecto 2019

Reducción de un 15-20% del índice de Intensidad de Carbono de nuestros productos vendidos para 2030 respecto 2019

Net Zero para 2050



ECONOMÍA CIRCULAR

Incrementar la circularidad de nuestros flujos de residuos en un 50% para 2030

Aumenta la cuota de materias primas renovables y circulares en nuestros parques energéticos hasta el 15% para 2030



CAPITAL NATURAL

Reducir un 20% la captación de agua dulce en zonas de estrés hídrico

No realizar operaciones de exploración y producción dentro de zonas consideradas por la UNESCO como Patrimonio de la Humanidad



SEGURIDAD Y SALUD

Cero víctimas mortales e incidentes graves



ÉTICA Y DERECHOS HUMANOS

Ningún caso de corrupción o competencia desleal



CADENA DE SUMINISTRO

100% de los principales proveedores con una puntuación ESG para 2023



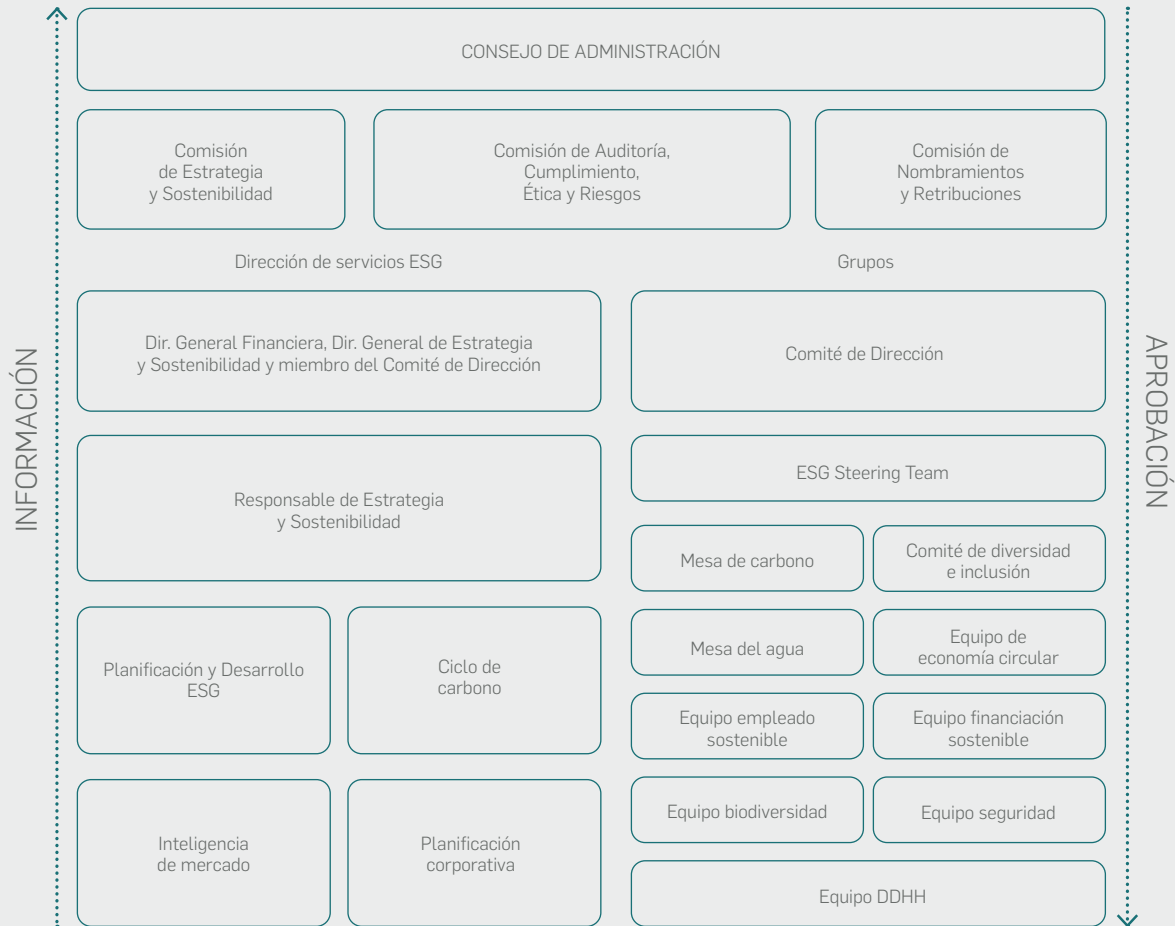
COMUNIDADES

Participación activa con las comunidades locales en las zonas de operación

Apoyar a las organizaciones sociales del entorno local de Cepsa



ESTRUCTURA ESG



Durante el último año, el Consejo de Administración y sus Comisiones delegadas han tratado de manera específica, y al menos trimestralmente, asuntos relacionados con la gestión y el desempeño en sostenibilidad. Este proceso de información estructurado persigue facilitar a nuestro órganos de gobierno la supervisión eficiente y la toma de decisión ágil en estas materias.

La nueva cultura de la compañía persigue el reto de llevar la sostenibilidad a todos los rincones de Cepsa. Nuestros nuevos propósito y valores van en esa dirección. Asimismo, hemos dado formación a más de 4.500 empleados propios y a más de 450 proveedores en materias relacionadas con la sostenibilidad.

1.3.1 Propósito y valores



También estamos incorporando de manera progresiva criterios de sostenibilidad en los procedimientos de toda nuestra cadena de valor, por ejemplo, en la selección y promoción del talento o en la financiación. Además, estos criterios también están presentes en la remuneración de todos los empleados, incluida la alta dirección. En las relaciones comerciales con proveedores también se utilizan estos criterios como parte de su evaluación.

3.3.4 Compensación: competitividad y compromiso



3.5.3 Relación positiva con proveedores



PLAN DE SOSTENIBILIDAD DEL EMPLEADO



Con el objetivo de hacer extensible Positive Motion a nuestros empleados, y como parte de nuestros valores y cultura renovados, hemos creado un plan para ayudar a los mismos a adquirir hábitos de vida sostenibles, tanto en la esfera profesional como en la personal, consiguiendo así reducir su impacto medioambiental. El alcance abarca los ámbitos de la movilidad, la energía, los residuos y el agua, y las acciones tienen distintos rangos, desde concienciación a ayudas, o modificaciones de políticas internas o de los lugares de trabajo.

RATING ESG: RECONOCIMIENTO Y MEJORA CONTINUA EN SOSTENIBILIDAD

La evaluación de nuestro desempeño en materia de sostenibilidad por parte de terceros nos permite continuar avanzando y mejorando en los aspectos más relevantes para nuestros grupos de interés, y poner de manifiesto nuestros positivos resultados al respecto, posicionándonos en las primeras posiciones del sector.



S&P Global

Última actualización: 23 Sept. 2022
Mín. 0 – Máx. 100

CORPORATE
SUSTAINABILITY
ASSESSMENT (CSA)

Industry mover
Percentil 95
71 puntos

Top 5% del sector O&G Upstream & Integrated, siendo "Industry Mover" al ser la compañía del sector que más ha mejorado su puntuación respecto el año anterior.

SUSTAINALYTICS

Última actualización: 17 Nov. 2022
Mín. 100 – Máx. 0

1^{era} posición
Riesgo bajo
19,2 puntos

1^{era} posición del sector Integrated O&G por segundo año consecutivo, siendo la única con un riesgo bajo ESG.

MOODY'S ESG

Última actualización: 11 Nov. 2022
Mín. 0 – Máx. 100

Categoría "Avanzado"
61 puntos

Desempeño "Avanzado" (máxima categoría) en el sector Energía (O&G).

CLARITY AI

Última actualización: 16 Ene. 2023
Mín. 0 – Máx. 100

1^{era} posición
Categoría "Líder"
82 puntos

1^{era} posición y categoría "Líder" en el sector Integrated O&G.





2.3 POLÍTICAS ALINEADAS CON LA SOSTENIBILIDAD



GRI: 2-23, 2-24

En línea con el Plan de Sostenibilidad, nuestras políticas, aprobadas por el Consejo de Administración y de aplicación a todas a las actividades de la organización y sus relaciones comerciales, cubren todos los asuntos materiales desde la óptica de sostenibilidad. Las mismas definen los compromisos y las pautas de actuación para todos nuestros trabajadores, quienes están puntualmente informados de cualquier nueva

Políticas Corporativas 
Cepsa

política o modificación de las mismas mediante el boletín semanal de noticias internas.

POLÍTICAS CORPORATIVAS



Normativa, propósito y valores



Código ético

Código de ética y conducta



Sostenibilidad

Política de sostenibilidad



Medioambiente

- HSEQ
- Acción climática
- Biodiversidad



Social

- Derechos Humanos
- Recursos Humanos
- Diversidad e Inclusión
- Compras Sostenibles
- Relación con Clientes



Gobernanza

- Protección de Datos y Privacidad
- Defensa de la Competencia Leal y Efectiva en los Mercados
- Prevención contra el Soborno, la Corrupción y Conflictos de Interés
- Fiscal Corporativa
- Canal de Ética y Cumplimiento
- Control sobre Sanciones y Embargos en las Relaciones Comerciales, Exportaciones y Productos Precursores
- Prevención de Delitos
- Política General de Riesgos
- Ciberseguridad
- Comunicación
- Security



2.4 GESTIÓN DE RIESGOS



GRI: 207-2

HITOS 2022



Actualización de la 'Política General de Riesgos', que establece los principios para sistematizar la gestión y el control de los riesgos de cualquier naturaleza.



Despliegue de la Metodología de Cuantificación de Riesgos.

Hemos instaurado un método de cuantificación de impactos y agregación de riesgos a largo plazo, alineándonos con la estrategia Positive Motion.



Actualización de riesgos y oportunidades del cambio climático de acuerdo con las recomendaciones del Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD).

Hemos revisado los riesgos físicos y de transición y las oportunidades climáticas tanto en nuestras unidades como en las distintas geografías para diversos horizontes temporales (2030, 2040 y 2050) y escenarios climáticos.

MODELO DE GESTIÓN DE RIESGOS

Nuestro 'Sistema de control y Gestión Integral de Riesgos' (SGIR) está desarrollado según los criterios COSO-ERM y la norma ISO 31000. En él definimos el marco general, los principios y procedimientos para gestionar de manera eficiente los riesgos de cualquier naturaleza.

Durante el año 2022, nuestro Consejo de Administración revisó y aprobó la 'Política General de Riesgos de Cepsa', con la que hemos establecido los principios y directrices para garantizar la identificación, el análisis, la evaluación, la gestión y el control sistemáticos de las amenazas, de acuerdo al umbral de tolerancia al riesgo definido.

En apoyo al proceso de planificación estratégica, se lleva a cabo un análisis de los principales riesgos a los que está expuesta la compañía incluyendo potenciales nuevos riesgos emergentes, asignándoles una estimación de probabilidad e impacto y teniendo en cuenta otros parámetros como la velocidad de aparición. Para ello, analizamos fuentes externas y contrastamos la información con las unidades de negocio y corporativas para valorar su impacto.

Las fases principales de nuestro proceso de gestión integral de riesgos son:

- Establecimiento de los contextos externos e internos, fijando los criterios de evaluación.
- Identificación de los riesgos, incluyendo aquellos de cambio climático para los que la taxonomía de riesgos está alineada con los criterios establecidos por el Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD).
- Análisis y evaluación de riesgos, tanto de sus causas como de sus consecuencias, positivas o negativas.
- Tratamiento del riesgo, en función de su relevancia y apetito al riesgo establecido en nuestra política, implementando las respuestas más adecuadas a los mismos, para minimizar la probabilidad de ocurrencia o su potencial impacto.
- Monitorización y revisión de los riesgos de manera regular con un reporte trimestral al Comité de Dirección y a la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos, y al menos dos veces al año al Consejo de Administración.



GOBIERNO DE LA GESTIÓN DE RIESGOS

Nuestro sistema de gestión de riesgos, diseñado en torno al Modelo de las Tres Líneas, proporciona una visión integrada de la interacción de las distintas áreas de la organización, lo que eleva el nivel de eficacia de nuestros procesos de gestión y control de riesgos relevantes.



El **Consejo de Administración** es el responsable último del buen funcionamiento de nuestro Sistema de control y Gestión Integral de Riesgos (SGIR), y se apoya en la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos para el desarrollo y supervisión de este.



El **Comité de Dirección** es el que promueve en toda la compañía el cumplimiento del nivel de tolerancia al riesgo, así como la coherencia en la gestión del riesgo respecto a nuestra '[Política de Riesgos](#)'.



La **Unidad de Riesgos Corporativos** propone, desarrolla e implementa las directrices y establece nuestras metodologías y herramientas comunes para homogeneizar criterios y asegurar la consistencia del modelo en todas las unidades de negocio y funciones corporativas.



Las **unidades de negocio y funciones corporativas** identifican, analizan, evalúan y gestionan las amenazas, llevando a cabo planes de acción coordinados por las Unidades de Riesgos en Negocio (Risk in the Business).

PRINCIPALES RIESGOS DE LA COMPAÑÍA

El espectro de riesgos a los que nos exponemos en la compañía puede clasificarse en cuatro grandes categorías, en las cuales se incluyen debidamente identificados los riesgos ESG:



Estratégicos. Los relacionamos con factores del entorno general y de posicionamiento y planificación estratégica de la compañía, como los políticos, los económicos o los tecnológicos.



Financieros. Derivados de la variabilidad de los precios de las materias primas básicas u otras variables financieras, así como de operaciones de contratación de cobertura y *trading* o de gestión económico-financiera y fiscal.



Operacionales. Asociados a la gestión de la cadena de valor, la eficacia y eficiencia operativa, la gestión de recursos y personas, la seguridad de personas e instalaciones, el medioambiente y la integridad de los activos.



De cumplimiento. Los identificamos con la gobernanza, el cumplimiento de los requerimientos legales y compromisos adquiridos, así como la estrategia legal.

Anexo 4. Información detallada sobre los principales riesgos de la compañía



RIESGOS EMERGENTES

En el marco del análisis de nuestra planificación estratégica, identificamos los riesgos emergentes a los que nos enfrentamos, los analizamos y contrastamos con fuentes externas, y realizamos con ellos un seguimiento periódico; al menos, trimestral. Entre los principales riesgos emergentes que hemos identificado durante el último año, en línea con los últimos informes de Riesgos Emergentes publicados por Gartner se encuentran:

- **Recesión económica.** El peligro de un receso en la actividad económica, de consecuencias duraderas, provocado por la crisis energética derivada del conflicto europeo, la posibilidad de una inflación persistente y el incremento del coste del capital activado por los bancos centrales nos puede afectar negativamente a los ingresos, al igual que puede perjudicar nuestra capacidad de captación de capital financiero o provocar otros impactos económicos derivados de la cadena de suministro. En Cepsa hemos identificado y cuantificado los impactos potenciales que este escenario tendría sobre la demanda de nuestros productos, sobre el incremento del precio de las materias primas y sobre el aumento del coste de materiales para la ejecución de nuestros proyectos. Para mitigar el impacto, monitorizamos en tiempo real la evolución de los mercados, identificamos proyectos de eficiencia y ahorro de costes para preservación de los márgenes y ejecutamos acciones de planificación anticipada con nuestros suministradores. Adicionalmente, como elemento clave de respuesta ante escenarios de crisis, hemos realizado en 2022 un *benchmarking* de la situación de la compañía en continuidad de negocio y resiliencia.
- **Aumento de las expectativas sociopolíticas.** El riesgo de que organizaciones como Cepsa, impulsadas por la presión de sus grupos de interés, tengan que responder a un número creciente de cuestiones sociales o políticas, puede provocarnos cambios por la asunción de nuevas reglas de los mercados, por la exigencia de mayores requerimientos o un aumento de la presión regulatoria difícil de predecir. Nuestra monitorización continua de potenciales cambios normativos resulta esencial, por lo que en la compañía hemos reforzado los equipos de anticipación regulatoria. Esta decisión nos permite un mayor conocimiento y previsión de los impactos de este tipo de amenazas y abordarlas a través del aseguramiento de contratos y acciones con asociaciones del sector.



CULTURA DEL RIESGO

El fomento y la promoción de una cultura de riesgos en toda nuestra compañía es una máxima recogida en la 'Política de Riesgos', en la que trabajamos desde varios frentes:

- **Programas de formación interna.** Dirigidos a dar a conocer la metodología adoptada en gestión de riesgos y a la mejora técnica que nos permita garantizar evaluaciones homogéneas y robustas.
- **Mejora en las herramientas de gestión.** En este ámbito hemos realizado sesiones sobre nuestra herramienta de riesgos implantada en 2022 para los usuarios.
- **Otras acciones de formación continua:** reuniones periódicas para dar a conocer tendencias, riesgos emergentes o elaboración de informes *ad hoc*.

Además, desde el área de Riesgos Corporativos, promovemos talleres de trabajo en los procesos de análisis de proyectos de inversión y otros específicos en los que identificamos, valoramos y discutimos sobre riesgos globales y transversales con la alta dirección y sobre las amenazas más relevantes y específicas con cada negocio.



2.5 PROACTIVIDAD CON LOS GRUPOS DE INTERÉS



2.5.1 Grupos de interés

GRI: 2-29

Buscamos generar un impacto positivo en nuestro entorno y dar respuesta de forma proactiva a las expectativas de nuestros grupos de interés. Por eso, trabajamos para construir unas relaciones sólidas y transparentes que generen valor a cada uno de ellos.

Para ello, disponemos de un sistema de gestión que establece el marco general de actuación que permite priorizar y gestionar

la relación con nuestros grupos de interés y mitigar riesgos e identificar oportunidades de mejora.

Asimismo, utilizamos un modelo estandarizado de identificación de grupos de interés que, con una periodicidad anual, establece un proceso de consulta de sus expectativas.



EXPECTATIVAS DETECTADAS Y CANALES DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDOS CON LOS PRINCIPALES GRUPOS DE INTERÉS

Grupo de interés	Necesidades y expectativas detectadas	Canales de comunicación establecidos
Accionistas	<ul style="list-style-type: none"> • Resultados financieros y operativos • Principales decisiones de inversión • Avances en materia ESG • Nombramientos de directivos principales • Principales riesgos y mitigaciones 	<ul style="list-style-type: none"> • Representación en órganos de gobierno • Comunicaciones específicas
Clientes	<ul style="list-style-type: none"> • Seguridad de productos y servicios • Transición Energética • Calidad del servicio y satisfacción • Seguridad y acceso al suministro • Trato justo 	<ul style="list-style-type: none"> • Sistemas de medición de satisfacción y de gestión de quejas • Servicio de Atención al Cliente • Service Now • Canal de Ética • Redes sociales • Web comercial
Empleados	<ul style="list-style-type: none"> • Empleo estable y de calidad • Flexibilidad • Buen clima laboral y condiciones de trabajo • Estrategia de futuro e inversiones • Igualdad de condiciones y oportunidades • Igualdad de género • Seguridad 	<ul style="list-style-type: none"> • Asistente virtual MAX • Canal de Ética y Cumplimiento • Encuestas de compromiso • Intranet corporativa • Procesos de comunicación interna
Sociedad	<ul style="list-style-type: none"> • Seguridad de las personas e instalaciones • Cambio Climático y protección del medio ambiente • Diversidad • Sostenibilidad del Negocio • Derechos Humanos y Ética • Calidad del producto • Acción social 	<ul style="list-style-type: none"> • Comunicaciones corporativas • Comités de vecinos • Jornadas de puertas abiertas • Consultas públicas • Buzones de correo electrónico • Equipos locales de gestión social • Canal de Ética y Cumplimiento • Web corporativa • Redes sociales • Asociaciones, organizaciones voluntarias e iniciativas
Proveedores	<ul style="list-style-type: none"> • Igualdad de condiciones • Términos y relaciones comerciales • Seguridad de personas e instalaciones • Cambio climático y transición energética • Derechos Humanos 	<ul style="list-style-type: none"> • Portal de proveedores en la web corporativa • Encuestas de satisfacción • Buzones de correo electrónico y centros de soporte • Eventos con proveedores • Canal de Ética y Cumplimiento



2.5.2 Relaciones institucionales

GRI: 3-3, 2-28

En el marco Positive Motion, nuestro 'Plan de Relaciones Institucionales' nos permite participar de manera proactiva en el debate público, así como reforzar nuestra relación con los grupos de interés para cumplir con sus expectativas, siempre alineados con los objetivos de la compañía.

El 'Plan de Relaciones Institucionales' se revisa cada año con el desafío de compartir entre todos los públicos de interés el papel de la industria y de las actividades de Cepsa en su misión de alcanzar una transición justa, verde e inclusiva.


Complementamos nuestra actividad institucional con la participación en asociaciones empresariales y/o sectoriales, así como con investigaciones de *think-tanks*.

Nuestra participación en estas entidades nos permite aportar nuestro conocimiento técnico en el desarrollo de procesos legislativos, promover estudios de interés social en aras de impulsar la concienciación y participación ciudadana en la transición ecológica, o explicar el papel de la industria.

Asimismo, participamos en diferentes iniciativas o entidades sociales o ambientales, diseñadas para la mejora de las prácticas sectoriales y la colaboración entre las mismas.

Adicionalmente, hemos implantado una metodología de evaluación sobre nuestra participación en asociaciones y su representación en ellas, así como un proceso de evaluación sobre la idoneidad de la adhesión a una nueva asociación y la priorización de temáticas y áreas de actuación, alineados con nuestra estrategia Positive Motion.

En 2022 nos hemos convertido en socios promotores de Forética, asociación de referencia para los temas ESG en España de la que somos miembros desde 2018, y pasamos a formar parte del Consejo Empresarial Español para el Desarrollo Sostenible. Participamos de manera activa en sus grupos de trabajo (clusters) dedicados a Cambio Climático y a Impacto Social, que impulsan la ambición, buscan acelerar la acción, facilitan el networking y potencian alianzas y diálogos con las Administraciones Públicas y otras instituciones de referencia.

ANEXO 3.3 Gestión de los grupos de interés 

SUMAMOS ENERGÍAS

Con la puesta en marcha del programa Sumamos Energías, buscamos garantizar la máxima integración de nuestros proyectos renovables con el entorno y contribuir a crear oportunidades de desarrollo socio-económico y de crecimiento en las comunidades locales en las que vamos a desarrollar proyectos renovables.

La iniciativa recoge tres compromisos fundamentales:

- El desarrollo socioeconómico de la población de los municipios donde estarán las plantas.
- La protección medioambiental y de la biodiversidad de los territorios, minimizando el impacto en los hábitats ecológicos.
- La transparencia, información y comunicación con todos los grupos de interés.



Iniciativas y entidades/asociaciones a las que Cepsa está adherida.



03

IMPULSANDO UN IMPACTO POSITIVO

	66
3.1 Hacia un mundo Net Zero	68
3.2 Avanzamos en la minimización de nuestro impacto ambiental	82
3.3 Un ambiente laboral preparado para el cambio	92
3.4 Hacia una organización con cero accidentes	100
3.5 Facilitando una cadena de suministro sostenible	106
3.6 Comportándonos de forma ética y respetuosa	113
3.7 Relación con las comunidades locales	122
3.8 Impacto positivo en la sociedad - Fundación Cepsa	126
3.9 La Agenda Global: alineados con los ODS	129



An aerial photograph of a winding asphalt road that curves through a dense, vibrant green forest. The road is dark and contrasts with the bright green foliage. The perspective is from directly above, showing the path of the road as it meanders through the trees. The text is overlaid on the left side of the image.

Impulsando un impacto positivo



3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO



TCFD, GRI: 3-3, 201-2, 305-1, 305-2, 305-3, 305-4, 305-5, SASB: EM-EP-110a.3, EM-RM-110a.2, RT-CH-110a.2, EM-EP-530a.1, RT-CH-530a.1, EM-RM-530a.1

HITOS 2022



Objetivos de descarbonización a 2030. Reducción de un 55% en las emisiones de CO₂ de alcance 1 y 2 a nivel operacional, y entre un 15% y un 20% la intensidad de carbono de nuestra energía vendida, incluyendo las emisiones de alcance 1 y 2 derivadas de esta producción, y las emisiones de alcance 3 derivadas de su uso, respecto a 2019.



Ambición Net Zero a 2050. Nos marcamos el objetivo de alcanzar las cero emisiones netas en 2050.



Auditoría de la estrategia Positive Motion y ambición climática 2050. Auditoría bajo el estándar ACT (Assessing Low Carbon Transition), aplicando la metodología específica de Oil&Gas, que muestra el grado de preparación de nuestra estrategia para la transición energética demandada en el sector.

Principales indicadores	2022	2021
Emisiones de CO ₂ (Alcance 1) miles toneladas CO ₂ eq	5.280	5.290
Emisiones de CO ₂ (Alcance 2) miles toneladas CO ₂ eq	211	335
Emisiones de CO ₂ (Alcance 3) miles toneladas CO ₂ eq ¹	62.326	58.113
Consumo energético (TJ) ²	63.710	65.584

¹ El reporte de emisiones indirectas de alcance 3 se limita a 5 categorías (artículos y servicios adquiridos, actividades relacionadas con el combustible y la energía, transporte y distribución corriente arriba, transporte y distribución corriente abajo, uso de los productos vendidos).

² El dato se refiere al consumo energético dentro de la organización excluyendo la energía generada y vendida a un tercero.

3.1.1 Buen gobierno del cambio climático



En 2022, el Consejo aprobó la estrategia a 2030 Positive Motion junto con los objetivos de descarbonización.

El cambio climático implica riesgos y oportunidades en la compañía. Para asegurar su correcta vigilancia y control, en el marco de modelo de nuestro gobierno corporativo, hemos atribuido responsabilidades específicas a los más altos órganos y comités ejecutivos.

Al Consejo de Administración se le atribuyen las competencias relativas a la aprobación de los objetivos estratégicos en materia de cambio climático y la aprobación de los asuntos

delegados en las distintas comisiones consultivas (Estrategia y Sostenibilidad; Nombramientos y Retribuciones; y Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos). Por su parte, estas comisiones consultivas se encargan de la supervisión de la gestión del cambio climático y de sus riesgos, el cumplimiento de las normas y reglamentos aplicables, así como de la vinculación entre los objetivos climáticos y la retribución salarial de la compañía.

La Comisión de Estrategia y Sostenibilidad:



Revisa y eleva recomendaciones al Consejo sobre el plan estratégico en relación a los compromisos y objetivos de reducción del CO₂ y la transición energética.



Revisa y hace un seguimiento periódico las métricas establecidas como las emisiones netas, la fijación de precios internos de carbono y el cumplimiento de los objetivos y metas.



Realiza un seguimiento de los riesgos y oportunidades relacionadas con el cambio climático y la transición energética, así como las tendencias en el ámbito de la sostenibilidad en la sociedad que puedan tener un impacto en las actividades de negocio.

La Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos centraliza la supervisión de aspectos en materia de riesgos y cumplimiento, y vela por una correcta implementación de los sistemas de control en materia de cambio climático.

El Comité de Dirección es el responsable de la toma de decisiones y asignación de recursos, monitorizando el desempeño de la compañía en relación con la estrategia. La dirección de Ciclo de Carbono, enmarcada en la dirección de Estrategia y Sostenibilidad, asume el impulso de la hoja de ruta en esta materia.

Adicionalmente, la Mesa de Carbono, a través de un equipo interdisciplinar y transversal, con la participación de todas las unidades de negocio, tiene como primer objetivo revisar y acelerar todas las oportunidades de reducción de emisiones directas de CO₂, por un lado, y alinear, por otro, nuestra actividad con un nivel de emisiones significativamente menor.

2.1 Gobierno Corporativo



Hemos introducido en el 2022 dos objetivos relacionados con el cambio climático en el cuadro de mando de la compañía que tienen impacto directo en la remuneración variable de todos los empleados de Cepsa. El primero es la aprobación de proyectos de eficiencia energética, y el segundo es la reducción de una cantidad de emisiones de CO₂ de alcance 1 y 2 en el ejercicio respecto a los niveles de emisiones del año de referencia 2019 alineado con nuestro objetivo de descarbonización incluido en Positive Motion.

Asimismo, contamos con una '[Política de Acción Climática](#)', aprobada por el Consejo de Administración en 2021, que establece el marco para articular nuestra ambición.

GOBIERNO DE LOS RIESGOS CLIMÁTICOS

La Unidad de Control Interno y de Riesgos Corporativos está en la dirección de Auditoría Interna, Cumplimiento y Riesgos, la cual reporta funcionalmente a la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos (CACER).

La Comisión ACER cuenta con funciones específicas en materia de cambio climático, entre las que mencionamos:



El seguimiento de la estrategia, prácticas y políticas en materia de cambio climático, y del grado de avance de los compromisos adquiridos.



La transparencia en materia de cambio climático y utilizando para ello alguna de las metodologías aceptadas internacionalmente, como el TCFD.

CDP CAMBIO CLIMÁTICO

A través de nuestra participación en la iniciativa CDP Climate Change, reportamos las prácticas de gestión implantadas en materia de cambio climático, así como los principales indicadores de desempeño asociados. Desde 2021 nos situamos en el bloque de liderazgo con la puntuación A-.

2022 2021 2020



3.1.3 Gestión de riesgos y oportunidades del cambio climático



Información adicional en página web de CDP



3.1.2 Estrategia - Gestión basada en Positive Motion



3.1.2.1 Alineados con Positive Motion

Nuestra estrategia Positive Motion tiene una ambición que va más allá de la lucha contra el cambio climático. Nos comprometemos a ser un actor activo y protagonista en la

transición hacia una economía neutra en carbono. Queremos adoptar modelos de negocio más sostenibles y proporcionar a nuestros clientes formas de energía más bajas en carbono.



Queremos ser Net Zero¹ en 2050, alineándonos con los escenarios climáticos de referencia de 1.5°C de la IEA (International Energy Agency) y del IPCC (Intergovernmental Panel on Climate Change).

COMPROMISOS DE DESCARBONIZACIÓN DE POSITIVE MOTION



Reducción en un 55% las emisiones de CO₂ de alcance 1 y 2 en 2030 frente a valores de 2019.



Reducción de la intensidad de carbono de la energía vendida a cliente final entre un 15% y 20% en 2030 respecto a 2019.

Hemos sometido nuestra estrategia Positive Motion a una evaluación bajo la metodología ACT (Assessing Low Carbon Transition), específica para el sector *Oil&Gas*², que busca determinar el grado de preparación de una compañía para la transición hacia una economía baja en carbono. Las conclusiones de dicha evaluación respaldan nuestra aspiración en cuanto a objetivos de descarbonización, la solidez de nuestro modelo de gobierno en materia de cambio climático, y que nuestra estrategia Positive Motion tiene una elevada ambición de inversión hacia la transición energética de la compañía.

Nuestros objetivos a 2030 nos sitúan en un grado de alineamiento con el escenario SDS Sustainable Development de la IEA, de 2°C, y nuestro propósito Net Zero en el 2050, nos alinearía con los escenarios climáticos de 1.5°C de la

IEA y IPCC. Por ello, la mejora en próximas evaluaciones de ACT se enfoca en tres cuestiones en las que nos hemos comprometido: la implementación del Plan de Descarbonización para la consecución de los objetivos de reducción de emisiones, el incremento de nuestro presupuesto en materia de I+D en la transición energética y en aumentar y dotar de mayor visibilidad nuestro compromiso de descarbonización con los clientes.

Durante 2022 hemos implementado acciones concretas como, por ejemplo, la aprobación de 25 proyectos de eficiencia energéticas en nuestras instalaciones de Energy Parks y Química a nivel nacional, así como los avances en nuestra actividad comercial, liderado por el negocio de Commercial & Clean Energies, con nuevos acuerdos comerciales para suministrar energía baja en carbono a nuestros clientes.



[1. Positive Motion](#)



[1.3.3 Nuestros negocios](#)

¹ En línea con el Estándar Corporativo Net-Zero de Science Based Targets initiative (SBTi), para llegar al objetivo de Net Zero en 2050, se tomarán medidas para reducir las emisiones de carbono de alcance 1 y 2 al menos en un 90% respecto al nivel de referencia. Además, las emisiones restantes se neutralizarán mediante soluciones basadas en la naturaleza.

² Hemos decidido evaluar nuestra estrategia Positive Motion siguiendo la metodología ACT, desarrollada conjuntamente con CDP, debido a que la iniciativa Science Based Target aún no ha publicado un protocolo de evaluación para el sector *Oil&Gas* y el Transition Pathway Initiative se limita a incluir compañías del sector cotizadas.

HUELLA DE CARBONO DE PRODUCTO CERTIFICADA BAJO ISO 14067



Hemos auditado, bajo el estándar internacional ISO 14067 de Huella de Carbono de Producto, todos los productos de nuestros parques energéticos. Nuestra metodología de cálculo desarrollada internamente ha sido certificada por un tercero. Esto nos permite compartir con nuestros clientes la huella de carbono de nuestros productos en las diferentes etapas de su ciclo de vida, facilitando la disponibilidad de información para que puedan trasladarlas a sus objetivos y compromisos de descarbonización.

OBJETIVOS DE REDUCCIÓN DE EMISIONES EN NUESTRA ESTRATEGIA POSITIVE MOTION

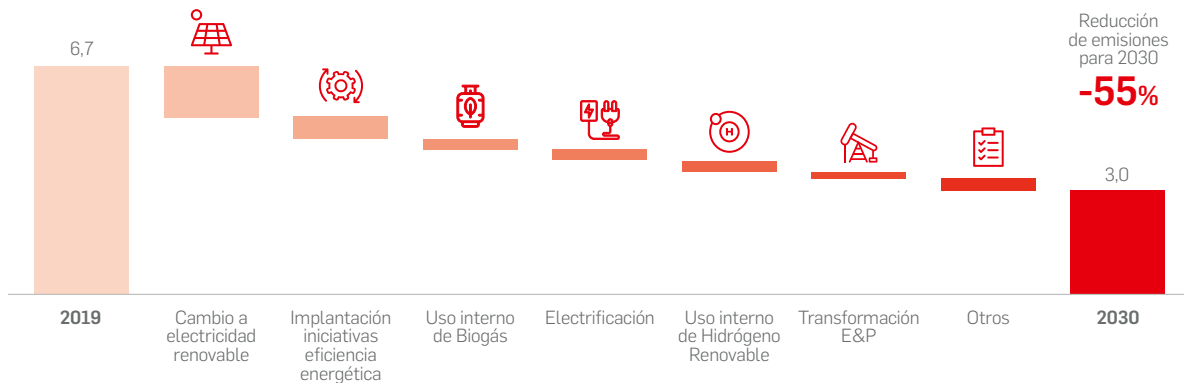
El Plan de Descarbonización de nuestras actividades, respaldado por la evaluación ACT (Assessing Low Carbon Transition), tiene un doble objetivo: por un lado, reducir la huella de carbono de nuestras operaciones industriales y, por otro lado, hacer lo propio con las soluciones que ofrecemos a nuestros clientes.

El primer paso de nuestra ambición es la reducción en un 55% las emisiones de CO₂ de alcance 1 y 2 en 2030 frente a valores

de 2019. Este objetivo está ligado a la actividad productiva de nuestros centros bajo control operacional y definida en base a diferentes palancas de abatimiento de emisiones de CO₂, como son los proyectos de eficiencia energética, el consumo de electricidad de origen renovable, la electrificación progresiva de nuestros procesos y la generación de vapor. Estas palancas son monitorizadas de manera continua con el fin de evaluar la velocidad a la que se van implementando en función del desarrollo tecnológico y los precios del sector *utilities*.



Detalle del Plan de Descarbonización



1. Transformar el 100% del consumo eléctrico de nuestras instalaciones en consumo eléctrico renovable*.
2. Transformar nuestro portafolio de generación eléctrica en electricidad renovable. Para ello dejaremos de generar electricidad de origen fósil.



Soluciones tecnológicas para reducir el consumo de recursos energéticos fósiles. En el 2022 se ha trabajado en la Ingeniería Básica del primer paquete de iniciativas de eficiencia energética que suman una reducción de 120 ktoneladas de CO₂**.



Sustitución de gas natural de origen fósil por biogás, tanto por compra directa como por propia generación.



Electrificación de cogeneraciones, procesos y generación de vapor en calderas, lo que implica la sustitución de equipos de combustión que emplean fuentes fósiles por electricidad de origen renovable.



Consumo de hidrógeno 100% renovable en todos nuestros procesos de producción.



Transformación de nuestros activos de Exploración & Producción hacia una menor intensidad de carbono***.



Otros procesos en materia de reducción de emisiones.

* Nuestras instalaciones químicas nacionales mantienen un suministro de consumo de electricidad de origen renovable del 100%. Nuestros Energy Parks también lo mantienen desde 2021 en todas sus áreas productivas, así como en la factoría de Tenerife. Asimismo, en los negocios de Mobility & New Commerce y Commercial & Clean Energies, nuestra red de estaciones de servicio, instalaciones y factorías de lubricantes y asfaltos, disponen también de un suministro 100% de electricidad renovable. La ambición es incrementar esta cifra.

** Para hacer realidad el compromiso de reducción de consumo energético, nuestras principales instalaciones de Parques Energéticos y Química en España cuentan con un 'Sistema de Gestión Energética' certificado bajo la norma internacional ISO 50001.

***Nuestros activos operados de este negocio desde el 2021 no tienen emisiones de *venting*.

En paralelo, el plan está focalizado en la reducción de la intensidad de carbono de la energía vendida a cliente final entre un 15% y 20% en 2030 respecto a 2019. Este objetivo está ligado a la transición hacia modelos de negocio más bajos en carbono. Se expresa como toneladas de CO₂ por unidad

energética (tCO₂/TJ), agrupando las emisiones de alcance 1 y 2 de *Upstream* y *Downstream* de la producción de los productos energéticos, así como a las emisiones de alcance 3 asociadas a las emisiones en el uso de los mismos.

Impulsaremos durante el periodo 2023 – 2030 alianzas con productores de biogás para desarrollar proyectos sobre este combustible renovable en la Península Ibérica, usando como materia prima residuos vegetales, forestales y animales. El biogás será una palanca de descarbonización para todas las instalaciones industriales de nuestra compañía en la península, y podrá ser utilizado para favorecer la movilidad sostenible de aquellos clientes de transporte pesado por carretera para los que la electrificación no sea la primera opción de descarbonización.



Plan de reducción del Índice de Intensidad de Carbono (IIC)



Incrementaremos el coprocesado en nuestras actuales instalaciones. Actualmente contamos con una planta de producción de FAME (Fatty Acid Methyl Ether) y pondremos en marcha dos nuevas instalaciones de biocombustible.



Compensación de emisiones en uso de nuestros productos, ofreciendo a nuestros clientes una oferta de productos neutros en carbono. En 2022 hemos realizado el primer lanzamiento con la compensación de emisiones asociadas al uso del gasóleo C para clientes finales.



La reducción en la intensidad de carbono de nuestra energía vendida se nutre de las palancas del anterior objetivo de descarbonización de nuestras emisiones directas y de los nuevos negocios de nuestra Positive Motion.



Hidrógeno renovable como forma directa de energía vendida a un tercero o convertida en nuevas moléculas verdes de energía sostenible, tales como el metanol y el amoníaco, que posibilitarán la transición energética en sectores como el del transporte marítimo.



Creación de una red de cargadores ultrarápidos en Iberia.



Otros procesos en materia de reducción de emisiones.

1.3.6.1 Innovación como eje de transformación



3.1.2.2 Análisis de escenarios

Hemos definido tres escenarios climáticos para evaluar la resiliencia de nuestra estrategia Positive Motion y nuestra ambición climática a tres horizontes temporales 2030, 2040 y 2050 sobre las indicaciones de la Agencia Internacional de la Energía (IEA) y el Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC):

• Escenario 1

Fuente: Net Zero Emissions en 2050 (NZE-IEA), SSP1-1.9 (IPCC).

Supone que el sector energético mundial alcanzará cero emisiones netas para 2050, pero con varias economías desarrolladas alcanzando cero emisiones antes de lo previsto. Está en línea con el cometido de que la temperatura global no aumente más de 1,5°C. Se lograría gracias a un despliegue masivo de tecnologías de energías limpias ya existentes, como las energías renovables, los vehículos eléctricos y las modernizaciones de edificios energéticamente eficientes.

• Escenario 2

Fuente: Sustainable Development Scenario en 2050 (SDS-IEA), SSP1-2.6 (IPCC).

Presenta un crecimiento socioeconómico sostenido con un alto énfasis en el aumento de empleos relacionados con la sostenibilidad. Un sistema energético con mejores prácticas gracias a iniciativas y marcos regulatorios desarrollados a favor del cuidado del medio ambiente. Uno de sus pilares es que se cumpla el Acuerdo de París, que las economías desarrolladas logren cero emisiones netas en 2050, y China alrededor de 2060. Los países en desarrollo lo lograrían en 2070 a más tardar. Bajo estas condiciones se producirá un repunte de temperatura de entre 1,3°C y 2,4°C.

• Escenario 3

Fuente: Stated Policies Scenario en 2050 (STEPS-IEA), SSP2-4.5 (IPCC).

El más conservador porque no contempla que los gobiernos alcancen todos los objetivos anunciados. Se adoptan políticas para reducir el uso de combustibles fósiles, pero la demanda sigue siendo alta, generando un aumento en los precios de los combustibles fósiles y una disminución en los costes de las energías renovables. El aumento de temperatura en este escenario oscilará entre 2,1°C y 3,5°C.



IMPACTOS FINANCIEROS ASOCIADOS AL CAMBIO CLIMÁTICO

Bajo Positive Motion y nuestra ambición climática a 2050, se han determinado los impactos económicos de los riesgos relevantes evaluados bajo los tres escenarios climáticos, habiendo determinado el impacto económico para los tres horizontes temporales 2030, 2040 y 2050.

Nuestra estrategia se muestra resiliente a los tres escenarios climáticos evaluados, estando alineada con el más ambicioso,

de proyección 1.5°C y, por tanto, con menor impacto económico. Escenarios climáticos menos ambiciosos nos sitúan en una posición menos resiliente, dado que las grandes inversiones planificadas hacia modelos más sostenibles se verían afectadas por una demanda de productos sostenibles más baja de la esperada.

3.1.3. Gestión de riesgos y oportunidades del cambio climático

El mapa de Riesgos de Cambio Climático, consolidado en 2021 y actualizado en 2022, incorpora la definición de los riesgos climáticos bajo recomendaciones del Task Force on Climate-related Financial Disclosures TCFD, estando definidos y clasificados bajo su taxonomía en físicos y de transición. Hemos analizado los riesgos identificados, en los activos bajo control operacional, de acuerdo a los tres escenarios climáticos mencionados anteriormente y en tres horizontes temporales 2030, 2040 y 2050.

Los riesgos climáticos se han identificado y evaluado con un enfoque *bottom up*, a través de *workshops* y con la ayuda de un asesor especializado en este tipo de proyectos. Además, han

2.4 Gestión de riesgos

sido aprobados por cada unidad de negocio y se han trasladado a la unidad corporativa de riesgos para su consolidación en el mapa de riesgos de la compañía.

Nuestro sistema de Control y Gestión Integral de Riesgos sigue la metodología de COSO-ERM y el estándar internacional de referencia en la Gestión de Riesgos ISO 31000.

Principales riesgos identificados

Negocios	Riesgos Físicos		Riesgos de Transición			
	Riesgos crónicos	Riesgos Agudos	Riesgos políticos y legales	Riesgos del mercado	Tecnológicos	Reputacionales
Commercial & Clean Energies		Olas de calor Vientos extremos Lluvias extremas Periodos de sequía	Límites operativos Cambios regulatorios	Aumento del coste de materias primas	Inversiones sin éxito	
Mobility & New Commerce	Precipitaciones medias		Cambios regulatorios	Entrada de nuevos competidores Cambios en el comportamiento del cliente	Obsolescencia tecnológica Inversiones sin éxito	
Química	Aumento de la temperatura Aumento del nivel del mar Precipitaciones medias	Olas de calor Vientos extremos Lluvias extremas Olas de frío Periodos de sequía	Límites operacionales Cambios regulatorios	Aumento del coste de materias primas Cambios en el comportamiento del cliente	Obsolescencia tecnológica Inversiones sin éxito	Preocupación de los grupos de interés
Exploración y Producción	Aumento de la temperatura	Vientos extremos	Límites operacionales Cambios regulatorios	Cambios en el comportamiento del cliente		
Energy Parks		Olas de calor Vientos extremos Lluvias extremas Periodos de sequía	Límites operacionales Cambios regulatorios Aumento de los precios por emisión GHG	Cambios en el comportamiento del cliente	Inversiones sin éxito	
Trading		Vientos extremos	Límites operacionales Cambios regulatorios	Aumento del coste de materias primas		
Corporación				Dificultades de financiación		Estigmatización de la industria Preocupación de los grupos de interés

Hemos identificado las oportunidades asociadas al cambio climático derivadas de la eficiencia en los procesos de producción y distribución, del desarrollo y expansión de productos y servicios bajos en emisiones, así como de la irrupción de nuevos productos, como los ecocombustibles

o combustibles sostenibles, y servicios y productos que se identifiquen en nuestra actividad de I+D en materia de transición energética. Estas oportunidades están recogidas en nuestra estrategia de Positive Motion de cara al 2030.

Principales oportunidades identificadas

	Fuentes de energía	Productos y servicios	Mercados	Eficiencia de los recursos	Resiliencia
Commercial & Clean Energies	Fuentes de energía de bajas emisiones	Desarrollo de productos de bajas emisiones	Uso de incentivos del sector público		
Mobility & New Commerce		Desarrollo de productos de bajas emisiones	Uso de incentivos del sector público		
Química	Fuentes de energía de bajas emisiones	Desarrollo de productos de bajas emisiones Cambio en las preferencias del cliente	Acceso a nuevos mercados Uso de incentivos del sector público		
Exploración y Producción	Participación en el mercado del carbono			Reducción del uso y consumo de agua	
Energy Parks	Fuentes de energía de bajas emisiones	Desarrollo de productos de bajas emisiones			
Trading	Participación en el mercado del carbono	Desarrollo de productos de bajas emisiones Cambio en las preferencias del cliente	Acceso a nuevos mercados Uso de incentivos del sector público		

Adicionalmente, disponemos de otros mecanismos que nos permiten realizar el seguimiento y establecer objetivos en la gestión de riesgos y oportunidades climáticas. Entre ellos se incluyen:



Monitorización continua de la regulación y presencia en asociaciones sectoriales a nivel nacional y europeo.



Evaluación de tecnologías y disponibilidad de materias primas alternativas al fósil para ofrecer a los clientes productos más sostenibles.



Encuestas a proveedores en materia de cambio climático, con el fin de aumentar nuestro compromiso de transparencia y sostenibilidad en la cadena de valor.



Seguimiento de métricas utilizadas por el régimen de comercio de derechos de emisión relacionadas con la evolución en materia de emisiones e impacto financiero.



Monitorización continua de desarrollos tecnológicos como oportunidades y medidas de mitigación de los riesgos detectados.



3.1.4 Métricas en materia de cambio climático

Establecemos métricas para realizar un seguimiento de nuestra gestión y los riesgos en materia de cambio climático. Las métricas relacionadas con los objetivos de nuestra estrategia Positive Motion son las emisiones de CO₂ de alcance 1 y 2, en activos bajo control operacional, y el 'Índice de Intensidad de Carbono', que incluye las emisiones en nuestra cadena de valor asociadas al uso de nuestros productos energéticos vendidos.

Adicionalmente estamos incorporando a nuestros sistemas y procesos, parámetros financieros como pueden ser la taxonomía de la UE y otros criterios internos, para evaluar cómo evoluciona nuestro negocio hacia modelos más sostenibles.

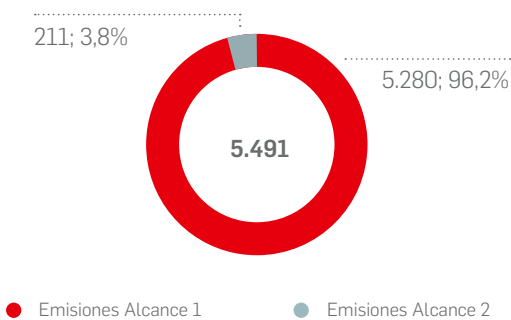
EMISIONES DE ALCANCE 1 Y 2

Certificamos anualmente nuestra huella de carbono bajo el estándar internacional ISO 14064 para nuestras instalaciones en España y nuestros activos reportados bajo control operacional de Exploración y Producción. En 2022 el proceso de certificación del año 2021 ha incorporado el negocio de asfaltos al alcance de la verificación. Además, se ha llevado a cabo la separación en los certificados del negocio de Química del resto de la organización, que engloba Energy Parks, Comercial and Clean Energies y Mobility and New Commerce.

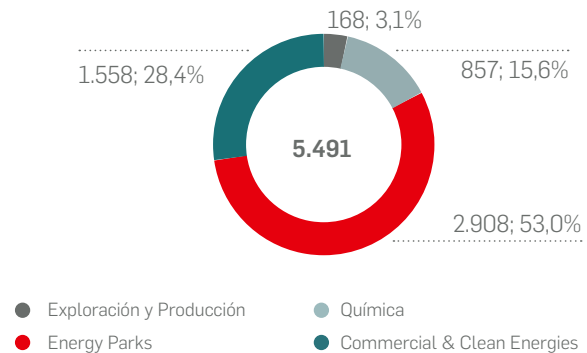
En línea con el alcance de la certificación ISO, incorporamos en el reporte de estas métricas las plantas de asfaltos y la planta de producción de biocombustibles en San Roque.

Tenemos más del 90% de las emisiones de alcance 1 y 2 bajo sistemas regulados de carbono, lo que unido a la ISO 14064, posibilita que las mediciones sean fiables, trazables y con un elevado grado de aseguramiento.

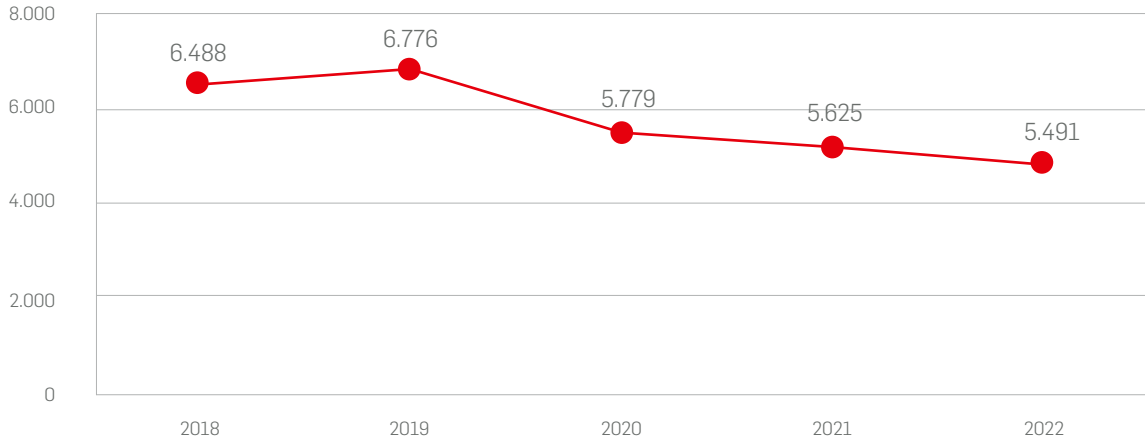
Emisiones de CO₂eq de Alcance 1 y 2 en 2022 (miles tCO₂eq)



Emisiones de CO₂eq de Alcance 1 y 2 en 2022 por negocio (miles tCO₂eq)



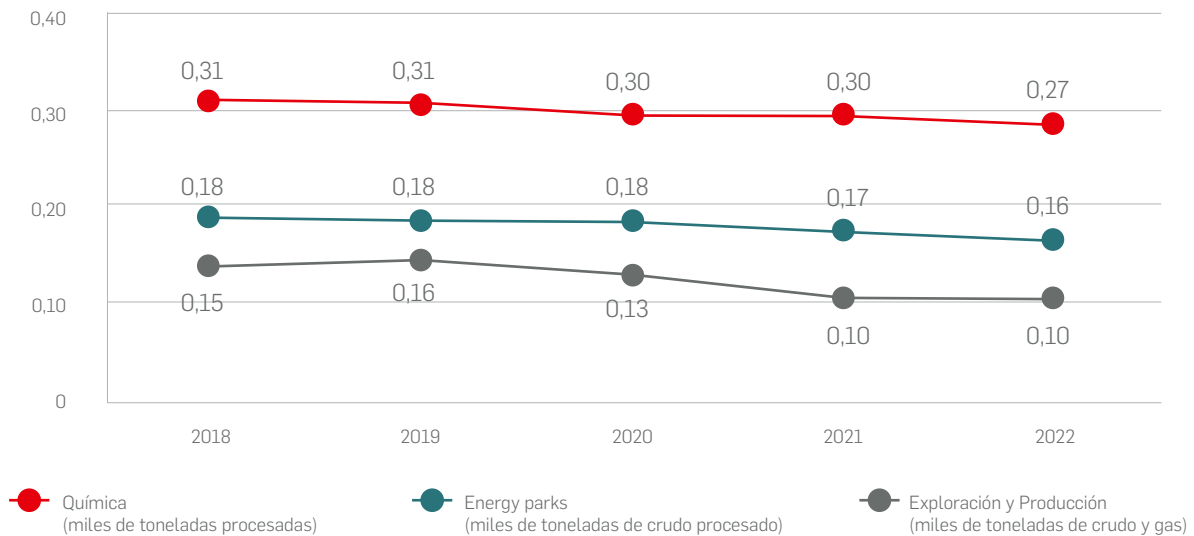
Evolución de las emisiones de CO₂eq (alcance 1 y 2) en el periodo 2018-2022 (miles tCO₂eq)



El total de emisiones de gases de efecto invernadero de alcance 1 y 2 se situó en 2022 en la cantidad de 5.491 miles tCO₂eq. Este valor es un 2% inferior a la cifra del año anterior y un 15% respecto a 2019. Estas cifras contemplan la contribución del consumo eléctrico renovable para los Energy Parks, lo que implica que las emisiones de alcance 2 por energía comprada a un tercero sean nulas. Esto ha supuesto un hito en la operación de nuestros activos ya que, junto con el negocio de la Química a nivel nacional, implica que nuestras compras de electricidad a terceros son 100% renovables, haciendo nuestras operaciones más sostenibles.

Asimismo, la mayor incorporación de energías renovables en el mix nacional de energía de China ha supuesto que nuestra energía consumida sea más baja en carbono. La situación energética en el 2022 derivada de la guerra en Ucrania, ha provocado una actividad intermitente y condicionada en el negocio de Renovables, Gas y Energía eléctrica, lo que ha supuesto un 6% de reducción en actividad, impactando así en las emisiones.

Evolución de intensidad de emisiones de CO₂eq total y por negocio en el periodo 2018-2022



La intensidad de las emisiones de nuestras operaciones ha mejorado ligeramente gracias a la optimización y mayor eficiencia, así como al consumo eléctrico renovable en

nuestras instalaciones nacionales y la menor intensidad de carbono de la energía adquirida en Shanghai.

ÍNDICE DE INTENSIDAD DE CARBONO

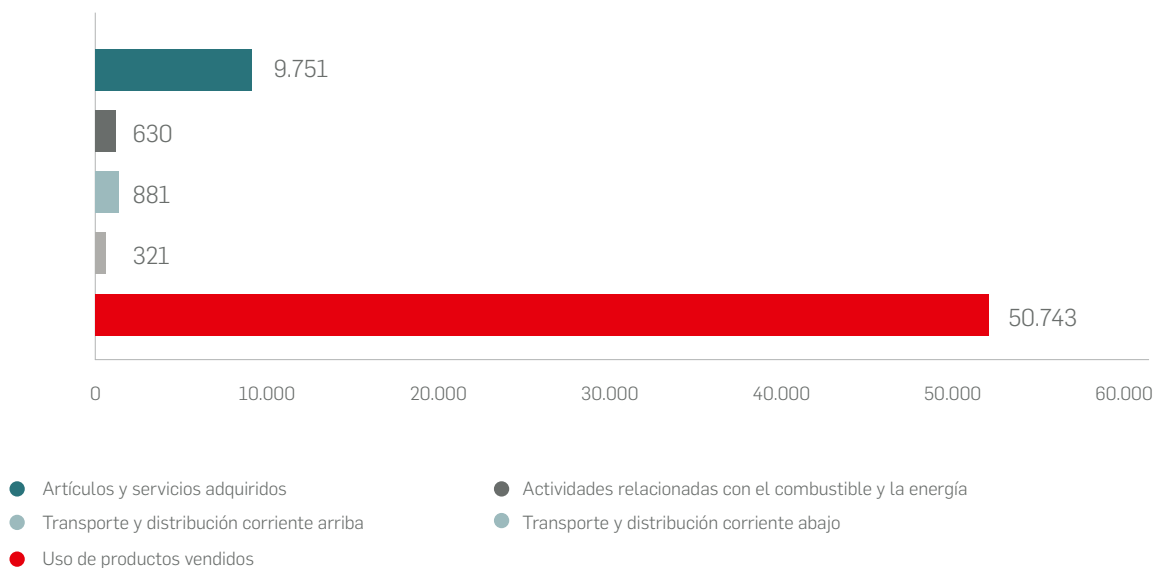
La métrica empleada para monitorizar la intensidad de carbono de la energía puesta en mercado para nuestros clientes finales sigue la metodología de Transition Pathway Initiative y se expresa como unidades de CO₂ por unidad energética. También está alineada con la medida de descarbonización para el sector Oil&Gas establecida y seguida por la IEA (International Energy Agency).

Esta métrica¹ incluye las emisiones de nuestras operaciones de *Upstream* y *Downstream* ligadas a productos energéticos y al uso de estos, considerando toda la energía suministrada, así como la electricidad generada y distribuida.

En 2022 el Índice de Intensidad de Carbono se sitúa en torno a las 76 toneladas CO₂/TJ de energía vendida². Aunque el valor de este año se mantenga en el nivel de referencia, las emisiones del ratio se han visto reducidas cerca del 10%. En 2022 hemos aumentado nuestra capacidad de procesamiento de materias primas renovables, coprocesando Aceite Usado de Cocina (UCO) en nuestros Energy Parks, así como adaptando una de nuestras unidades de hidrotreatmento al 100% de capacidad de procesamiento de materia prima renovable.

EMISIONES EN LA CADENA DE VALOR

Emisiones de CO₂eq de alcance 3, distribución por categorías (miles de tCO₂eq)



En 2022, el total de las emisiones incluidas en este alcance fue equivalente a 62 millones de tCO₂eq, lo que representa un aumento del 7% respecto al año anterior. Este dato viene dado por la categoría de 'Uso de los productos', la cual se ha incrementado por el crecimiento de la demanda por la mayor movilidad de la población después de la inactividad y restricciones derivadas de la pandemia.

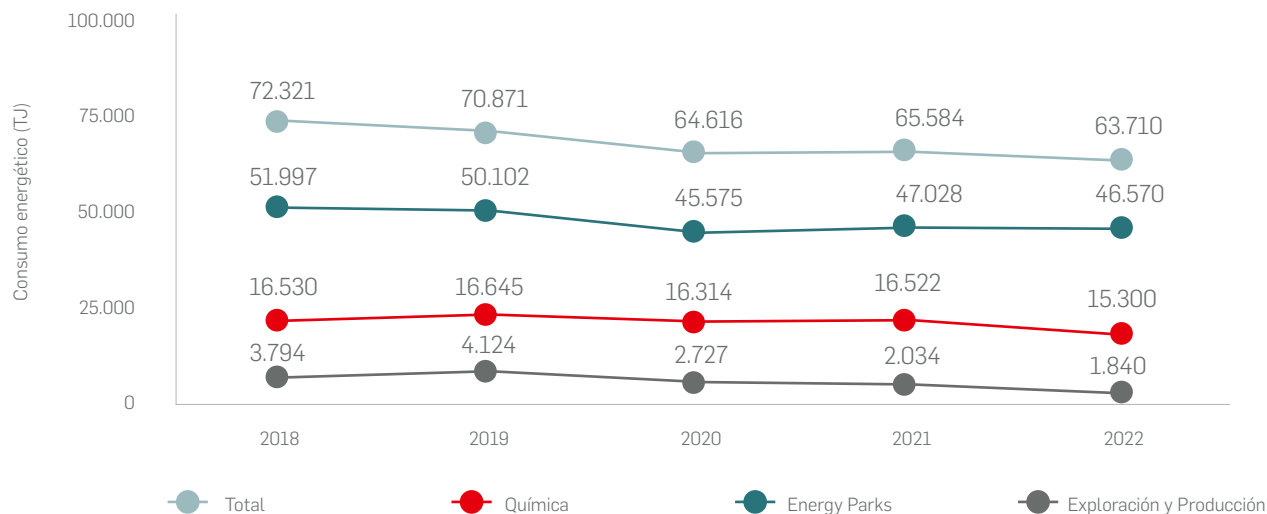
Se representan las cinco categorías de alcance 3 más relevantes, siendo estas las que agrupan al menos el 95% del total de las emisiones de alcance 3 certificadas en la compañía bajo ISO 14064.

¹ En el objetivo de reducción de CO₂ de nuestra estrategia, el alcance de nuestras emisiones difiere ligeramente del reportado en este informe. Esto se explica porque el objetivo de la estrategia está limitado a emisiones de CO₂, excluyendo el CH₄ de los activos de Energy Parks y Commercial and Clean Energies por materialidad. No obstante, estas emisiones quedan cubiertas e impactadas de manera indirecta por las medidas del plan de descarbonización. Asimismo, los negocios de Asfaltos y la Planta de Bioenergía de San Roque no están incluidas en el objetivo por materialidad.

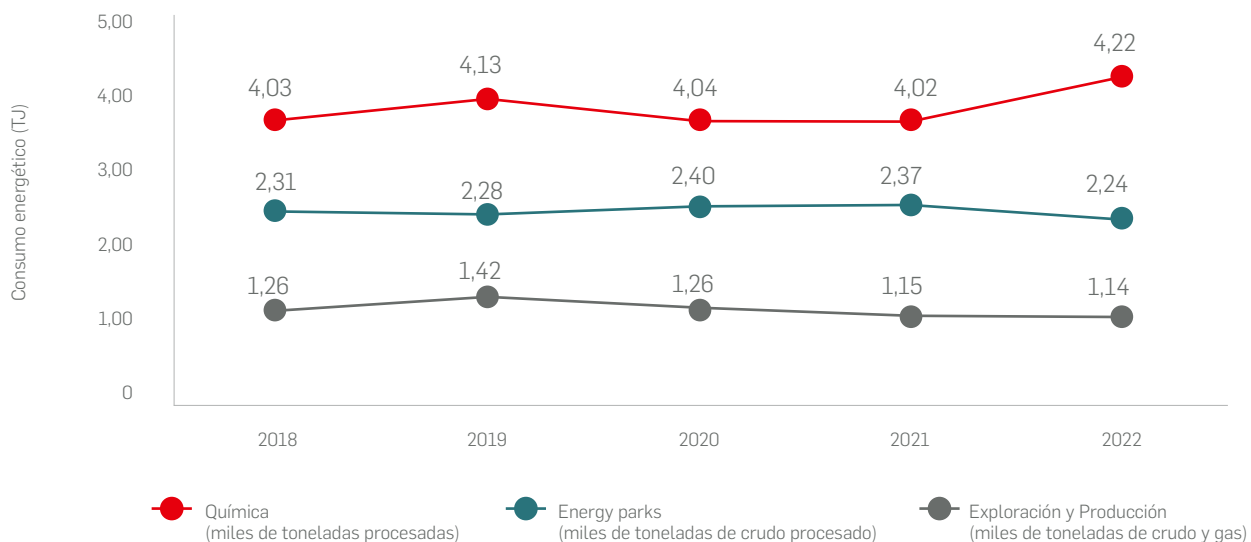
² Esta cifra no refleja los valores auditados de emisiones ni de energía por la fecha de cierre de este informe. La verificación de este dato está planeada en el ciclo de certificación de la ISO 14064 en 2023.

CONSUMO Y EFICIENCIA ENERGÉTICA

Evolución del consumo energético y distribución por negocio en el periodo 2018-2022 (TJ)



Evolución de la intensidad de consumo energético en Cepsa y distribución por negocio en el periodo 2018-2022 (TJ / miles de toneladas)



El consumo energético en nuestras operaciones alcanzó en 2022 el valor de 63.710 TJ, una cifra un 3 % inferior a la del año anterior, en línea con el descenso de emisiones.

Las cifras de intensidad energética reflejan una tendencia estable, si bien en el 2022 destaca la ligera mejoría de la intensidad en Energy Parks, muestra del avance continuo

en el uso de la energía y la optimización en la operación. La subida de intensidad en el negocio de Química está motivada por la menor actividad en la operación durante el último trimestre por la situación de crisis energética que influye en la optimización de las instalaciones.





3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL



GRI: 2-2, 303-1, 303-2, 303-3, 304-5, 305-5, 305-7, 306-1, 306-2 / SASB EM-EP-160a1

HITOS 2022



Establecemos el objetivo de reducción en un 20% de la captación de agua dulce en zonas de estrés hídrico en 2025 respecto a los niveles de 2019.



Ampliamos la cobertura de las certificaciones ISO e ISCC.

Certificaciones ISO 9001, 14001 y 45001 en el activo de Exploración y Producción de Perú, y la ISCC (International Sustainability Carbon Certification) en las plantas químicas de Detén (Brasil), Shanghai (China) y Bécancour (Canadá), y la ISO 50001 en Detén (Brasil).



Obtenemos la autorización SANDACH para la valorización de residuos.


Mediante el coprocesado de aceites de cocina usados y grasas animales obtenemos biocombustibles de segunda generación.


Principales indicadores	2022	2021
Agua extraída (millones de m ³)	33,1	33,4
Agua dulce extraída en zonas de estrés hídrico (millones de m ³)	14,4	15,5
Materias primas consumidas (millones de toneladas)	24,1	23,6
Materias primas de origen renovable (%)	2%	2%
Residuos gestionados (miles de toneladas)	62,8	56,9
Residuos valorizados (%)	62%	64%
Hábitats protegidos o restaurados (m ²)	555.900	554.700
Inversiones ambientales (miles de euros)	100.952	43.844

3.2.1. Excelencia en la gestión

Nuestra '[Política de Salud, Seguridad, Medio Ambiente y Calidad](#)' busca garantizar la protección del medioambiente durante el desarrollo de nuestras actividades. Contempla aspectos como la reducción de nuestros consumos e impactos en la atmósfera, el clima, el medio marino, el suelo, las aguas subterráneas, los niveles sonoros y la biodiversidad. Asimismo, sirve de base para la implantación del Sistema de Gestión Ambiental en la organización de acuerdo con los principales estándares aplicables.

Contamos con un Sistema de Gestión Ambiental, auditado y revisado anualmente por un tercero independiente, que cubre todos los negocios. Además, el 84% de nuestras instalaciones están certificadas bajo ISO 14001¹. Esto nos permite asegurar el cumplimiento de la legislación aplicable y reducir el impacto de nuestras actividades, instalaciones, productos y servicios de forma transparente, alineándonos con las expectativas de nuestros grupos de interés. Hemos reforzado este sistema con la certificación ISO 50001 (para la gestión de la gestión del consumo de energía y la eficiencia energética) en nuestros parques energéticos en España de Gibraltar

Declaraciones ambientales 

Buscador de Certificados en la página web corporativa 

San Roque, La Rábida, Tenerife, plantas químicas de Palos y Puente Mayorga, y Detén en Brasil, y en nuestro Centro de Investigación.

Además, para nuestras principales instalaciones en España, elaboramos y publicamos anualmente declaraciones ambientales que son validadas externamente junto con sus sistemas de gestión ambiental bajo los requisitos del Esquema Europeo de Ecogestión y Ecoauditoría (EMAS).



Disponemos de equipos técnicos en cada unidad de negocio que controlan y gestionan todos los aspectos ambientales relacionados con la misma y que velan por el cumplimiento de los requisitos normativos y por la máxima reducción de los impactos. Asimismo, a nivel corporativo, existe otro equipo técnico especialista en cada uno de los vectores ambientales que da apoyo a las diferentes unidades de negocio.

Aplicamos el principio de precaución establecido en la Declaración de Río sobre el Medioambiente en nuestras actividades mediante las siguientes acciones:

- Identificación, valoración y minimización de riesgos.
- Programas de auditorías.
- Evaluación de Impacto Ambiental (EIA).
- Debida diligencia en los procesos de compras y adquisiciones de plantas industriales.
- Fichas de seguridad de todos nuestros productos.
- Gestión de impactos, como en el del medio marino, en el que trabajamos de forma muy activa estableciendo planes, protocolos y simulacros enfocados a la prevención de la contaminación marina.

Anexo 3.5.1 Gestión ambiental 
 Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales

¹ Certificado único para las instalaciones ubicadas en España y Portugal. Las instalaciones de Colombia, Detén, Bécancour y Perú, aunque no están incluidas en el alcance del certificado único, han superado igualmente de manera satisfactoria las auditorías externas del SGA (ISO 14001).

3.2.2 Consumo responsable de agua

El agua es esencial para todos los seres vivos y para la conservación de los ecosistemas, siendo también un recurso imprescindible para el desarrollo de nuestras actividades. Por eso, mejorar en el uso eficiente del agua es una de nuestras

ambiciones. Fomentamos un uso responsable del agua con iniciativas de ahorro en el consumo, la maximización de la reutilización, la búsqueda de nuevas fuentes de agua y la reducción de nuestro impacto en los vertidos.



Uno de los objetivos plasmados en nuestra estrategia Positive Motion es la reducción de la captación de agua dulce en un 20% en zonas de estrés hídrico para 2025 con respecto a 2019.

En nuestro documento '[Posición y Estrategia sobre el uso del agua y el tratamiento de las aguas residuales](#)', en el que tratamos la disponibilidad y el acceso al agua dulce como un derecho humano, se describe nuestra dependencia del agua, así como la estrategia de reducción del impacto y su gestión.

Nos hemos dotado con la Mesa del Agua, un espacio de

trabajo transversal a toda la compañía con participación de las unidades de negocio. El objeto de este grupo es el de identificar y evaluar iniciativas y estrategias que nos permitan seguir optimizando y mejorando nuestra gestión del agua. El trabajo realizado por el equipo ha permitido fijar el objetivo de reducción de agua dulce.

CDP WATER



Participamos desde 2017 en esta iniciativa de evaluación del desempeño en la gestión del agua.



Hemos tenido un senda de mejora continua. Desde 2020 nos situamos en el bloque de liderazgo con la puntuación A-, donde solo nos encontramos el 7% de las empresas Oil&Gas. Pese a estos avances, seguimos llevando a cabo proyectos para reforzar nuestro compromiso por preservar los recursos hídricos.

Información adicional en página web de CDP

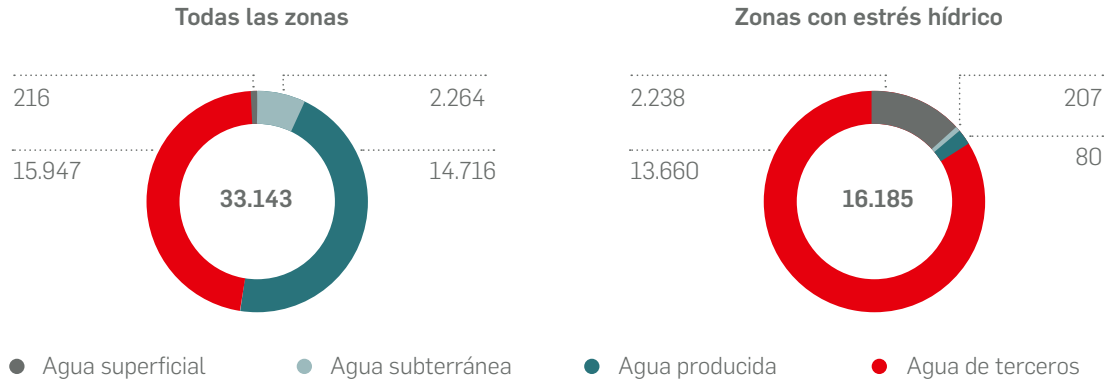


Implementamos las mejores técnicas para integrar en nuestros procesos productivos iniciativas de ahorro, reutilización y reciclaje del agua. Antes de diseñar un nuevo proyecto o ampliar nuestras instalaciones tenemos en cuenta el uso responsable del agua y ponemos en práctica, entre

otras, medidas de eficiencia, maximización de la reutilización de las aguas de proceso, depuración del agua para poder ser reciclada y tratamiento del agua que no se puede reutilizar para adecuar su calidad al medio del receptor.



EXTRACCIÓN DE AGUA POR FUENTE (MILES DE M³)



ALGUNOS PROYECTOS PARA LA REDUCCIÓN DE CONSUMO Y REUTILIZACIÓN DE AGUAS



ENERGY PARKS SAN ROQUE (ESPAÑA):

Proyecto de reutilización de aguas: instalación de módulos de ultrafiltración y ósmosis inversa que permitirán la reducción de un 20% con respecto al agua de aporte de las Plantas de Tratamiento de Aguas Residuales (PTAR).



QUÍMICA PALOS DE LA FRONTERA (ESPAÑA):

Mejora de la planta de tratamiento de efluentes: mejora en la calidad del vertido reduciendo los sólidos en suspensión presentes en el mismo.



EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN BMS (ARGELIA):

Se ha instalado una nueva planta de tratamiento para las aguas residuales domésticas procedentes de la base de vida cuya efectividad está permitiendo cumplir los parámetros requeridos para su uso en el riego de zonas verdes.

Para seguir mejorando, es fundamental conocer nuestros riesgos e impactos en los recursos hídricos y nuestro desempeño y avances.

Evaluamos anualmente los riesgos hídricos con la herramienta the Water Risk Filter, de WWF¹. Con ella se calcula tanto el riesgo hídrico de cuenca como el operacional, que en ambos casos se dividen en tres grandes categorías de riesgos (físicos, reputacionales y regulatorios).

Asimismo, completamos estos análisis a través de las Evaluaciones de Impacto Ambiental (EIA), en las que se describen los impactos del proyecto en todas sus fases,

identificándose acciones de mitigación y planes de acción para su implementación; el Sistema de Gestión Ambiental, en la que definimos la metodología para la identificación y evaluación de aspectos ambientales aplicables a todas las instalaciones, y con los informes periódicos sobre la ausencia de impacto en el medio receptor.

Además del objetivo corporativo, contamos con objetivos locales por instalación. El seguimiento de los mismos, y de los indicadores, nos permite controlar si el desempeño que conseguimos es el esperado.

¹ Tras la última evaluación realizada, ninguna de las instalaciones de Cepsa ha resultado con riesgo alto. Sin embargo, tres instalaciones han sido identificadas con "riesgo medio". Estas instalaciones son las refinerías La Rábida y Gibraltar-San Roque y el activo de Exploración y Producción en Argelia, BMS. Consecuentemente, se han priorizado a la hora de evaluar con la metodología interna de riesgos aplicada específicamente a los recursos hídricos a un escenario a 10 años. Como resultado, no se ha identificado ningún riesgo con impacto sustantivo. No obstante, para cada uno de los riesgos y eventos evaluados se han identificado los controles y medidas de mitigación. Esta evaluación se ampliará al resto de instalaciones evaluadas con WRF.



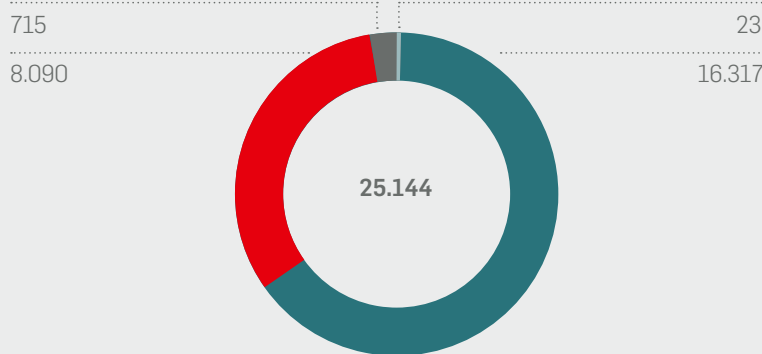
En 2022 hemos alcanzado un acuerdo pionero con Arcgisa para la reutilización del agua residual urbana que será empleada en su totalidad en el Energy Park de San Roque y en el futuro desarrollo del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde.

GESTIÓN DE LOS VERTIDOS


Nuestra premisa a la hora de gestionar vertidos es prevenir y reducir la contaminación en origen. Empleamos las mejores técnicas disponibles para garantizar que los vertidos de nuestras instalaciones cumplen con los límites establecidos en nuestras autorizaciones y respetan el entorno natural. El control que realizamos sobre los vertidos queda definido por las autorizaciones ambientales de las instalaciones, el cumplimiento con la legislación aplicable y las directrices establecidas desde la unidad de protección ambiental corporativa.

Tenemos planes de control de vertidos en todas las instalaciones. Controlamos los vertidos tanto en cantidad, mediante medición directa a través de contadores, siempre que es posible, como en calidad, cumpliendo con el muestreo periódico establecido para cada instalación. En paralelo, en el entorno de nuestras plantas en España empresas ambientales especializadas y acreditadas por las autoridades competentes realizan supervisiones periódicas del medio receptor donde vertemos nuestros efluentes tratados y acreditan los cumplimientos o irregularidades de los objetivos de calidad.

Vertido de agua por destino (miles de m³)



- Agua superficial
- Agua subterránea
- Agua marina
- Agua de terceros

Anexo 3.5.3 Consumo responsable de agua 



3.2.3 Protegiendo la biodiversidad

A través de nuestra '[Política de Biodiversidad](#)' promovemos la identificación y valoración periódica de los principales impactos de nuestras actividades sobre el hábitat.

Aplicamos el principio de jerarquía de mitigación (evitar, minimizar, restaurar y, en última instancia, compensar) en nuestras plantas productivas, tanto si están situadas dentro de áreas críticas de biodiversidad como en zonas adyacentes.



Tenemos el compromiso de no realizar operaciones de exploración y producción dentro de zonas consideradas por la UNESCO como Patrimonio de la Humanidad.

Realizamos acciones de sensibilización entre nuestros profesionales, proveedores y demás grupos de interés sobre la importancia de proteger y conservar la naturaleza.

Adicionalmente, promovemos la divulgación científica mediante el estudio de las especies y ecosistemas próximos a nuestras principales instalaciones productivas.

Es importante en este ámbito la colaboración con terceros. Trabajamos con administraciones públicas, organizaciones no gubernamentales, comunidades locales, expertos y otros grupos de interés, considerando sus necesidades y expectativas, para la mejora de la biodiversidad.



MEDIDAS DE PRESERVACIÓN O RESTAURACIÓN DE ECOSISTEMAS

Trabajamos en la identificación y valoración de nuestros impactos. Analizamos los impactos de valor ecológico mediante una herramienta interna que nos permite identificar áreas protegidas solapadas, adyacentes o cercanas, gracias a los datos recogidos en el World Database on Protected Areas (WDPA). Adicionalmente, para la identificación de espacios de conservación de aves y biodiversidad en España, utilizamos un visor cartográfico desarrollado por Birdlife International que geolocaliza especies presentes en los IBAs (Important Bird Areas) a menos de 5 km de distancia de nuestras instalaciones.

Con esta información podemos diseñar e implantar 'Planes de Acción de Biodiversidad (PAB)' para la recuperación de la biodiversidad de la zona y eliminar posibles impactos.

El compromiso de Cepsa con la biodiversidad se trabaja también con las acciones de la Fundación. Algunos de los proyectos en colaboración con la Fundación son la regeneración de la Laguna Primera de Palos mediante la desecación de la misma para eliminar especies exóticas invasoras o la participación en el proyecto SOS Caretta para la conservación y rescate de tortugas marinas.

Anexo 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad 

Información adicional en Biodiversidad en la página web corporativa 

3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular

Con nuestra estrategia Positive Motion queremos aportar a la sociedad productos más sostenibles, siendo la circularidad uno de los ejes centrales de la misma.

Compromisos en Economía Circular



Aumentar la circularidad de nuestros flujos de residuos en un 50% para 2030 vs 2019



El 100% de nuestra nueva producción de moléculas de diésel renovable y biojet se basará en materias primas de segunda generación para 2030



Sustituir nuestras fuentes fósiles en los productos químicos que vendemos mediante la introducción de materiales renovables y reciclados



Aumentar la cuota de materias primas renovables y circulares en nuestros parques energéticos hasta el 15% para 2030

Seguimos intensificando nuestra gestión de minimización del consumo de materias primas y de potenciación de la economía circular. Estamos plenamente comprometidos en aumentar el porcentaje de materias primas de carácter renovable y circular y en reducir los residuos, tal y como reflejamos en nuestra ['Política de Sostenibilidad'](#).

Dentro de nuestra estrategia Positive Motion, también nos comprometemos a usar nuevas materias primas de origen renovable y circular para suministrar combustibles bajos en carbono. Ejemplo de ello es nuestra iniciativa SAF -Sustainable Aviation Fuel- dirigida al sector de transporte de aviación, que nos exige el uso de materias primas de origen renovable y circular.

Queremos dar solución a algunos de los residuos que generamos a través de la valorización en nuestras instalaciones, pero también queremos adaptar nuestras instalaciones para que puedan procesar materia prima reciclada.

Mediante nuestra ['Política de Salud, Seguridad, Medio Ambiente y Calidad'](#) nos comprometemos a la utilización eficiente de los recursos y a que el valor de nuestros productos y materiales se mantengan en la economía durante el mayor tiempo posible y reducen al mínimo la generación de residuos.

En nuestro ['Posicionamiento sobre La Producción y Gestión de los Residuos'](#) buscamos la aplicación del principio de jerarquía de residuos a través de la optimización en el empleo de materias primas, su reutilización en los procesos, el reciclado y la valorización de los residuos producidos.

Disponemos de un modelo de producción y consumo basado en el aprovechamiento de las corrientes residuales de los procesos y energía, reduciendo la generación de residuos y mejorando la optimización en el consumo de recursos naturales.

Durante este último año, hemos impulsado nuestro compromiso con la economía circular con la creación de la Mesa de Economía Circular, un grupo de trabajo transversal a toda la compañía para la identificación e implementación de alternativas circulares, tanto para los residuos que producimos, como a las materias primas que consumimos.

Adicionalmente, formamos parte del Pacto Nacional por la Economía Circular junto a otras asociaciones, organismos y empresas, comprometiéndonos a impulsar la transición hacia este modelo, mediante acciones concretas y acciones efectivas de comunicación.

AUTORIZACIÓN AMBIENTAL INTEGRADA Y PERMISO SANDACH EN LA RÁBIDA



Hemos logrado para nuestro Parque Energético La Rábida la Autorización Ambiental Integrada y el Permiso Sandach para la valorización en nuestras instalaciones de Subproductos de origen Animal No Destinados al Consumo Humano (aceites de cocina usados y grasas animales).

Estos certificados nos permitirán reducir el consumo en materias primas convencionales y fabricar combustibles sostenibles. Pero, sobre todo, estos dos reconocimientos suponen un paso más en nuestra apuesta por la economía circular, proporcionando una segunda vida a determinados residuos e impulsando la transición hacia este modelo.

JERARQUÍA DE RESIDUOS: PRIORIDAD A LA PREVENCIÓN

En Cepsa trabajamos en la mejora de la gestión de los residuos aplicando, siempre que es posible, el orden de prioridad establecido en la jerarquía de residuos.

De este modo, establecemos la prevención como primer concepto, segregando en origen los distintos residuos y llevando a cabo acciones para reducir tanto la cantidad de residuos generados como su peligrosidad.



Mediante diferentes técnicas de separación, extraemos de ciertos residuos los recursos que pueden ser reintroducidos nuevamente en los procesos productivos.

La reutilización es otro concepto que aplicamos. Por ejemplo, a la hora de seleccionar los catalizadores, priorizando aquellos que pueden ser regenerados el mayor número de veces y que, una vez alcanzan el final de su vida útil, enviamos a gestores autorizados para el reciclaje de sus componentes.

El reciclado es otra de las acciones fundamentales en nuestra gestión, por ello contamos con gestores autorizados de

residuos que pueden extraer de ellos los recursos para la fabricación de nuevos productos.

Por último, los residuos sin potencialidades de reutilización los enviamos a depósitos autorizados y específicos en función de su tipología.

Adicionalmente, elaboramos planes de minimización dirigidos a reducir progresivamente la generación de residuos.

PROYECTOS PARA REDUCIR LA GENERACIÓN DE RESIDUOS



ENERGY PARKS

- Reutilización del catalizador gastado de FCC.
- Incremento del envío de catalizadores a recuperación de metales.
- Proyecto de mejora de la segregación de residuos.



QUÍMICA

- Valorización del catalizador de la unidad HDA-II.
- Optimización del funcionamiento de la Unidad de Recuperación de Fenol (PRU) para reducir el consumo de ácido sulfúrico y sosa cáustica.



COMMERCIAL AND CLEAN ENERGIES

- Piloto de bayetas reutilizables. Reducción del envío 1000 kg/año de residuo peligroso a vertedero alargando en hasta dos años la vida útil de 570 bayetas.



COLABORACIÓN CON TERCEROS

En Cepsa hemos suscrito acuerdos con gestores autorizados para el adecuado procesamiento externo de los distintos residuos que se generan en nuestras instalaciones.

Exigimos y verificamos el cumplimiento de los requisitos legales, durante todo el proceso, mediante trazabilidad documental y certificados de valorización o eliminación que

deben ser entregados al personal de Cepsa por el gestor.

Además, en Cepsa también somos gestor de residuos, por lo que valorizamos alguno de los residuos que producimos, y también otros ajenos a nuestra actividad, reciclando recursos como materia prima para procesos de otras empresas e industrias.



En el acuerdo alcanzado en 2022 con Arcgisa para la reutilización del agua residual urbana, promoveremos acciones de I+D para la valorización y reciclado de los residuos sólidos urbanos gestionados por Arcgisa en el Complejo Sur de Europa.

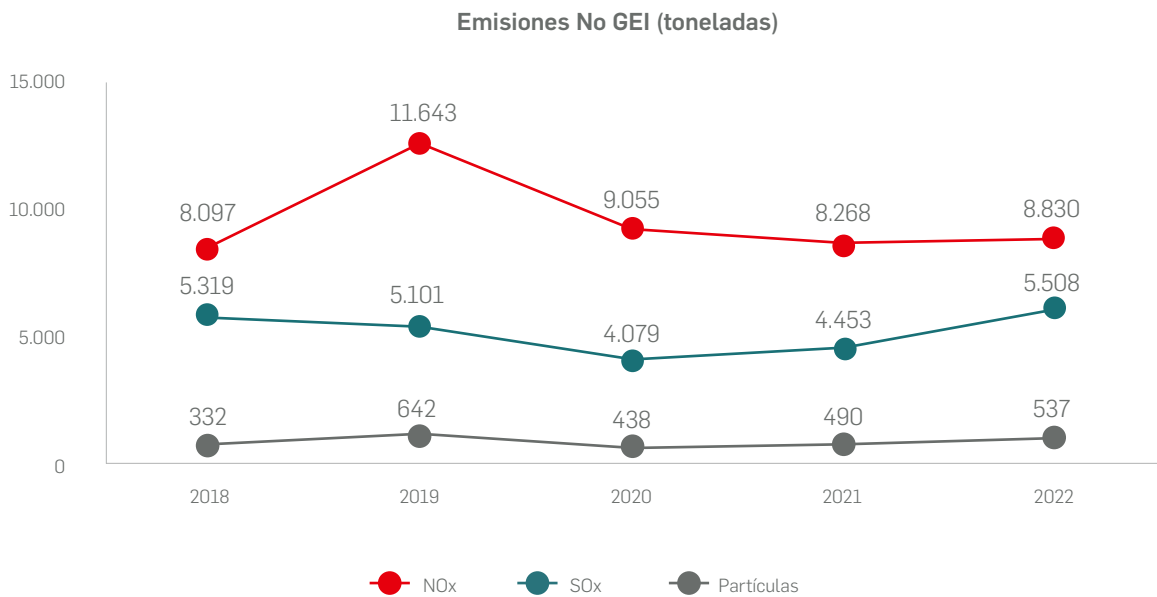
Anexo 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular



3.2.5 Control continuo de las emisiones a la atmósfera

Buscamos evitar o reducir al máximo nuestras emisiones de gases sin potencial efecto invernadero (no GEI) -en especial, SO₂, NO_x y partículas-. A fin de cumplir este objetivo, contamos con un sistema de actuación basado en el control continuo de las mismas.

Gracias a esta monitorización, a los mecanismos de autocontrol y a las medidas externas desarrolladas a través de una Entidad Colaboradora en materia de Calidad Ambiental (ECCA), logramos tener un minucioso conocimiento de nuestras principales emisiones.



En los últimos años se venía observando una tendencia general a la baja en todas las emisiones. En 2022 se observa un ligero incremento de las mismas respecto a las reportadas en 2021 y 2019 -no comparable con la tendencia de 2020 debido al impacto de la COVID-19 en las operaciones- debido fundamentalmente al cambio del mix energético utilizado en las plantas derivado del conflicto Rusia-Ucrania.

Entre algunas de las principales medidas para reducir emisiones, destacan el Programa de Detección y Reparación de Fugas (LDAR) para la gestión de las emisiones de COV, y las mejoras en los procesos de combustión, fomentando el uso de tecnologías más limpias e implantando sistemas que han permitido reducir las emisiones de COV, metanol, CO y NO_x.

<p style="text-align: center;"></p> <p style="text-align: center;">PROYECTOS PARA REDUCIR LAS EMISIONES NO GEI</p>	<p style="text-align: center;">ENERGY PARKS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proyecto de recuperación de COV en cargadero de cisternas (en marcha). 	<p style="text-align: center;"></p> <p style="text-align: center;">QUÍMICA</p> <ul style="list-style-type: none"> • Instalación y puesta en marcha de dos RTO para la reducción de emisiones de COV.
--	---	---



3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO



GRI 3-3, 2-20, 2-30, 402-1, 403-3, 403-4, 403-5, 404-2, 407-1

HITOS 2022



Redefinición de los valores y del modelo de liderazgo de la compañía.

Con la colaboración de más de 3.000 empleados, y basándonos en nuestra estrategia Positive Motion, hemos redefinido nuestros nuevos valores. Adicionalmente, también hemos redefinido nuestro nuevo modelo de liderazgo.



Nuevo modelo de aprendizaje y desarrollo.

Creación de una cultura de aprendizaje continuo para fomentar el *upskilling* y *reskilling* de la plantilla.



Actualización de los Planes de Igualdad y del Protocolo Contra la Violencia de Género.

Principales indicadores	2022	2021
Empleados (nº)	10.310	9.820
Mujeres (%)	38%	37,2%
Hombres (%)	62%	62,8%
Mujeres en puestos de liderazgo (%)	26,7%	25,4%
Empleados con contrato laboral indefinido (%)	91%	90%
Horas de formación por empleado (nº horas/empleado)	40	37
Empleados cubiertos por convenio colectivo (%)	87 %	87%

Anexo 3.6.1 Descripción de la plantilla



3.3.1 Talento con propósito

Proporcionamos empleo de calidad, sostenible e ilusionante. Centramos nuestros esfuerzos en atender, cuidar y acompañar a nuestros empleados en su desarrollo y maximizar su compromiso y aportación a nuestra estrategia Positive Motion. Nos hemos embarcado en una transformación cultural.

Hemos comenzado estableciendo un nuevo modelo de liderazgo basado en nuestros nuevos valores. Este modelo contiene los comportamientos y prácticas para todas aquellas personas que gestionan equipos. Esto nos permite aterrizar los elementos estratégicos en el día a día de la actuación de todos los que formamos parte de Cepsa.

Tenemos una atractiva marca de empleador y una propuesta de valor única, diferenciada y adaptada a la diversidad existente en la compañía. Nuestra estrategia 'Employer Branding' sitúa al empleado en el centro de atención. Buscamos atraer y retener a los mejores profesionales gracias a nuestra trayectoria como empresa consolidada, en expansión y que quiere ser líder en la transición energética, capaz de ofrecer no solo un empleo de alta calidad sino oportunidades de desarrollo, facilitando opciones de movilidad interna, experiencia internacional o promoción profesional.

Nuestro modelo integrado de gestión del talento, basado en el respeto y la inclusión, cuenta con diferentes programas, entre los que destacan:



Talent Call: disponemos de programas para estudiantes, recién graduados y titulados FP superior con el objetivo de que inicien su experiencia profesional en la que podrán aprender y mejorar cada día.



Movilidad interna: apostamos por el talento interno para impulsar nuestra estrategia Positive Motion. Contamos con el potencial de nuestros empleados para asumir los nuevos retos e impulsar su desarrollo profesional.



Talent in Motion: plan de gestión del conocimiento.



Unleash Your Energy: impulso del estilo de liderazgo Cepsa.

CHALLENGING U



En la edición 2022 de Challenging U, programa enmarcado en nuestro Talent Call y que ofrece un contrato indefinido y formación a recién graduados, hemos impulsado la incorporación de talento femenino y talento con discapacidad, incorporando un 70% de mujeres y un 4% de personas con discapacidad.



CONDICIONES PARA SUMAR TALENTO: FLEXIBILIDAD Y CONCILIACIÓN

Queremos que todos los empleados aporten todo su talento independientemente de sus condiciones y necesidades personales. Contamos con un programa de gestión de la conciliación de la vida personal, familiar y laboral basado en el modelo EFR (Empresa Familiarmente Responsable) de la Fundación Másfamilia. Con ello promovemos una nueva cultura basada en la flexibilidad, el respeto, la confianza y el compromiso mutuos y que ha sido catalogada por la ONU como 'Good Practice' en favor de la conciliación.

Hemos desarrollado 30 guías con medidas de conciliación adaptadas para cada marco laboral.

Entre algunas de las medidas, se encuentran: horario flexible, teletrabajo, trabajo a tiempo parcial, medidas para el cuidado de niños como cheques guarderías o trabajo en remoto, facilidades para la lactancia a través de la acumulación del permiso o de espacios habilitados, o el permiso retribuido para el cuidado de la familia más allá del permiso parental.

Asimismo, reconocemos el derecho a la desconexión digital para garantizar el tiempo de descanso, de permisos o de vacaciones, y a la intimidad personal y familiar.

ORIENTANDO EL DESARROLLO PROFESIONAL

El seguimiento continuo de las capacidades de nuestros empleados lo realizamos a través de nuestro modelo integrado de evaluación que está focalizado en mejorar el desempeño de nuestros profesionales:

- **Sistema MIDE:** instrumento de valoración de objetivos individuales que contempla también los valores o los comportamientos profesionales esperados.
- **Evaluación de capacidades:** estamos trabajando en la valoración de los comportamientos determinados en nuestros nuevos valores y modelo de liderazgo, tanto en nuestro sistema de desempeño, como a través de evaluaciones multifuente para los líderes de la compañía.

- **Comités de Talento:** velan por identificar el potencial y establecer una serie de compromisos de desarrollo que permitan contar con un equipo preparado para dar respuesta a los retos actuales y futuros. Están focalizados en los colectivos de jefes de departamento y técnicos superiores.
- **Planes de sucesión:** permiten tener identificadas las posiciones críticas, asignar sucesores para las mismas, así como definir planes de desarrollo para facilitar la transición a una nueva posición.

CERTIFICACIONES



TOP
EMPLOYER



EFR
(Empresa Familiarmente Responsable)



Anexo 3.6.2 Talento con propósito 



3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo



Tenemos el objetivo de alcanzar en 2025 un 30% de mujeres en posiciones de liderazgo y un 3%¹ de personas con capacidades diferentes.

Con la redefinición de nuestro modelo de liderazgo apoyado en nuestros valores, y en particular el valor “Nos importan las personas”, queremos contar con líderes inclusivos.

Hemos desplegado una estrategia global, con más de 30 iniciativas anuales, para reforzar el papel de las mujeres dentro de la organización, poniendo el foco en políticas de desarrollo y promoción, y reforzando su contratación.

Mantenemos un firme compromiso con la adaptación de los puestos de trabajo y la accesibilidad a nuestras instalaciones

para facilitar a las personas con capacidades diferentes su desempeño profesional. Hemos adoptado también una serie de medidas para avanzar en la contratación, como la publicación de ofertas en portales específicos de talento con capacidades diferentes. Asimismo, contamos con planes de atención a las familias de trabajadores con hijos con capacidades diferentes, a través de los cuales promovemos medidas y actuaciones para su integración social, económica y laboral.

RECONOCIMIENTOS DE DIVERSIDAD E INCLUSIÓN



Financial Times
Diversity Leaders



Sello Diversity
Leading Company



Sello Empowering
Women's Talent



Top40Company
El Informe VariableD2023
de INTRAMA

Nuestra '[Política de Diversidad e Inclusión](#)' (D&I) muestra nuestro firme compromiso con la diversidad, la igualdad de oportunidades, la no discriminación, la diversidad y la inclusión. De igual manera, el respeto a los principios de diversidad e inclusión se recogen en el '[Código de Ética y Conducta](#)' y en la '[Política de Recursos Humanos](#)'. Asimismo, en Cepsa nos comprometemos a fomentar un ambiente laboral de respeto a la dignidad de las personas, para evitar toda forma de acoso, intimidación o violencia en cualquiera de sus manifestaciones.

En esta línea, nuestro Comité de Diversidad e Inclusión sirve para promover la diversidad y la cultura de inclusión en toda la compañía, asegurando una visión global y transversal de los retos y oportunidades, identificando las mejores prácticas y revisando el progreso de los proyectos que contribuyan a nuestros objetivos.

¹ Entre nuestra plantilla y la del personal externo contratado.

REDES DE EMPLEADOS EN FAVOR DE LA DIVERSIDAD



Hemos reforzado nuestro compromiso con la diversidad de la mano de la consolidación de nuestras redes de empleados:

- **Anexa** promueve la toma de conciencia e igualdad de oportunidades para hombres y mujeres.
- **Equal** nace con la misión de fomentar la inclusión LGBTI e impulsar el cambio en Cepsa a través de la sensibilización sobre la identidad de género y orientación sexual.
- **Capaz** busca ser la voz de la discapacidad impulsando la construcción de un entorno inclusivo mediante acciones de sensibilización e impulsando, proponiendo, compartiendo y promoviendo apoyo y colaboración.

Durante el 2022 hemos seguido avanzando en el fomento de la diversidad, y nos hemos adherido a varias iniciativas de la Organización de las Naciones Unidas:

- WEP (Women's Empowerment Principles).
- III Target Gender Equality.
- Principios de conducta para fomentar la integración del colectivo LGBTBI+.

Para asegurar una cultura de D&I en la compañía, realizamos labores de formación, conmemoración de fechas clave y campañas de sensibilización.



PRINCIPALES COLABORACIONES EN DIVERSIDAD E INCLUSIÓN



Inspiring Girls: programa de voluntariado para realizar charlas a jóvenes compartiendo la trayectoria profesional, y que la misma sirva de inspiración a través de las experiencias de mujeres con un perfil STEM (Ciencia, Tecnología, Ingeniería y Matemáticas, por sus siglas en inglés).

AEMENER (Asociación Española de Mujeres de la Energía): iniciativa para la promoción y fomento de la presencia de la mujer en todas las áreas de la empresa.

STEAM – Niñas en pie de ciencia: alianza del Ministerio de Educación para impulsar las vocaciones STEAM en las niñas y las jóvenes.

Empowering Women's Talent: programa liderado por Equipos y Talento para fomentar la igualdad y la diversidad.

Fundación Adecco: a través del Plan Aflora, ofrecemos a los empleados en España asesoramiento sobre las ventajas sociales y fiscales del certificado de discapacidad, además de su acompañamiento durante todo el trámite administrativo.

REDI (Red Empresarial por la Diversidad y la Inclusión LGBTI): asociación con el compromiso de fomentar un ambiente inclusivo sin importar identidad, expresión de género y orientación sexual.

Disjob: adhesión al portal de empleado enfocado en la integración de profesionales con capacidades diferentes.

Chárter de la Diversidad: ampliación hasta 2023 de nuestra adhesión al Chárter para promover la igualdad e inclusión.

Anexo 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo 

3.3.3 Cultura de aprendizaje

Nos hemos dotado de un nuevo modelo de aprendizaje. Necesitamos la más alta competencia técnica y de liderazgo de nuestros profesionales para que aborden con seguridad y confianza los continuos retos que la evolución técnica y del

entorno suponen para alcanzar los retos estratégicos de la compañía. Impulsamos el aprendizaje continuo y desarrollo de las competencias para fomentar el *upskilling* y el *reskilling* de la plantilla.

LEARNING DAYS Y LEARN ABOUT



Creamos espacios de tiempo y recursos para fomentar el *upskilling* y *reskilling* de la plantilla. Por ejemplo, cada tercer viernes del mes, todos los empleados disponen de tres horas para dedicarlas a su aprendizaje y desarrollo. Cada sesión ha contado con más de 1.000 participantes y casi 4.000 interacciones. Además, mensualmente, reciben una propuesta de agenda con actividades de aprendizaje variadas, tanto presenciales, como virtuales o de *e-Learning*.

Alineado a este propósito, bajo la iniciativa Learn About, se crean programas de diversas temáticas: competencias digitales, ESG, nuevas energías renovables, o diversidad e inclusión, entre otros.

Nuestro modelo de gestión de formación se basa en las necesidades técnicas y habilidades requeridas para el desempeño de cada puesto de trabajo, y se apoya en la planificación de actividades formativas por los negocios y los programas impulsados por la Learning Office. Todo ello se ejecuta en el modelo de 70% práctica y experiencia, 20% tutorización, y 10% formación, ayudándonos a establecer y orientar procesos de *reskilling*.

En 2022 hemos culminado el ciclo de formación en liderazgo con el programa Unleash Your Energy, por el que han pasado más de 1.200 jefes de departamento y mandos intermedios,

en España y Portugal, para asimilar habilidades relacionadas con la comunicación, la conciliación o la resiliencia, entre otras.

Además, hemos ofertado a toda la plantilla el acceso al catálogo formativo de LinkedIn Learning, donde todos los empleados pueden encontrar acciones que les permiten mejorar su empleabilidad y adquirir nuevas capacidades a través de autoformación. Más de 1.400 empleados han utilizado la plataforma, contabilizándose más de 4.000 visualizaciones de contenidos de cursos y más de 17.500 visualizaciones de vídeos.




También llevamos a cabo programas de desarrollo específicos para colectivos concretos:


- **Coaching y mentoring:** dirigidos al colectivo de dirección y jefes de departamento identificados como alto potencial, con el objetivo de apoyar y potenciar su carrera profesional, con la ayuda de figuras como el *coach* o el mentor.
- **Programas en Business Schools:** programas de formación en escuelas de negocio como Headspring Executive Development o la Universidad Nebrija, dirigidos al colectivo identificado como alto potencial en la compañía.
- **Academia de Liderazgo de Cepsa:** orientada a personas con equipo a cargo para potenciar su liderazgo y ayudar al desarrollo profesional de sus equipos.
- **Programa de copago:** ayudamos a nuestros empleados a desarrollarse financiando parcialmente programas de postgrado en escuelas de negocio.

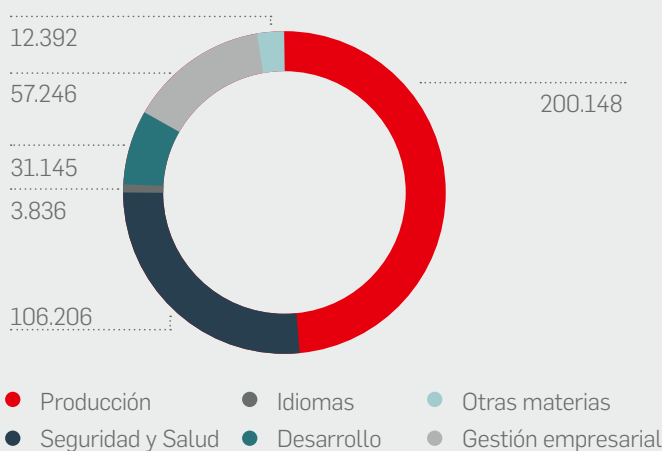



También hemos desarrollado un programa específico de formación en sostenibilidad. El lanzamiento del programa comenzó con una formación en Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), con un itinerario académico general, en formato gamificado, que se ha completado a lo largo de

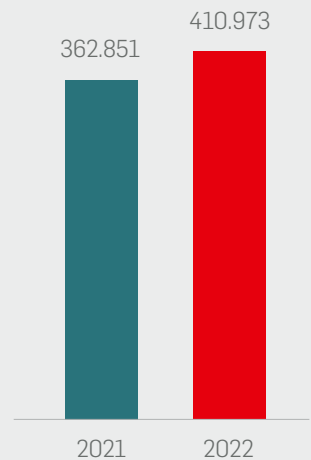
este año con varias áreas formativas que se adentraban en diferentes temáticas de los criterios ESG, como Cambio Climático y Transición Energética, Retos y Oportunidades ESG, Financiación Sostenible o Economía Circular.


3.9 Avanzando en la Agenda Global:  alineados con los ODS

 Tipo de formación



 Horas de formación



Anexo 3.6.4 Cultura de aprendizaje 

3.3.4 Compensación: competitividad y compromiso

Las políticas y procesos de compensación tienen como objetivo apoyar la estrategia de la compañía y fomentar el compromiso a los empleados en el corto y el largo plazo.

Nuestras políticas de remuneración se apoyan en los siguientes principios: equidad interna y competitividad externa, motivación


a valores de la compañía y a resultados, sostenibilidad, y contribución a los objetivos de la compañía. Para asegurar que contamos con el talento que necesitamos, revisamos anualmente la estructura y competitividad de las políticas retributivas.



Los empleados con sistema de retribución variable basado en capas de objetivos colectivos, incluidos los directivos, tienen una parte vinculada al desempeño en materia de sostenibilidad. Concretamente, para 2022, los objetivos de Cepsa tienen entre un 20% y un 25% destinada a criterios ESG.

Nos adaptamos de forma completamente personalizada a la realidad de cada empleado, cubriendo los pilares básicos de bienestar, considerando que cada uno tiene necesidades y deseos distintos. Para ello, contamos con un programa de retribución flexible que permite a los empleados destinar, de manera voluntaria, parte de su retribución a la contratación de ciertos productos o servicios con importantes ventajas fiscales y económicas.

En este año se ha celebrado la Jornada del Beneficio en la Torre Cepsa y en el Edificio Helios, enfocada en ampliar el conocimiento de los empleados sobre todos los beneficios que cuentan como trabajadores de la compañía. En esta jornada, tuvimos una participación masiva de empleados que pudieron conocer a los proveedores de manera personal y resolver todas sus dudas.

Anexo 3.6.5 Compensación:  competitividad y compromiso

3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales

A través del diálogo social y de la negociación colectiva establecemos las condiciones de trabajo atendiendo a la realidad de cada puesto, lo que nos permite mantener un marco de relaciones laborales ágil e integrado y con un elevado nivel de coordinación y participación de las organizaciones sindicales y de los representantes legales de los trabajadores.

En nuestra '[Política de Derechos Humanos](#)' reconocemos la importancia del respeto del derecho a la libertad de asociación y de participación de los representantes de los trabajadores, reconociéndolos como las fórmulas preferentes para la configuración y evolución de las condiciones laborales.

La legislación aplicable en la mayor parte de las zonas donde Cepsa tiene presencia asegura la representación de los trabajadores a través de las organizaciones sindicales y/o facilita que la misma se lleve a cabo por representantes directamente elegidos por trabajadores de la compañía. De igual manera, velamos por el correcto desarrollo de los procesos de elecciones para representantes de los trabajadores facilitando los medios necesarios y apoyando en todo aquello para lo que sea requerido.

Mantenemos un diálogo fluido con los diferentes órganos y comités de representación de los trabajadores alcanzando acuerdos en diferentes materias y participando activamente en los diferentes procesos de negociación colectiva en curso en cada momento.

En aquellos ámbitos en los que no sea de aplicación un convenio de empresa o de centro, aplicamos las disposiciones previstas en el convenio sectorial de referencia, y en su ausencia, las previstas en los manuales de gestión de la compañía que responden y están inspirados en nuestros valores.

Por su relevancia e impacto en los últimos años, destaca el I Convenio de Grupo Parcial, que integra a once sociedades con diversas localizaciones en el territorio español, y el II Convenio Colectivo del Refino, que integra en un único marco laboral a nuestros parques energéticos.

87% empleados cubiertos por convenios colectivos



Anexo 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales



3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES



GRI: 3-3, 403-1, 403-2, 403-3, 403-6, 416-1 // SASB: RT-CH.320a1, EM-EP-320a1, EM-RM-320a1, EM-RM-320a2

HITOS 2022



Taller de Observaciones Preventivas de Seguridad

Formación de formadores. Realizada en todas las plantas de química y en desarrollo en el resto de negocios.



Mejora de las auditorías de permisos de trabajo en los Parques Energéticos. Piloto

en el Gibraltar-San Roque en el que participaron siete auditores de seguridad.



Formación de los empleados de Exploración y Producción en el sistema LOTO (Log Out Tag Out)

para poner en valor estas prácticas dirigidas a prevenir incidentes importantes en operaciones de mantenimiento o reparación de equipos.

Principales indicadores	2022	2021
Accidentes mortales de personal propio y no propio (nº)	0	0
Horas de formación en seguridad a empleados (nº)	106.206	88.570
LWIF – Índice de frecuencia de accidentes de personal propio ¹	0,55	0,66
LWIF – Índice de frecuencia de accidentes de personal no propio ²	1,76	1,49
TRIR – Tasa total de incidentes registrable de personal propio ³	0,98	1,20
TRIR – Tasa total de incidentes registrable de personal no propio ⁴	2,83	2,58
Incidentes en materia de seguridad de procesos (nº)	16	9

Anexo 3.7 Hacia una organización con cero accidentes



¹ Número total de accidentes de empleados con baja / Número total de horas trabajadas x 1.000.000

² Número total de accidentes de no empleados con baja / Número total de horas trabajadas x 1.000.000

³ Número total de accidentes registrados de empleados / Número total de horas trabajadas X 1.000.000

⁴ Número total de accidentes registrados de no empleados / Número total de horas trabajadas X 1.000.000

3.4.1 Creando una cultura de seguridad

La seguridad y salud es parte de la cultura y la visión de Cepsa. Cuidamos de todas las personas que trabajan y colaboran en nuestra compañía, nuestros clientes, las comunidades y el entorno en el que operamos, comprometiéndonos a perseguir una mejora continua.

Promovemos una cultura de liderazgo en seguridad. Queremos que las personas en posición de liderazgo promuevan un ambiente de confianza y sean ejemplo para nuestros empleados así como para contratistas. Queremos que todos hagan suyo el compromiso de protegernos y proteger a los demás. Fomentamos una comunicación bidireccional respecto a las políticas, los objetivos, los planes de acción y el intercambio de lecciones aprendidas.

Los programas de formación y concienciación establecidos en este ámbito quieren promover la transparencia, el compromiso, la responsabilidad individual y la participación.

Hemos implantado Planes de Actividades Preventivas (PEP) que están enfocados a extender la cultura de la seguridad en toda la compañía a través de iniciativas como:

- **Caminatas de Seguridad (Safety Walk):** visitas de seguridad realizadas por los mandos de las unidades de proceso con el personal operativo propio y de empresas de servicio, afianzando su liderazgo y visibilidad.
- **Inspecciones de Orden y Limpieza (Housekeeping):** realizadas por grupos multidisciplinares, de operaciones, mantenimiento y seguridad, con el objetivo de mantener un estado óptimo de orden y limpieza de las unidades.



- **Observaciones Preventivas de Seguridad (OPS):** realizadas por personal propio y contratistas, para promover la excelencia en la seguridad en los trabajos que se realizan, mediante conversaciones para detectar de manera consensuada desviaciones y puntos de mejora.

Adicionalmente, desarrollamos proyectos específicos en cada negocio como BRIO, ORION y KAISER. Estos programas de transformación cultural buscan implantar nuevas formas de trabajo involucrando a todos los empleados en las mejoras de las plantas, dando relevancia a las mejoras en seguridad.

Anexo 3.7 Hacia una organización
con cero accidentes



3.4.2 Gestión de la seguridad: compromiso y mejores prácticas

Nuestra '[Política de Salud, Seguridad, Protección Ambiental y Calidad](#)' tiene como objetivo cuidar a las personas que trabajan y colaboran con Cepsa, así como a los clientes, comunidades y entorno donde operan.



El 100% de nuestros trabajadores están cubiertos por un sistema de gestión de la seguridad y salud en el trabajo y el 93% de nuestros centros industriales están acreditados por las certificaciones ISO 45001 y OHSAS 18001.

Durante este año hemos continuado con el desarrollo de programas anuales de formación y concienciación en seguridad y salud laboral, fomentando la mejora a través de lecciones aprendidas y la monitorización permanente de indicadores clave.

Estamos convencidos de que una exhaustiva investigación de los incidentes es crucial para poder aprender de ellos y evitar que se repitan. Por este motivo, continuamos implantando el reconocido proceso de investigación de incidentes Kelvin TOP-SET en todas las unidades de negocio. No se trata de analizar únicamente las causas raíz de los incidentes, sino de llevar a cabo una investigación completa de los mismos.

PROYECTO DE EXCELENCIA EN SEGURIDAD



En 2022 hemos iniciado un ambicioso proyecto de excelencia en seguridad con una de las más reconocidas empresas al respecto, DuPont Sustainable Solutions (dss+). El objetivo del proyecto es ser en 2025 referente del sector a nivel mundial en el desempeño de la seguridad, la salud y el medioambiente.

Para ello, hemos comenzado con un diagnóstico de nuestra seguridad utilizando diferentes herramientas, definiendo un plan de acción que comprende 44 acciones con todas las unidades de negocio implicadas. Este año hemos realizado los pilotos de todas las acciones y también hemos evaluado el nivel de madurez de la cultura para ver la efectividad de los mismos.

En este sentido, llevamos a cabo planificaciones de acciones anuales preventivas, requerimiento legal en los centros españoles, para eliminar, reducir y controlar los riesgos. Se designan responsables, los recursos y seguimiento, así como los plazos para su implantación. Esta planificación parte de los resultados de las evaluaciones de riesgo, de investigación de eventos, de inspecciones y observaciones de seguridad, de las mediciones de condiciones ambientales, de los objetivos internos, y de los acuerdos alcanzados en los comités de

seguridad y salud. En la memoria anual que preparan los servicios de prevención se indican los resultados finales de la planificación anual.

Para evaluar nuestro sistema de gestión, las unidades de negocio planifican y establecen programas de auditoría interna. Adicionalmente, el departamento de auditoría interna también planifica y establece auditorías independientes a las de las unidades de negocio.



IDENTIFICACIÓN Y EVALUACIÓN DE PELIGROS

Aplicamos un proceso estructurado para identificar los peligros y asegurar que los riesgos de la organización se evalúen sistemáticamente y se implementen las consecuentes medidas de control.

La comunicación, la investigación y el intercambio de información de situaciones de peligro y de incidentes de seguridad es esencial en nuestro sector industrial.

Disponemos de un procedimiento para establecer un criterio de investigación común, con independencia de la categoría de los incidentes, su gravedad, su potencial daño o su ubicación, con el que determinamos las funciones y responsabilidades aparejadas, la metodología y el proceso de generación de informes y lecciones aprendidas.

En este sentido, todos los eventos¹ de seguridad deben notificarse inmediatamente. Para todos ellos se determina la gravedad potencial del evento en base a la matriz de riesgos de Cepsa. Los eventos de Alto Potencial (HIPO) y de Muy Alto Impacto se presentarán al Comité de Dirección. En el informe de investigación se incluyen las acciones correctivas correspondientes. Estos eventos se evaluarán para determinar la conveniencia de elaborar y comunicar una alerta de HSE y una lección aprendida.

Contamos con diversos canales para que todos los empleados, y también los profesionales de las empresas contratistas, puedan realizar comunicación de peligros: buzón especializado, peticiones de orden de trabajo o mantenimiento para remediar posibles condiciones inseguras, canal de comunicación de incidentes potenciales (*near misses*), y también comunicación verbal a través del supervisor.

Algunas de las principales iniciativas para evaluar, vigilar y reducir la exposición de nuestros empleados y personal externo a los riesgos para la salud son:

- Diseño y modificaciones en la instalación que aseguren condiciones de trabajo seguro.
- Programas de mantenimiento de los equipos e instalaciones.
- Evaluación de riesgos a la posible exposición a productos químicos y la definición de las medidas preventivas a adoptar, así como programas de mediciones higiénicas periódicas de los mismos.
- Utilización y dotación de equipos de protección individual (EPI) en función de los riesgos.



RESPUESTA A SITUACIONES DE EMERGENCIA

Todos los centros del grupo disponen de un plan de emergencia adecuado al tipo de riesgo del centro y la normativa de cada país. Estos planes incluyen requisitos en cuanto a disponibilidad y organización de recursos de cara a la emergencia, así como los recursos y las necesidades de inspección y mantenimiento a realizar.

Contamos con un 'Manual de Seguridad de Procesos' (PSM), el cual sigue el modelo del Energy Institute, entre los que se encuentra la preparación ante emergencias.

Mediante la realización de simulacros se comprueba el nivel de implementación del plan, definiéndose en cada caso las medidas correctivas que apliquen.

¹ Los eventos HSE se clasifican como: *near miss* (potencial incidente); lesión/enfermedad; seguridad de procesos (PSE); daños a la propiedad; daños ambientales; o accidente de carretera.

SEGURIDAD DE CONTRATISTAS Y PROVEEDORES

Previo a cualquier contratación, mediante el proceso de homologación, se analiza y evalúa a cada proveedor con objeto de asegurar que están cualificados de acuerdo a los estándares de seguridad establecidos por Cepsa.

Tanto en las 'Condiciones Generales de Contratación' como en los contratos, existen cláusulas concretas de seguridad.



3.5.3

Relación positiva con proveedores

Adicionalmente, establecemos requisitos de acceso a nuestras instalaciones en nuestros procedimientos.

Todos los empleados de empresas de servicios, previo a su entrada a nuestras instalaciones industriales,

reciben información/formación en la que se incluyen capítulos específicos relativos a normas básicas de seguridad, riesgos y consecuencias, actuación en emergencias y equipos de protección individual.

Disponemos de una homologación única para los supervisores de ejecución de empresas de servicios válida para los centros de Palos, San Roque y Canarias. Dicha homologación implica que la formación de supervisor de ejecución que reciba un trabajador en un centro concreto, le habilitará para ejercer como tal en el resto de centros, siempre que haya superado el examen correspondiente. La formación de supervisor de ejecución consta de cuatro módulos y tiene una validez de dos años. Asimismo, se realiza un seguimiento de la implantación con objeto de incorporar mejoras detectadas tras recibir el *feedback* de formadores y asistentes.

PROMOCIÓN DE LA SALUD

Nuestro compromiso es proporcionar un ambiente de trabajo saludable y seguro para todos nuestros empleados y cualquier persona que trabaje o visite nuestras instalaciones. En el '[Código de Ética y Conducta](#)' y en la 'Política de Salud, Seguridad, Protección ambiental y Calidad', se establecen los objetivos para garantizar el cumplimiento de los más altos estándares en materia de salud en todas nuestras operaciones. Estos compromisos se desarrollan a través de diversos procedimientos internos que contemplan las funciones de los servicios de salud.

En este sentido, aplicamos los protocolos de actuación para cada uno de los riesgos inherentes al desempeño de los puestos de trabajo, siguiendo el modelo establecido por el Instituto Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo (INSST),

y elaboramos y tenemos metodologías específicas para aquellos riesgos en los que no existen pautas oficiales. Realizamos auditorías internas y externas, con el fin de garantizar su adecuación a la normativa y certificar la calidad del servicio prestado sobre las acciones desarrolladas por los servicios de salud.

Los Servicios Médicos de Cepsa ofrecen la posibilidad de realizar cualquier tipo de consulta sobre salud con profesionales sanitarios propios.

A través de nuestra intranet ponemos a disposición de nuestros empleados múltiples iniciativas para la promoción de la salud. Todos los recursos, además de las campañas de formación, son accesibles a través de esta.

PROGRAMAS DE PROMOCIÓN DE LA SALUD



Programas de atención emocional de los trabajadores a través de un servicio externo especializado o de servicios para la conciliación o de atención a las familias, alineado con la mitigación de los nuevos riesgos psicosociales.

Incorporamos a los reconocimientos médicos anuales un **test de salud total**, siguiendo el modelo establecido por el Instituto Nacional de Seguridad y Salud Laboral.

Oferta de comida saludable en los comedores y restaurantes de nuestros centros de trabajo.

Campañas de concienciación.

Sesiones de *mindfulness* organizadas por un equipo de voluntarios y que imparten sesiones virtuales accesibles a todos los empleados.

Anexo 3.7 Hacia una organización
con cero accidentes



3.4.3 Seguridad y salud de los consumidores

GRI: 3-3, 416-1, SASB: RT-CH-410B.2

En nuestra '[Política de Relación con Clientes](#)' establecemos nuestro compromiso en materia de protección del consumidor.

En Cepsa realizamos un riguroso proceso de evaluación de las características de nuestros productos con el objetivo de garantizar que estos sean seguros para la salud y el medio ambiente a lo largo de todo su ciclo de vida. Para ello contamos con procedimientos internos tales como el 'Procedimiento General de Tutela de Producto'.


En esta línea, no hemos registrado ningún incidente relacionado con los impactos sobre la salud de nuestros bienes y servicios.

Toda la información con las características de los productos se encuentra recogida en las 'Fichas de Datos de Seguridad' de los productos, que enviamos a nuestros clientes en la primera compra o cada vez que realizamos una actualización.

En 2022 hemos desarrollado la documentación PRIS (Product Regulatory Information Sheet) con la información regulatoria que aplica a cada producto de nuestra compañía. Esta documentación, sumada a nuestras 'Fichas de Datos de Seguridad' y especificaciones, proporcionan una visión completa de todos nuestros productos.

En la búsqueda continua de mejora de la eficiencia y automatización del proceso, también hemos desarrollado una herramienta para las 'Material Safety Data Sheet' (MSDS). Esta herramienta se encarga de contactar con todos nuestros proveedores de productos químicos de forma automática para solicitarles las MSDS de los productos suministrados, las cuales contienen la información de seguridad del producto.



Anexo 3.7 Hacia una organización  con cero accidentes



3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE



GRI: 3-3, 2-6, 204-1, 414-2

HITOS 2022



Reuniones de desarrollo con nuestros proveedores para mejorar su desempeño ESG.



Nuevo 'Campus de Proveedores': plataforma de formación y aprendizaje sobre sostenibilidad para proveedores en la que han participado más de 450.



Monitorización en tiempo real del riesgo de más de 500 proveedores, incluido el riesgo en DDHH.

Principales indicadores	2022	2021
Gasto total en Compras (millones de euros)	1.173	700
Proveedores que integran la cadena de suministro de la compañía (nº)	3.288	2.856
Proveedores locales (%)	35%	38%

Anexo 3.8 Facilitando una cadena de suministro sostenible



3.5.1 Modelo de compras

Contamos con un modelo de compras que, además de cubrir las necesidades de aprovisionamiento, pretende reforzar la relación entre los proveedores y nuestros negocios, buscar la automatización, la trazabilidad y la transparencia, así como facilitar el control de los riesgos asociados a la cadena de suministro.

Tenemos un modelo mixto que unifica y coordina tanto las unidades de compras centrales como otras en los negocios, permitiéndonos simplificar procesos y maximizar la eficiencia a través de la planificación e involucración temprana en nuevos proyectos.



Velamos por la integridad y transparencia en los procesos de contratación para favorecer la libre competencia.



EXCELENCIA EN LA GESTIÓN DE COMPRAS



- La excelencia en el desempeño de la función de Compras está certificada con la Norma UNE 15896 de Gestión de Compras de Valor Añadido, y ha sido auditada para los certificados ISO 9001, 14001, 50001, EFQM, así como la ISO 45001 y demás normas incluidas en nuestro sistema de gestión.
- En 2022, hemos reforzado la excelencia en la gestión y nuestro compromiso con las compras sostenibles mediante la auditoría de los estándares de la ISO 20400.

INTEGRACIÓN DE ASPECTOS ESG EN LA TOMA DE DECISIONES

Evaluamos el desempeño ESG de nuestros proveedores a través de un cuestionario. Este *scoring* de ESG está incorporado a nuestra plataforma de Compras e integrado de forma automática desde 2022, a la ficha de adjudicación para que se tenga en cuenta en los procesos de adjudicación. A los proveedores con un *scoring* bajo se les propone realizar las reuniones de desarrollo con el fin de ayudarles a mejorar su desempeño.

Adicionalmente realizamos el cálculo del valor añadido integrando aspectos ESG en la toma de decisiones (Total Value of Ownership), potenciando una compra sostenible apoyándonos en diferentes palancas de sostenibilidad revisadas este año.

FORMACIÓN EN ASPECTOS ESG DE LOS EMPLEADOS DE COMPRAS

Los empleados de Compras reciben de forma continua formación en temas ESG, tanto a nivel general por parte de Cepsa, a través del Campus Cepsa con diferentes cursos sobre temáticas de sostenibilidad, como específicas en la academia de Compras.

En paralelo, se han incluido programas específicos sobre Compras relacionados con el nuevo '[Código de Ética y Conducta de Proveedores](#)' o la nueva directiva europea de Debida Diligencia en materia de sostenibilidad y derechos humanos.




ESCUCHAMOS Y COMPARTIMOS BUENAS PRÁCTICAS

Durante 2022 trasladamos de forma continua a nuestros proveedores nuestras mejores prácticas para la integración de los criterios ESG a lo largo de la cadena de suministro. De igual manera, hemos trasladado en estos foros la estrategia de la compañía, nuestros compromisos y hoja de ruta para cumplir objetivos ESG.

En el marco de los procesos de escuchas anuales a nuestros grupos de interés, incluimos a nuestros proveedores para conocer y priorizar los temas que más le interesan y sus expectativas relacionadas.



PROGRAMA  **wePioneer**
LA IMPORTANCIA DE RECONOCER EL LIDERAZGO.
ECONOMÍA CIRCULAR

En 2022 hemos celebrado la 4ª edición del programa de reconocimiento a proveedores wePioneer. Con esta iniciativa reconocemos el trabajo de aquellos proveedores que consideramos excelentes en la gestión de los aspectos ESG y en sus compromisos con el desempeño sostenible y responsable. El tema elegido en esta cuarta edición del programa ha sido la Economía Circular.

Anexo 3.8 Facilitando una cadena de suministro sostenible



3.5.2 Nuestra cadena de suministro¹

Contamos con una cadena de suministro formada por alrededor de 3.288 proveedores, de los cuales 1.729 están cubiertos por nuestro modelo de gestión integral; el resto conforman lo que denominamos cola del gasto, que representa menos del 1% de la contratación.

Destinamos el 76% de nuestro importe contratado (excluyendo la adquisición de materias primas) a servicios. El resto se dirige a bienes de diversa naturaleza, como materiales, repuestos o equipos.

Segmentamos nuestra cadena de suministro en función de su criticidad a través del análisis exhaustivo y continuo del gasto total, su distribución geográfica y actividad principal:

- Segmento I, II y III. Incluyen alrededor del 16% de nuestros proveedores y suponen más del 85% del gasto anual. Es sobre este colectivo donde centramos todas nuestras iniciativas y potenciamos modelos de relación adaptados.
- Segmento IV y V². A pesar de ser proveedores no estratégicos, monitorizamos todos los riesgos tanto a nivel operativo como en materia económica, de seguridad y salud, medio ambiente, ciberseguridad y derechos humanos, contando con tarjetas de riesgo. Los proveedores de segmento IV con alguno de los riesgos altos también son considerados críticos, por lo que se realiza una gestión específica.

Adicionalmente, contamos con procedimientos, herramientas y sistemas de reporte periódicos para controlar y monitorizar la eficacia en la gestión a lo largo de la cadena de aprovisionamiento. El seguimiento de estos informes e indicadores de cumplimiento de objetivos y control contribuye a asegurar su trazabilidad de forma continua.



COMPRAS LOCALES

Fomentamos la contratación de proveedores locales por su impacto positivo en el tejido empresarial de la zona, además de por las ventajas que nos ofrece, como facilitar los suministros, mayor flexibilidad y asegurar los tiempos de respuesta. Además, esta proximidad nos facilita el control del riesgo país: en 2022 no se ha detectado ningún proveedor que suponga un riesgo extremo por razón de su ubicación.

En este sentido, realizamos procesos de identificación y evaluación de contrataciones que pueden ser gestionadas localmente, determinando áreas de actuación con proveedores de proximidad.

A nivel global, para las ubicaciones de la compañía con operaciones significativas³, realizamos en 2022 alrededor del 87% de la contratación con proveedores nacionales. Específicamente, un 35% del importe total se contrató con actores de implantación local.

En el caso de España, nuestro mercado principal, el 99% de los proveedores ha sido español, concentrando el 99% del gasto total gestionado por la Unidad de Compras. Cerca del 40% de la contratación se realizó en áreas próximas a alguna actividad Cepsa (Palos de la Frontera, Gibraltar - San Roque y Tenerife).

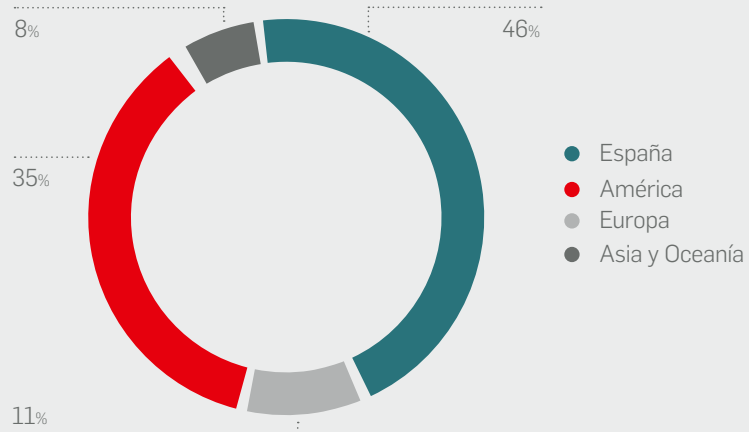
¹ Se han descentralizado los equipos de Compras en los negocios de Química y Exploración y Producción, aunque la gestión y los procesos de compras se han seguido realizando de la misma forma. En este informe no se incluye la información de SEA (Tailandia, Singapur y Malasia), al no contar Cepsa con activos en dichas ubicaciones. En este aspecto, conviene reseñar que en 2021 se consignaron estos valores únicamente hasta el cierre del negocio en el primer trimestre del año. Los datos de esta Unidad de Compras excluyen la adquisición de crudos, materias primas, productos energéticos y el transporte marítimo relacionado con estos productos. Al igual que la logística primaria (CLH); los productos y servicios financieros; las operaciones internas de Cepsa; las donaciones y los pagos de tributos y tasas. Del mismo modo, la información atañe al importe contratado en el ámbito de Compras; es decir, que no contemplan la facturación.

² Hemos desarrollado una gestión más eficiente de los proveedores del segmento V, denominados como cola de gasto, mediante la automatización y digitalización, para identificar de forma preferente los productos con certificados de sostenibilidad. Se considera cola de gasto a los proveedores con compras contratadas inferiores a 25.000 €.

³ Se entiende como ubicaciones con operaciones significativas los emplazamientos principales donde Cepsa tiene situadas sus plantas industriales y los activos donde tiene operaciones de exploración y producción. A efectos del presente informe se han considerado las siguientes ubicaciones: España, Portugal, Colombia, Perú, Brasil, China y Canadá.



Proveedores por área geográfica en 2022



Únicamente contratamos con proveedores no nacionales bienes, equipos o servicios muy especializados o dependientes de tecnología multinacional como son catalizadores,

productos químicos industriales, equipos y sistemas de control especializados, así como licencias.

Anexo 3.8 Facilitando una cadena de suministro sostenible



3.5.3 Promovemos una relación continua con proveedores

En nuestra '[Política de Compras Sostenibles](#)' establecemos el compromiso de promover las mejores prácticas de gestión responsable y sostenible en la compra y contratación de bienes y servicios. Nuestro '[Código de Ética y Conducta de Proveedores](#)' refuerza el compromiso con la ética y la transmisión de valores. Los requerimientos específicos que establecemos en la contratación quedan estandarizados en las 'Condiciones Generales de Contratación' y en nuestros modelos contractuales, de forma que cualquier tercero que trabaje para Cepsa debe aceptarlos, tanto en el proceso de

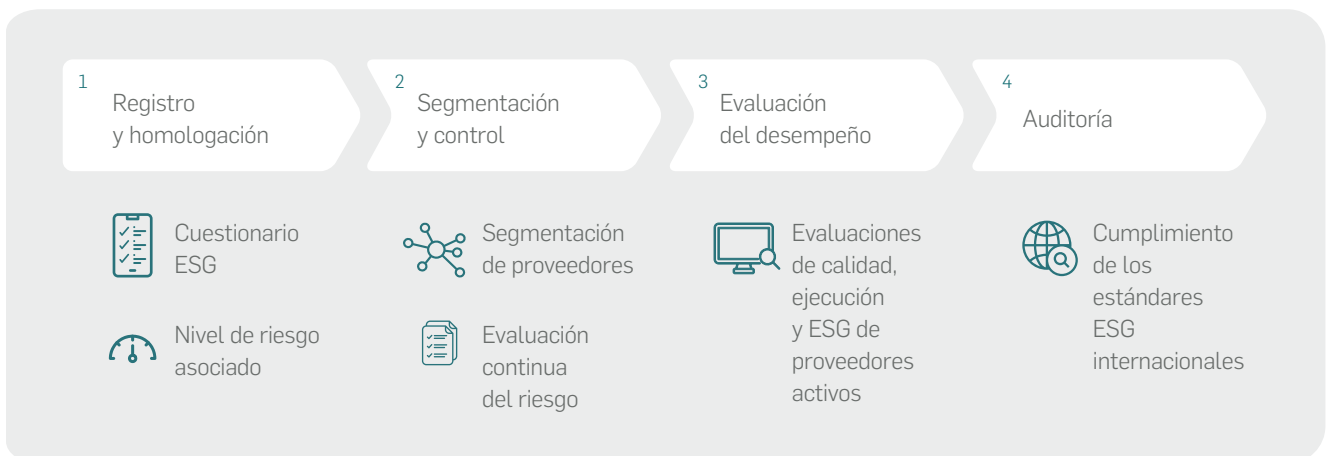
registro como en las diversas etapas de adjudicación¹.

Trasladamos a nuestros proveedores la importancia de contar con un buen desempeño ESG en sus propios procesos y de que así lo exijan también a su propia cadena de suministro.

Contamos con un proceso analítico que, además de permitirnos identificar áreas de actuación específicas, nos facilita establecer alianzas para potenciar la innovación colaborativa e integrar criterios ESG en la toma de decisiones.



Estructuramos la gestión de la relación con nuestros proveedores en cuatro grandes fases:



REGISTRO Y HOMOLOGACIÓN

En esta fase establecemos los aspectos que el proveedor debe cumplir para asegurar que asume los requerimientos de la compañía y para garantizar que el nivel de riesgo asociado es aceptable.

Todos los proveedores en el registro deben completar cuestionarios ESG adaptados a su nivel.

En nuestra plataforma más del 62% de los proveedores activos en 2022 cuentan con un *scoring*, habiendo sido el objetivo para 2022 el 60% y está disponible de forma automática en las fichas de adjudicación para tenerlo en cuenta en la toma de decisión.

¹ A los proveedores Tier 2 considerados críticos al acceder a nuestras instalaciones les aplica los mismos requerimientos, procedimientos, códigos y políticas.

SEGMENTACIÓN Y CONTROL DE RIESGOS

Los proveedores críticos se identifican gracias a la segmentación, su nivel de riesgo y su tipología. Estos están formados por los segmentos principales I, II y III, los proveedores del segmento IV que presentan algún nivel de riesgo alto, y los proveedores condicionados, que se caracterizan por ser la única fuente de aprovisionamiento. De igual manera, consideramos críticos a los proveedores de los contratistas principales que acceden a nuestras instalaciones (Tier 2).

En esta fase se produce la evaluación continua del riesgo de los proveedores activos y en ella se analizan factores como el riesgo operativo, económico, ESG, de país, seguridad de la información o de contraparte (KYC, Know Your Counterparty).

También hemos incorporado una nueva metodología para

conocer el riesgo de Derechos Humanos (DDHH) y actuar con la debida diligencia.

En 2022, un total de 2.830 proveedores activos contaron con una evaluación de riesgo. Además, otros 278 contaron con un análisis de cumplimiento adicional con chequeo en listas internacionales, según procedimiento KYC. Adicionalmente, este año hemos puesto en marcha una herramienta de monitorización de riesgo en tiempo real a través de alertas que incluyen temas de sostenibilidad y derechos humanos.

En Cepsa no hemos identificado ningún proveedor con riesgo alto o muy alto, siendo el riesgo medio de sus proveedores de tipo medio-bajo.



EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO

Contamos con un plan de evaluaciones de los proveedores activos donde se tienen en cuenta cuestiones de calidad, ejecución y ESG. Igualmente, hemos incorporado a este la evaluación de los proveedores del Tier 2 relacionados con los trabajos que realizan en nuestras instalaciones para nuestros contratistas principales.

A lo largo de 2022, realizamos 1.473 evaluaciones a 666 proveedores, 560 de ellos por su criticidad, lo que supone que el 99% de nuestros proveedores críticos cuenta con al menos una evaluación de desempeño, cumpliendo nuestro objetivo de que al menos el 99% de estos proveedores sean evaluados incluyendo criterios ESG.


AUDITORÍAS Y MEJORA DEL DESEMPEÑO ESG

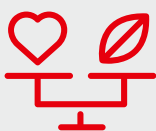
Finalmente, nos aseguramos de que los proveedores cumplen con nuestros requerimientos a través de auditorías en línea con un protocolo que contiene el cumplimiento de los estándares ESG internacionalmente aceptados.

En 2022, hemos realizado un total de 160 auditorías in situ. A final de este año, un total de 215 proveedores activos cuentan con una auditoría vigente, la cual contempla un plazo de 24 meses, durante los cuales ayudamos a los proveedores a cerrar las 'No Conformidades' que hayan tenido. Para ello, se establecen planes de acción que deben seguir y evidenciar para su cierre. Fomentamos proactivamente el cierre de las 'No Conformidades', asesorándoles en la resolución de las mismas,

con el objetivo de que el 80% de las 'No Conformidades' de sus informes de auditoría en los dos últimos años sean resueltas. En 2022, se han cerrado el 82% de las 'No Conformidades'.

Desde finales de 2021 el Plan de auditorías se ha ampliado con un nuevo protocolo específico sobre el cuestionario ESG que da lugar al *scoring* de los proveedores. Así, en 2022 hemos realizado un total de 62 reuniones de desarrollo con proveedores, lo que nos ha permitido verificar su desempeño en estas materias e identificar oportunidades de mejora. En este sentido, les facilitamos un informe detallado que incluye las recomendaciones oportunas que incorporar a su gestión.

Anexo 3.8 Facilitando una cadena de suministro sostenible 



3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA



HITOS 2022



Celebración del VII Día de la Ética.

La edición de 2022 ha girado en torno a las conductas inapropiadas en el entorno laboral.



Renovación de certificaciones UNE 19601 e ISO 37001.



Ampliación del catálogo y temáticas de la formación sobre Cumplimiento.



Finalización de nuestro proceso metodológico de evaluación de Derechos Humanos

alineado con los 'Principios Rectores de Empresas y Derechos Humanos de Naciones Unidas'.

Principales indicadores	2022	2021
Denuncias recibidas por incumplimiento del código ético (nº)	102	113
Solicitudes de asesoramiento ético (nº)	177	134
Proyectos de auditoría interna que tengan un componente de lucha contra la corrupción y el soborno (nº)	10	10
Impuesto sobre beneficios pagados por la compañía (millones de euros)	1.419	370

Anexo 3.9 Comportándonos de forma ética y respetuosa



3.6.1 Ética en nuestro día a día

GRI: 2-15, 2-23, 2-24, 2-26, 3-3, 205-1, SASB: EM-EP-510a.2

En nuestra compañía prevalece el compromiso de velar por el cumplimiento tanto de la ley como de nuestras políticas, compromisos y valores internos, con el objetivo de promover una verdadera cultura basada en la ética, la integridad y la transparencia.

Tenemos tolerancia cero ante cualquier tipo de comportamiento inadecuado. Trabajamos por una cultura en la que cualquier incumplimiento debe ser comunicado con todas las garantías de confidencialidad y ausencia de represalias cuando se reporta de buena fe; una cultura en la que prima la honestidad para lograr el compromiso de todos los empleados de hacer lo correcto por convicción, y no por miedo a ser sancionado en caso de incumplimiento.

El '[Código de Ética y Conducta](#)'¹ y nuestras políticas de cumplimiento configuran el marco de referencia para desarrollar nuestra actividad profesional. Son un reflejo de las mejores prácticas aplicables y de los valores que nuestros accionistas, a través del Consejo de Administración, desean materializar con el objetivo permanente de que tanto nuestros empleados como la dirección conozcan y entiendan su contenido. Para ello, impartimos de manera continua acciones de formación y sensibilización disponibles tanto en la intranet como en la web corporativa, y les recomendamos la adhesión al mismo como ejemplo de compromiso, alcanzando una aceptación muy elevada dentro de la plantilla.

Hacemos extensible este compromiso al resto de socios y contrapartes que se relacionan con nosotros a través de la solicitud de adhesión tanto a nuestro 'Código de Ética y Conducta' como a nuestro '[Código de Ética y Conducta de Proveedores](#)', el cual establece los compromisos y principios de actuación que deben cumplir los proveedores en su relación con Cepsa, formalizando su adhesión en el proceso de homologación. Respecto a otros terceros, los contratos que regulan la relación comercial incluyen cláusulas sobre su cumplimiento.

En el Código también prevalece el compromiso para aplicar la debida diligencia con terceros antes de realizar cualquier operación comercial, bajo los principios de precaución y de respeto hacia los Derechos Humanos.

2.3 Políticas alineadas con la sostenibilidad



Políticas Corporativas de Cepsa



VII DÍA DE LA ÉTICA



Celebramos el VII Día de la Ética profundizando en las conductas inapropiadas en el entorno laboral, explicando el origen de estos comportamientos, el papel que juega nuestro cerebro, y las claves y herramientas para resolverlos de una forma positiva. Asimismo, reconocimos este especial compromiso con la ética con la entrega de premios a los Compliance Believer 2022. El acto, en el que participaron varios miembros de nuestro Comité de Dirección, fue clausurado por el consejero independiente y presidente de la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos.



¹ Aprobado por el Consejo de Administración. Es de aplicación a Cepsa, las sociedades filiales del grupo donde se disponga de un control efectivo, los administradores y empleados de las mismas, y a los terceros con los que existan relaciones jurídicas y se haya formalizado su cumplimiento en los distintos documentos formales que regulan la relación.

CANAL DE ÉTICA Y CUMPLIMIENTO Y GESTIÓN DE DENUNCIAS

En Cepsa disponemos de un '[Canal de Ética y Cumplimiento](#)' donde cualquier empleado o tercero puede comunicarnos los comportamientos irregulares o contrarios al 'Código de Ética y Conducta', a la legalidad vigente, así como de la normativa interna que rige a Cepsa. Todas las comunicaciones son tratadas de forma confidencial y pueden realizarse de forma anónima. La disponibilidad del Canal, vía web, es de 24 horas al día, los 365 días del año en versiones en español, inglés, francés y portugués.

Además, se dispone de una línea telefónica 24/7, gestionada por una compañía independiente, con la que se puede contactar desde todos los países.

La gestión del Canal se realiza íntegramente desde la Oficina de Ética y Cumplimiento, la cual depende funcionalmente de la Comisión del Consejo de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos.

Informamos a nuestros grupos de interés sobre este canal a través de nuestra web corporativa y, de forma particular, mediante los documentos contractuales que regulan nuestra relación comercial. Asimismo, realizamos sesiones formativas a empleados y proveedores.

AUDITORÍAS EXTERNAS Y CERTIFICADOS

Contamos con un sistema de gestión de cumplimiento que nos permite disponer de los mecanismos de prevención y gestión necesarios frente a riesgos de incumplimiento o conductas no apropiadas.

En este sentido, en 2022 hemos renovado las certificaciones de Sistemas de Gestión de Compliance Penal (UNE 19601) y de Sistemas de Gestión Antisoborno (ISO 37001) con las

LUCHA CONTRA EL FRAUDE Y LA CORRUPCIÓN

Contamos con una '[Política de Prevención Contra el Soborno, la Corrupción y Conflictos de Interés](#)' en la que se establecen los detalles de actuación y compromisos en esta materia.

Una de las líneas de actuación son las evaluaciones de riesgo desde un punto de vista penal, en la que se tienen en cuenta los riesgos vinculados con la corrupción, tanto en el ámbito privado como público.

Asimismo, hemos testado la eficacia del marco de control establecido en nuestras sociedades¹, no habiendo identificado un nivel de riesgo de corrupción significativo en ninguna de ellas.

Contamos además con la función de análisis de contraparte (Trade Controls) que incluye la perspectiva del soborno y corrupción para atribuir un nivel de riesgo de integridad a los

Hemos realizado una encuesta sobre cuestiones éticas de la que se desprende que los empleados saben dónde acudir en caso de tener una pregunta o preocupación relativa a cuestiones de cumplimiento (93%).

Cepsa tiene tolerancia cero a las represalias para los denunciantes y establece las medidas de protección adecuadas para cada caso de acuerdo con lo establecido en la ley de protección de denunciantes de corrupción, en línea con lo establecido en la Directiva (UE) 2019/1937 del Parlamento Europeo y del Consejo de 23 de octubre de 2019 relativa a la protección de las personas que informen sobre infracciones del Derecho de la Unión.

Una vez se ha recibido la denuncia y/o consulta a través del 'Canal de Ética y Cumplimiento', la Oficina de Ética y Cumplimiento (OEC) inicia su tramitación mediante una primera revisión o análisis preliminar. Posteriormente, la OEC puede dar por finalizadas las actuaciones por no encontrar evidencias o entender que existen indicios claros que aconsejan que el expediente sea trasladado a la unidad investigadora para realizar una investigación procedente con la que llegar a la conclusión definitiva. Finalmente, y tras recibir las conclusiones de la unidad investigadora, la OEC reporta al órgano correspondiente.

que ponemos de manifiesto nuestro compromiso de crear una cultura corporativa basada en la integridad, la transparencia y en el cumplimiento.

Además, nuestro 'Modelo de Prevención de Delitos' es auditado anualmente por un experto independiente, y en cada ejercicio se amplía el perímetro de revisión.

socios de negocio con los que nos relacionamos.

Igualmente, nos encargamos de monitorear el riesgo país en cuanto a blanqueo de capitales, corrupción y sanciones internacionales, cuyos resultados quedan publicados en un boletín interno de forma trimestral.

En relación a la lucha contra el fraude, anualmente realizamos una evaluación del riesgo de fraude en la que consideramos los principales factores internos y externos que han podido afectar durante el periodo, así como el desempeño del modelo de control interno, las comunicaciones recibidas en el 'Canal de Ética y Conducta' o la realización de auditorías. Todo ello queda plasmado en el mapa de riesgos de fraude y en un plan antifraude que nos permite fortalecer nuestro modelo.

¹ Compañía Española de Petróleos S.A., Cepsa Comercial Petróleo S.A.U., Cepsa Química S.A., Cepsa Trading S.A.U., Cepsa Business Services S.A.U., Fundación Cepsa, Cepsa Colombia S.A., Ressa S.A., CEDIPSA, Cepsa Gas Comercializadora S.A., Cepsa Gas y Electricidad S.A., Cepsa Aviación S.A., Spanish Intoplane Services, S.L.U., CMD S.L., Petrocan S.A., Cepsa Petronuba S.A., Atlas, S.A., Cepsa Bioenergía San Roque, S.L.U., GEPESA S.A., Cepsa Algerie, S.L. y Cepsa Rhourde El Rouni, S.L.U.

PRINCIPALES MEDIDAS DE PREVENCIÓN DE LA CORRUPCIÓN, SOBORNO Y BLANQUEO DE CAPITALES EN 2022



- Acciones de concienciación: como la comunicación del balance de Canal Ético 2021 o la celebración del Día de la Ética.
- Formación online a empleados sobre prevención de delitos y a proveedores sobre la integridad en los negocios.
- Formación sobre Sanciones internacionales & Trade Controls a las áreas críticas del negocio.
- Evaluación del funcionamiento de los controles específicos identificados para mitigar el riesgos de corrupción, incluido en el Modelo de Prevención Penal.
- Revisión, actualización y publicación del procedimiento de análisis de contrapartes.
- Procedimiento de intervención de pagos para el bloqueo y análisis de todos los pagos realizados por la Fundación.

Finalmente, Cepsa no financia ni muestra apoyo o soporte de cualquier otra clase, directa o indirectamente, a sindicatos, funcionarios públicos, cargos políticos, partidos políticos, sus

representantes y/o candidatos, asesores, así como cualquier persona que desempeñe funciones públicas o sea personal de confianza de los anteriores.

CONFLICTOS DE INTERÉS

En nuestra '[Política de Prevención Contra el Soborno, la Corrupción y Conflictos de Interés](#)' y en la 'Política de Operaciones Vinculadas y Operaciones Intragruppo', ambas aprobadas por nuestro Consejo de Administración, se establecen los procedimientos de actuación en materia de prevención y/o tratamiento de los conflictos de interés en los que pudieran encontrarse nuestros accionistas, los miembros del Consejo de Administración, directivos y resto de empleados en sus relaciones con Cepsa, así como respecto de los conflictos que puedan plantearse con clientes, proveedores y otros grupos de interés.

Ante una situación de conflicto de interés, en ambas políticas se establece el deber de abstenerse en las deliberaciones y en la toma de decisiones y en acceder a la información confidencial, además del deber de transparencia y declaración proactiva sobre estos conflictos, y el deber de colaboración en la resolución de estos.

En paralelo, nuestra política establece la obligación de sus profesionales y grupos de interés de declarar proactivamente

Anexo 3.9 Comportándonos de forma ética en nuestro día a día



cualquier posible colisión de intereses, contactando con su superior inmediato y con la Oficina de Ética y Cumplimiento (OEC). Adicionalmente, se solicita anualmente a directivos, jefes de departamento y a unidades consideradas de riesgo que declaren los conflictos de interés mediante un cuestionario.

En 2022 hemos identificado varias situaciones de conflictos de interés por relaciones de empleados con capacidad de decisión y terceros, tanto personas como sociedades. En todos los casos, los afectados fueron informados y se establecieron medidas preventivas junto con nuestro departamento de Recursos Humanos y sus superiores jerárquicos.



3.6.2 Derechos humanos

GRI 2-23, 2-26, 3-3, SASB: EM-EP-210a.3

Nuestra nueva '[Política de Derechos Humanos](#)', alineada con las normas y prácticas internacionales, establece nuestro compromiso con los derechos humanos. Fija los comportamientos de nuestros empleados y de los terceros con los que nos relacionamos en todos los emplazamientos donde operamos y el compromiso de vigilancia mediante procesos de debida diligencia.

COMPROMETIDOS CON EL CUMPLIMIENTO DE LAS PRÁCTICAS INTERNACIONALES MÁS AVANZADAS



En el despliegue de nuestra política adecuamos su aplicación y comportamiento a las prácticas internacionales más avanzadas:

- Carta Universal de los Derechos Humanos de las Naciones Unidas.
- Declaración de los Principios Fundamentales de Derecho en el Trabajo de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).
- Líneas Directrices de la OCDE para Empresas Multinacionales.
- Principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas a los que estamos adheridos desde 2005.
- Declaración sobre los Derechos de los Pueblos Indígenas de la Asamblea General de las Naciones Unidas.
- Convenio OIT 169 sobre Pueblos Indígenas y Tribales.
- Agenda 2030 y Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).
- Recomendaciones de los Principios Voluntarios sobre Seguridad y Derechos Humanos.



Como en años anteriores, no hemos identificado situaciones irregulares ni vulneraciones de los derechos humanos en las operaciones realizadas en 2022.



EVALUACIÓN DE IMPACTO Y DILIGENCIA DEBIDA

Hemos desarrollado una metodología de evaluación de impactos en materia de derechos humanos en línea con los 'Principios Rectores de Empresas y Derechos Humanos de Naciones Unidas'.

Este proceso contempla tres elementos fundamentales: una evaluación del impacto sobre los derechos humanos en operaciones propias, una evaluación del impacto sobre los

derechos humanos en operaciones de fusión y adquisición, y una diligencia debida centrada en los derechos humanos en la cadena de suministro y otras contrapartes.

Nuestro enfoque metodológico nos permite trabajar de forma proactiva, homogénea y estructurada en la identificación, prevención, mitigación y respuesta a las consecuencias adversas.



SEGURIDAD Y DERECHOS HUMANOS

Disponemos de una 'Política de Security' y de normas específicas orientadas a la actuación del personal de seguridad, el cual debe mantener un alto nivel de competencia técnica y profesional y demostrar sus capacidades en materia de derechos humanos, haciendo extensible esta exigencia a nuestros contratistas.

De igual manera, seguimos las directrices de los 'Principios Voluntarios sobre Seguridad y Derechos Humanos' como guía para garantizar la seguridad en nuestras operaciones y estamos en proceso para ser aceptados como 'Engaged Company' en 2023.

La capacidad de evaluar con precisión los riesgos presentes en nuestro entorno operacional es fundamental para la seguridad del personal, las comunidades locales y nuestros activos. Nuestra evaluación de riesgos examina tanto los riesgos para

Anexo 3.9.4 Derechos Humanos

la compañía como los de las comunidades donde operamos y tiene en cuenta el riesgo de "complicidad de la empresa", referido a la implicación indirecta de la compañía en incidentes relacionados con los derechos humanos, incluso cuando esto puede darse por un contratista. De este modo, nos aseguramos adoptar una perspectiva lo más amplia posible de las amenazas.

Por ello, los proveedores privados de seguridad deben ser conscientes de los Principios Voluntarios sobre Seguridad y Derechos Humanos y acatar estos principios.

3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal

GRI: 207-1, 207-2, 207-3, 3-3

Somos conscientes de la utilidad social de las contribuciones tributarias que realizamos allí donde estamos presentes, las cuales revierten en el sostenimiento de las cargas públicas y aseguran funciones básicas en favor de los ciudadanos, las familias y del conjunto de la sociedad.

Por este motivo, la '[Política Fiscal](#)', aprobada en 2021 por el Consejo de Administración, recoge nuestra estrategia

impositiva y su compromiso con la aplicación de las mejores prácticas tributarias. Esta estrategia, divulgada activamente ante los distintos comités y organismos de Cepsa, cumple con la normativa tributaria aplicable en cada ámbito atendiendo al interés social y asegura la consecución de los objetivos empresariales a largo plazo, evitando riesgos e ineficiencias fiscales en el desarrollo de las actividades económicas.

GOBERNANZA Y CONTROL



El Consejo de Administración de Cepsa está puntualmente informado de las políticas y criterios tributarios así como del grado de cumplimiento de la 'Política Fiscal Corporativa'.

La unidad de Impuestos asegura y revisa con carácter regular la adecuada aplicación de los principios y procedimientos de gestión, que se basan en estándares internacionales y se trasladan sobre las operaciones en curso. El cumplimiento de la normativa tributaria se garantiza mediante diversos mecanismos previstos en los sistemas de Control Interno y de Gestión Integral de Riesgos.

En los procesos de inversión, cualquier proyecto debe cumplir un recorrido de aprobaciones que incluye, entre otros pasos, el análisis de sus posibles implicaciones fiscales. La propuesta es evaluada por el Comité de Inversiones, paso previo en cualquier circunstancia, a la aprobación por el Comité de Dirección y por el Consejo de Administración de Cepsa.

El cumplimiento de la normativa tributaria se asegura mediante diversos mecanismos previstos en el Sistema de Control Interno, así como a través del sistema de gestión integral de riesgos implantado acorde al marco ERM (Enterprise Risk Management – Integrated Framework) del COSO II (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission).

Adicionalmente, hemos implantado una herramienta para facilitar la gestión fiscal y reforzar tanto el control como el seguimiento sobre el cumplimiento de las obligaciones fiscales. Elaboramos, además, un mapa específico de riesgos fiscales que se presenta y valida en el Comité de Riesgos.

El funcionamiento de estos sistemas y mecanismos, así como el diseño y eficiencia de los controles implantados se reporta anualmente a la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos.

En el proceso de comunicación de los riesgos fiscales al Consejo de Administración, se realizan las siguientes actividades:

- Actualización de los riesgos fiscales en el Mapa de Riesgos de Cepsa y de todas sus unidades y líneas de negocio.
- Identificación ex ante del efecto de los riesgos fiscales sobre el establecimiento o el logro de las líneas estratégicas de la compañía.
- Incorporación obligatoria del análisis de los riesgos fiscales asociados a las nuevas inversiones.
- Formalización de planes para su gestión o mitigación.

La situación fiscal de la compañía está sometida a distintos filtros de revisión. En primer lugar, a una interna para verificar su corrección. En segundo lugar, por parte de auditores externos independientes en el contexto de sus informes anuales, sobre cada una de las sociedades y estados financieros consolidados del grupo. Finalmente, la situación fiscal es revisada regularmente por las autoridades de las distintas jurisdicciones en las que opera el grupo, a través de sus propios equipos de gestión e inspección tributaria.

BUENAS PRÁCTICAS TRIBUTARIAS Y COLABORACIÓN CON LAS ADMINISTRACIONES PÚBLICAS

Queremos que las comunidades en las que operamos comprendan nuestra actividad y contribución al bienestar social. Por ello, damos prioridad al trabajo conjunto con los gobiernos y la sociedad civil en favor de la transparencia en el desarrollo de nuestras actividades.

En consecuencia, tratamos de mantener una relación constructiva con las autoridades fiscales de los territorios en los que operamos, con el propósito de alcanzar el mayor consenso y alineamiento en la interpretación de la normativa

aplicable en la materia.

A tal fin, participamos en iniciativas oficiales para mejorar el entendimiento y el ahorro de esfuerzos a todas las partes involucradas.

En casos de discrepancia interpretativa, ofrecemos nuestra visión técnica y la documentación disponible, auspiciando la colaboración y el entendimiento y dejando abiertas vías de acuerdos amistosos con las distintas autoridades fiscales involucradas.

INFORME DE PAGOS A ADMINISTRACIONES PÚBLICAS PARA LAS ACTIVIDADES DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN



Facilitamos información de la totalidad de desembolsos, por todos los conceptos, realizados a las distintas Administraciones Públicas de los mercados en los que operamos.

TRANSPARENCIA TRIBUTARIA

La transparencia es un valor esencial en nuestras conductas, y para ello, hemos adoptado este compromiso con objeto de que los distintos agentes sociales puedan conocer nuestra política fiscal y los resultados concretos que se derivan de la misma. En este sentido, publicamos la información de naturaleza impositiva requerida, conforme a la normativa y a los acuerdos voluntarios de los que formamos parte.

CÓDIGO DE BUENAS PRÁCTICAS TRIBUTARIAS E INFORME DE TRANSPARENCIA



Estamos adheridos al Código de Buenas Prácticas Tributarias en España; colaboramos en grupos de trabajo del Foro de Grandes Empresas y presentamos ante la Agencia Tributaria el Informe Anual de Transparencia Fiscal.



CONTRIBUCIÓN TRIBUTARIA

En 2022, Cepsa pagó un total de 1.419 millones de euros en concepto de Impuesto de Sociedades, siendo el desglose por país el indicado en la siguiente tabla.

Impuestos de sociedades pagados país a país (millones de euros) ¹

	2022	2021
España	150	42
Argelia ²	244	66
Brasil	9	5
Canadá	16	10
Colombia	24	2
Emiratos Árabes Unidos	939	239
Italia	2	1
Marruecos	1	0
Países Bajos	1	1
Perú	13	7
Portugal	15	4
Reino Unido	4	1
Singapur	1	1
Tailandia	0	-9
TOTAL	1.419	370

 Informe País por País

Además del Impuesto de Sociedades, soportamos otros gravámenes, los principales son los denominados impuestos especiales. Asimismo, nos encargamos de recaudar determinados impuestos que posteriormente se pagan a las autoridades tributarias preceptivas.

En 2022, incluyendo el impuesto de sociedades, Cepsa pagó 3.768 millones de euros en impuestos, encargándonos, además, de recaudar 2.886 millones de euros.

Impuestos soportados y recaudados (millones de euros)

Impuestos soportados				Impuestos recaudados			
Impuesto de Sociedades	Impuestos especiales	Otros	TOTAL	IVA	Impuestos especiales	Otros	TOTAL
1.419	2.257	92	3.768	2.333	409	144	2.886

¹ El tipo de cambio utilizado para impuestos pagados en moneda distinta al euro ha sido el tipo de cambio medio mensual.

² Se incluyen los tipos aplicables a los resultados obtenidos en la producción de hidrocarburos que son más elevados que los generales.



3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES



GRI 2-25, 3-3, 203-2, 413-1 SASB: RT CH-210a.1, EM-EP-210b.1

HITOS 2022



Lanzamiento del programa Sumamos Energías

para la integración de nuestros proyectos de energía renovable en los entornos locales.



Finalización de la Evaluación del Impacto Social 2008-2021 en Caracara (Colombia).

El estudio, enfocado en tres indicadores -inclusión social, pobreza y capacidades-, evidenció que la gestión social desarrollada por Cepsa ha impactado positivamente en todos los indicadores.



Ejecución de los abandonos de los Bloques El Portón, Jilguero, Puntero (Casanare, Colombia) y del Pozo San Alejandro (Perú).

Se han llevado a cabo con éxito los abandonos de estas instalaciones sin incidentes sociales ni pasivos socioambientales, en estricto cumplimiento de los Planes de Abandono aprobados y aplicando los principios de la Economía Circular.

Las actividades de la compañía generan un impacto sobre las comunidades de nuestro entorno. Es por ello que consideramos una prioridad gestionar de forma proactiva estos aspectos evaluando los riesgos y fomentando la generación de oportunidades en las comunidades locales.

Nos integramos en la sociedad de los países y regiones en las que operamos para crear entornos de colaboración y favorecer el crecimiento de la riqueza local. Respetamos cada cultura

y mantenemos canales de comunicación abiertos de forma continua para identificar y responder a las inquietudes de las comunidades locales. Además, invertimos en acciones sociales para dar respuesta a las necesidades y prioridades de la sociedad a nivel local y reforzar así nuestro compromiso con la misma.



DIÁLOGO CON LAS COMUNIDADES LOCALES

Nuestro 'Manual de Relación con la Sociedad' es el marco normativo que plasma, entre otros asuntos, las bases para la relación con las comunidades locales e indígenas.

La identificación y priorización de nuestros grupos de interés es la base para establecer una relación adecuada con la que conocer y tratar de dar respuesta a sus necesidades, prestando especial atención a las comunidades locales de las áreas de influencia de nuestras operaciones. Además, la transparencia y la comunicación son fundamentales.

Nuestras actividades de relación y comunicación en nuestros principales centros industriales se centra en el diálogo institucional con autoridades locales y administraciones tanto provinciales como regionales, así como con los vecinos de dichas instalaciones, de cara a mantener un diálogo permanente en relación con nuestra actividad. Contamos con herramientas de diálogo como los comités de enlace con las comunidades cercanas a nuestros centros industriales, las jornadas de puertas abiertas, la celebración de jornadas temáticas o los seminarios especializados.

PROGRAMA SUMAMOS ENERGÍAS



Con la puesta en marcha del programa Sumamos Energías, buscamos garantizar la máxima integración de nuestros proyectos renovables con el entorno y contribuir a crear oportunidades de desarrollo socioeconómico y de crecimiento en las comunidades locales en las que vamos a desarrollar proyectos renovables. La iniciativa recoge tres compromisos fundamentales:

- El desarrollo socioeconómico de la población de los municipios donde estarán las plantas.
- La protección medioambiental y de la biodiversidad de los territorios, minimizando el impacto en los hábitats ecológicos.
- La transparencia, información y comunicación con todos los grupos de interés.



En nuestro negocio de Exploración y Producción ponemos a disposición de las comunidades locales equipos especializados para poder comunicar y atender sus inquietudes, dudas y sugerencias respecto al desarrollo de los proyectos que impactan a dichas comunidades. Estos equipos impulsan de manera proactiva distintas acciones para fomentar la participación de la comunidad, centrándose en grupos de interés concretos como vecinos, autoridades locales y regionales, contratistas, propietarios de terrenos y líderes tradicionales y, de ser el caso, comunidades campesinas e indígenas.

En este sentido, tenemos implementados programas formales de participación de las comunidades, conforme al Plan de

Gestión Social, en el 100% de los activos que cuentan con comunidades locales en área de influencia directa, lo que se corresponde con todas las operaciones desarrolladas en Colombia y Perú.

La participación con los grupos de interés en el negocio de Exploración y Producción se basan en reuniones informativas frecuentes orientadas a tratar cuestiones operativas, iniciativas de inversión social, oportunidades de contratación local y generación de oportunidades laborales para las comunidades vecinas. Nuestros principales grupos de interés en este ámbito se pueden agrupar en autoridades locales, comunidades locales, contratistas y empresarios locales.

COMUNIDADES INDÍGENAS

En estos activos no tenemos comunidades indígenas en el área de influencia directa; solo en Colombia se encuentra el resguardo indígena Wacoyo, comunidad limítrofe con el bloque de Caracara, el cual se considera un grupo de interés, y como tal, se aplican los principios y pilares fundamentales de nuestro Plan de Gestión Social. Esto nos permite mantener una estrecha relación con esta comunidad, brindándoles apoyo social a través de campañas de inversión social voluntaria.

Además, para aquellos casos en los que pudiera ser necesario, la compañía cuenta con el 'Procedimiento de Buena Práctica para la Consulta Previa', el cual fomenta la entrada temprana a los territorios de comunidades étnicas donde se desarrollará cualquier estudio y/o proyecto de exploración, producción y/o transporte de hidrocarburos. Con esto buscamos generar

confianza, evitar la desinformación, gestionar expectativas, generar participación efectiva y formal (documentada) e involucrar tradiciones y costumbres preservando la integridad étnica y cultural.

En este sentido, la participación de los colectivos indígenas se fomenta a través de asambleas recurrentes y mesas de trabajo a las cuales se invita a participar a toda la comunidad y sus líderes, sin enfoque de género alguno y sin favorecer ningún tipo de discriminación. En estas reuniones se abordan las inquietudes de la comunidad indígena en materia de inversión social y oportunidades de empleo y suministro de bienes y servicios. Las conclusiones de estas reuniones se plasman en acuerdos, los cuales llevamos a cabo y monitorizamos.

GESTIÓN DE RIESGOS E IMPACTOS SOCIALES

Realizamos una identificación y análisis de los riesgos sociales que conlleva nuestra actividad en el proceso de autorización ambiental y social, en el marco de los procesos de inversión y ejecución de proyectos y, periódicamente cuando hay cambios significativos en los grupos de interés, en el contexto social a nivel local, regional o nacional.

En Exploración y Producción, nuestro Plan de Gestión Social establece los pilares básicos de actuación que se aplican en todas las operaciones que desarrollamos en Colombia y Perú. Se estructura en cuatro líneas de actuación transversales -reconocimiento del entorno, relación con los grupos de interés, gestión de riesgos e impactos y debida diligencia-,

y siete buenas prácticas -entrada temprana al área de influencia, relación con los grupos de interés, consulta previa con las comunidades, generación de empleo local y regional, adquisición de bienes y servicios locales y regionales, inversión social y gestión de peticiones, quejas y solicitudes- .

A este respecto, el 100% de las operaciones desarrolladas por Exploración y Producción que tienen comunidades locales en su área de influencia cuentan con sus respectivos estudios de impacto ambiental y social aprobados por las autoridades competentes, los cuales conllevan consultas y programas de participación de la comunidad local.

EVALUACIÓN DEL IMPACTO SOCIAL EN COLOMBIA



Durante 2022 se ha completado la Evaluación del Impacto Social sobre las comunidades locales del área de influencia directa así como de las comunidades indígenas del área de influencia directa del bloque Caracara (Colombia), particularmente del municipio de Puerto Gaitán (Meta). El objetivo del estudio, desarrollado por la Fundación Amanecer, era conocer la magnitud de los efectos positivos y negativos correspondientes a la gestión realizada durante el periodo 2008-2021, así como su mejora para futuros desarrollos.

El estudio, que se enfocó en tres indicadores -inclusión social, pobreza y capacidades- muestra que la gestión social desarrollada ha impactado positivamente en los tres indicadores, tanto en comunidades locales

como indígenas, contribuyendo a la erradicación de la pobreza. Estos resultados se deben en gran parte a la contratación de mano de obra local no calificada y a la adquisición de bienes y servicios locales de forma sistemática en todas nuestras operaciones, así como al desarrollo de los proyectos productivos en Colombia. Estos últimos, tras más de 7 años de implementación de herramientas de agricultura tropical sostenible, han permitido que 160 familias beneficiarias hayan generado unidades productivas sostenibles gracias a las cuales pueden suplirse por sí mismas de los productos básicos de consumo y han generado procesos asociativos (Asociaciones Acapropuga y Asagua) que contribuyen a la sostenibilidad de los mismos.

ACCIÓN SOCIAL OPERACIONAL

La estrategia de acción social operacional de la compañía responde a los requerimientos legales y de nuestras licencias, teniendo siempre como premisa contribuir al desarrollo en las zonas donde tenemos operaciones y, por tanto, en las comunidades que las habitan, entendiendo la diversidad de las poblaciones de los territorios para efectuar cada vez inversiones sociales más inteligentes y eficientes.

Estas acciones están orientadas a reforzar nuestra alianza con la sociedad y contribuir al desarrollo económico y social de las

comunidades, tomando en cuenta las prioridades establecidas por los diferentes gobiernos. Este tipo de inversión social se realiza sobre todo en los activos de Colombia y Perú, y se estructura en ocho líneas de actuación enfocadas a la viabilidad de las operaciones y la sostenibilidad de los proyectos: desarrollo humano, fortalecimiento comunitario e institucional, salud, generación de ingresos, cultura y turismo, educación, medioambiente y recreación y deporte.

PLAN VERANO I Y II EN PERÚ




En 2022 hemos ejecutado el Plan Verano I en el Pueblo de Macuya, población del área de influencia del campo Los Ángeles, en Perú. Este plan ha consistido en la mejora de 8 caminos vecinales (12 km de vías). Se trata además del primer proyecto de alianza público-privada, gracias a la colaboración del Ministerio de Energía y Minas, el ejército peruano, los ayuntamientos locales y Cepsa. Este proyecto ha beneficiado de manera directa a 1.200 familias de vocación agrícola y pecuaria, que necesitan de estas vías para poder comercializar sus productos en condiciones salubres y seguras en toda época del año.

Además, hemos comenzado la planificación del Plan Verano II, que consistirá en la mejora de 18 km de vías adicionales, consiguiendo como novedad que los gobiernos locales y regionales se sumen a la financiación de esta segunda fase del plan. Gran parte del éxito de esta gestión se debe a la contratación de mano de obra local no cualificada y a la adquisición de bienes y servicios locales de forma sistemática en todas nuestras operaciones, así como al desarrollo de los proyectos productivos en Colombia, que tras más de 7 años de implementación de herramientas de agricultura tropical sostenible han permitido que 160 familias beneficiarias hayan generado unidades productivas sostenibles.



Acción social operacional	2022	2021
Inversión (€)	235.480	574.317
Beneficiarios directos (nº)	49.650	13.495
Beneficiarios indirectos (nº)	249.969	40.882
Entidades con las que hemos colaborado (nº)	76	47
Acciones realizadas (nº)	39	55

Acción social voluntaria 

Anexo 3.10 Relación 
con las comunidades locales



3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA



GRI 3-3, 203-2

HITOS 2022



Observatorio de Transición Ecológica impulsado por la Fundación Cepsa, genera estudios de percepción de la ciudadanía sobre el proceso de transición ecológica complementado por publicaciones y seminarios. Primer estudio realizado sobre la percepción de la ciudadanía de Andalucía.



Puesta en marcha del programa Conectamos I+D junto con la Fundación General del CSIC. Organizamos un ciclo de conferencias con empresas líderes en innovación y la comunidad académica para fomentar la conexión entre investigación académica e intereses industriales.



Obtención de la Acreditación de Lealtad Instituciones. Fundación Cepsa ha obtenido el distintivo al cumplir con los 7 principios de transparencia y buenas prácticas.

Principales indicadores	2022	2021
Aportación social (millones de euros)	4,5	4,5
Aportación social de carácter voluntario (%)	94,72%	87,18%



La estrategia de Fundación Cepsa complementa nuestra estrategia Positive Motion para ofrecer una respuesta integral y coordinada ante los retos sociales más importantes. La misma tiene como objetivos principales facilitar la conexión de Cepsa con la sociedad y generar un impacto positivo.

Fruto de esta estrategia cohesionada, identificamos los ámbitos de actuación prioritarios para la Fundación, alineados con la dirección corporativa de la compañía, para aprovechar las fortalezas de ambas organizaciones y aumentar nuestro impacto.

Durante los últimos años, los proyectos de Fundación Cepsa han pivotado en torno a tres fines fundacionales:



Apoyo social

Favorecemos el bienestar social de los colectivos vulnerables y apoyamos a la sociedad en situaciones de emergencia social o climática. También estamos impulsando iniciativas de movilidad y energía sostenible, y de producción y consumo responsables a través de campañas de sensibilización. Otra de las líneas de esta actividad en este ámbito es nuestro programa de voluntariado Voluntas.



Impacto ambiental positivo

Impulsamos la recuperación de la biodiversidad y de ecosistemas con diferentes iniciativas de protección de hábitats naturales. Este esfuerzo lo hemos materializado en espacios como Madre Vieja (San Roque) o La Laguna Primera de Palos (Huelva), que seguimos mejorando y complementando con iniciativas de reforestación y formación en agricultura sostenible. También trabajamos en campañas de sensibilización y divulgación medioambiental y de promoción de la economía circular, dirigidas tanto al público en general como a escolares o profesionales.



Científico educativo

Priorizamos iniciativas de innovación e investigación o de fomento del empleo STEM (ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas, por sus siglas en inglés), poniendo el foco en los colectivos más vulnerables y en la presencia de la mujer. El impulso que damos a investigaciones hacia ámbitos de interés para Cepsa y para la sociedad, muchas de ellas a través de las Cátedras Fundación Cepsa, son un ejemplo de la coordinación estratégica entre la Fundación y Positive Motion.

Además, contamos con un eje transversal que integra a estos tres ámbitos de actuación:



Transición ecológica justa

En 2022 reforzamos nuestra apuesta por este eje transversal y reinterpretemos algunos de nuestros proyectos más consolidados para acercarlos a la eficiencia energética, la economía circular o la lucha contra el cambio climático.

Siguiendo esta línea, hemos ampliado nuestra relación con otros grupos de interés al incorporar en nuestro mapa de colaboraciones a nuevas organizaciones del ámbito de la transición ecológica y, además, hemos avanzado en nuestra

voluntad de mejorar la evaluación y selección de los proyectos con una nueva metodología de medición del impacto que aplicaremos a partir de 2023.

VOLUNTARIADO A FAVOR DE LA EFICIENCIA ENERGÉTICA



Dentro de nuestro programa Voluntas, y en colaboración con ECODES, voluntarios de la compañía facilitan el ahorro energético entre las familias desfavorecidas. Nuestros voluntarios reciben una formación sobre ahorro energético, hábitos de consumo eficientes, el bono social y las facturas de electricidad y, tras esta formación, colaboran en el diagnóstico de la eficiencia energética de los hogares de estas familias. Los voluntarios, tras recabar esta información, emiten un informe sobre el estado actual del hogar en cuanto a su eficiencia energética y pautan una serie de recomendaciones estimando el ahorro que se conseguiría si se llevasen a cabo. Además, se envía a las familias participantes un kit de eficiencia energética doméstico personalizado.



Destacamos la puesta en marcha del Observatorio de Transición Ecológica. En línea con la prioridad transversal de la transición ecológica, este observatorio genera estudios de percepción de la ciudadanía sobre el proceso de transición ecológica, publicaciones o seminarios. Realizamos un primer análisis sobre la percepción de la ciudadanía de Andalucía (España) con el que pretendemos, por un lado, gestionar el cambio y prevenir potenciales conflictos, y por otro lado, ofrecer recomendaciones para orientar los planes de desarrollo de los diferentes agentes implicados en los procesos de transición ecológica justa.

También destaca el programa Conectamos I+D. Reforzando la colaboración con la Fundación General del Consejo Superior de Investigaciones Científicas (FGCSIC) fomentamos la conexión


entre investigación académica e intereses industriales y potenciamos la convergencia público-privada de necesidades y beneficios en materia de innovación, organizando un ciclo de conferencias con empresas líderes en innovación y la comunidad académica.

Por último, hemos obtenido la Acreditación de Lealtad Instituciones al cumplir con siete principios de transparencia y buenas prácticas: funcionamiento y regulación del patronato, claridad y publicidad del fin social, planificación y seguimiento de la actividad, rendición de cuentas e imagen fiel de la información, transparencia en la financiación, control en la utilización de los fondos y cumplimiento de las obligaciones legales.



Acción social voluntaria	2022	2021
Inversión (millones de euros)	4,2	3,9
Beneficiarios directos (nº)	121.744	116.387
Beneficiarios indirectos (nº)	364.961	349.043
Acciones de voluntariado corporativo (nº)	24	13
Entidades con las que hemos colaborado (nº)	154	167
Empleados participantes en las iniciativas de voluntariado (nº)	318	213
Participantes en las iniciativas de voluntariado no empleados (ex empleados y familiares de empleados) (nº)	109	63

Acción social 
operacional

Anexo 3.11 Impacto positivo en 
la sociedad - Fundación Cepsa



3.9 LA AGENDA GLOBAL: ALINEADOS CON LOS ODS



Trabajamos por la consecución de todos los Objetivos de Desarrollo Sostenible. Sin embargo, priorizamos aquellos directamente vinculados con nuestra actividad, nuestras prioridades estratégicas y las expectativas de nuestros grupos de interés.



Objetivo 7 ENERGÍA ASEQUIBLE Y NO CONTAMINANTE

A través de nuestra estrategia Positive Motion hemos identificado diferentes formas de producir energía asequible y sostenible para nosotros y para nuestros clientes, empleando, por ejemplo, el hidrógeno renovable, los biocombustibles y la energía solar y eólica. Gracias al escalado y la eficiencia en nuestras instalaciones haremos estos proyectos competitivos en el mercado y abasteceremos tanto a familias como a negocios.



Objetivo 8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO

Nos centramos en asegurar que nuestros empleados se sientan bien y seguros trabajando con nosotros y que sean remunerados de forma apropiada a su experiencia y desempeño. Promovemos la igualdad y la inclusión como una prioridad en nuestra gestión de las personas. Trabajamos con proveedores y socios para estimular el crecimiento económico en nuestra cadena de suministro.



Objetivo 12 PRODUCCIÓN Y CONSUMO RESPONSABLE

Tenemos la capacidad de producir y desarrollar energía y soluciones más sostenibles que apoyen la transición energética, la prevención del cambio climático y la mitigación de los impactos ambientales.



Objetivo 13 ACCIÓN POR EL CLIMA

Estamos avanzando en reducir nuestras emisiones de carbono en línea con los acuerdos internacionales como el Acuerdo de París sobre el Cambio Climático. Adicionalmente, estamos ayudando a nuestros clientes de la industria pesada y del transporte a reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero.

04

RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS

	130
4.1 Entorno de negocio	132
4.2 Principales indicadores financieros y operativos	138
4.3 Análisis de resultados consolidados	140
4.4 Liquidez y recursos de capital	148



Resultados financieros y operativos





4.1 ENTORNO DE NEGOCIO



4.1.1. Entorno macroeconómico global

En 2022, después del notable crecimiento de la economía observado en 2021, se esperaba que la recuperación global se fortaleciera a partir del segundo trimestre tras un impacto de corta duración por la variante de Ómicron. Sin embargo, las perspectivas se han deteriorado desde entonces, en gran parte

debido a la situación geopolítica entre Rusia y Ucrania -que ha provocado una trágica crisis humanitaria en Europa oriental-, y a las sanciones destinadas a presionar a Rusia para poner fin a las hostilidades.



¹ Global Economics Prospects. Enero 2023



Esta crisis se desarrolla mientras la economía global se recuperaba gradualmente de la pandemia COVID-19, con una divergencia significativa entre las economías avanzadas y emergentes. Además de esta situación, los confinamientos en China y su estricta política de 'COVID cero' han lastrado aún más la actividad económica durante el ejercicio.

Estas circunstancias provocaron un incremento generalizado de los precios de la energía que ha persistido a lo largo del año y que condujeron a un endurecimiento de la política monetaria en muchos países. Como resultado, la actividad económica mundial ha experimentado una desaceleración generalizada y más aguda de lo esperado durante 2022, con una inflación que alcanza los niveles más altos de la última década.

Así, el Banco Mundial publica en su último informe sobre perspectivas macroeconómicas¹ que el crecimiento de la economía mundial ha sido de un 2,9% en 2022 -mientras que en 2021 este fue del 5,9%- y prevé una desaceleración aún mayor en el crecimiento mundial para 2023, que se situará en el 1,7%. Se trata del peor ritmo de crecimiento en los últimos 30 años, solo por detrás de las crisis de la COVID-19 y la crisis financiera. Esta proyección se sitúa a 1,3 puntos porcentuales por debajo de la última hecha hace 6 meses.

La debilidad de las principales economías o el aumento de las tensiones geopolíticas podrían empujar a la economía global a una recesión. Sin embargo, en enero de 2023 China reabrió sus fronteras y con ello se espera un impacto positivo en su economía.

En cuanto a la inflación, volvió a aumentar significativamente a partir de junio de 2022, por encima del 9% de media en esta segunda parte del año, principalmente debido al aumento de los precios de la energía y los alimentos, impactados por la situación en Europa del este. Las presiones inflacionarias se han ampliado e intensificado y los precios de muchos bienes y servicios han aumentado considerablemente.

Las proyecciones del Banco Mundial estiman que la inflación, en promedio, se reducirá del 7,6% de 2022 a un 5,2% en 2023 y al 3,2 % en 2024. En particular, se prevé que los precios

de la energía experimenten una acusada caída a lo largo de 2023, lo que contribuirá significativamente al descenso de la tasa de inflación general. A pesar de ello, se prevé que la inflación seguirá siendo elevada en el medio plazo, tanto en los mercados avanzados y emergentes como en las economías en desarrollo. En España, la inflación interanual se situó en el 5,7% en diciembre, más de un punto por debajo que la registrada en noviembre y la inflación media del 2022 se situó en el 8,4%, la más alta en 36 años.

Con el objetivo de frenar la alta inflación, durante la segunda parte del año se ha producido el endurecimiento de las políticas monetarias en muchos países. Asimismo, los principales bancos centrales han subido en distintas ocasiones los tipos de interés, intentado contener la inflación desbocada. Los riesgos generales para las perspectivas económicas han aumentado considerablemente y las compensaciones políticas se han vuelto cada vez más difíciles.

En vista de estas circunstancias, siguen siendo esenciales los esfuerzos multilaterales para responder a la crisis humanitaria, prevenir una mayor fragmentación económica, mantener la liquidez mundial, gestionar la deuda, hacer frente al cambio climático y poner fin a la pandemia.

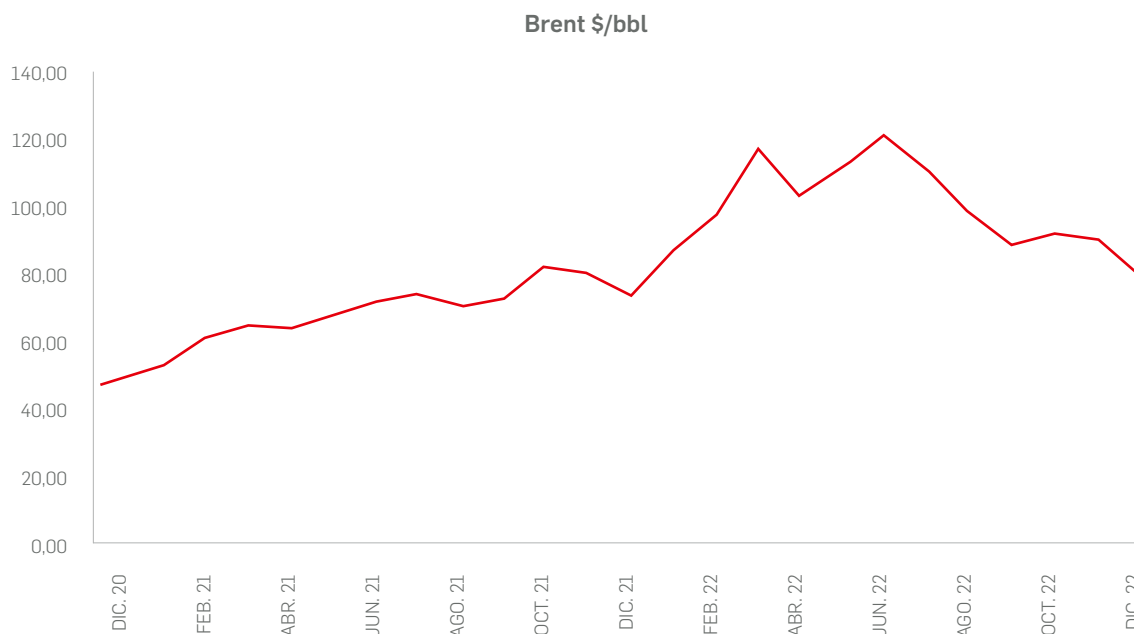
Por lo que respecta a la economía española, el Fondo Monetario Internacional (FMI) estima que el crecimiento del PIB de España caerá del 5,5% en 2022 al 1,1% en 2023, una décima por debajo de lo previsto anteriormente. Para el año 2024 sitúa el PIB en el 2,4%, dos décimas por debajo de lo previsto anteriormente.

En línea con el FMI, el Banco de España destaca una vez más las incertidumbres sobre el futuro de la economía, con el foco puesto en la evolución de la situación geopolítica en Europa Oriental y sus repercusiones económicas. De este modo, la entidad recorta su previsión y prevé que el PIB español crecerá a tasas de 4,6%, 1,3% y 2,7% en 2022, 2023 y 2024, respectivamente (5,4%, 3,9% y 1,8% en el informe de diciembre). También aumentan las proyecciones de inflación, aunque estas disminuirán del 8,4% en 2022 al 4,9% en 2023 y al 3,6% en 2024 (3,7%, 1,2% y 1,5% en diciembre).

4.1.2. Entorno sectorial

PRECIO DEL CRUDO (BRENT) Y OFERTA

A continuación, se muestra la evolución del precio del crudo de referencia Brent durante los últimos dos años:



El ejercicio de 2022 partió en unos niveles de precios altos debido a la recuperación de la demanda tras la pandemia y la reducción de la oferta por parte de la OPEP en 2021. Este escenario, marcado además por la incertidumbre, ha situado los precios a niveles no vistos desde el año 2008.

En este contexto destaca además la escasez de suministros a causa de la situación en Ucrania, la fortaleza del dólar estadounidense y el debilitamiento de la economía china. La recuperación de la demanda a niveles prepandemia y los recortes de producción anunciados por la OPEP+ (2 millones de barriles) han provocado unos precios altos durante gran parte del año.

Sin embargo, el principal desencadenante que afectó a los precios fue el inicio de la crisis en Europa del Este, una decisión que desembocó en sanciones económicas por parte de los países occidentales contra Rusia. Dichas sanciones contra este país, uno de los mayores productores de hidrocarburos del mundo, dispararon los precios, los cuales incluso llegaron a sobrepasar los \$130 a principios de marzo. Estos hechos, unidos a las perspectivas de recesión en todo el mundo y las políticas monetarias más estrictas, pesaron también sobre los precios.

Por el contrario, en el último tramo del año, la oferta superó a la demanda en más de 1 mb/d a pesar de los recortes en las cuotas de producción de la OPEP y las interrupciones en el suministro de EE. UU. debido a injerencias climatológicas. En

paralelo, las políticas de 'COVID cero' implementadas en varias ciudades de China impactaron de manera significativa en la demanda, lo que provocó que en los últimos meses del año los precios volvieran a bajar.

En lo que respecta a la oferta mundial de petróleo, se prevé que el crecimiento en 2023 se ralentizará hasta 1 mb/d tras el crecimiento de 4,7 mb/d del año 2022, liderado por la OPEP+. El aumento global de 1,9 mb/d en los países no pertenecientes a la OPEP+ se verá atenuado por un descenso de 870 kb/d en la OPEP+ debido a la caída prevista en Rusia.

Así, a comienzos del 2023, los futuros de petróleo vuelven a subir con fuerza, acercando el barril de Brent a los 90 dólares. El principal desencadenante es la reapertura de la economía china y la mejora de las últimas perspectivas económicas globales.

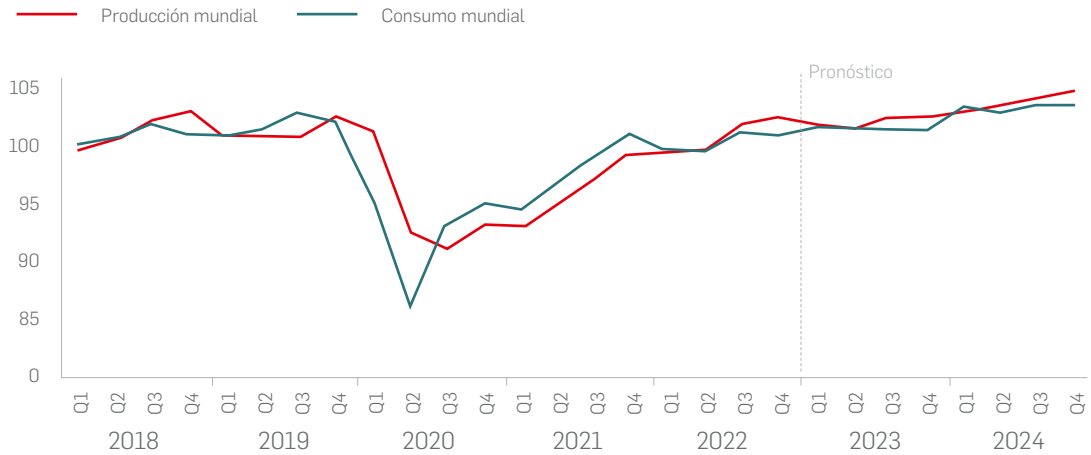
Adicionalmente, a partir del 5 de febrero de 2023 entra en vigor la prohibición de la UE de comprar productos petrolíferos rusos, una medida que completa el embargo al crudo de este país y el tope de 60 dólares al barril que ya están en vigor desde diciembre 2022. Se estima que esta prohibición provocará un tensionamiento en los precios, sobre todo en los productos diésel.

Si bien los precios más bajos del petróleo son un alivio para los consumidores, quienes se enfrentan una inflación creciente, el impacto total de los embargos sobre el crudo ruso y los suministros de productos aún está por definir.

EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN Y CONSUMO GLOBAL DE HIDROCARBUROS

Balance mundial de producción y consumo de combustibles líquidos

Millones de barriles por día



Fuente: Agencia Americana de la Energía

En 2023 se espera que los inventarios mundiales de crudo se incrementen debido a que la producción superará al consumo y, por lo tanto, las existencias de crudo aumentarán de media 0,6 Mb/d en 2023.

En octubre de 2022 la OPEP+ anunció que recortaría su producción de crudo en 2.0 Mb/d para dar señal de fortaleza al mercado en un ambiente complejo donde se mezclaron la caída del precio, las dudas sobre la evolución de la demanda, los problemas de producción y las sanciones al petróleo ruso. Este recorte se ha ratificado en una reunión celebrada el día 1 de febrero de 2023.

En su informe de enero de 2023, la EIA (Agencia Americana de la Energía) estima así que la producción mundial de combustibles líquidos alcance un promedio de 102,8 millones de barriles por día (b/d) en 2024, frente a los 100,0 millones de b/d en 2022, impulsada además por grandes crecimientos de la producción fuera de la OPEP+. Sin embargo, persistirá la incertidumbre sobre el suministro de petróleo de Rusia, particularmente a principios de 2023. Se espera que el consumo global de combustibles líquidos aumente de

un promedio de 99,4 millones de b/d en 2022 a 102,2 millones de b/d en 2024.

La lenta recuperación de la demanda prevista para el primer semestre de 2023 sugiere una acumulación continuada de inventarios como la que empezó a producirse en el tercer trimestre de 2022. En este sentido, la demanda de petróleo se ajustó al alza en el tercer trimestre de 2022 gracias a un consumo de combustible para el transporte mejor de lo previsto en la OCDE. En el cuarto trimestre, la demanda de la OCDE se redujo en 900 kb/d, por la debilidad de la actividad industrial y los efectos meteorológicos, mientras que la de los países no pertenecientes a la OCDE fue 500 kb/d superior.

Según la Agencia Internacional de la Energía (AIE), la demanda mundial de petróleo aumentará en 1,9 millones de barriles diarios en 2023, hasta alcanzar la cifra récord de 101,7 millones de barriles diarios. Casi la mitad ellos procederán de China, tras el levantamiento de las restricciones impuestas por la COVID. El combustible para aviones sigue siendo la mayor fuente de crecimiento, con un aumento de 840 kb/d.



REGULACIÓN

El panorama regulatorio es un factor cada vez más complejo e influyente en la industria energética, principalmente en los países desarrollados, donde la naturaleza impredecible de las regulaciones emergentes, los requisitos ambientales y las especificaciones técnicas de los productos son cada vez más restrictivos y el mercado demanda productos cada vez menos contaminantes.

En este sentido, desde la COP-21 (celebrada en París en 2015) hasta la COP-26, celebrada a finales de 2021 en Glasgow, la transición energética ha ido adquiriendo mayor protagonismo a nivel mundial, en línea con el aumento de la conciencia social y política de las personas. La COP-26 fue más allá y adelantó la obligación de revisar los planes de reducción de emisiones de carbono para 2030 a finales de 2022, en lugar de 2025, como se estableció en París. Por ello, los gobiernos están introduciendo regulaciones, con especial foco en la transición energética.

Asimismo, las instituciones financieras han ampliado sus exigencias en cuanto a criterios de financiación, incluyendo la sostenibilidad como uno de los principales.

En Cepsa seguimos trabajando por mejorar y promover la transición energética dentro y fuera de la empresa. Muestra de ello, el pasado mes de marzo presentamos nuestra estrategia Positive Motion centrada en la transformación de la compañía y con ambiciosos compromisos de reducción de emisiones de carbono para hacer frente al cambio climático.

Adicionalmente, hemos sido pioneros y en octubre 2022 firmamos la extensión del vencimiento de nuestra línea de crédito sindicada y, por primera vez, acordamos que sus condiciones económicas se vinculen al cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales.



MÁRGENES DE REFINO

El mercado del refino en Europa se enfrenta a una caída de la demanda a largo plazo, alcanzando su pico en 2030 y disminuyendo a partir de entonces. Además, el exceso de oferta de productos, debido a la sobrecapacidad de refino en Europa, por un lado, y a las nuevas refinerías de Asia, por otro, está siendo la principal amenaza, que se une a la citada fuerte regulación y a las cada vez más restrictivas exigencias medioambientales, teniendo todo ello un impacto significativo en la variabilidad del margen de refino.

En lo que respecta a 2022, los márgenes de refino comenzaron el año en niveles bajos, pero la recuperación de la economía en los países occidentales generó una fuerte demanda que mejoró las perspectivas de la industria, impulsando los márgenes al alza.

En el primer trimestre, los precios del Brent se dispararon al máximo de los últimos 10 años, alcanzando los 130 \$/bbl. Esto

se debe principalmente a la recuperación de la demanda y a las importantes presiones en los mercados europeos de petróleo y gas, a consecuencia de la fuerte dependencia del crudo y de los productos destilados rusos.

A pesar de que los primeros paquetes de sanciones contra Rusia no afectaron a las materias primas energéticas, estos llevaron al mercado a una nueva etapa, agregando aún más tensión a los mercados energéticos. Los precios de la energía relacionados, como TTF (la principal referencia de gas natural de Europa), alcanzaron niveles nunca vistos, impactando fuertemente en los márgenes de refino europeos. Los inventarios excepcionalmente bajos de destilados ligeros y medios en todo el mundo conducen a un aumento en los diferenciales de jet, gasoil y gasolinas, que llevan los márgenes de refino a niveles medio-altos.

El segundo trimestre comenzó sin grandes cambios en el conflicto de Europa del Este y con un entorno macroeconómico muy ajustado. Las existencias de destilados ligeros y medios en niveles históricamente bajos y los aumentos de la demanda, ayudados por el comienzo de la "temporada de verano" en los EE. UU., impulsaron los diferenciales de productos a niveles sin precedentes, lo que respaldó los márgenes de refino.

El final del trimestre estuvo marcado por un nuevo paquete de sanciones a Rusia con el objetivo de prohibir las importaciones de crudo y productos para fin de año, así como varias interrupciones en los flujos de gas de Rusia a Europa principalmente en Nord Stream 1. Todo ello añadió mayor presión sobre las principales materias primas energéticas europeas y aumentó los costes energéticos, llevando los márgenes de refino a niveles récord.

En el tercer trimestre los márgenes de refino se redujeron, pero manteniéndose aún en niveles históricamente altos. Esto se debe fundamentalmente al aumento de los costes energéticos, principalmente del gas natural y de la electricidad, y a la

moderación de los spreads de destilados, tanto ligeros como medios, y a caídas en las cotizaciones de petroquímicos, en un entorno todavía muy volátil. Adicionalmente, se produjo una recuperación en la oferta global de productos para satisfacer la demanda que continuó desacelerándose, lastrada por los nuevos confinamientos en China.

En el último trimestre del año los márgenes se mantuvieron también en niveles elevados, impulsados principalmente por la estabilidad en la demanda, las ayudas de los gobiernos y la fortaleza de los diferenciales (tanto de destilados medios como ligeros) impulsados, en gran parte, por las restricciones de compras de producto ruso que entraban en vigor a finales de año y la reapertura de China al poner fin a su política 'COVID cero'.

Se espera que 2023 sea un año de márgenes en niveles altos, respaldados por niveles históricamente bajos de inventarios de productos petrolíferos. Se prevé además que estos alcancen niveles más moderados en los próximos años debido a la ralentización del crecimiento económico esperado y al restablecimiento de los cuellos de botella en el suministro.

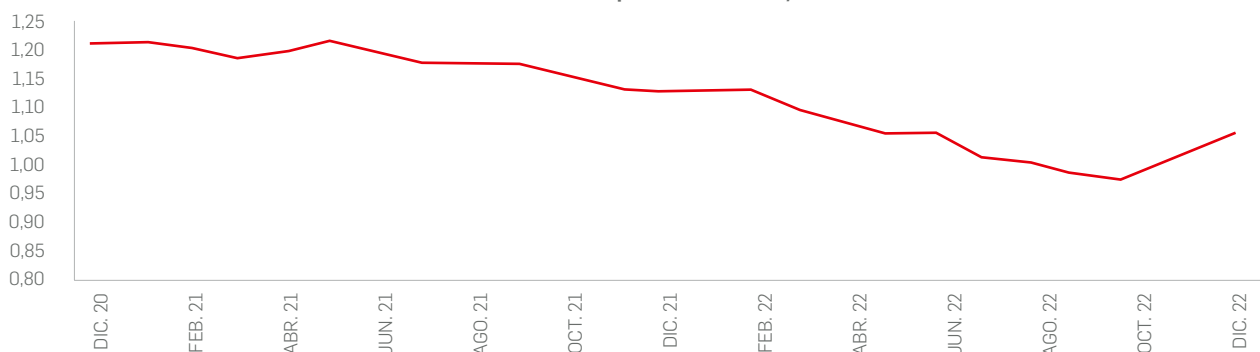


TIPOS DE CAMBIO

El ejercicio 2022 comenzó con un euro debilitado frente al dólar impactado por la variante Ómicron que tuvo un fuerte impacto a final de 2021 en Europa. Adicionalmente, las subidas de tipos de interés en 2022 por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos, más agresivas que las del Banco Central Europeo, con el fin de intentar mitigar el efecto de los altos niveles

de inflación y la crisis energética derivada de la situación en Ucrania, llevó al euro a perder la paridad con el dólar. No obstante, en los últimos meses del ejercicio se ha producido un efecto rebote que ha provocado que el tipo de cambio de cierre de 2022 haya sido de 1,0666 \$/€.

Evolución del tipo de cambio \$ / €





4.2 PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS



Resultados (millones de euros)	2022	2021
Cifra de negocios (*)	33.446	24.532
EBITDA NIIF (**)	3.262	2.194
EBITDA ajustado	2.939	1.815
Resultado Neto NIIF atribuido a la Sociedad dominante	1.100	661
Resultado Neto Ajustado atribuido a la Sociedad dominante	790	310

Datos financieros (millones de euros)	2022	2021
Capital social	268	268
Patrimonio neto atribuible a la Sociedad dominante	4.706	4.170
Deuda financiera neta excluyendo impacto NIIF 16	2.756	2.759
Capital Empleado NIIF	8.283	7.753
Flujo de caja de las operaciones	1.549	1.306
Flujo de caja libre	901	915
Inversiones del periodo	743	473
<i>Sostenible</i>	185	126
<i>Crecimiento</i>	327	175
<i>Mantenimiento</i>	231	172

(*) Incluye Impuesto especial sobre hidrocarburos repercutido en ventas

(**) Normas Internacionales de Información Financiera





Datos del entorno	2022	2021
Cotización Brent media anual (\$/barril)	101,2	70,7
Tipo de cambio medio anual (\$/€)	1,05	1,18
Precio Pool España (€/MWh)	167,5	111,9
Precio Gas Natural Dutch TTF (€/MWh)	120,5	45,7

Datos operativos y de negocio	2022	2021
Producción participada (miles b/d)	82,8	73,9
Producción crudo atribuida (miles b/d)	69,6	61,3
Precio medio de venta de crudo (\$/b)	97,7	68,2
Ventas de crudo (millones de barriles)	22,3	18,7
Crudo Destilado (millones de barriles)	151,1	145,2
Producción de refino (millones de barriles)	20,7	20,3
Grado de utilización de refinerías	84%	81%
Indicador margen de refino (\$/bbl)	9,6	3,7
Ventas Comercial (millones de toneladas)	17,7	16,2
Ventas de productos Químicos (millones de toneladas)	2,5	2,9
Producción de electricidad (GWh)	2.896	2.719
Capacidad de energía renovable instalada (MW)	28,9	28,9
Comercialización de gas natural (GWh)	25.468	34.374





4.3 ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS



A) EVOLUCIÓN GLOBAL DEL EJERCICIO

Millones de euros

Indicadores clave	2022	2021
Cifra de Negocios(*)	33.446	24.532
EBITDA Ajustado	2.939	1.815
EBITDA NIIF	3.262	2.194
Resultado Neto Ajustado atribuido a la Sociedad dominante	790	310
Resultado Neto NIIF atribuido a la Sociedad dominante	1.100	661
Flujo de caja de las operaciones	1.549	1.306
Flujo de caja libre	901	915
Inversiones del periodo	743	473

(*) Incluye Impuesto especial sobre hidrocarburos repercutido en ventas.

Cepsa registró un aumento significativo del EBITDA durante 2022 hasta los 2.939 millones de euros frente a los 1.815 millones de euros de 2021 (+62%), como resultado de la mejora de las condiciones de mercado, de los precios de las materias primas y de los márgenes de refino mientras que las iniciativas de optimización impulsadas por la dirección siguieron contribuyendo a mejorar los resultados en todas las áreas de negocio y funcionales. El EBITDA NIIF se situó en 3.262 millones de euros.

El Beneficio Neto CCS en 2022 fue de 790 millones de euros, lo que representa una mejora significativa frente a los 310 millones de euros registrados en 2021, impulsado el incremento del EBITDA y los buenos resultados de nuestras participadas. El beneficio neto IFRS fue de 1.100 millones de euros.

El Cash-Flow de las operaciones después de capital circulante se situó en 1.549 millones de euros, un 19% más que en 2021, debido a la mejora de los resultados, aunque impactado por el mayor pago de impuestos, especialmente en el negocio de Upstream.

El Capex aumentó durante el año hasta los 743 millones de euros como consecuencia del incremento de las inversiones de Cepsa en negocios sostenibles a medida que se ha comenzado a implementar su estrategia Positive Motion. En lo que respecta a fusiones y adquisiciones, Cepsa adquirió a Petrobras el 28% que no poseía de su filial LAB en Brasil, Detén Química.

El desglose por segmentos de EBITDA Ajustado es el siguiente:

Millones de euros

	2022	2021
Exploración y producción	1.868	905
Energy	828	570
Química	382	461
Corporación	(139)	(121)
EBITDA Ajustado	2.939	1.815

El desglose por segmentos de las inversiones es el siguiente:

Millones de euros

	2022	2021
Energy	365	249
Sostenible	111	62
Crecimiento	49	52
Mantenimiento	205	135
Química	169	61
Sostenible	68	61
Crecimiento	101	-
Exploración y producción	183	140
Crecimiento	171	116
Mantenimiento	12	24
Corporación	26	23
Sostenible	5	3
Crecimiento	6	7
Mantenimiento	14	13
Total	743	473

B) AJUSTES AL COSTE DE REPOSICIÓN Y ELEMENTOS NO RECURRENTE

Millones de euros

	2022	2021
EBITDA Ajustado	2.939	1.815
Ajuste coste de reposición	480	470
Otros no recurrentes	(158)	(92)
EBITDA NIIF	3.262	2.193

Los elementos no recurrentes incluyen la diferencia en el valor de las existencias entre el método del coste medio utilizado en los Estados Financieros Consolidados y el método del coste de reposición utilizado para medir los segmentos operativos.

El método del coste de reposición proporciona una imagen más realista y, por tanto, una mejor comprensión del rendimiento subyacente de los segmentos de negocio, al tiempo que ayuda a realizar comparaciones entre ejercicios. En el método del coste de reposición, el coste de las ventas se determina con referencia a los precios medios mensuales en lugar del valor histórico derivado del método de valoración contable. En consecuencia, el ajuste del coste de reposición se determina como la diferencia entre ambos métodos.

Además, el Grupo considera como "Otros elementos no recurrentes" los detallados en la Nota 6.3 de los Estados Financieros Consolidados de 2022. En 2022 destacan gastos excepcionales asociados al proceso de transformación en el que está inmerso el Grupo, cuyo fin es proporcionar a los negocios de una mayor flexibilidad.

En el caso de las sociedades integradas por puesta en equivalencia, los ajustes que se muestran son análogos a los mencionados arriba, es decir, ajuste a Coste de Reposición y deterioros de activos, sobre el resultado de estas sociedades.



C) RESULTADO POR SEGMENTOS

ENERGY SOLUTIONS

Indicadores clave	2022	2021
Crudo Destilado (millones de barriles)	151,1	145,2
Grado de utilización de refinerías	84%	81%
Output (millones de toneladas)	20,7	20,3
Indicador margen de refino (\$/bbl)	9,6	3,7
Ventas de gas natural (GWh)	25.468	34.374
Producción de electricidad (GWh)	2.896	2.719
Capacidad de energía renovable instalada (MW)	28,9	28,9
Precio Pool España (€/MWh)	167,5	111,9
Precio Gas Natural Dutch TTF (€/MWh)	120,5	45,7
Venta de productos (millones de toneladas)	17,7	16,2
<i>Combustibles y carburantes (millones de toneladas)</i>	<i>9,6</i>	<i>9,3</i>
<i>Ventas de combustible para buques (millones de toneladas)</i>	<i>3,9</i>	<i>3,7</i>
<i>Combustibles para aviación (millones de toneladas)</i>	<i>2,5</i>	<i>1,4</i>
<i>Otros (millones de toneladas)</i>	<i>1,7</i>	<i>1,8</i>
Numero de estaciones de servicio	1.760	1.753
EBITDA Ajustado (millones de euros)	828	570
Inversiones en el periodo (millones de euros)	365	249
<i>Crecimiento</i>	<i>49</i>	<i>52</i>
<i>Mantenimiento</i>	<i>205</i>	<i>135</i>
<i>Sostenible</i>	<i>111</i>	<i>62</i>



Operaciones

El negocio de parques energéticos se vio positivamente impactado por la significativa mejora de los márgenes de refino frente a 2021. Los márgenes de refino se situaron en 9,6 \$/bbl en 2022 frente a los 3,7 \$/bbl del mismo periodo de 2021. Las operaciones de nuestros Parques Energéticos durante el periodo también mejoraron, con una destilación de crudo media del 84% de la capacidad instalada, lo que supone un incremento del 4% respecto al mismo periodo de 2021.

Los volúmenes vendidos en los segmentos Comercial y Movilidad aumentaron durante el año gracias a la mejora de la demanda española de combustible (+4% vs 2021), con unas ventas totales de 17,7mt en 2022 vs 16,2mt en 2021, un 9% más, beneficiándose de los descuentos extraordinarios ofrecidos por Cepsa. Desde abril de 2022, Cepsa ofrece descuentos especiales en carburantes por los que los clientes

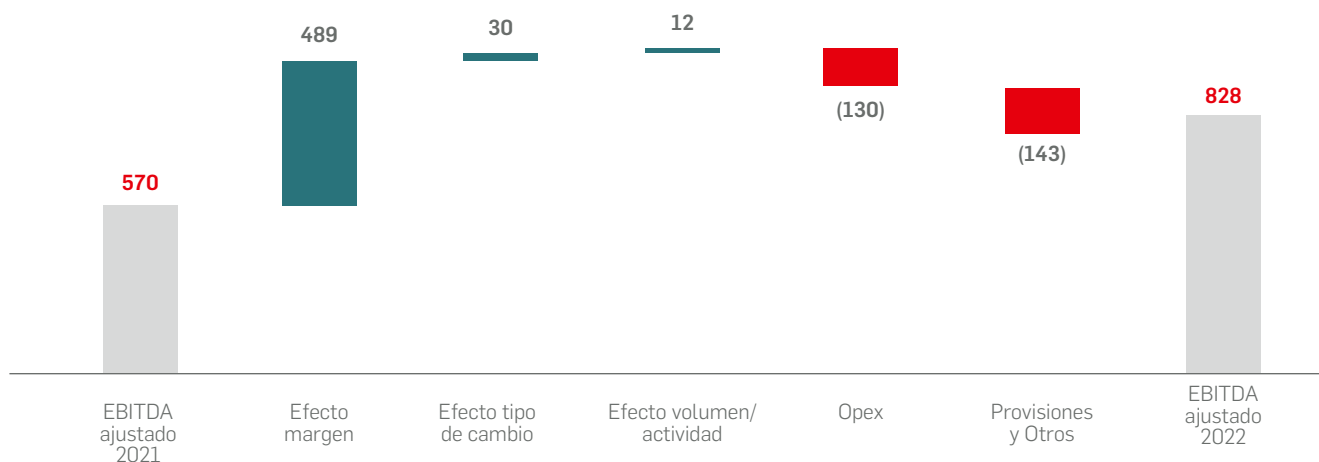
reciben hasta 50 cts/l, de los cuales 20 cts/l son cubiertos por el Gobierno de España y 30 cts/l adicionales obtenidos a través de los descuentos de Cepsa, permitiendo a más de 12 millones de clientes un ahorro total de 130 millones de euros.

El negocio de Trading registró un fuerte rendimiento en 2022, beneficiándose de un entorno de mercado más volátil.

En cuanto al negocio de Gas y Electricidad, los precios del pool eléctrico español fueron notablemente superiores en comparación a los del año pasado, debido a la subida del precio del gas, con una media de 167,5 €/MWh en 2022 frente a los 111,9 €/MWh de 2021 (+50%). Cepsa incrementó su producción eléctrica hasta los 2.896GWh, un 7% más que en 2021.

Resultados

Evolución EBITDA ajustado Dic 21 - Dic 22 (M€)



El EBITDA del segmento de Energy Solutions de Cepsa se situó en 828 millones de euros en el año, lo que supone un significativo incremento del 45 % respecto a los 570 millones de euros en 2021, en sintonía con la recuperación de la demanda y los márgenes.

Las inversiones del año ascendieron a 365 millones de euros, un 46% superiores que en 2021. Las inversiones sostenibles aumentaron un 79% respecto al año anterior, principalmente en el despliegue de la red de cargadores de vehículos eléctricos y otras inversiones sostenibles.



QUÍMICA

Indicadores clave	2022	2021
Ventas de productos Químicos (millones de toneladas)	2,49	2,94
LAB / LABSA	0,66	0,67
Fenol / Acetona	1,31	1,61
Disolventes	0,52	0,66
EBITDA Ajustado (millones de euros)	382	461
Inversiones en el periodo (millones de euros)	169	61
Crecimiento	101	-
Sostenible	68	61

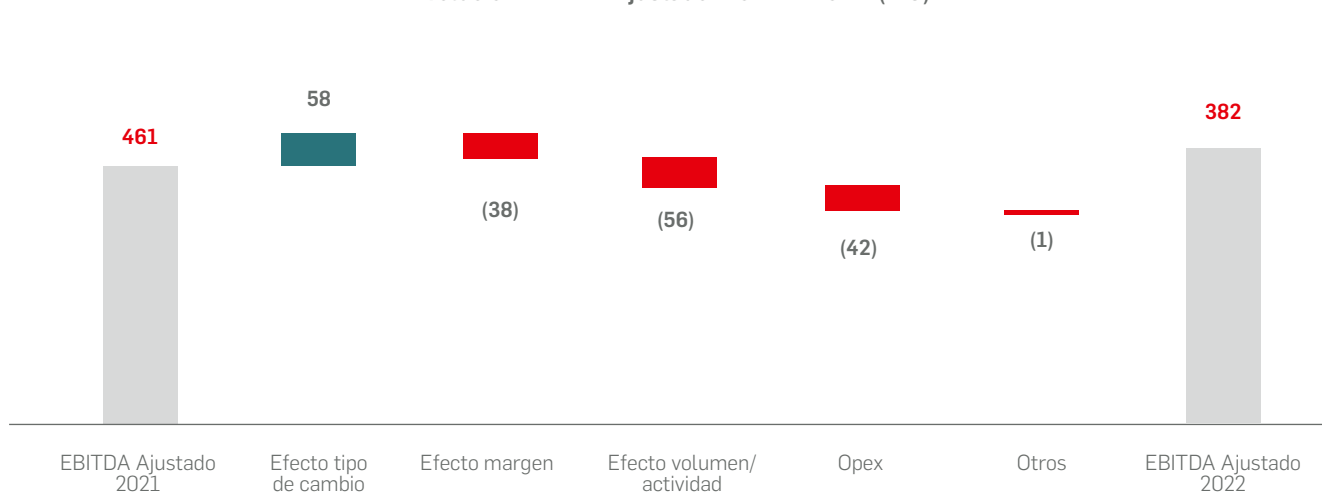
Operaciones

En 2022, los resultados globales del sector químico mostraron resiliencia, especialmente en el sector de los surfactantes, a pesar del desfavorable contexto del mercado.

Las ventas totales de productos disminuyeron un 15% respecto a 2021, debido principalmente al entorno inflacionista y a la crisis energética, que afectaron negativamente a la demanda y a los márgenes, especialmente en el segmento de Intermedios.

Resultados

Evolución EBITDA Ajustado Dic 21 - Dic 22 (M€)



El EBITDA CCS de Química se situó en 382 millones de euros en 2022, por debajo de los 461 millones de euros de 2021, principalmente como consecuencia del impacto del aumento de los costes energéticos y las presiones inflacionistas, junto con la caída de la demanda en el segmento de Intermedios, que ha lastrado los resultados.

Las inversiones en 2022 ascendieron a 169 millones de euros, un 179% más que en 2021, debido principalmente a la adquisición de la participación del 28% en Detén.

EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN

Indicadores clave	2022	2021
Producción participada (miles b/d)	82,8	73,9
<i>MENA</i>	75,7	65,9
<i>LatAm</i>	7,1	8,0
Producción crudo atribuida (miles b/d)	69,6	61,3
Ventas de crudo (millones de barriles)	22,3	18,7
Precio medio de venta de crudo (\$/b)	97,7	68,2
Precio medio de crudo (\$/b)	101,2	70,7
EBITDA Ajustado (millones de euros)	1.868	905
Inversiones en el periodo (millones de euros)	183	140
<i>Crecimiento</i>	171	116
<i>Mantenimiento</i>	12	24

Operaciones

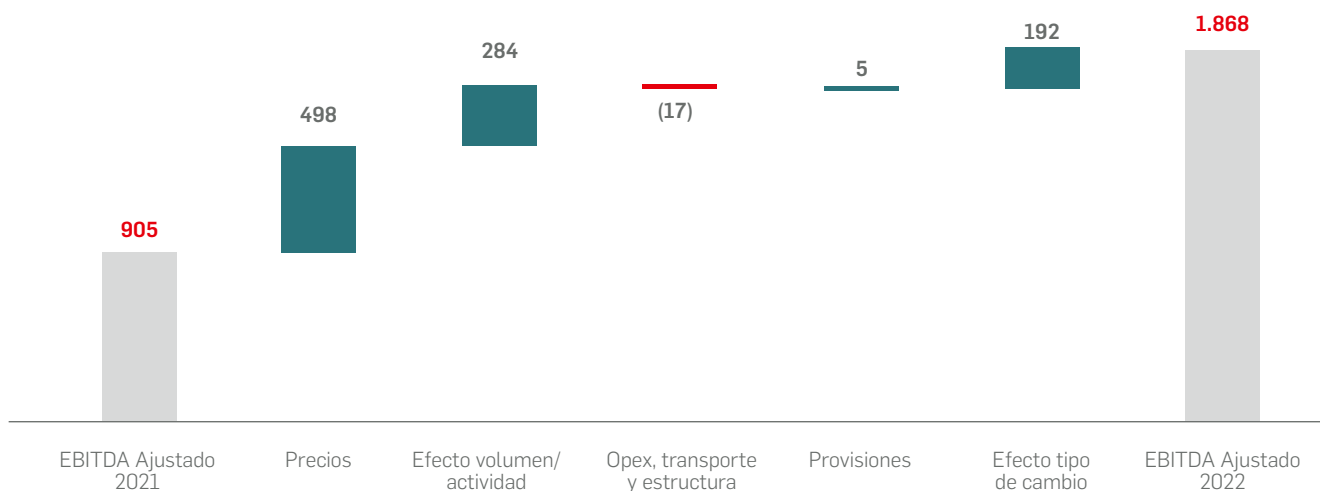
La producción de WI del año alcanzó los 82,8 kbopd, lo que representa un crecimiento del 12 % respecto al año anterior (73,9 kbopd en 2021), beneficiándose de las menores restricciones de producción de la OPEP, el aumento de la producción en Abu Dabi y las mejoras operativas en los yacimientos para reducir el declive natural.

Los precios del crudo en 2022 se situaron en 101,2 \$/bbl (+43 % interanual) debido a las tensiones geopolíticas en Europa y al aumento de la demanda mundial de petróleo tras la COVID-19.

Durante el tercer trimestre de 2022 se perforaron dos pozos de exploración (Rasper y Baja-1) en el bloque marino 53 de Surinam. El 23 de agosto, Apache Corporation, operador del bloque 53, anunció el descubrimiento de petróleo en Baja-1.

Resultados

Evolución EBITDA Ajustado Dic 21 - Dic 22 (M€)



Significativa mejora del EBITDA, hasta alcanzar los 1.868 millones de euros (+106 %) en 2022 frente a los 905 millones de 2021, debido al aumento de los precios del crudo (+43 %), de la producción de WI (+12 %) y las medidas de eficiencias en costes.

El aumento del capex de crecimiento se debe principalmente a la perforación de dos pozos de exploración en Surinam y a la anticipación del plan de abandono de Latinoamérica

D) ROACE DEL GRUPO CONSOLIDADO

La rentabilidad del capital medio empleado del Grupo se recoge en el siguiente ROACE Ajustado:

Millones de euros

		31.12.2022		31.12.2021		
ROACE Ajustado	=	$\frac{\text{Resultado Operativo Neto Ajustado}}{\text{Media Capital Empleado Ajustado}}$	=	$\frac{927}{8.018} = 11,6\%$	=	$\frac{453}{7.616} = 5,9\%$

Esta métrica es utilizada por la Dirección del Grupo para evaluar la capacidad que tienen los activos en explotación para

generar beneficios, por tanto, es una medida de la eficiencia del capital invertido (patrimonio y deuda).

E) ACCIONES PROPIAS

A cierre de ejercicio de 2022, la Sociedad es titular de 168.760 acciones propias. Estas acciones representan el 0,03% del capital social. A 31 de diciembre de 2021 la Sociedad era titular de 156.671 acciones propias y su filial íntegramente participada "Magna Expergere, S.A.U." era titular de 400.000 acciones de la Sociedad.

Las acciones propias corresponden a acciones nuevas, que fueron creadas en los aumentos de capital ejecutados durante el ejercicio 2021, y que fueron adquiridas por la Sociedad con el fin de dar una mayor flexibilidad a su estructura accionarial.

F) HECHOS POSTERIORES

En virtud de la aplicación del establecimiento del gravamen temporal energético, el Grupo CEPSA deberá pagar dicho gravamen durante los veinte primeros días de septiembre de 2023 conforme a su cifra de negocio de 2022, realizando un pago anticipado del 50% durante los primeros veinte días de febrero. El importe total a pagar sobre el gravamen del año 2022 asciende aproximadamente a 324 millones de euros.

Con fecha de 5 de enero de 2023 la sociedad ha firmado un acuerdo de venta del 20% de participación que posee en la concesión Satah Al Razboot (SARB), Umm Lulu, Bin Nasher y Al Bateel. Está previsto estar en disposición de cerrar la operación en las próximas semanas una vez obtenidas las autorizaciones administrativas necesarias y cumplidas las restantes condiciones suspensivas incluidas en el contrato. A partir del momento de cierre, todos los derechos y obligaciones relacionados con la concesión serán titularidad del comprador.

Sujeto al cierre de la mencionada operación de venta de SARB Umm Lulu, CEPSA estará en posición de firmar un acuerdo para la transmisión del 12,88% de participación indirecta en la concesión Mubarraz a través de la venta de acciones representativas del 20% de capital en la sociedad Cosmo Abu Dhabi Energy Exploration & Production Co. Ltd. Esta operación estará sujeta a la obtención de las autorizaciones administrativas pertinentes y al cumplimiento de otras condiciones suspensivas habituales en este tipo de operaciones.

El 1 de febrero de 2023, la Junta General de Accionistas aceptó la dimisión presentada por D. Joost Dröge del Consejo de Administración. En esa misma fecha, los Accionistas nombraron consejero a D. Gregory Nikodem, por un mandato de seis años, de conformidad con los Estatutos de la Sociedad.





4.4 LIQUIDEZ Y RECURSOS DE CAPITAL



A) FLUJOS DE CAJA

Millones de euros

	2022	2021
EBITDA NIIF	3.262	2.194
Cobros de dividendos	23	15
Cobros/(pagos) de impuesto sobre beneficios	(1.419)	(372)
Otros cobros/(pagos) de las actividades de explotación	22	45
Total flujos de caja de explotación antes de capital circulante	1.887	1.881
Variación del capital circulante operacional	(338)	(575)
Total flujos de caja de las operaciones	1.549	1.306
Pagos por inversiones	(653)	(501)
Cobros por desinversiones	4	110
Total flujos de caja de inversión	(648)	(391)
Flujo de caja libre antes de dividendos y actividades de financiación	901	915
Pago de intereses sobre deuda	(121)	(93)
Pago Principal e Intereses IFRS-16	(159)	(134)
Dividendos pagados	(588)	(528)
Financiación obtenida/amortizada	(225)	(870)
Total flujos de financiación	(1.092)	(1.624)
Incremento/decremento neto de Tesorería	(192)	(710)

El flujo de caja de las operaciones antes de capital circulante mejoró hasta los 1.887 millones de euros gracias a la mejora de los resultados, a pesar del impacto negativo del mayor pago de impuestos.

Los pagos por inversiones en 2022 fueron superiores a las de 2021 (648 millones de euros en 2022 frente a 391 millones de euros el año pasado) debido a la adquisición del 28% de las actividades de Deten y al aumento de las inversiones sostenibles a medida que Cepsa ha comenzado a aplicar su estrategia Positive Motion. De este modo, los pagos de capex

sostenible para el año fueron de 125 millones de euros, lo que representa el 19% del importe total.

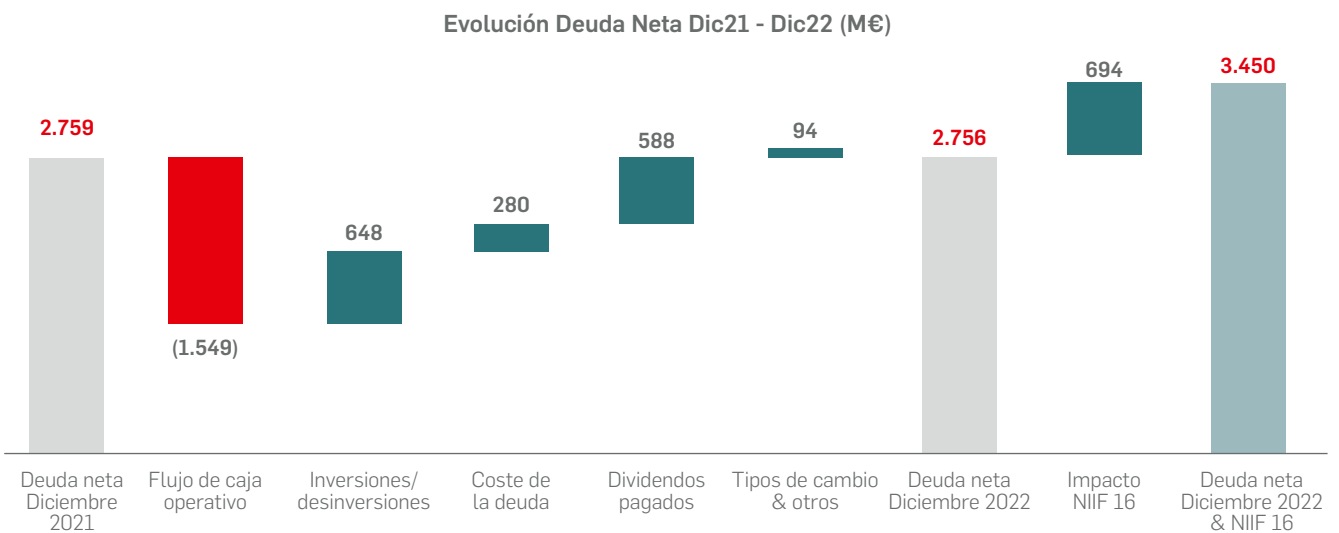
El Flujo de Caja Libre antes de dividendos y actividades de financiación se situó en 901 millones de euros, en línea con el año anterior, a pesar de los mayores impuestos y el referido incremento de las inversiones relacionadas con la adquisición de Deten. Los dividendos pagados ascendieron a 588 millones de euros, con lo que el flujo de caja libre neto del ejercicio fue positivo.

B) SITUACIÓN FINANCIERA

La deuda financiera neta a 31 de diciembre de 2022 se sitúa en 2.756 millones de euros, cifra similar a la de diciembre de 2021 (2.759 millones de euros). La deuda financiera neta, incluido

el impacto de la NIIF 16, asciende a 3.450 millones de euros (3.446 millones de euros en 2021).

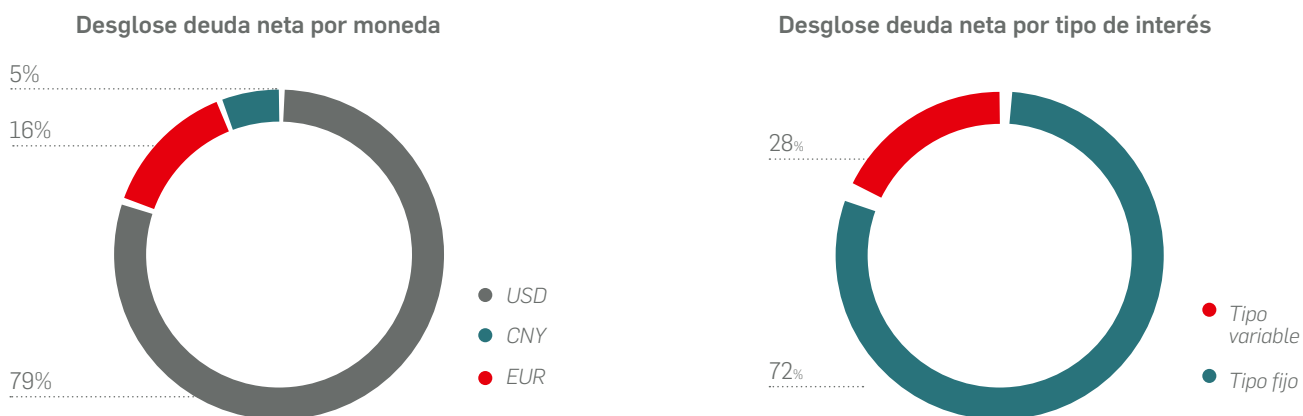
En este gráfico se puede observar la evolución del endeudamiento a partir de los orígenes y usos de los fondos.



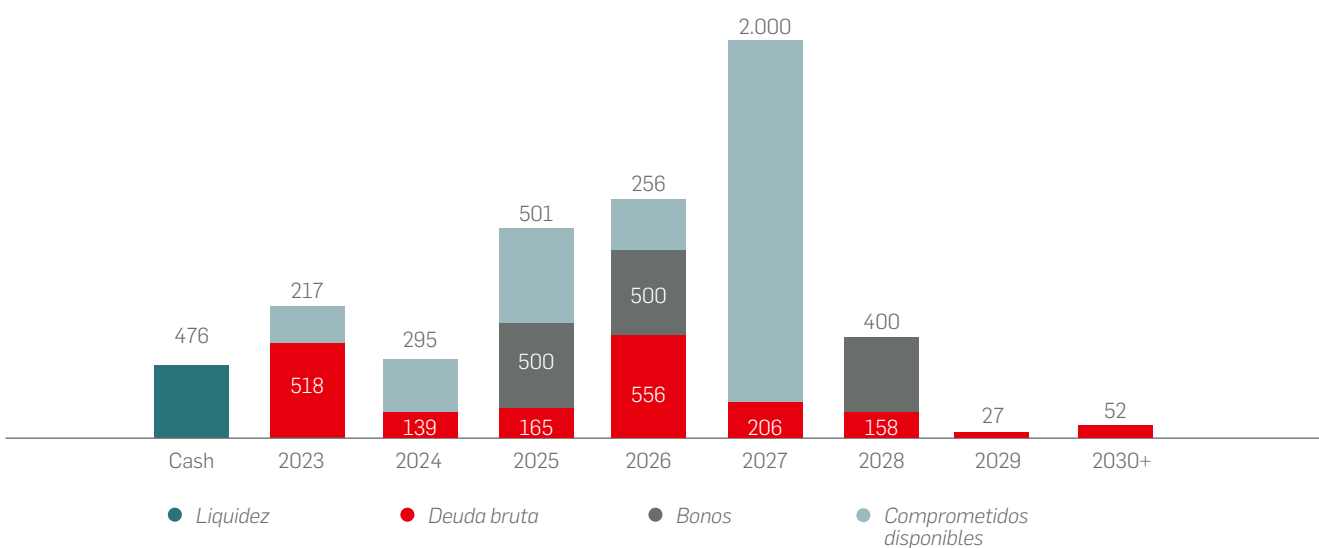
C) ESTRUCTURA DE LA DEUDA Y PRINCIPALES OPERACIONES DE FINANCIACIÓN

I. ESTRUCTURA DE LA DEUDA Y VENCIMIENTO

A continuación se analiza la deuda neta por divisa y tipo de interés a 31 de diciembre de 2022 (incluido el impacto de los derivados relacionados y excluido el impacto de la NIIF 16):



El vencimiento de la deuda bruta es el siguiente (millones de euros):



Cepsa dispone de liquidez suficiente para cubrir vencimientos hasta 2027. A 31 de diciembre de 2022, la compañía tenía un vencimiento medio de su Deuda Neta de 3,5 años.



II. PRINCIPALES OPERACIONES DE FINANCIACIÓN

En 2022, como es habitual desde su firma en 2014, se ha recibido aprobación de los 18 bancos participantes en su línea de crédito renovable sindicada de 2.000 millones de euros para extender su vencimiento por un año más y, por primera vez, se ha acordado que sus condiciones económicas se vinculen al cumplimiento de indicadores medioambientales y sociales. Tras el unánime consentimiento de los mismos, esta operación ha fijado su vencimiento en septiembre de 2027 lo que mejora notablemente la calidad de la liquidez de CEPSA. De esta cifra, no existían importes dispuestos a la fecha de formulación de los estados financieros.

Por otro lado, el 13 de septiembre de 2022, CEPSA lanzó una oferta de recompra de su emisión con vencimiento en 2028 a un precio del 85% sobre el valor nominal, por un importe

máximo de 100 millones de euros. El propósito de la oferta fue reducir la deuda bruta y optimizar la estructura de balance del Grupo. La oferta finalizó el 20 de septiembre, recomprándose la totalidad del importe objetivo al precio ofertado. Los títulos cotizan en Euronext Dublín.

Nuestros bonos están calificados con grado de inversión ("Investment Grade") por las tres principales agencias de rating internacionales Moody's, S&P y Fitch. La calificación de Investment Grade de CEPSA ha sido confirmada durante 2022 tras las revisiones efectuadas en marzo, abril y agosto por Fitch, S&P y Moody's, respectivamente.

D) ÍNDICE DE AUTONOMÍA FINANCIERA Y RATIO DE APALANCAMIENTO

El ratio de autonomía financiera (Gearing ratio) (incluido el impacto de la NIIF 16), expresado como el cociente entre la deuda neta y el capital empleado (definido como deuda neta más fondos propios), se situó en el 41,7% a finales

de 2022, frente al 44% en 2021. Esta disminución se debe principalmente a la mejora de los resultados respecto al año anterior.

Índice de autonomía financiera

Millones de euros

	2022	2021
Deudas con entidades de crédito no corriente	3.210	3.818
Deudas con entidades de crédito corriente	717	285
Tesorería y otros activos líquidos	(476)	(657)
Endeudamiento neto	3.451	3.446
Patrimonio neto	4.832	4.307
Capital Empleado IFRS	8.283	7.753
Endeudamiento neto / (Endeudamiento neto + Patrimonio)	41,7%	44,4%
Impacto NIIF 16 en deuda neta	694	687
Endeudamiento neto (*)	2.756	2.759
Capital Empleado IFRS (*)	7.588	7.066
Endeudamiento neto / (Endeudamiento neto + Patrimonio) (*)	36,3%	39,0%

(*) Sin incluir el efecto de la NIIF 16

Cepsa ha conseguido una mejora muy significativa de sus ratios de apalancamiento desde 2021, debido a una mejora material del EBITDA. El ratio de deuda neta sobre EBITDA (excluyendo

pasivos NIIF 16) ha pasado de 1,64x en diciembre de 2021 a 0,99x en diciembre de 2022.

Ratio de apalancamiento

Millones de euros

	2022	2021
Endeudamiento neto	3.451	3.446
EBITDA ajustado	2.939	1.815
Ratio Deuda Neta / EBITDA Ajustado	1,17x	1,90x
Endeudamiento neto*	2.756	2.759
EBITDA ajustado*	2.780	1.681
Ratio Deuda Neta / EBITDA Ajustado*	0,99x	1,64x

(*) Sin incluir el efecto de la NIIF 16

E) CAPITAL EMPLEADO

El Capital Empleado del Grupo se situaba a 31 de diciembre de 2022 en 8.283 millones de euros (considerando el efecto de la

NIIF 16), frente a los 7.753 millones de euros de diciembre de 2021. El desglose por segmentos de negocio es el siguiente:

Millones de euros

Capital Empleado NIIF por segmentos	Energy	Química	Exploración y Producción	Corporación	Total
Capital Empleado al 31/12/2022	4.659	1.478	2.293	(147)	8.283
Capital Empleado al 31/12/2021	4.419	1.308	1.977	49	7.753
Variación 2022-2021	240	170	316	(196)	530

Los fondos propios atribuidos a la sociedad dominante ascendían a 4.706 millones de euros a cierre del ejercicio que

financian, por tanto, el 56% de la cifra de capital empleado a esa fecha.



05

ANEXOS

	154	
Anexo 1	Acerca de este informe	156
Anexo 2	Materialidad	158
Anexo 3	Desempeño de sostenibilidad	160
Anexo 4	Información detallada sobre los principales riesgos de la compañía	254
Anexo 5	Sistema de control interno	258
Anexo 6	Información financiera adicional	262
Anexo 7	Informe Impuestos País por País	267
Anexo 8	Índice de estándares de sostenibilidad	272



Anexos



5. ANEXOS

ANEXO 1. ACERCA DE ESTE INFORME

GRI: 2-2, 2-4, 2-14

Criterios y estándares considerados en la elaboración del informe

Reafirmamos nuestro compromiso con la transparencia mediante la publicación de nuestro 'Informe de Gestión Integrado 2022', dando respuesta a las necesidades y los requerimientos de información cualitativa y cuantitativa de nuestros grupos de interés.

Entre otras novedades, en el presente informe hemos incluido aspectos sobre nuestra estrategia Positive Motion con la que buscamos convertirnos en líderes de la movilidad y la energía sostenible en España y Portugal, y ser referentes de la transición energética. Asimismo, hemos aportado información relevante acerca de nuestra nueva organización, que nos permite seguir generando valor, así como el desempeño de nuestros negocios durante el ejercicio y los impactos de carácter económico, ambiental y social generados, y las acciones que hemos puesto en marcha para la gestión de dichos impactos. Además, hemos adecuado lo contenidos a la actualización del marco de estándares de Global Reporting Initiative (GRI Standards) y hemos ampliado la información acorde a las recomendaciones de Task Force on Climate-related Financial Disclosure (TCFD). Adicionalmente, hemos incluido, de forma voluntaria, los importes y porcentajes de cifra de negocio, gastos de capital (CapEx) y gastos operativos (OpEx) de nuestra compañía elegibles y alineados de acuerdo con lo establecido por la regulación de Taxonomía de la Unión Europea y, en particular, de acuerdo a los Anexos I y II del Reglamento Delegado (UE) 2021/2178 de la Comisión, de 6 de julio de 2021.

La información incluida en el presente informe cumple con los requisitos establecidos en la Ley 11/2018 sobre información no financiera y diversidad. De conformidad con la mencionada ley, nuestro Consejo de Administración es el órgano que formula, previa revisión y recomendación de la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos (ACER), el Informe Anual de Gestión Integrado, al mismo tiempo que las Cuentas Anuales, que se someten a la aprobación de la Junta General de Accionistas, cumpliendo así con la obligación derivada de la mencionada ley de someter la información no financiera de la compañía a los mismos criterios de aprobación, depósito y publicación que el Informe de Gestión.

[\[Información adicional en Anexo 7. Índice de sostenibilidad y marcos de contenidos\]](#)

De igual manera, el presente documento incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en relación con los requisitos de información no financiera. El informe ha sido elaborado utilizando como referencia los requerimientos de reporte del marco actualizado en 2021 y de aplicación a partir de 2023 GRI Standards, e incluye los requisitos de información del suplemento sectorial del sector Oil&Gas (GRI 11). El informe se ha realizado siguiendo los principios para la elaboración de informes relativos a la definición de la calidad establecidos por el estándar GRI (precisión, equilibrio, claridad, comparabilidad, integridad, contexto de sostenibilidad, puntualidad y verificabilidad).

Asimismo, hemos seguido otros estándares y marcos de reporte con reconocimiento internacional: International Integrated Reporting (<IR>), Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, TCFD sobre riesgos financieros relacionados con el cambio climático, y Sustainability Accounting Standards Board (SASB), estándar específico del sector que permite identificar, gestionar y comunicar a los inversores información sobre sostenibilidad de relevancia financiera. También hemos continuado reportando información sobre nuestro compromiso y contribución para la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

La definición del contenido del informe se ha realizado en línea con los resultados obtenidos en el análisis de materialidad de la compañía, el cual se ha elaborado previamente a la emisión de este informe. Este análisis se ha desarrollado siguiendo una metodología que permite alcanzar y dar cumplimiento a los requerimientos del estándar GRI y los principios para la definición del contenido de informes de sostenibilidad del mismo (inclusión de los grupos de interés, contexto de sostenibilidad, materialidad y exhaustividad).

La información incluida en el 'Informe de Gestión Integrado 2022' ha sido verificada por un tercero independiente según el estándar ISAE 3000 con un nivel de aseguramiento limitado.

Alcance de la información

El alcance de la información no financiera abarca aquellas sociedades controladas por Cepsa que se consolidan por el método de integración global o por el de consolidación proporcional.

Se incluyen en este alcance aquellas sociedades que tienen costes de personal y las que tienen instalaciones de producción, almacenamiento o comercialización.

Este 'Informe de Gestión Integrado 2022' incluye, por tanto, la información consolidada de todo Cepsa en relación con impactos y al desempeño en aspectos económicos, ambientales y sociales de las actividades que desarrollamos, además de toda aquella información adicional necesaria para facilitar la comprensión de los resultados y su evolución.

En el caso de que alguno de los datos incluidos en el informe presente un alcance diferente al indicado en el párrafo anterior, su alcance específico queda reflejado en el capítulo correspondiente y en la tabla GRI, SASB y EINF. De igual forma, aquellos datos cuantitativos de años anteriores que hayan sufrido recálculos o cambios serán identificados en el capítulo correspondiente con la finalidad de mejorar la comparabilidad.

ANEXO 2. MATERIALIDAD

GRI: 3-1, 3-2

Proceso de determinación de los temas materiales

En 2022 hemos actualizado el análisis de materialidad de la compañía, considerando las principales tendencias y expectativas de los grupos de interés¹, cuyas conclusiones han servido de base para los contenidos del presente informe.

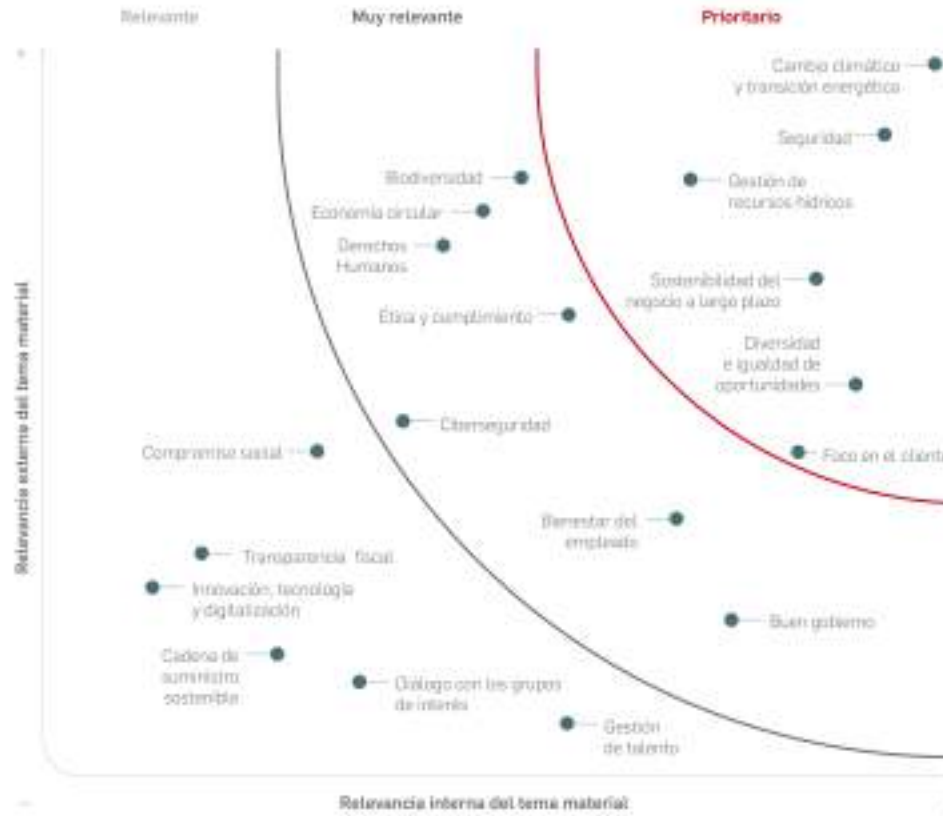
Los estándares publicados por la Guía GRI para la elaboración de memorias de sostenibilidad requieren que las organizaciones que reporten conforme a sus prescripciones realicen un análisis de materialidad que les ayude a determinar los contenidos que han de tratar. Esta exigencia es igualmente aplicable a los Estándares de Información no Financiera (EINF) elaborados por las empresas afectadas por la Ley 11/2018, como es el caso de Cepsa.

La metodología del análisis de materialidad está basada totalmente en datos. Para ordenar los asuntos en importancia para los grupos de interés, previamente identificados y segmentados, se han realizado encuestas, comparativas con empresas del sector, análisis de regulación obligatoria y voluntaria, así como noticias y publicaciones en redes sociales. Para calibrar la importancia interna, la valoración final la ha realizado directamente nuestro Comité de Dirección en una sección de trabajo específica en la que hemos utilizado como base aspectos ponderados en función de nuestras políticas corporativas, el 'Informe de Gestión Integrado 2021' y nuestra comunicación interna y externa del último año.

La realización del análisis de materialidad ha permitido determinar los temas más relevantes para la compañía y para sus grupos de interés, los cuales se han estructurado en críticos, muy relevantes y relevantes.

¹ Grupos de interés que han participado en el análisis de materialidad: empleados; bancos y analistas financieros; clientes; comunidades locales; ONGs ambientales y sociales y proveedores. De manera adicional a estos Grupos de Interés (Gdl) que han participado activamente se han tenido en cuenta, mediante un análisis basado en datos, a legisladores y reguladores; pares de la industria; inversores y grupos de la sociedad civil.

Materialidad 2022



Los cambios en relación a 2021 han sido los siguientes: Gestión de recursos hídricos y Diversidad e igualdad de oportunidades han pasado a estar en la categoría de prioritarios, mientras que los temas Cadena de suministro sostenible y Gestión del talento se sitúan en la categoría de relevantes.

ANEXO 3. DESEMPEÑO DE SOSTENIBILIDAD

3.1 TAXONOMÍA EUROPEA

El Reglamento de Taxonomía de la UE es parte del Plan de Acción de Finanzas Sostenibles de la Comisión Europea para redirigir los flujos de capital hacia los Objetivos de Desarrollo Sostenible y una economía neutra en carbono para 2050.

La Taxonomía de la UE es un sistema de clasificación de actividades económicas sostenibles desde el punto de vista medioambiental e introduce los siguientes conceptos:

- Actividades elegibles: aquellas que se describen en los actos delegados que complementan el Reglamento de la Taxonomía (Reglamento UE 852/2020),
- Actividades alineadas: aquellas que cumplen con los siguientes requisitos de esta regulación:
 - a. contribuye sustancialmente a uno o más de los seis objetivos ambientales de la UE;
 - b. no perjudica significativamente ninguno de los seis objetivos ambientales de la UE;
 - c. se lleva a cabo respetando las salvaguardias mínimas; y
 - d. cumple con los criterios técnicos de selección en los actos delegados que complementan el Reglamento de la Taxonomía (Reglamento Delegado 2021/2139 de 4 de junio de 2021 y Reglamento Delegado 2022/1214 de 9 de marzo de 2022).

La información en materia de elegibilidad y alineamiento que se presenta a continuación incluye actividades que contribuyen sustancialmente con los objetivos ambientales de mitigación y adaptación al cambio climático de acuerdo a criterios técnicos que establecen los Reglamentos Delegados antes indicados.

Queremos convertirnos en un actor clave en la transición energética, diversificando nuestros productos y servicios y desarrollando nuevas líneas de negocios cada vez más sostenibles. Si bien no estamos sujetos a esta regulación, creemos que la Taxonomía de la UE nos brinda un marco de adicional para evaluar nuestra transformación estratégica. Por ello, nos hemos dotado de una metodología interna que nos permite identificar y hacer seguimiento de las actividades sostenibles de acuerdo con las recomendaciones de la Taxonomía de la UE.

A continuación, se presentan la metodología de trabajo seguida, la política contable aplicada, y las cifras de volumen de negocio, CapEx y OpEx (elegibles y alineadas) de acuerdo al desglose requerido por el Anexo II del Reglamento Delegado 2021/2178).

3.1.1 Actividades económicas de Cepa según la taxonomía

De conformidad con el Anexo I y II del Reglamento Delegado 2021/2139 de 4 de junio de 2021 y del Reglamento Delegado (UE) 2022/1214 de 9 de marzo de 2022 hemos identificado las actividades económicas listadas en estos actos delegados que coincide con las actividades desarrolladas por la compañía. La siguiente tabla explica nuestras actividades elegibles según la Taxonomía:

Actividades taxonómicas elegibles

Referencia de la actividad taxonómica	Descripción de la actividad
3.10. Fabricación de hidrógeno	Producción de hidrógeno en centros industriales
3.14. Fabricación de productos químicos orgánicos de base	Producción de moléculas químicas aromáticas y de moléculas químicas para detergentes biodegradables y para plásticos industriales
4.13. Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	Producción de biocombustibles y actividades de co-procesado en los Energy Parks
4.1. Generación de electricidad mediante tecnología solar fotovoltaica	Desarrollo de plantas solares (fotovoltaica)
4.3. Generación de electricidad a partir de energía eólica	Explotación plantas eólicas
4.29. Generación de electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	Producción de energía eléctrica de origen térmico convencional a partir de gas natural por Ciclo Combinado
4.30. Cogeneración de alta eficiencia de calor/frío y electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	Producción de energía eléctrica y calor de origen térmico convencional a partir de gas natural (cogeneración) de alta eficiencia energética
6.15. Infraestructura que permite el transporte hipo-carbónico por carretera y el transporte público	Instalación de red de cargadores eléctricos en la red de estaciones de servicio
7.6. Instalación, mantenimiento y reparación de tecnologías de energía renovable	Instalación y mantenimiento de placas solares en red de estaciones de servicio
9.1. Investigación, desarrollo e innovación cercanos al mercado	Actividades del centro de investigación

Cabe mencionar que las unidades de negocio que más contribuyen en términos de elegibilidad y alineamiento son las divisiones de Energy Parks, Química y Commercial & Clean Energies. Esto se debe fundamentalmente a que gran parte de las actividades desarrolladas por estas divisiones tienen su correlación con actividades definidas por la Taxonomía (producción de hidrógeno, biocombustibles y de químicos de base en el caso de Energy Parks, químicos de base en Química, y generación de energía renovable y a partir de gas natural y biocombustibles en Commercial & Clean Energies).

Los resultados obtenidos en términos de CapEx reflejan los avances que estamos realizando para que nuestra cartera de actividades sea cada vez más sostenible. Estas inversiones permitirán que las cifras de facturación alineadas sean cada vez mayores en los próximos años.

3.1.2 Proceso de selección de actividades, recopilación de datos y validación

Para reportar información sobre las actividades económicamente elegibles y alineadas según la Taxonomía de la UE, hemos segmentado cada una de nuestras actividades con objeto de determinar cuáles son elegibles según la Taxonomía. En segundo lugar, y a partir del conjunto de estas actividades elegibles, hemos analizado los criterios de alineamiento (los límites y requisitos de contribución sustancial, y los criterios 'DNSH' o 'no causar perjuicio significativo'), considerando las características técnicas de las instalaciones en las que se emplazan nuestras actividades.

En el caso particular de la evaluación del criterio DNSH en materia de adaptación al cambio climático, hemos efectuado un análisis de riesgos físicos en base a los escenarios del IPCC: RCP 1.9, RCP 2.6 y RCP 4.5, planteando asimismo medidas de adaptación para hacer frente a los riesgos físicos más materiales para nuestras operaciones.

Por otro lado, en relación con la revisión del cumplimiento de las Salvaguardas Mínimas Sociales (requerimientos mínimos en materia de derechos humanos, pago de impuestos, competencia justa y anticorrupción), éste se ha efectuado en base a las indicaciones establecidas por la Plataforma Europea de finanzas sostenibles en su informe: 'Final Report on Minimum Safeguards'. Si bien dicho informe no cuenta con carácter normativo, se trata de un documento de referencia para determinar el cumplimiento de las salvaguardas mínimas.

Una vez identificadas todas aquellas actividades económicas elegibles y alineadas, se asignaron sus cifras de facturación, CapEx y OpEx correspondientes, a partir de información obtenida de los sistemas contables de la compañía. Este proceso ha permitido obtener los numeradores de los KPIs de elegibilidad y alineamiento. Adicionalmente, en el caso de las actividades relacionadas con la producción de sustancias químicas elegibles, se ha asignado el CapEx y OpEx de cada compuesto químico en base a la cantidad de cada compuesto químico producido en cada línea de producción. En todos los casos, la granularidad del proceso ha permitido asegurar que no se ha efectuado ninguna doble contabilidad en las cifras.

3.1.3 Política contable

La proporción de actividades económicas elegibles y alineadas según la taxonomía en nuestra facturación total se ha calculado como la parte de la cifra de negocio consolidada derivada de los productos y servicios asociados con las actividades económicas elegibles y/o alineadas para la Taxonomía (numerador) dividida por la cifra de negocio consolidada total del Grupo (denominador), para el año fiscal 2022.

El denominador del KPI de facturación se basa en nuestra facturación neta consolidada de acuerdo con la IAS 1.82(a). Nuestra facturación neta consolidada se puede cotejar con nuestros estados financieros consolidados, cf. Resultados de nuestro Informe Anual 2022.

El KPI de CapEx se define como CapEx elegible y/o alineado según la taxonomía (numerador) dividido por nuestro CapEx total (denominador). El CapEx total consiste en las adiciones al inmovilizado material e inmaterial durante el ejercicio, antes de depreciaciones y amortizaciones, incluidas las resultantes de revalorizaciones y deterioros, así como excluyendo los cambios en el valor razonable. El numerador consiste en el CapEx relacionado con activos o procesos que están asociados con actividades económicas elegibles según la taxonomía. También se destaca que el CapEx total puede cotejarse con los datos totales referidos como "Adiciones o Cargo del ejercicio" según se informa en la nota 8: Inmovilizaciones intangibles y la nota 10: propiedad, planta y equipo de nuestras Cuentas Anuales.

El KPI del OpEx se define como el OpEx elegible según taxonomía (numerador) dividido por nuestro OpEx total (denominador). El OpEx total consiste en costes directos no capitalizados que se relacionan con investigación y desarrollo, medidas de renovación de edificios, arrendamiento a corto plazo, mantenimiento y reparación, y cualquier otro gasto directo relacionado con el servicio diario de nuestros activos. Nuestro OpEx total no se puede cotejar con nuestros estados financieros consolidados.

3.1.4 Tablas de divulgación de información en materia de taxonomía según el Anexo II del Reglamento Delegado (UE) 2021/2178 de 6 de Julio de 2021

Proporción del volumen de negocios procedente de productos o servicios asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía-divulgación correspondiente al año 2022

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	Volumen de negocios absoluto (3)	Criterios de contribución sustancial							Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")							Categoría (actividad de transición) (21)		
			Proporción del volumen de negocios (4)	Mitigación del cambio climático (5)	Adaptación al cambio climático (6)	Recursos hídricos y marinos (7)	Economía circular (8)	Contaminación (9)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Mitigación del cambio climático (11)	Adaptación al cambio climático (12)	Recursos hídricos y marinos (13)	Economía circular (14)	Contaminación (15)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Garantías mínimas (17)	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (19)	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (18)	F
		Miles €	%	%	%	%	%	%	S/N	S/N	S/N	S/N	S/N	S/N	S/N	%	%	F	T
A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																			
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																			
Fabricación de hidrógeno	3.10.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	T
Generación de electricidad mediante tecnología solar fotovoltaica	4.1.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-
Generación de electricidad a partir de energía eólica	4.3.	5.852	0,02%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,02%	n.a.	-	-
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-
Infraestructura que permite el transporte por carretera y el transporte público hipocarbónico	6.15.	22	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-
Instalación, mantenimiento y reparación de tecnologías de energía renovable	7.6.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-
Investigación, desarrollo e innovación cercanos al mercado	9.1.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-
Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A.1)	-	5.875	0,02%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	0,02%	n.a.	-	-

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	Volumen de negocios absoluto (3)	Proporción del volumen de negocios (4)	Criterios de contribución sustancial				Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")				Garantías mínimas (17)	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (19)	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (18)	Categoría (actividad facilitadora) (20)	Categoría (actividad de transición) (21)
				Mitigación del cambio climático (5)	Adaptación al cambio climático (6)	Recursos hídricos y marinos (7)	Economía circular (8)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Contaminación (9)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Contaminación (15)					
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																
Fabricación de hidrógeno	3.10.	0	0,00%													
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	3.215.411	9,61%													
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	9.580	0,03%													
Generación de electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.29.	0	0,00%													
Cogeneración de alta eficiencia de calor/frío y electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.30.	692.192	2,07%													
Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)	-	3.917.182	11,71%													
Total (A.1 + A.2)		3.923.057	11,73%										0,02%	n.a.		
B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																
Volumen de negocios de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		29.523.391	88,27%													
Total (A + B)		33.446.448	100%													

Proporción de CapEx procedentes de productos o servicios asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía-divulgación correspondiente al año 2022.

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	CapEx absoluto (3)	Criterios de contribución sustancial							Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")							Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (19)	Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (18)	Garantías mínimas (17)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Contaminación (15)	Economía circular (14)	Recursos hídricos y marinos (13)	Adaptación al cambio climático (12)	Mitigación del cambio climático (11)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Contaminación (9)	Economía circular (8)	Recursos hídricos y marinos (7)	Adaptación al cambio climático (6)	Mitigación del cambio climático (5)	Proporción del CapEx (4)	Miles €	F	T
			%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%																			
A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																																			
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																																			
Fabricación de hidrógeno	3.10.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-															
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	T															
Generación de electricidad mediante tecnología solar fotovoltaica	4.1.	19.777	3,08%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	3,08%	n.a.	-	-															
Generación de electricidad a partir de energía eólica	4.3.	186	0,03%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,03%	n.a.	-	-															
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-															
Infraestructura que permite el transporte por carretera y el transporte público hipocarbónico	6.15.	12.669	1,97%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	1,97%	n.a.	F	-															
Instalación, mantenimiento y reparación de tecnologías de energía renovable	7.6.	1.640	0,26%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,26%	n.a.	F	-															
Investigación, desarrollo e innovación cercanos al mercado	9.1.	1.604	0,25%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,25%	n.a.	F	-															
CapEx de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A.1)	-	35.877	5,59%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	5,59%	n.a.	-	-															

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	CapEx absoluto (3)	Criterios de contribución sustancial				Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")							Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (19)	Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (18)	Garantías mínimas (17)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Contaminación (15)	Economía circular (14)	Recursos hídricos y marinos (13)	Adaptación al cambio climático (12)	Mitigación del cambio climático (11)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Contaminación (9)	Economía circular (8)	Recursos hídricos y marinos (7)	Adaptación al cambio climático (6)	Mitigación del cambio climático (5)	Proportión del CapEx (4)	Categoría (actividad de transición) (21)	Categoría (actividad facilitadora) (20)	
			CapEx absoluto (3)	Proportión del CapEx (4)	Adaptación al cambio climático (6)	Mitigación del cambio climático (5)																										
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																																
Fabricación de hidrógeno	3.10.	8.439	1,31%																													
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	67.333	10,49%																													
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	6.115	0,95%																													
Generación de electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.29.	0	0,00%																													
Cogeneración de alta eficiencia de calor/frío y electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.30.	17.607	2,74%																													
CapEx de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)	-	99.495	15,50%																													
Total (A.1 + A.2)		135.371	21,09%																										5,59%	n.a.		
B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																																
CapEx de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		506.494	78,91%																													
Total (A + B)		641.865	100%																													

Proporción de OpEx procedentes de productos o servicios asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía-divulgación correspondiente al año 2022

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	OpEx absoluto (3)	Criterios de contribución sustancial							Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")							Proporción del OpEx que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (19)	Proporción del OpEx que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (18)	Garantías mínimas (17)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Contaminación (15)	Economía circular (14)	Recursos hídricos y marinos (13)	Adeptación al cambio climático (12)	Mitigación del cambio climático (11)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Contaminación (9)	Economía circular (8)	Recursos hídricos y marinos (7)	Adeptación al cambio climático (6)	Mitigación del cambio climático (5)	Proporción del OpEx (4)	Miles €	Categoría (actividad de transición) (21)	
			%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%	%																		%	%
A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																																			
A.1. Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																																			
Fabricación de hidrógeno	3.10.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-															
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	T															
Generación de electricidad mediante tecnología solar fotovoltaica	4.1.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-															
Generación de electricidad a partir de energía eólica	4.3.	457	0,17%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,17%	n.a.	-	-															
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	-	-															
Infraestructura que permite el transporte por carretera y el transporte público hipocarbónico	6.15.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-															
Instalación, mantenimiento y reparación de tecnologías de energía renovable	7.6.	11	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-															
Investigación, desarrollo e innovación cercanos al mercado	9.1.	0	0,00%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,00%	n.a.	F	-															
OpEx de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A.1)	-	468	0,17%	100%	0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-	s	s	s	s	s	s	0,17%	n.a.	-	-															

Actividades económicas (1)	Códigos (2)	Criterios de contribución sustancial			Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("no causa perjuicio significativo")														
		OpEx absoluto (3)	Proporción del OpEx (4)	Mitigación del cambio climático (5)	Adaptación al cambio climático (6)	Recursos hídricos y marinos (7)	Economía circular (8)	Contaminación (9)	Biodiversidad y ecosistemas (10)	Mitigación del cambio climático (11)	Adaptación al cambio climático (12)	Recursos hídricos y marinos (13)	Economía circular (14)	Contaminación (15)	Biodiversidad y ecosistemas (16)	Garantías mínimas (17)	Proporción del OpEx que se ajusta a la taxonomía, año 2021 (18)	Proporción del OpEx que se ajusta a la taxonomía, año 2022 (19)	Categoría (actividad facilitadora) (20)
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																			
Fabricación de hidrógeno	3.10.	646	0,24%																
Fabricación de productos químicos orgánicos de base	3.14.	28.417	10,62%																
Producción de biogás y biocombustibles para el transporte y producción de biolíquidos	4.13.	1.560	0,58%																
Generación de electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.29.	0	0,00%																
Cogeneración de alta eficiencia de calor/frío y electricidad a partir de combustibles fósiles gaseosos	4.30.	7.057	2,64%																
OpEx de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)	-	37.681	14,09%																
Total (A.1 + A.2)		38.149	14,26%														0,17%	n.a.	
B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA																			
OpEx de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		229.371	85,74%																
Total (A + B)		267.520	100%																

Nota: en relación a estas tablas, indicamos asimismo que Cepsa desarrolla actividades de explotación de instalaciones de generación de electricidad y de cogeneración de electricidad y calor a partir de gas natural (actividades 4.29. y 4.30. según el Anexo I del Reglamento Delegado 2022/1214). En consecuencia, y de acuerdo a lo indicado por el Reglamento Delegado 2022/1214, se informa que este tipo de actividades son, en su totalidad, actividades elegibles, no alineadas y que, además, este tipo de actividades suponen, a nivel de ingresos, CapEx y OpEx, respectivamente, un 17,7%, 17,7% y 18,7% del total de ingresos, CapEx y OpEx del total de actividades elegibles, no alineadas.

3.2 GOBIERNO CORPORATIVO

[GRI 2-12] Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos

Al Consejo de Administración se le atribuyen las competencias relativas a la aprobación de los objetivos estratégicos del grupo, de sus políticas generales, así como a la supervisión de su cumplimiento y desarrollo. Entre 2021 y 2022, el Consejo de Administración aprobó un conjunto de políticas relacionadas con la sostenibilidad que formaban parte del Plan de Acción ESG.

[\[Información adicional en Políticas Corporativas de Cepsa\]](#)

En Cepsa encomendamos a las comisiones del Consejo la supervisión de la gestión del desempeño económico, social y ambiental de la compañía, incluyendo la supervisión de los riesgos que puedan surgir de las actividades, así como el cumplimiento de las normas y reglamentos aplicables, tanto internos como externos. El Consejo de Administración y sus comisiones realizan una evaluación de dicho desempeño, para la cual cuentan con la información que la propia organización les facilita, y que reciben a través de comparecencias periódicas de los directores y directivos de las distintas áreas.

Nuestro Consejo de Administración ejerce su función general de supervisión directamente y a través de la Comisión ACER, con poder de evaluación de todo lo relativo al control de los riesgos financieros y no financieros, incluyendo los operativos, tecnológicos, legales, sociales, medioambientales, políticos y reputacionales, informando al consejo debidamente.

[GRI 2-16] Comunicación de inquietudes críticas

Desde las unidades de negocio se reporta directamente al Comité de Dirección, y éste, a su vez, responde frente al Consejo de Administración, con el objetivo de asegurar la adecuada implementación y ejecución del plan de negocio, presupuesto y estrategia de la compañía fijada por el Consejo así como su revisión y seguimiento periódico.

Igualmente, en cada reunión del Consejo, los Presidentes de las Comisiones reportan sobre todos los asuntos revisados y aprobados en el seno de las mismas, y materias que en su caso requieren la atención del Consejo.

[GRI 2-17] Conocimientos colectivos del máximo órgano de gobierno

Nuestro Consejo de Administración, en su actual composición, cuenta con destacados expertos técnicos, financieros, económicos y medioambientales que reúnen amplias trayectorias, conocimientos y experiencia en temas económicos, ambientales y sociales. No obstante, siempre se le proporciona el apoyo y la formación precisa en temas relacionados con la sostenibilidad, las energías renovables u otras áreas de relevancia.

A nuestra Comisión ACER, por ejemplo, le facilitamos formación en materias relacionadas con riesgos emergentes, tales como la ciberseguridad, o con las nuevas normas de auditoría. Mientras nuestro Consejo, a través de sesiones *deep-dive* con distintos responsables de las áreas de negocio de la compañía, profundiza en temas relacionados con las nuevas energías como la movilidad eléctrica, los biocombustibles o el hidrógeno verde, entre otras.

[GRI 2-18] Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno

Nuestro Consejo cuenta con un proceso de autoevaluación que se realiza al cierre del ejercicio mediante un detallado cuestionario y, en función de los resultados adopta, si fuera el caso, un plan de acción para responder a las deficiencias detectadas.

Es decisión de nuestro Consejo que, de momento, no se requiera apoyo de ningún consultor externo independiente para asesorar en el proceso de evaluación de su funcionamiento, aunque se pueda plantear dicha contratación en el futuro.

3.3 GESTIÓN DE LOS GRUPOS DE INTERÉS

[GRI 2-28] Afiliación a asociaciones

Aportaciones a iniciativas y asociaciones ^{1,2} (2022-2018) (€)

	2022	2021	2020	2019	2018
Gastos para la aportación a iniciativas y asociaciones (3)	2.894.448	2.475.133	2.454.200	2.177.784	1.774.363
Gastos de esas iniciativas y asociaciones destinado a la defensa de la industria	868.334	742.539	736.260	653.335	532.309

1. Se ha desglosado el gasto entre total destinado a asociaciones y gasto destinado a defensa de la industria. Para ello, se han actualizado los datos de años anteriores. Además, se ha realizado un ejercicio de revisión de metodológica considerando que la compañía destina el 30% del gasto total destinado a asociaciones e iniciativas para la defensa de los intereses de la industria.

2. Cepsa no financia ni muestra apoyo o soporte de cualquier otra clase, directa o indirectamente, a sindicatos, funcionarios públicos, cargos políticos, partidos políticos, sus representantes y/o candidatos, asesores, así como cualquier persona que desempeñe funciones públicas o sea personal de confianza de los anteriores.

3. La subida respecto a 2021 responde a un incremento de las cuotas asociativas ya presupuestadas y a nuevas altas alineadas con la nueva estrategia Positive Motion.

Principales contribuciones y gastos (2022-2021) (€)

Principales contribuciones por industria en 2022 y 2021

Industria	Descripción	2022	2021
Industria Energética (1)	Cantidad del porcentaje de nuestra participación en AOP y Fuels Europe, Asociación Española del Hidrógeno y Eurogás que se destinó a acciones de defensa de la industria	232.888	212.332
Industria Química	Cantidad del porcentaje de nuestra participación en Cefic y Feique que se destinó a acciones de defensa de la industria	111.461	113.366

1. En 2022 se han incorporado a las asociaciones de la industria energética la Asociación Española del Hidrógeno y Eurogás. Por tanto, el dato de 2021 no incluye estas asociaciones.

Principales contribuciones por organización en 2022 y 2021 (€)

Organización	2022	2021
Fuels Europe	127.763	128.332
CEFIC	83.081	83.786
AOP	102.000	84.000

3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO

3.4.1 Consumo energético

[GRI 302-1] Consumo de energía dentro de la organización

Consumo de energía dentro de la organización por tipo de combustible en 2022-2018 (GJ)^{1,2}

Combustibles	2022	2021	2020	2019	2018
Electricidad Renovable (3)	4.579.718	4.051.166	1.176.026	1.200.377	492.683
Electricidad no renovable	1.452.931	1.472.328	5.542.132	5.604.581	6.540.729
Gasóleo/Diesel	606.809	537.261	1.227.913	2.178.807	2.363.711
Fuel Oleo	2.922.884	1.126.789	984.909	1.402.487	3.123.399
Gas Natural	41.623.411	49.023.641	50.588.681	58.148.459	47.180.386
Gas Residual	2.327.901	2.371.468	2.366.497	3.076.004	2.636.123
Crudo	46.112	79.094	0	10.732	20.648
Fuel Gas	28.113.830	23.423.095	21.488.231	22.569.168	25.017.690
Vapor	2.157.551	2.180.243	2.296.329	2.495.536	2.312.630
Total	83.831.148	84.265.084	85.670.719	96.686.151	89.687.999

1. Los negocios de Mobility and New Commerce y Trading no están reflejados al no ser materiales para esta temática.

2. El consumo de energía en el negocio de Commercial and Clean Energies refleja para las instalaciones de Renovables, Gas y Electricidad (cogeneraciones y ciclo combinado) el total de energía primaria, por lo que la energía final generada en las mismas y consumida en el resto de instalaciones reportadas (Química y Energy Parks) no se reporta en este indicador para evitar el doble cómputo. De todas formas, en el reporte de consumo energético e intensidad energética (GRI 302-3) está incluido en el reporte de Energy Parks y Química.

3. Las instalaciones del negocio de Química a nivel nacional, las instalaciones de Energy Parks y la factoría de almacenamiento de Tenerife, así como las plantas de Asfalto, son renovables en base a los datos del suministrador de energía.

Energía vendida por tipo de combustible (2022-2018) (GJ)

	2022	2021	2020	2019	2018
Electricidad (1)	9.753.566	8.368.296	10.018.431	7.789.227	8.247.537
Vapor (2)	1.059.802	1.422.575	1.689.982	1.724.219	1.734.578
Total	10.813.369	9.790.871	11.708.414	9.513.446	9.982.115

1. Se considera lo vendido a un tercero, por lo que aquí se computa la electricidad vendida a la red por parte de las cogeneraciones y CCGT que no están en autoconsumo.

2. Se considera lo vendido a un tercero, por lo que aquí se computa el vapor vendido a un tercero por parte de una de las cogeneraciones de Gas and Power.

[GRI 302-2] Consumo de energía fuera de la organización**Consumo de energía fuera de la organización por categoría (2022-2018) (GJ) ¹**

Categorías (GHG protocol) (2)	2022	2021	2020	2019	2018
Artículos y servicios adquiridos	916.549.137	881.182.432	840.350.989	974.814.584	1.001.650.448
Actividades relacionadas con el combustible y la energía	11.247.289	12.605.341	9.247.680	10.464.669	9.807.677
Transporte y distribución corriente arriba	15.728.550	16.170.663	15.512.116	19.631.956	19.548.426
Transporte y distribución corriente abajo	5.734.657	5.555.217	5.471.002	6.629.947	7.173.399
Uso de los productos vendidos	711.008.867	658.566.498	652.632.957	786.177.937	742.498.921
Total	1.660.268.500	1.574.080.151	1.523.214.744	1.797.719.093	1.780.678.871

1. Se ha actualizado todo el histórico de categorías con respecto al Informe de Gestión Integrado 2021 para favorecer la comparabilidad de los datos y evaluar las tendencias. Esta actualización se ha realizado en base a la última metodología aprobada bajo la ISO 14064 y al criterio aplicado en nuestro Índice de Intensidad de Carbono.

2. Se representan las cinco categorías de alcance 3 más relevantes, es decir, las que agrupan al menos el 95% del total de las emisiones de alcance 3 certificadas bajo ISO 14064.

[GRI 302-3] Intensidad energética**Intensidad energética (2022-2018) (TJ/miles de toneladas de producto)¹**

Negocio	2022		2021		2020		2019		2018	
	Consumo energético (TJ) (2) (3)	Intensidad energética	Consumo energético (TJ) (2) (3)	Intensidad energética	Consumo energético (TJ) (2) (3)	Intensidad energética	Consumo energético (TJ) (2) (3)	Intensidad energética	Consumo energético (TJ) (2) (3)	Intensidad energética
Exploración y Producción (4)	1.840	1,14	2.034	1,15	2.727	1,26	4.124	1,42	3.794	1,26
Química (5)	15.300	4,22	16.522	4,02	16.314	4,04	16.645	4,13	16.530	4,03
Energy Parks (6)	46.570	2,24	47.028	2,37	45.575	2,40	50.102	2,28	51.997	2,31

1. El consumo de energía primaria en el negocio de Commercial and Clean Energies reportado en el indicador de consumo de energía (GRI 302-1) no se reporta en este indicador porque la energía final generada en el negocio es en parte consumida por Energy Parks y Química y, por lo tanto, se refleja en la intensidad energética de estos negocios.

2. Tipo de energía incluida: combustible, electricidad, calefacción, refrigeración y vapor.

3. Tipo de consumo energético: interno y externo.

4. Denominador: miles de toneladas de crudo y gas.

5. Denominador: miles de toneladas procesadas.

6. Denominador: miles de toneladas de crudo procesado.

[SASB RT-CH-130a.1] Consumo de combustibles**Consumo de combustibles en el negocio de Química (2022-2018) (TJ)**

Energía	2022	2021	2020	2019	2018
Energía total consumida	15.300	16.522	16.314	16.645	16.530
Consumo de electricidad procedente de la red	730	751	761	742	1.436
Porcentaje de electricidad de la red	5 %	5 %	5 %	4 %	9 %
Consumo de energía de origen renovable	980	1.148	1.149	1.153	454
Porcentaje de renovables	6 %	7 %	7 %	7 %	3 %
Energía autogenerada total	112	0	0	74	81

3.4.2 Emisiones GEI

[GRI 305-1] Emisiones directas de GEI (alcance 1) / [GRI 305-2] Emisiones indirectas de GEI (alcance 2)

Emisiones de carbono alcance 1 y 2 por negocio (2022-2018) (miles de tCO₂eq)^{1, 2, 3, 4}

Negocio	Subnegocio	2022		2021		2020		2019		2018	
		Alcance 1 (8)	Alcance 2	Alcance 1 (8)	Alcance 2	Alcance 1 (8)	Alcance 2	Alcance 1 (8)	Alcance 2	Alcance 1 (8)	Alcance 2
Exploración y Producción		115	53	131	47	238	47	424	44	413	48
Química		699	158	781	288	752	291	734	334	722	380
	Energy Parks	2.908	0	2.719	0	2.575	227	2.857	336	3.025	355
Energía (5)	Commercial and Clean Energies (6)	1.558	0	1.659	0	1.649	0	2.047	0	1.545	0
Total (Alcances)		5.280	211	5.290	335	5.214	565	6.062	714	5.705	783
Total (Alcance 1 + Alcance 2)		5.491		5.625		5.779		6.776		6.488	

1. Debido a la fecha de cierre del informe, los datos de CO₂eq no se corresponden con los datos auditados y reportados bajo los sistemas de carbono a los que está sujeta la compañía, ni a nuestros reportes de carácter voluntario bajo ISO 14064.

2. Gases incluidos: CO₂, CH₄ y N₂O.

3. Método de medición: calculado de acuerdo con metodologías bajo regulación y/o estándar internacional voluntario ISO 14064.

4. Las emisiones de alcance 1 incluyen las emisiones fugitivas por el transporte de gas natural para hacerlo coherente con nuestro alcance en la ISO 14064, recalculando el histórico de datos.

5. Los negocios de Mobility and New Commerce y Trading no están reflejados al no ser materiales para esta temática.

6. Las instalaciones del negocio de Asfaltos se incluyen desde 2021 en la ISO 14064. Por lo tanto, se han incluido en este reporte, incluyendo el histórico, dentro de Commercial and Clean Energies. No suponen emisiones o consumos energéticos materiales, pero se reporta para ser coherente con la ISO.

Emisiones de metano (2022-2018) (toneladas CH₄)¹

	2022	2021	2020	2019	2018
Emisiones directas de CH ₄	2.048	2.183	2.848	4.415	5.191

1. El reporte de CH₄ incluye emisiones de *venting* y emisiones derivadas de *flaring*, combustión y transporte de gas natural (fugitivas). Calculadas de acuerdo con metodología auditada bajo ISO 14064. Las emisiones en Exploración y Producción se redujeron significativamente en el 2020 por la no actividad de los activos de Tailandia.

[GRI 305-5] Reducción de las emisiones de GEI**Principales iniciativas de reducción de emisiones de carbono en 2022 (tCO₂eq)¹**

Iniciativa	Reducción GEI (tCO ₂ eq)	Tipo de Energía	Alcance
Adquisición de Garantías de Origen para consumo de energía renovable	199.574	Electricidad	2
Mejoras en eficiencia de hornos	2.300	Combustible	1
Optimizaciones en el uso de vapor de laminación	4.500	Combustible	1
Total	206.374		

1. Este cuadro refleja las iniciativas de reducción de CO₂eq más relevantes, habiéndose implementado adicionalmente otras iniciativas de optimización en la operación que también conllevan una reducción de CO₂eq.

Principales iniciativas de reducción de emisiones de carbono en 2021 (tCO₂)

Iniciativa	Reducción GEI (tCO ₂ eq)	Tipo de Energía	Alcance
Nueva tecnología en unidad de reformado de naftas en refinería	148.482	Combustible	1
Mejoras operacionales en sistemas de refrigeración	4.560	Electricidad	2
Cambios en variadores de frecuencia de sistemas de refrigeración	6.775	Combustible	1
Cambios en variadores de frecuencia de sistemas de refrigeración	1.866	Electricidad	2
Mejoras tecnológicas en unidades de parafinas	3.779	Combustible	1
Aprovechamiento energético de corriente residual	18.886	Vapor	2
Analizadores en línea	79.017	Combustible	1
Mejoras en la unidad de fenol	308	Vapor	2
Mejoras en intercambiadores de calor	50.000	Combustible	1
Total	313.673		

[GRI 305-3] Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)**Emisiones de carbono de alcance 3 por categoría (2022-2018) (miles de tCO₂eq)^{1,2}**

Categorías	2022	2021	2020	2019	2018
	Alcance 3 (3)	Alcance 3 (3)	Alcance 3 (3)	Alcance 3 (3)	Alcance 3 (3)
Artículos y servicios adquiridos	9.751	9.891	9.477	6.835	6.710
Actividades relacionadas con el combustible y la energía	630	708	518	588	551
Transporte y distribución corriente arriba	881	908	868	1.103	1.098
Transporte y distribución corriente abajo	321	312	306	373	403
Uso de los productos vendidos	50.743	46.294	45.876	55.802	52.679
Total	62.326	58.113	57.045	64.701	61.441

1. Se ha actualizado todo el histórico de categorías con respecto al Informe de Gestión Integrado 2021 para favorecer la comparabilidad de los datos y evaluar las tendencias. Esta actualización se ha realizado en base a la última metodología aprobada bajo la ISO 14064 y al criterio aplicado en nuestro Índice de Intensidad de Carbono.

2. Debido a la fecha de cierre del informe, los datos de CO₂eq no se corresponden con los datos auditados y reportados bajo los sistemas de carbono a los que está sujeta la compañía, ni a nuestros reportes de carácter voluntario bajo ISO 14064.

3. Gases incluidos en el cálculo: CO₂, CH₄ y N₂O.

[GRI 305-4] Intensidad de emisiones de GEI**Intensidad de emisiones de carbono (2022-2018) (miles de tCO₂eq / miles de toneladas)¹**

Negocio	2022		2021		2020		2019		2018	
	Emisiones de GEI	Intensidad	Emisiones de GEI	Intensidad	Emisiones de GEI	Intensidad	Emisiones de GEI	Intensidad	Emisiones de GEI	Intensidad
Exploración y Producción (2)	168	0,10	178	0,10	285	0,13	469	0,16	461	0,15
Química (3)	992	0,27	1.223	0,30	1.204	0,30	1.233	0,31	1.269	0,31
Energy Parks (4)	3.347	0,16	3.359	0,17	3.368	0,18	3.813	0,18	3.964	0,18

1. El reporte de intensidad de emisiones sigue el mismo racional que el indicador de intensidad energética (302 -3). El consumo de energía primaria en el negocio de Commercial and Clean Energies reportado en el indicador de consumo de energía (GRI 302-1) no se reporta en este indicador porque la energía final generada, y por consiguiente las emisiones asociadas, en el negocio es en parte consumida por Energy Parks y Química y, por lo tanto, se refleja en la intensidad de emisiones de estos negocios.

2. Denominador: miles de toneladas de crudo y gas.

3. Denominador: miles de toneladas procesadas.

4. Denominador: miles de toneladas de crudo procesado.

[SASB EM-EP-110a.1 / SASB EM-RM-110a.1 / SASB RT-CH-110a.1] Emisión de gases de efecto invernadero**Emisiones de carbono de alcance 1 cubierto por una reglamentación o programa de limitación de emisiones (2022-2018) (miles de tCO₂eq)**

	2022	2021	2020	2019	2018
Total de Emisiones GEI Alcance 1 (Miles de tCO ₂ eq)	5.280	5.290	5.214	6.062	5.705
% cubierto por una reglamentación o programa de limitación de las emisiones	95 %	94 %	92 %	90 %	90 %

[SASB EM-EP-110a.2] Cantidad de emisiones GEI por tipo**Emisiones de carbono por tipo (2022-2018) (toneladas métricas de CO₂eq)**

	2022	2021	2020	2019	2018
Hidrocarburos quemados en antorcha	33.048	30.005	72.763	148.715	140.719
Otras combustiones	70.104	85.857	148.821	236.146	247.105
Emisiones generadas durante el procesamiento	0	0	0	0	0
Otras emisiones a la atmósfera (venting)	0	0	3.150	25.436	21.834
Emisiones fugitivas procedentes de la explotación.	12.192	14.752	13.682	14.016	2.654

[SASB EM-EP-420a.2] Estimación de las emisiones de dióxido de carbono integradas en las reservas de hidrocarburos probadas**Estimación de las emisiones de CO₂ integradas en las reservas de hidrocarburos probadas (2022-2018) (tCO₂)**

	2022	2021	2020	2019	2018
Estimaciones de emisiones de CO ₂ en las reservas probadas	31.154.386	30.903.915	35.432.287	36.957.709	40.274.992

3.4.3 Energía renovable

Producción de energía renovable en 2022 (GWh) (MW)

Fuente Generación Renovable	Generación bruta (GWh)	Capacidad instalada (MW)	Capacidad prevista para 2030 (MW)
Eólica	53	30	1.000
Solar	0	0	6.000

CapEx destinado a inversiones relacionadas al cambio climático

Inversión en energía renovables (2022-2019) (millones de €)

Tipo de inversión	2022		2021		2020		2019	
	Inversión (millones de €)	Porcentaje de CapEx	Inversión (millones de €)	Porcentaje de CapEx	Inversión (millones de €)	Porcentaje de CapEx	Inversión (millones de €)	Porcentaje de CapEx
Energía de fuentes renovables (por tipo de fuente)	39,5	4 %	22,1	5 %	20,8	3 %	15,0	2 %
Biocombustibles primera generación	1,5	— %	1,6	— %	0,2	— %	3,0	— %
Biocombustibles avanzados	3,8	1 %	—	— %	0,5	— %	0,0	1 %
Eólica	0,1	— %	0,2	— %	2,0	— %	12,0	— %
Solar	21,5	3 %	20,3	5 %	18,0	3 %	0,0	— %
Otras fuentes renovables	<u>12,7</u>	<u>2 %</u>	<u>0</u>	<u>— %</u>	<u>0</u>	<u>— %</u>	<u>0</u>	<u>— %</u>

Volúmenes de biocombustibles (2022-2021) (litros)

Biocombustibles (1)	2022		2021	
	Cantidad	Ubicación	Cantidad	Ubicación
Volumen total de biocombustibles producidos (litros)	59.843.318	Gibraltar-San Roque y Huelva	152.416.429	Gibraltar-San Roque y Huelva
Volumen total de biocombustibles comprados (litros)	308.764.196	Gibraltar-San Roque y Huelva	300.587.848	Gibraltar-San Roque y Huelva

1. Tanto el volumen producido como el volumen comprado de biocombustibles siguen criterios de sostenibilidad.

[SASB EM-RM-410a.1] Porcentaje de la obligación de volumen renovable (RVO) cumplido a través de: producción de combustibles renovables, compra de números de identificación de renovables «separados» (RIN)

Volumen renovable (2022-2018) (%)

	2022	2021	2020	2019	2018
Porcentaje de la obligación de volumen renovable (RVO) cumplido mediante la producción de combustibles renovables, incluidos los biocombustibles, el biocombustible celulósico, el etanol, los biocombustibles avanzados y otros combustibles renovables	16 %	35 %	29 %	57 %	61 %
Porcentaje de su RVO cumplido mediante la compra de números de identificación renovables «separados» (RIN).	84 %	69 %	88 %	68 %	70 %

3.5 Avanzamos en la minimización de nuestro impacto ambiental

3.5.1 Gestión ambiental

Centros con un Sistema de Gestión Ambiental (SGA) o EMAS certificados en 2022 y 2021 (%)

	2022	2021
Negocios del grupo que cuentan con SGA certificados por la ISO 14001 (%)	84 %	81 %
Resto de negocios del grupo que cuentan con SGA verificados por auditoría interna (%)	16 %	19 %
Negocios que cuentan con un SGA verificado (%)	100 %	100 %

Cumplimiento regulatorio ambiental en 2022 y 2021

	2022	2021	2020	2019
Número de incumplimientos regulatorios (1)	3	2	0	0
Valor monetario total (€)	94.002	25.001	—	—

1. Se consideran los incumplimientos regulatorios significativos, entendiéndolos como superiores a 10.000 €.

3.5.2 Inversiones ambientales

Recursos para proteger el medio ambiente (2022-2019) (miles €)

	2022	2021	2020	2019
Gastos de naturaleza ambiental	101.799	55.149	49.957	75.641
Inversiones de naturaleza ambiental	100.952	43.844	15.010	6.588

3.5.3 Consumo responsable de agua

[GRI 303-1] Interacción con el agua como recurso compartido

Nuestros parques energéticos y plantas químicas captan, en su casi totalidad, agua dulce, la cual procede de abastecimiento municipal o de un tercero. Tan solo en el caso de Tenerife algo más de la mitad del agua que se utiliza se toma del mar, la cual, una vez desmineralizada, es utilizada en las calderas de vapor. El vertido de los efluentes, una vez depurados en las plantas de tratamiento, es realizado por los puntos autorizados casi en el 95% del volumen al mar, cumpliendo con los parámetros de vertidos establecidos en cada caso.

En los activos de nuestro negocio de Exploración y Producción, el agua dulce, cuyos orígenes principales son agua subterránea y abastecimiento municipal o de terceros, tiene principalmente un uso asimilable al doméstico e industrial. No obstante, el volumen de agua dulce es minoritario frente a la captación total de agua que realizamos. Contabilizamos el agua que se obtiene naturalmente en nuestros procesos de extracción de crudo (agua de producción), que forma parte del fluido que se obtiene de la roca madre, y que fluye desde el reservorio hasta la superficie donde es preciso separarla. Esta agua, una vez separada del crudo, es depurada para cumplir con las especificaciones necesarias para, siempre que es posible, su reinyección al yacimiento donde se produjo, lo que supone una solución sostenible. En ocasiones, nuestros activos necesitan aporte adicional de agua para mantener la presión en el yacimiento. En estos casos, tras un estudio de factibilidad, y siempre considerando la disponibilidad existente, se capta agua de acuíferos no potables muy profundos. Dicha agua es devuelta al yacimiento donde vuelve a entrar a formar parte del ciclo anteriormente indicado, siendo prácticamente un ciclo cerrado.

No disponemos de proveedores de productos o servicios que impliquen un uso intensivo del agua, como pudieran ser los procedentes de la agricultura.

Para evaluar el uso que hacemos del agua, disponemos de un procedimiento que define la metodología de identificación y evaluación de aspectos ambientales aplicable a todas las instalaciones. Desarrollamos una herramienta global que nos permite evaluar los aspectos ambientales directos e indirectos y las categorías de vertidos y consumo de recursos. Periódicamente, procedemos a realizar evaluaciones tanto en el ámbito local como en el global.

[GRI 303-2] Gestión de los impactos relacionados con el vertido de agua

Ningún cuerpo de agua o hábitat se ve significativamente afectado por los vertidos de agua y/o escorrentías de las plantas productivas o unidades de negocio de Cepsa. El control y reducción del impacto de nuestros vertidos al medio se realiza aplicando las mejores técnicas disponibles, garantizando el cumplimiento de los criterios de calidad definidos en las autorizaciones ambientales de nuestros centros productivos, y respetando las características de medio receptor.

En las instalaciones de Exploración y Producción se toman medidas para aplicar el principio de cero efluentes líquidos vertidos al medio ambiente. Para ello, las aguas de producción, que representan el mayor volumen de agua captada de nuestras instalaciones, son, en la medida que sea factible, reinyectadas en el reservorio del que surgieron. Las aguas residuales domésticas se tratan por terceros o, tras su depuración hasta los límites establecidos en la legislación y las licencias ambientales, son infiltradas o depositadas en balsas de evaporación.

[GRI 303-4] Vertido de agua

En las autorizaciones ambientales de las instalaciones se establecen los condicionados, así como los criterios de calidad que deben cumplir nuestras aguas/efluentes previos a ser devueltos al medio. Estos criterios mínimos de calidad del vertido se establecen por parte de las autoridades competentes acorde a la ubicación y actividad de la instalación, y siempre teniendo en cuenta la legislación aplicable, que en el caso de las sustancias prioritarias en Europa viene definida en la Directiva Marco del Agua, así como otras normas locales fuera de Europa.

[SASB RT-CH-140a.3] Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos

Utilizamos la herramienta Water Risk Filter tool (WRF) de WWF, para evaluar los riesgos hídricos asociados a nuestras instalaciones, realizando anualmente una actualización de la información de entrada.

Con ella evaluamos el riesgo de cuenca en el que se encuentra la instalación y el riesgo operacional asociado a su desempeño sobre este recurso, que nos permite hacer un *screening* del riesgo a nivel corporativo y facilitar la toma de decisiones sobre qué instalaciones priorizar.

Los principales riesgos y eventos evaluados están relacionados con la escasez de agua, la reducción de la calidad del agua, inundaciones, cambios regulatorios e incremento del precio, así como episodios de incumplimiento de los parámetros de calidad de vertido.

[GRI 303-3] Extracción de agua

Volumen de agua extraída por fuente en 2022 (miles de m³)

Zonas	Extracción de agua total	Extracción de agua por tipo (2)		Extracción de agua por fuente														
		Agua superficial			Agua subterránea			Agua marina			Agua producida			Agua de terceros				
		Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total		
Total (todas las zonas)	33.143	16.707	16.436	9	207	216	751	1.514	2.264	0	0	0	0	14.716	14.716	15.947	0	15.947
Total (zonas con estrés hídrico)	16.185	14.385	1.800	0	207	207	725	1.514	2.238	0	0	0	0	80	80	13.660	0	13.660

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua extraída por fuente en 2021 (miles de m³)¹

Zonas	Extracción de agua total	Extracción de agua por tipo (2)		Extracción de agua por fuente														
		Agua superficial			Agua subterránea			Agua marina			Agua producida			Agua de terceros				
		Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total		
Total (todas las zonas)	33.405	17.886	15.518	10	318	328	865	1.055	1.920	0	0	0	0	14.145	14.145	17.012	0	17.012
Total (zonas con estrés hídrico)	16.974	15.538	1.436	0	318	318	836	1.055	1.892	0	0	0	0	63	63	14.702	0	14.702

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2.. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua extraída por fuente en 2020 (miles de m³)¹

Zonas	Extracción de agua total	Extracción de agua por tipo (2)		Extracción de agua por fuente														
		Agua superficial			Agua subterránea			Agua marina			Agua producida			Agua de terceros				
		Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total		
Total (todas las zonas)	37.760	17.569	20.191	14	352	367	712	1.269	1.981	0	2.090	2.090	0	16.480	16.480	16.843	0	16.843
Total (zonas con estrés hídrico)	16.935	15.271	1.665	0	352	352	661	1.269	1.930	0	0	0	0	44	44	14.610	0	14.610

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua extraída por fuente en 2019 (miles de m³)¹

Zonas	Extracción de agua total	Extracción de agua por tipo (2)		Extracción de agua por fuente														
		Agua superficial			Agua subterránea			Agua marina			Agua producida			Agua de terceros				
		Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total		
Total (todas las zonas)	47.263	18.784	28.479	20	674	694	656	1.197	1.853	0	2.889	2.889	0	23.719	23.719	18.108	0	18.108
Total (zonas con estrés hídrico)	18.460	16.571	1.889	0	674	674	623	1.197	1.820	0	0	0	0	18	18	15.948	0	15.948

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua extraída por fuente en 2018 (miles de m³)¹

Zonas	Extracción de agua total	Extracción de agua por tipo (2)		Extracción de agua por fuente														
		Agua superficial			Agua subterránea			Agua marina			Agua producida			Agua de terceros				
		Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total	Agua dulce	Otras aguas	Total		
Zonas con estrés hídrico	149	144	5	0	0	0	0	5	5	0	0	0	0	0	0	0	0	144
Total (todas las zonas)	48.341	18.244	30.097	45	1.047	1.092	587	949	1.536	0	4.315	4.315	0	23.786	23.786	17.612	0	17.612
Total (zonas con estrés hídrico)	20.117	18.110	2.007	0	1.047	1.047	533	949	1.482	0	0	0	0	11	11	17.577	0	17.577

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

[GRI 303-4] Vertido de agua**Volumen de agua vertida por zona, tipo de agua y destino en 2022 (miles de m³)¹**

Zonas	Total de agua vertida (2)	Vertido por tipo de agua			Vertido de agua por destino			
		Agua dulce	Otras aguas	Agua superficial	Agua subterránea	Agua marina	Agua de terceros	
Total (Todas las zonas)	25.144	0	25.144	23	16.317	8.090	715	
Total (Zonas con estrés hídrico)	9.867	0	9.867	0	1.738	8.090	39	

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua vertida por zona, tipo de agua y destino en 2021 (miles de m³)¹

Zonas	Total de agua vertida (2)	Vertido por tipo de agua			Vertido de agua por destino			
		Agua dulce	Otras aguas	Agua superficial	Agua subterránea	Agua marina	Agua de terceros	
Total (Todas las zonas)	24.509	0	24.509	24	15.477	8.292	716	
Total (Zonas con estrés hídrico)	9.969	0	9.969	0	1.466	8.291	212	

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua vertida por zona, tipo de agua y destino en 2020 (miles de m³)¹

Zonas	Total de agua vertida (2)	Vertido por tipo de agua			Vertido de agua por destino			
		Agua dulce	Otras aguas	Agua superficial	Agua subterránea	Agua marina	Agua de terceros	
Total (Todas las zonas)	29.470	0	29.470	26	17.715	10.910	819	
Total (Zonas con estrés hídrico)	10.291	0	10.291	0	1.608	8.514	169	

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua vertida por zona, tipo de agua y destino en 2019 (miles de m³)¹

Zonas	Total de agua vertida (2)	Vertido por tipo de agua			Vertido de agua por destino			
		Agua dulce	Otras aguas	Agua superficial	Agua subterránea	Agua marina	Agua de terceros	
Total (Todas las zonas)	37.735	0	37.735	25	24.551	12.187	971	
Total (Zonas con estrés hídrico)	10.401	0	10.401	0	1.487	8.742	172	

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

Volumen de agua vertida por zona, tipo de agua y destino en 2018 (miles de m³)¹

Zonas	Total de agua vertida (2)	Vertido por tipo de agua			Vertido de agua por destino			
		Agua dulce	Otras aguas	Agua superficial	Agua subterránea	Agua marina	Agua de terceros	
Total (Todas las zonas)	40.020	0	40.016	33	24.450	14.470	1.067	
Total (Zonas con estrés hídrico)	11.066	0	11.066	0	1.223	9.604	239	

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

2. Agua dulce: total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l. Otras aguas: total de sólidos disueltos > 1000 mg/l.

[GRI 303-5] Consumo de agua**Volumen de agua consumida por zona (2022-2018) (miles de m³)¹**

	2022		2021		2020		2019		2018	
	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico	Todas las zonas	Zonas con estrés hídrico
Total	7.999	6.318	8.896	7.005	8.289	6.644	23.173	8.059	8.321	9.051

1. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

[SASB EM-EP-140a.1 / SASB RT-CH-140a.1 / SASB EM-RM-140a.1] Gestión del agua¹**Porcentaje de agua dulce reciclada (2022-2018) (miles de m³)^{2,3}**

	2022	2021	2020	2019	2018
Total	13 %	12 %	12 %	10 %	12 %

1 Resto de indicador respondido en GRI 303-3 y 303-5.

2. El porcentaje de agua reciclada se calcula como el volumen reciclado (miles de m³), dividido entre el volumen de agua extraída. Cualquier volumen de agua reutilizada varias veces se contará como reciclada cada vez que se recicle y se reutilice.

3. Los datos de Mobility and New Commerce y Trading no son materiales en este indicador, por lo que no se reportan.

[SASB EM-EP-140a.2] Gestión del agua**Volumen de agua gestionada en el negocio de Exploración y Producción (2022-2018) (miles m³)**

	2022	2021	2020	2019	2018
Agua extraída	16.984	14.145	16.480	23.719	23.786
Líquido de retorno (1)	0	0	0	0	0
% vertida	— %	1 %	2 %	3 %	3 %
% inyectada	86 %	100 %	97 %	97 %	97 %
% reciclada	— %	— %	— %	— %	— %
Agua con hidrocarburos vertida (2)	4	N/A	N/A	N/A	N/A

1. No se utiliza en la compañía la técnica de fractura hidráulica.

2. 2022 ha sido el primer año en el que se reporta este indicador.

3.5.4 Protegiendo la biodiversidad

[GRI 304-3] Hábitats protegidos o restaurados

Estación Ambiental Madre Vieja (San Roque (España), 20 Ha): la Estación Ambiental Madre Vieja consta de los siguientes ecosistemas (20 Ha): Bosque (12,19 Ha), Humedales (1,42 Ha) y Pastizal (6,39 Ha). Entre los hitos de este año impulsados por la Fundación Cepsa, destacamos el anillamiento científico de aves o el proyecto para la recuperación de la lechuza común *Tyto Alba* -este año se han logrado recuperar 9 aves más de las parejas reproductoras-. Asimismo, el emplazamiento se ha confirmado como uno de los pocos lugares del Campo de Gibraltar en contar con la presencia de todas las especies de carnívoros de la provincia. La reproducción de la nutria en la laguna sur ha propiciado el interés de fotógrafos y naturalistas. Al margen de la flora y fauna, se han llevado a cabo todas las actividades de mantenimiento previstas y se ha realizado la ficha sobre el proyecto de restauración para ser incluida en la actualización de la publicación 'Guía Práctica de Restauración Ecológica' de la Fundación Biodiversidad. Finalmente, en cuanto a divulgación, este año se ha superado la cifra de las 10.000 visitas y se ha creado el Taller de las Lechuzas para dar a conocer el Proyecto Lechuza y el inventario de especies. Adicionalmente, se han incluidos en las plataformas de biodiversidad 659 especies en Observado.org y 579 en iNaturalist.

Laguna Primera de Palos (Palos de la Frontera (España), 33 Ha): este año la colonia de garzas y moritos de la Laguna Primera de Palos se ha incrementado con nuevas especies -garceta, garcillas cangrejera y bueyera, y espátula-. Destacan como hitos impulsados por la Fundación Cepsa la eliminación de las especies exóticas de peces y la desecación de la laguna, lo que facilita la mineralización de los fangos. Otra de las actuaciones relevantes ha sido la profundización de áreas que habían quedado colmatadas, lo que garantiza la insularidad de las colonias de cría y la creación de microhábitats vitales para las distintas comunidades de fauna y flora. Asimismo, se ha realizado un seguimiento continuo de la avifauna y se ha continuado con el anillamiento de aves migratorias -223 aves captadas hasta octubre-. Los trabajos de mantenimiento se centran en el pinar costero con actuaciones forestales destinadas a disminuir los riesgos de incendio y acelerar la sucesión natural favoreciendo las especies de mayor valor ecológico. Finalmente, se han creado estanques temporales y refugios para favorecer la presencia y conservación de anfibios y reptiles, ambos muy afectados en la zona.

A nivel asociaciones, gracias al contrato firmado en 2021 con la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (UICN) contamos con su asesoramiento para la transición ecológica de la compañía y recibimos de ella apoyos especiales en proyectos de biodiversidad.

Hábitats protegidos o restaurados por negocio, ubicación geográfica y tamaño (m²) en 2022

Hábitats protegidos o restaurados	Negocio	Ubicación geográfica	Tamaño (m ²) por hábitat	Tamaño (m ²) Total
Estación ambiental Madre Vieja	Energy Parks, Química, C&CE	San Roque, España	200.000	
Laguna Primera de Palos	Energy Parks, Química, G&P	Huelva, España	335.000	555.900
Las Lagunas de Muelle de las Carabelas	Energy Parks, Química, G&P	Huelva, España	20.900	

Hábitats protegidos o restaurados por negocio, ubicación geográfica y tamaño (m²) en 2021

Hábitats protegidos o restaurados	Negocio	Ubicación geográfica	Tamaño (m ²) por hábitat	Tamaño (m ²) Total
Estación ambiental Madre Vieja	Energy Parks, Química, C&CE	San Roque, España	200.000	
Laguna Primera de Palos	Energy Parks, Química, G&P	Huelva, España	335.000	554.700
Las Lagunas de Muelle de las Carabelas (La Rábida)	Energy Parks, Química, G&P	Huelva, España	19.700	

[GRI 304-4] Especies que aparecen en la Lista Roja de la IUCN y en listados nacionales de conservación cuyos hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones

Especies por categoría de conservación en zonas de operación (2022-2018)

Especies nacionales de conservación (1)	2022	2021
En peligro crítico	4	4
En peligro	15	15
Vulnerables	35	35
Casi amenazadas	42	42
Preocupación menor	0	0
Total	96	96

1. Los datos reportados pertenecen al informe MSA (Abundancia Media de Especies) que Ecoacs realizó en 2021. Se considera que en 2022 la situación no ha cambiado.

[GRI 304-2] Impactos significativos de las actividades, productos y servicios sobre la biodiversidad

Los principales impactos que generan nuestras actividades repercuten en la atmósfera, el medio acuático, el suelo, las aguas subterráneas, los niveles sonoros y la biodiversidad. De todos los centros operacionales de Cepsa, los siguientes se ubican junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas: *sites* de San Roque, Palos y Tenerife en España; Caracara y Llanos 22 en Colombia; Lote 131 en Perú; Detén en Brasil y Becancour en Canadá.

De los espacios anteriores, se han llevado a cabo actividades de protección o restauración de hábitats en San Roque (Estación Ambiental Madre Vieja) y en Huelva (Laguna Primera de Palos). En la Laguna Primera de Palos, aunque no existe afectación por la actividad industrial, sí la hay por la actividad agrícola debido a los aportes de sedimentos y nutrientes. En 2022 se está trabajando por disminuir este impacto mediante la creación de una trampa de nutrientes y sedimentos en la cabecera de la laguna.

Asimismo, por nuestro Parque Eólico Alijar II se detectó la migración y reproducción del aguilucho cenizo, para lo cual se adaptó el funcionamiento de los aerogeneradores a fin de no perjudicar ni modificar el uso de la zona por la especie.

Centros de operaciones dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad

Establecemos tablas informativas sobre nuestras áreas industriales que están dentro o son adyacentes, a menos de 1 km, de zonas de mayor vulnerabilidad y que se sitúan muy próximas a zonas de gran importancia en biodiversidad, según la definición de áreas protegidas establecidas por la UICN, la Convención de Ramsar, Red Natura 2000, IBA y las legislaciones nacionales.

Centro de operaciones ubicados dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad y tamaño del centro en km	Ubicación geográfica	Tipo de operación (oficina, fabricación, producción o extracción)	Posición de la operación con respecto al área protegida (dentro/adyacente (<1km) / cercano (1-5km)) o zona de gran valor para la biodiversidad fuera del área protegida	Valor de la biodiversidad (ecosistemas terrestres/marinos/de agua dulce)	Listas de biodiversidad de carácter protegido
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Adyacente (<1 km)	Laguna de Palos y las Madres	(RAMSAR, LIC, UICN II)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Adyacente (<1 km)	Estero de Domingo Rubio	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Adyacente (<1 km)	Dunas del Odíel	(LIC)

En Cepsa disponemos de un Plan de Acción para la Biodiversidad (PAB) para las instalaciones de Palos de la Frontera y San Roque, de cara a minimizar, en todo lo posible, el impacto que la actividad pueda ocasionar en estas zonas de gran importancia en biodiversidad.

Las acciones de restauración que hemos emprendido en la Laguna Primera de Palos -la zona más próxima al *site de Huelva*-, han logrado una gran mejora de la biodiversidad y del estado ecológico de la laguna.

Otras zonas sensibles en los alrededores de las plantas productivas

Centro de operaciones ubicados dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad y tamaño del centro en km2	Ubicación geográfica	Tipo de operación (oficina, fabricación, producción o extracción)	Posición de la operación con respecto al área protegida (dentro/adyacente (<1km) / cercano (1-5km)) o zona de gran valor para la biodiversidad fuera del área protegida	Valor de la biodiversidad (ecosistemas terrestres/marinos/de agua dulce)	Listas de biodiversidad de carácter protegido
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas del Río Palmones	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Fondos Marinos Marismas del Río Palmones	(LIC, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Estrecho Oriental	(LIC)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Rock of Gibraltar	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Southern waters of Gibraltar	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Los Alcornocales	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Estrecho	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Estuario del Río Guadiaro	(LIC, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Ríos Guadiaro y Hozgarganta	(LIC, Red Natura 2000)
Instalaciones San Roque	España	Fabricación	Cercano (5-20 km)	Fondos Marinos Estuario del Río Guadiaro	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, Red Natura 2000)

Centro de operaciones ubicados dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad y tamaño del centro en km ²	Ubicación geográfica	Tipo de operación (oficina, fabricación, producción o extracción)	Posición de la operación con respecto al área protegida (dentro/adyacente (<1km) / cercano (1-5km)) o zona de gran valor para la biodiversidad fuera del área protegida	Valor de la biodiversidad (ecosistemas terrestres/marinos/ de agua dulce)	Listas de biodiversidad de carácter protegido
Parque eólico Alijar	España	Generación eléctrica	Cercano (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas de Odiel	(RAMSAR, LIC, Reserva de la Biosfera, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas y Riberas del Tinto	(LIC, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Estuario del Río Tinto	(LIC, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Dehesa del Estero y Montes de Moguer	(LIC)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Espacio Marino del Río Tinto y del Odiel	(Marine Protected Area, OSPAR, Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área Protección Especial Directiva Aves, UICN V, Red Natura 2000)
Parque eólico Alijar	España	Generación eléctrica	Cercano (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas de Odiel	(RAMSAR, LIC, Reserva de la Biosfera, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Parque eólico Alijar	España	Generación eléctrica	Cercano (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas de Odiel	(RAMSAR, LIC, Reserva de la Biosfera, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas y Riberas del Tinto	(LIC, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Espacio Marino del Río Tinto y del Odiel	(Marine Protected Area, OSPAR, Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área Protección Especial Directiva Aves, UICN V, Red Natura 2000)
Parque eólico Alijar	España	Generación eléctrica	Cercano (5-20 km)	Doñana	(RAMSAR, LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	Cercano (1-5 km)	Marismas de Odiel	(RAMSAR, LIC, Reserva de la Biosfera, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN II, Red Natura 2000)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Marismas de El Burro	(UICN I)
Instalaciones Palos de la Frontera	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Golfo de Cádiz	(Marine Protected Area OSPAR, Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (1-5 km)	Anaga	(LIC, Área de Protección Especial Directiva Aves, UICN V)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Ijuana	(LIC, UICN I)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Pijaral	(LIC, UICN I)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Los Roques de Anaga	(LIC, UICN III)

Centro de operaciones ubicados dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad y tamaño del centro en km ²	Ubicación geográfica	Tipo de operación (oficina, fabricación, producción o extracción)	Posición de la operación con respecto al área protegida (dentro/adyacente (<1km) / cercano (1-5km)) o zona de gran valor para la biodiversidad fuera del área protegida	Valor de la biodiversidad (ecosistemas terrestres/marinos/ de agua dulce)	Listas de biodiversidad de carácter protegido
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Malpais de Güimar	(LIC, UICN V)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Las Palomas	(LIC, UICN V)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Corona Forestal	(LIC, UICN II)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Las Lagunetas	(LIC, UICN V)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Sebadales de San Andres	(LIC)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Sebadales de Antequera	(LIC)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Montes y Cumbres de Tenerife	(Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Espacio Marino de Anaga	(Área de Protección Especial Directiva Aves)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Costa de Acentejo	(UICN V)
Instalaciones Tenerife	España	Fabricación	CERCANO (5-20 km)	Siete Lomas	(UICN V)
Detén	Brasil	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de protección ambiental Plataforma continental del litoral norte	(UICN V)
Detén	BRASIL	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de protección ambiental Laguna de Guarajuba	(UICN V)
Detén	BRASIL	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de protección ambiental Bahía de Todos los Santos	(UICN V)
Detén	BRASIL	Producción	CERCANO (5-20 km)	Reserva Particular de Patrimonio Natural de las Dunas	(UICN IV)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (1-5 km)	Área de concentración de aves acuáticas de la Isla Montesson	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (1-5 km)	Área de concentración de aves acuáticas Bahía Lamarier	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (1-5 km)	Área de concentración de aves acuáticas Pointe aux Roches	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (1-5 km)	Área de concentración de aves acuáticas Battures de Gentilly	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (1-5 km)	Área de concentración de aves acuáticas Ponte-Paul-Rivière aux Originaux	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Hábitat rata almizclera suroeste del Puerto Laviolette	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de concentración de aves acuáticas Puerto Saint-François-Pont Laviolette	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de concentración de aves acuáticas Batiscan-Sainte-Anne	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de concentración de aves acuáticas Champlain Batiscan	(UICN VI)

Centro de operaciones ubicados dentro o junto a áreas protegidas o de gran valor para la biodiversidad y tamaño del centro en km ²	Ubicación geográfica	Tipo de operación (oficina, fabricación, producción o extracción)	Posición de la operación con respecto al área protegida (dentro/adyacente (<1km) / cercano (1-5km)) o zona de gran valor para la biodiversidad fuera del área protegida	Valor de la biodiversidad (ecosistemas terrestres/marinos/ de agua dulce)	Listas de biodiversidad de carácter protegido
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Área de concentración de aves acuáticas les Becquets Deschailions	(UICN VI)
Becancour	Canadá	Producción	CERCANO (5-20 km)	Reserva ecológica Léon-Provancher	(UICN I)
Cepsa Química Shanghai	China	Producción	CERCANO (5-20 km)	Reserva Natural Marina Nacional de las Tres Islas Jinshan de Shanghai	Reserva Natural Marina Nacional China
Caracara	Colombia	Producción	CERCANO (1-5 Km)	El Tigrillo Reserva Natural de la Sociedad Civil.	UICN VI
Caracara	Colombia	Producción	CERCANO (1-5 Km)	Area de recreación Humedal Maiciana-Manacal	UICN V
Caracara	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Campoflorido (Reserva Natural de la Sociedad Civil)	VI Área protegida con recursos administrados
Llanos 22	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Parque Natural Regional San Miguel de los Farallones	UICN II
Llanos 22	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Quebrada de la Tablona	Reservas Forestales Protectoras Nacionales / VI Área protegida con recursos administrados
Jilguero	Colombia	Producción	Cercano (1-5 km) A 1.6 km del pozo Jilguero sur	DMI Mata de la Urama	Distritos Regionales de Manejo Integrado / VI Área Protegida con recursos administrados
Jilguero	Colombia	Producción	Lejano (> 20 km)	Noel Parra Palacio administrados	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Jilguero	Colombia	Producción	Lejano (> 20 km)	La Reserva	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Puntero	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Corozito	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Puntero	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	La Palma	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Merecure	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Las Brisas	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Merecure	Colombia	Producción	CERCANO (5-20 km)	Médano Los Morrucos	Reserva Natural de la Sociedad Civil / VCI Área protegida con recursos
Merecure	Colombia	Producción	Lejano (> 20 km)	AICA/IBA Taparas	SEO-BirdLife
Los Ángeles	Perú	Producción	Lejano (> 20 km)	Reserva Comunal de El Sira	UICN VI
BMS	Argelia	Producción	Lejano (> 20 km)	Sanghr Jabbess Parque Nacional	Figura de Protección Nacional

[SASB EM-RM-120a.2] Número de refinerías en zonas con una densidad de población alta o cerca de ellas

Tres de nuestras refinerías se encuentra en zonas con una densidad de población alta o cerca de ellas. Se entiende por zonas con densidad de población alta las zonas urbanizadas con >50.000 habitantes, a menos de 49 km de estas zonas.

[SASB EM-EP-160a.3] Porcentaje de reservas probadas y probables

Reservas probadas y probables en zonas protegidas en el negocio de Exploración y Producción (2022-2018) (%) (1)

	2022	2021	2020	2019	2018
Porcentaje de reservas netas probadas	0,25 %	0,20 %	0,12 %	0,15 %	0,21 %
Porcentaje de reservas netas probables	0,12 %	0,07 %	0,09 %	0,09 %	0,14 %

1. Se considera un radio de 5 km entorno a nuestras instalaciones.

Evaluaciones de impacto en la biodiversidad

	Número de activos	Área (hectáreas)
Activos operados	26	1134.7
Activos operados con evaluaciones de impacto en la biodiversidad en los últimos cinco años	26	1134.71
Activos operados próximos a zonas de biodiversidad crítica	3	317.05
Activos operados próximos a zonas de biodiversidad crítico con un plan de biodiversidad	3	317.05

[GRI 306-3] Derrames significativos**Cantidad y volumen de derrames significativos por material del derrame en 2022 (volumen en nº de barriles o litros)**

	Material del derrame					
	Derrame de petróleo (nº barriles)			Otros derrames (litros)		
	En suelo (1)	En agua	Total	En suelo (2)	En agua	Total
Número de derrames	2	0	2	1	0	1
Volumen de derrames	94	0	94	12.000	0	12.000

1. Dos derrames de 94 barriles de petróleo en Exploración y Producción en el campo RKF (Argelia). Durante el análisis de seguridad de los trabajos de excavación, se detectó arena húmeda. Se separó la arena húmeda de la seca y se midió la cantidad de crudo derramado.

2. Un derrame de 12.000 litros en Mobility and New Commerce en la Estación de Servicio Santa Ana (España). Durante el desarrollo de las pruebas de estanqueidad de la estación, se derramaron 12.000 litros de Diésel Star.

Cantidad y volumen de derrames significativos por material del derrame en 2021 (volumen en nº de barriles o litros)

	Material del derrame					
	Derrame de petróleo (nº barriles)			Otros derrames (litros)		
	En suelo (1)	En agua	Total	En suelo	En agua (2)	Total
Número de derrames	1	0	1	0	1	1
Volumen de derrames	2	0	2	0	1.500	1.500

1. Un derrame de 2 barriles de petróleo en Exploración y Producción en el bloque Caracara (Colombia). El derrame se controló y el área se limpió de forma inmediata y se separó el tramo de línea afectada.

2. Un derrame de 1.500 litros en Commercial and Clean Energies en Atlas Ceuta (España). Tuvo lugar durante la carga de la gabarra Anafi con VLSFO 0,5, por la rotura de una manguera. La mayor parte del producto se vertió a la lámina de agua y sobre la cubierta de la gabarra. La cantidad de producto vertida al muelle se recogió con sepiolita.

Cantidad y volumen de derrames significativos por material del derrame en 2020 (volumen en nº de barriles o litros)

	Material del derrame					
	Derrame de petróleo (nº barriles)			Otros derrames (litros)		
	En suelo (1)	En agua	Total	En suelo (2) (3) (4)	En agua	Total
Número de derrames	1	0	1	3	0	3
Volumen de derrames	2	0	2	2.535	0	2.535

1. Un derrame de 2 barriles de petróleo en Exploración y Producción en el campo RKF (Argelia) por la rotura de una línea. El producto cayó en suelo desértico y fue controlado. De forma inmediata se reparó la línea y se limpió la totalidad de producto.

2. Un derrame de 235 litros en Exploración y Producción en Activo Caracara (Colombia) por la rotura de una línea. El producto cayó en el suelo industria y no industria y fue controlado. De forma inmediata se reparó la línea y se limpió la totalidad de producto.

3. Un derrame de 1.700 litros en Commercial and Clean Energies en Gasocentro Teruel (España). El producto cayó en suelo pavimentado industrial y fue controlado y limpiado de forma inmediata, evitando contaminación al suelo.

4. Un derrame de 600 litros en Mobility and New Commerce en Estación de Servicio de Málaga (España). El producto cayó en suelo pavimentado industrial y fue controlado y limpiado de forma inmediata. Asimismo, se comprobó mediante un muestreo de suelo, realizado por una ingeniería de suelo, que no hubo afección al suelo.

Cantidad y volumen de derrames significativos por material del derrame en 2019 (volumen en nº de barriles o litros)

	Material del derrame					
	Derrame de petróleo (nº barriles)			Otros derrames (litros)		
	En suelo	En agua	Total	En suelo (1) (2) (3)	En agua	Total
Número de derrames	0	0	0	5	0	5
Volumen de derrames	0	0	0	41.967	0	41.967

1. Un derrame de 773 litros en Exploración y Producción en el bloque Caracara (Colombia). Se derramó durante el traspaso de diésel de un tanque con su respectivo dique metálico. Se pusieron en marcha medidas de control y limpieza de forma inmediata.
2. Dos derrames de 15.994 litros en Energy Parks en el Parque Energético La Rábida (España). En uno se produjo la pérdida del tanque de sosa del tratamiento biológico, terminando en la balsa de pluviales, que se limpió rápidamente. En el otro se produjo una fuga contenida de ácido sulfúrico en la planta de Energía-HDT. El producto cayó al suelo pavimentado y fue controlado y limpiado rápidamente.
3. Dos derrames de 25.200 litros en Commercial and Clean Energies en Cepsa Bionergía San Roque (España) por una rotura de ácido sulfúrico en el almacén de productos químicos. El producto cayó al suelo pavimentado y fue controlado rápidamente, y el otro se produjo en la Factoría de Asfaltos de la Alcudía (España). Durante la descarga del barco se detectó una fuga a través de la línea enterrada de conexión del puerto con la factoría. El producto no alcanza el suelo ni el mar y es retirado de la línea en donde queda retenido.

Cantidad y volumen de derrames significativos por material del derrame en 2018 (volumen en nº de barriles o litros)

	Material del derrame					
	Derrame de petróleo (nº barriles)			Otros derrames (litros)		
	En suelo	En agua (1)	Total	En suelo (2) (3) (4)	En agua	Total
Número de derrames	0	1	1	5	0	5
Volumen de derrames	0	6	6	14.216	0	14.216

1. Un derrame de 6 barriles de petróleo en Energy Parks en el parque energético La Rábida (PELR). Actuación v/v de corte (MBC) en línea de mangueras flotantes de popa durante la descarga B/T NORDIC LIGHT en RLR. Se activó el Plan Interior Marítimo (PIM) y se realizó el protocolo para controlar y limpiar derrames en el mar.
2. Un derrame de 710 litros en Química en Cepsa Química Puente Mayorga (España). Se derramó aquilato por drenaje de bomba S-P103. El drenaje se controló rápidamente evitando su caída al suelo.
3. Tres derrames de 7.506 litros en Energy Parks. Un derrame se produjo en las instalaciones de Tenerife (España) por la pérdida de fuel en el Barranco por línea condensado y se pusieron en marcha de forma inmediata medidas de control y limpieza. El segundo se produjo en el parque energético La Rábida (España) por la fuga de agua hidrocarbonada MARPOL en una línea de slops desde el pantalán Torre Arenillas hacia RLR en los terrenos de la Autoridad Portuaria, que se controló y limpió de forma inmediata. El tercero se produjo en el parque energético San Roque (España) al rebosar el tanque de benceno YT583, que se limpió y se establecieron medidas para evitar que volviese a suceder.
4. Un derrame de 6.000 litros en Mobility and New Commerce en la estación de servicio Puerto Manzanal II (España). Se derramó gasóleo A durante la descarga en la arqueta de boca de hombre. Se realizaron operaciones de extracción y limpieza y seguidamente se procedió a la realización de estudios de suelo que verificaron su control y bajo riesgo.

3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular

[GRI 306-1] Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos

Los residuos que generamos en Cepsa son de diversa índole y pueden agruparse dependiendo de la rama de actividad, de su tipología y composición.

Según nuestras variantes de actividad, podemos distinguir entre residuos derivados directamente de los procesos productivos, los de operaciones de mantenimiento, los de construcción y demolición, o los propios de las tareas de oficina, comedores y resto de funciones que realiza nuestro personal en los distintos emplazamientos de Cepsa.

Atendiendo a su tipología y composición, clasificamos los residuos como peligrosos, no peligrosos o asimilables a urbanos.

Todos ellos los segregamos en origen y los acondicionamos para su entrega a gestores autorizados en condiciones de seguridad, con el objetivo de eliminar los riesgos al medio ambiente, valorizarlos siempre que es posible o darles un tratamiento o destino final adecuado.

Para el caso de los residuos que creamos en Exploración y Producción en forma de lodos y ripios de perforación, después de ser tratados e inertizados, los depositamos *in situ* en un lugar acorde a lo permitido por la Licencia Ambiental.

[GRI 306-3] Residuos generados

Residuos peligrosos y no peligrosos gestionados en 2022-2018 (toneladas)

Composición de los residuos	Año	Residuos Gestionados	Residuos no destinados a eliminación	Residuos destinados a eliminación
Residuos peligrosos	2022	34.168	21.029	13.139
	2021	32.740	20.872	11.868
	2020	35.000	19.336	15.664
	2019	40.761	16.661	24.099
	2018	41.290	14.783	26.507
Residuos no peligrosos (1)	2022	28.600	19.372	9.228
	2021	24.114	14.176	9.938
	2020	17.174	9.489	7.685
	2019	25.855	11.704	14.151
	2018	44.370	16.471	27.899
Total peligrosos y no peligrosos	2022	62.768	40.401	22.367
	2021	56.855	35.049	21.806
	2020	52.174	28.825	23.349
	2019	66.616	28.366	38.250
	2018	85.660	31.253	54.406

1. El aumento respecto a años anteriores en los residuos no peligrosos no destinados a eliminación se debe a los residuos generados en las campañas de abandono en el campo de Casanare (Colombia).

[GRI 306-4] Residuos no destinados a eliminación**Residuos reutilizados, reciclados y valorizados, evitando su eliminación, en 2022 (toneladas)**

Composición de los residuos	Operaciones de valorización	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	862	862
	Otras operaciones de valorización	0	20.169	20.169
	Total			21.031
Residuos no peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	8.061	8.061
	Otras operaciones de valorización	0	11.311	11.311
	Total			19.372

Residuos reutilizados, reciclados y valorizados, evitando su eliminación, en 2021 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de valorización	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	1.242	1.242
	Otras operaciones de valorización	0	19.630	19.630
	Total			20.872
Residuos no peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	1.517	1.517
	Otras operaciones de valorización	0	12.660	12.660
	Total			14.177

Residuos reutilizados, reciclados y valorizados, evitando su eliminación, en 2020 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de valorización	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	577	577
	Otras operaciones de valorización	0	18.759	18.759
	Total			19.336
Residuos no peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	1.023	1.023
	Otras operaciones de valorización	0	8.467	8.467
	Total			9.490

Residuos reutilizados, reciclados y valorizados, evitando su eliminación, en 2019 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de valorización	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	2.116	2.116
	Otras operaciones de valorización	0	14.546	14.546
	Total			16.661
Residuos no peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	620	620
	Otras operaciones de valorización	0	11.084	11.084
	Total			11.704

Residuos reutilizados, reciclados y valorizados, evitando su eliminación, en 2018 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de valorización	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	148	148
	Otras operaciones de valorización	0	14.635	14.635
	Total			14.783
Residuos no peligrosos	Preparación para la reutilización	0	0	0
	Reciclado	0	465	465
	Otras operaciones de valorización	0	16.005	16.005
	Total			16.470

[GRI 306-5] Residuos destinados a eliminación**Residuos eliminados por tipología de eliminación en 2022 (toneladas)**

Composición de los residuos	Operaciones de eliminación	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	52	52
	Traslado a un vertedero	0	13.087	13.087
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			13.139
Residuos no peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	86	86
	Traslado a un vertedero	0	9.142	9.142
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			22.367

Residuos eliminados por tipología de eliminación en 2021 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de eliminación	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	1.388	1.388
	Traslado a un vertedero	0	10.480	10.480
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			11.868
Residuos no peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	91	91
	Traslado a un vertedero	0	9.847	9.847
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			9.938

Residuos eliminados por tipología de eliminación en 2020 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de eliminación	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	350	350
	Traslado a un vertedero	0	15.315	15.315
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			15.664
Residuos no peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	227	227
	Traslado a un vertedero	0	7.458	7.458
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			7.685

Residuos eliminados por tipología de eliminación en 2019 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de eliminación	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	460	460
	Traslado a un vertedero	0	23.640	23.640
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			24.099
Residuos no peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	123	123
	Traslado a un vertedero	0	14.026	14.026
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			14.150

Residuos eliminados por tipología de eliminación en 2018 (toneladas)

Composición de los residuos	Operaciones de eliminación	En las instalaciones	Fuera de las instalaciones	Total
Residuos peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	97	97
	Traslado a un vertedero	0	26.410	26.410
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			26.507
Residuos no peligrosos	Incineración (con recuperación energética)	0	0	0
	Incineración (sin recuperación energética)	0	73	73
	Traslado a un vertedero	0	27.827	27.827
	Otras operaciones de eliminación	0	0	0
	Total			27.900

[SASB EM-RM-150a.1 / SASB RT-CH-150a.1] Cantidad de residuos peligrosos generados y reciclados (1)

Residuos peligrosos reciclados en (2022-2018) (toneladas)

	2022	2021	2020	2019	2018
Total	62 %	64 %	55 %	41 %	36 %

1. Resto de indicador respondido con GRI 306-3.

[GRI 301-1] Materiales utilizados por peso o volumen

Materiales utilizados (2022-2018) (miles de toneladas)

	2022		2021		2020		2019		2018	
	Renovable	No renovable	Renovable	No renovable	Renovable	No renovable	Renovable	No renovable	Renovable	No renovable
Total	391	23.739	453	23.150	404	22.221	506	25.069	441	25.824

[GRI 301-2] Insumos reciclados utilizados

Materias primas recicladas (2022-2018) (toneladas)

	2022	2021	2020	2019	2018
Total	2.180	1.300	240	250	0

3.5.6 Control continuo de las emisiones a la atmósfera

[GRI 305-7] [SASB EM-EP-120a.1 / SASB EM-RM-120a.1 / SASB RT-CH-120a.1] Óxidos de nitrógeno (NOx), óxidos de azufre (SOx) y otras emisiones significativas al aire

Emisiones a la atmósfera no GEI por tipo (2022-2018) (toneladas)

Emisiones no GEI	2022	2021	2020	2019	2018
NOx	8.830	8.268	9.055	11.643	8.097
SOx	5.508	4.453	4.079	5.101	5.319
COV	1.133	1.350	1.794	2.529	1.396
Partículas	537	490	438	642	332

3.6 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO

3.6.1 Descripción de la plantilla

[GRI 405-1] Diversidad en órganos de gobierno y empleados

Plantilla de los órganos de gobierno desglosado por género y edad en 2022 y 2021

		2022		2021	
		Consejo de Administración	Consejo de Administración %	Consejo de Administración	Consejo de Administración %
Género	Mujer	1	10 %	1	10 %
	Hombre	9	90 %	9	90 %

		2022		2021	
		Comité de dirección	Directivo %	Comité de dirección	Directivo %
Grupo de edad	Menores de 30 años	0	— %	0	— %
	Entre 30 y 50 años	2	18 %	1	11 %
	Mayores de 50 años	9	82 %	8	89 %
Género	Mujer	3	27 %	1	11 %
	Hombre	8	73 %	8	89 %

Plantilla por género en 2022-2021

2022			2021		
Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
3.915	6.395	10.310	3.650	6.170	9.820

Plantilla por categoría laboral, género y edad en 2022¹

Categoría Laboral	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total
	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	
Directivo	0	— %	0	— %	19	31 %	42	69 %	17	22 %	62	78 %	140
Jefe de Departamento	0	— %	1	100 %	131	29 %	324	71 %	71	24 %	223	76 %	750
Técnico Superior	52	36 %	94	64 %	521	36 %	907	64 %	138	24 %	429	76 %	2.141
Técnico Medio	81	57 %	61	43 %	192	28 %	487	72 %	105	23 %	342	77 %	1.268
Especialista	309	46 %	356	54 %	1.623	45 %	1.987	55 %	588	37 %	990	63 %	5.853
Administrativo	10	77 %	3	23 %	24	60 %	16	40 %	7	33 %	14	67 %	74
Ayudante	1	11 %	8	89 %	12	24 %	39	76 %	14	58 %	10	42 %	84
Total	453		523		2.522		3.802		940		2.070		10.310

¹ En 2022 el porcentaje de mujeres promocionadas fue del 37%.

Plantilla por categoría laboral, género y edad en 2021

Categoría Laboral	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total
	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	Mujeres	Mujeres (%)	Hombres	Hombres (%)	
Directivo	0	— %	0	— %	14	33 %	29	67 %	8	12 %	61	88 %	112
Jefe de Departamento	1	50 %	1	50 %	116	27 %	308	73 %	65	25 %	200	75 %	691
Técnico Superior	34	29 %	84	71 %	500	38 %	828	62 %	122	24 %	387	76 %	1.955
Técnico Medio	19	40 %	29	60 %	224	30 %	527	70 %	88	21 %	332	79 %	1.219
Especialista	245	45 %	300	55 %	1.585	44 %	2.055	56 %	547	37 %	939	63 %	5.671
Administrativo	8	73 %	3	27 %	34	62 %	21	38 %	14	52 %	13	48 %	93
Ayudante	3	17 %	15	83 %	11	26 %	31	74 %	11	58 %	8	42 %	79
Total	310		432		2.484		3.799		855		1.940		9.820

Porcentaje de mujeres en la plantilla en 2022 y 2021

Tenemos el compromiso de alcanzar 30% de mujeres en puestos de dirección para 2025.

	2022	2021
Mujeres en el total de la plantilla	38 %	37 %
Mujeres en todos los puestos de dirección, incluidos los de nivel inferior, medio y superior	27 %	25 %
Mujeres en puestos de dirección <i>junior</i>	27 %	26 %
Mujeres en puestos de alta dirección	26 %	19 %
Mujeres en puestos directivos en funciones generadoras de ingresos	18 %	18 %
Mujeres en puestos relacionados con STEM	19 %	17 %

Número total y distribución de empleados por género y país en 2022 y 2021

País	2022			2021		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Argelia	8	86	94	12	103	115
Bélgica	3	5	8	5	4	9
Brasil	39	146	185	37	142	179
Canadá	17	55	72	17	54	71
China	26	107	133	25	101	126
Colombia	32	92	124	36	100	136
Emiratos Árabes Unidos	5	29	34	5	22	27
España	3.431	5.552	8.983	3.139	5.321	8.460
Estados Unidos	0	0	0	0	0	0
Italia	1	6	7	2	4	6
Malasia	0	1	1	0	1	1
Marruecos	0	1	1	0	2	2
México	6	6	12	5	7	12
Países Bajos	2	3	5	3	3	6
Perú	4	25	29	5	26	31
Portugal	333	274	607	341	270	611
Reino Unido	5	4	9	4	5	9
Singapur	3	4	7	2	4	6
Tailandia	0	0	0	11	3	14
Total	3.915	6.395	10.310	3.649	6.171	9.820

[GRI 2-7] Empleados**Plantilla desglosada por tipo de jornada y por región en 2022 y 2021**

Región (1)	Modalidad de empleo (2)	2022			2021		
		Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
España	Fijos	3.173	5.341	8.514	2.646	4.928	7.574
	Temporales	258	211	469	493	393	493
	A tiempo completo	3.223	5.419	8.642	2.960	5.206	8.166
	A tiempo parcial	208	133	341	179	115	294
América	Fijos	97	315	412	100	329	429
	Temporales	1	9	10	0	0	0
	A tiempo completo	98	324	422	100	329	429
	A tiempo parcial	0	0	0	0	0	0
Asia	Fijos	34	139	173	42	128	129
	Temporales	0	2	2	1	3	4
	A tiempo completo	34	141	175	43	131	174
	A tiempo parcial	0	0	0	0	0	0
Europa	Fijos	323	270	593	328	268	596
	Temporales	21	21	42	27	17	44
	A tiempo completo	338	285	623	349	277	626
	A tiempo parcial	6	6	12	6	8	14
África	Fijos	8	87	95	12	105	117
	Temporales	0	0	0	0	0	0
	A tiempo completo	8	87	95	12	105	117
	A tiempo parcial	0	0	0	0	0	0

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

2. La suma de los empleados fijos y los empleados temporales da como resultado el total de la plantilla. Igualmente, la suma de los empleados a tiempo completo y tiempo parcial da como resultado el total de la plantilla.

Promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional

Promedio anual de contratos indefinidos y contratos temporales por clasificación profesional, edad y género en 2022 y 2021

Categoría profesional	2022		2021	
	Indefinido	Temporal	Indefinido	Temporal
Directivo	125	0	105	0
Jefe de Departamento	729	0	650	0
Técnico Superior	2.045	19	1.913	31
Técnico Medio	1.209	13	1.209	34
Especialista	5.101	766	4.839	820
Administrativo	71	3	99	1
Ayudante	71	16	71	5
Edad				
Menores de 30	569	329	379	346
Entre 30 y 50 años	5.923	431	5.848	475
Mayores de 50	2.859	57	2.658	69
Género				
Mujer	3.386	446	3.112	494
Hombre	5.965	370	5.773	396

Promedio anual de contratos a tiempo completo y a tiempo parcial por clasificación profesional, edad y género en 2022 y 2021

Categoría profesional	2022		2021	
	Completo	Parcial	Completo	Parcial
Directivo	125	0	106	0
Jefe de Departamento	721	8	644	6
Técnico Superior	2.024	39	1.915	28
Técnico Medio	1.221	1	1.242	1
Especialista	5.581	286	5.420	238
Administrativo	73	1	99	0
Ayudante	84	3	73	3
Edad				
Menores de 30	797	101	649	76
Entre 30 y 50 años	6.176	178	6.172	152
Mayores de 50	2.857	59	2.679	48
Género				
Mujer	3.630	203	3.439	167
Hombre	6.200	134	6.061	109

3.6.2 TALENTO CON PROPÓSITO

Satisfacción de los empleados

Nuestro proceso de gestión del compromiso de las personas se basa en un modelo de escucha continua que nos permite conocer sus preocupaciones y poner en marcha planes de mejora. Este modelo de escucha activa del empleado en Cepsa se articula a través de la plataforma digital interna Connect, que permite gestionar las encuestas de forma ágil y eficaz.

El alcance del modelo de escucha es global, abarcando todos los negocios y países en los que opera la compañía. A nivel estratégico, el calendario de escucha se fija de forma anual, estableciéndose la frecuencia, las preguntas y los indicadores para su medición.

De entre las cuestiones analizadas a lo largo de 2022, podemos resaltar:

- Compromiso: encuesta de compromiso para analizar los niveles de satisfacción de los empleados, medir los niveles de compromiso y elaborar planes de acción generales y específicos.
- Ética y Cumplimiento normativo: cuarta edición de la encuesta de ética y cumplimiento normativo para recoger el punto de vista de los empleados sobre cómo ha progresado nuestra compañía para construir una sólida cultura ética.
- Diversidad: segunda encuesta de diversidad para conocer la percepción de los empleados y elaborar planes de acción a medida.
- Cultura y Valores: en el marco del proyecto de redefinición de valores corporativos preguntamos a toda los trabajadores con qué valores se sentían más identificados.

[GRI 3-3] Gestión de temas materiales - prácticas empleo

En Cepsa disponemos de programas para estudiantes y recién graduados con el objetivo de que inicien su experiencia profesional formando parte de una compañía líder en la que podrán aprender y mejorar cada día.

- Becas de FP Dual: plan de prácticas adaptado a las necesidades de los jóvenes con el apoyo y asesoramiento de tutores laborales.
- Impulsa FP: contratos indefinidos dirigidos a titulados en Formación Profesional Superior.
- Welcome U: prácticas curriculares o prácticas voluntarias mientras se realizan los estudios.
- Developing U: realización del proyecto de fin de grado o fin de máster de la mano de los profesionales de la compañía.
- Challenging U: oferta de contrato indefinido y beneficios sociales a recién graduados, colaborando en diferentes departamentos de la empresa, acompañada de formación durante el primer año.

Organización del tiempo de trabajo

Cepsa ordena sus condiciones laborales de forma que se adapten de la mejor forma posible a las particularidades de la actividad y del negocio, así como a las necesidades de sus profesionales, siempre con el máximo respeto a la legalidad vigente.

En el conjunto de las condiciones laborales, el tiempo de trabajo adquiere especial relevancia y en función de la actividad desarrollada se trabaja en régimen de jornada a turnos o en jornada "normal".

En los Convenios y acuerdos colectivos se recogen los distintos regímenes de jornada, la jornada anual, horarios, formas de prestación, desarrollo y, en su caso, sistema de compensación. También se prevén los calendarios, ciclos de trabajo, vacaciones y permisos.

En los ámbitos industriales y de Estaciones de Servicio, la jornada predominante es la jornada a turno con distintas secuencias y ciclos de rotación. En áreas corporativas y actividad comercial hay un modelo de horario flexible total.

Antigüedad media

Antigüedad media de la plantilla en 2022 y 2021 (años)

	2022	2021
Antigüedad media (años)	12	13

[GRI 401-1] Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal

Nuevas contrataciones desglosadas por región y género en 2022

Región (1)	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones		Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones		Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	577	715	158 %	178 %	825	612	37 %	19 %	112	155	13 %	8 %	2.996	33 %
América	1	10	10 %	43 %	6	20	9 %	10 %	2	2	11 %	2 %	41	10 %
Asia	2	7	20 %	23 %	1	13	4 %	13 %	1	2	— %	22 %	26	15 %
África	0	0	— %	— %	0	0	— %	— %	0	0	— %	— %	0	— %
Europa	75	73	112 %	107 %	61	39	31 %	27 %	15	10	19 %	13 %	273	43 %
Total	655	805	145 %	154 %	893	684	35 %	18 %	130	169	14 %	8 %	3.336	32 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Nuevas contrataciones desglosadas por región y género en 2021

Región (1)	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones		Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones		Nuevas Contrataciones		Tasa de Nuevas Contrataciones			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	489	535	211 %	166 %	861	571	40 %	18 %	159	120	21 %	7 %	2.735	32 %
América	0	5	— %	31 %	7	7	9 %	3 %	0	1	— %	1 %	20	5 %
Asia	4	3	44 %	10 %	2	4	6 %	4 %	0	0	— %	— %	13	7 %
África	0	1	— %	100 %	0	2	— %	2 %	0	0	— %	— %	3	3 %
Europa	58	68	97 %	110 %	49	40	23 %	26 %	14	7	18 %	10 %	236	37 %
Total	551	612	178 %	142 %	919	624	37 %	16 %	173	128	20 %	7 %	3.007	31 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Número de contrataciones, coste medio y porcentaje de puestos cubiertos por candidatos internos en 2022 y 2021

	2022	2021
Nuevas contrataciones (nº)	3.336	3.007
Puestos vacantes cubiertos por candidatos internos (contrataciones internas) (%)	10 %	16 %
Coste medio de contratación/Headcount (€)	36.833	28.509

Bajas voluntarias desglosadas por región y género en 2022

Región (1)	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación		Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación		Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	72	77	20 %	19 %	101	61	5 %	2 %	11	5	1 %	— %	327	4 %
América	0	3	— %	13 %	5	25	7 %	12 %	0	1	— %	1 %	34	8 %
Asia	0	4	— %	13 %	2	6	8 %	6 %	0	0	— %	— %	12	7 %
África	0	0	— %	— %	1	1	17 %	2 %	0	0	— %	— %	2	2 %
Europa	23	27	34 %	40 %	37	22	19 %	15 %	7	2	9 %	3 %	118	19 %
Total	95	111	21 %	21 %	146	115	6 %	3 %	18	8	2 %	— %	493	28 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Bajas voluntarias desglosadas por región y género en 2021

Región (1)	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación		Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación		Bajas Voluntarias		Tasa de Rotación			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	55	67	24 %	21 %	69	67	3 %	2 %	13	6	2 %	— %	277	3 %
América	0	0	— %	— %	8	5	11 %	2 %	0	0	— %	— %	13	3 %
Asia	1	2	11 %	6 %	3	3	9 %	3 %	0	1	— %	20 %	10	6 %
África	0	0	— %	— %	0	0	— %	— %	0	0	— %	— %	0	— %
Europa	16	17	27 %	27 %	20	15	9 %	10 %	5	2	6 %	3 %	75	12 %
Total	72	86	23 %	20 %	100	90	4 %	2 %	18	9	2 %	— %	375	4 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Bajas totales desglosadas por región y género en 2022

Región (1)	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Bajas Totales		Tasa de Rotación		Bajas Totales		Tasa de Rotación		Bajas Totales		Tasa de Rotación			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	420	578	115 %	144 %	731	474	33 %	14 %	134	213	16 %	11 %	2550	28 %
América	0	4	— %	17 %	5	30	7 %	15 %	3	11	17 %	12 %	53	13 %
Asia	0	4	— %	13 %	12	11	50 %	11 %	1	0	— %	— %	28	16 %
África	0	0	— %	— %	1	2	17 %	3 %	0	1	— %	5 %	4	4 %
Europa	57	51	85 %	75 %	63	40	32 %	28 %	19	7	25 %	9 %	237	37 %
Total	477	637	105 %	122 %	812	557	32 %	15 %	157	232	17 %	11 %	2.872	28 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Bajas totales desglosadas por región y género en 2021

Región	Menores de 30 años				Entre 30 y 50 años				Mayores de 50 años				Total	Porcentaje
	Bajas Totales		Tasa de Rotación		Bajas Totales		Tasa de Rotación		Bajas Totales		Tasa de Rotación			
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		
España	390	436	168 %	135 %	716	477	33 %	15 %	150	164	20 %	9 %	2333	4 %
América	1	0	13 %	— %	11	13	15 %	6 %	2	16	11 %	17 %	43	10 %
Asia	3	7	33 %	23 %	17	8	52 %	8 %	1	5	100 %	100 %	41	24 %
África	0	0	— %	— %	0	1	— %	1 %	0	0	— %	— %	1	1 %
Europa	34	58	57 %	94 %	38	34	18 %	22 %	10	5	13 %	7 %	179	28 %
Total	428	501	138 %	116 %	782	533	31 %	14 %	163	190	19 %	10 %	2.597	26 %

1. América: Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México y Perú. Asia: China, E.A.U., Malasia, Singapur y Tailandia. Europa: Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido. África: Argelia y Marruecos.

Bajas involuntarias por género, edad y clasificación profesional en 2022 y 2021

	2022							2021						
	Menores de 30 años		Entre 30 y 50 años		Mayores de 50 años		Total	Menores de 30 años		Entre 30 y 50 años		Mayores de 50 años		Total
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres		Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	
Directivo	0	0	0	0	0	4	4	0	0	0	0	0	2	2
Jefe de Departamento	0	0	1	2	6	10	19	0	0	0	1	0	3	4
Técnico Superior	0	0	6	1	1	6	14	2	0	7	6	0	6	21
Técnico Medio	0	0	7	1	3	5	16	1	1	6	0	1	2	11
Especialista	2	6	17	14	3	13	55	1	3	8	8	4	6	30
Administrativo	0	0	2	1	1	0	4	0	1	2	1	2	0	6
Ayudante	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total	2	6	33	19	14	38	112	4	5	23	16	7	19	74

Tasa de rotación de empleados en 2022 y 2021

	2022	2021
Tasa de rotación total de empleados (1)	7 %	5 %
Tasa de rotación voluntaria de empleados	5 %	4 %

1. No se incluyen los empleados temporales. La tasa con empleados temporales es del 28 % en 2022 y del 26 % en 2021.

Horas de absentismo

Horas de absentismo por género en 2022 y 2021

	2022			2021		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Horas de absentismo (1)	468.606	621.845	1.090.451	347.465	457.817	805.282

1. En las horas de absentismo no se incluyen las horas por accidente laboral ni por enfermedad profesional.

3.6.3 UN LUGAR DE TRABAJO DIVERSO E INCLUSIVO

[GRI 3-3] - Gestión de temas materiales - no discriminación e igualdad de oportunidades

La actuación conjunta con los representantes legales de los trabajadores es un pilar de aseguramiento para unas relaciones laborales ausentes de discriminación en el empleo y en la ocupación de los trabajadores, en el compromiso de respeto de los derechos humanos de todos sus profesionales y de brindar un ambiente laboral de máximo respeto a la dignidad de las personas. Esta actuación conjunta evita en todo momento las conductas discriminatorias por razón de sexo, origen étnico, credo, religión, edad, discapacidad, afinidad política, orientación sexual, nacionalidad, ciudadanía, estado civil, estatus socioeconómico o cualquier otra distinción de la persona, no constando en el año 2022 la existencia de situaciones irregulares en las operaciones en España.

Tal como se indica en la 'Política de Derechos Humanos', Cepsa se compromete a respetar los derechos humanos de todos sus profesionales, brindando un ambiente laboral de máximo respeto a la dignidad de las personas, evitando en todo momento las conductas discriminatorias por razón de sexo, origen étnico, credo, religión, edad, discapacidad, afinidad política, orientación sexual, nacionalidad, ciudadanía, estado civil, estatus socioeconómico o cualquier otra distinción de la persona.

El respeto a los principios de diversidad e inclusión se recogen también de forma específica en el 'Código de Ética y Conducta' y en la 'Política de Recursos Humanos'. La importancia de este compromiso dentro de nuestra cultura se refleja, además, en la 'Política de Diversidad e Inclusión'.

A través de estas políticas y protocolos hemos establecido medidas para garantizar la protección de los trabajadores. Esencialmente, dirigidas a tres ámbitos de actuación. En primer lugar, trasladando la situación al conocimiento de la Dirección de Recursos Humanos y abriendo la opción de denuncia por parte de los representantes de los trabajadores, la persona afectada o cualquier empleado. En segundo término, se instaura una fase de investigación para acreditar la existencia o no de supuestos de acoso. Finalmente, y en caso de irregularidades, se fijarán medidas disciplinarias si fueran precisas y planes de acción para restablecer el clima laboral adecuado.

En paralelo, el Comité de Ética y Cumplimiento de la compañía recibe información tanto de las denuncias de acoso recibidas como de las resultas de la instrucción del protocolo de acoso.

El canal de Ética y Cumplimiento es el cauce fundamental de gestión de situaciones de abuso por incumplimiento del 'Código de Ética y Conducta' o de la normativa interna.

Igualmente, hemos instaurado políticas y acordado con los sindicatos protocolos de actuación para la investigación de denuncias de acoso sexual o moral (*mobbing*).

En 2022 hemos actualizado nuestros planes de igualdad y el 'Protocolo contra la violencia de género'.

Planes de igualdad

Las empresas del Grupo Cepsa cuentan con el correspondiente instrumento en materia de Igualdad, ya se trate del 'Plan de Igualdad' o de conjunto de medidas, según el volumen de plantilla. En ambos casos se facilita a la representación de los trabajadores la información sobre el seguimiento de los Planes de Igualdad y conjunto de medidas, a través de la Memoria Anual; en las empresas en las que no existe esta representación, el seguimiento lo realiza la Unidad de Recursos Humanos de la empresa.

Accesibilidad universal

Contamos con un procedimiento específico que tiene por objeto asegurar la adaptación de los puestos de trabajo y la accesibilidad a las personas ubicadas en la Torre Cepsa en función de las necesidades de cada situación concreta, con el fin de permitir a las personas con discapacidad acceder al empleo, desempeñar su trabajo, progresar profesionalmente y acceder a la formación conforme a la normativa existente en esta materia.

En nuestra política de D&I se detalla el compromiso de disponer de planes de integración específicos para las personas con discapacidad, proporcionando todos los ajustes necesarios que nos ayuden a seguir avanzando.

En este sentido, en 2022 hemos firmado un convenio con ILUNION para revisar de una manera integral nuestra accesibilidad, tanto física como digital, y hemos llevado a cabo diferentes acciones en colaboración con la Fundación Eurofirms, sobre situaciones reales y cotidianas que experimentan las personas con discapacidad.

Desglose de plantilla por discapacidad 2022 y 2021

	2022	2021
Empleados con discapacidad (nº)	127	116
Empleados con discapacidad (%)	1,29 %	1,22 %

Desglose de plantilla por grupo de edad 2022 y 2021

	2022	2021
Menores de 30 años (%)	9 %	8 %
Entre 30 y 50 años (%)	61 %	64 %
Mayores de 50 años (%)	29 %	28 %

Desglose de plantilla por nacionalidad en 2022 y 2021

Nacionalidad	2022		2021	
	Proporción sobre el total de empleados (%)	Proporción de todos los puestos de dirección (%)	Proporción sobre el total de empleados (%)	Proporción de todos los puestos de dirección (%)
Española	84 %	86 %	84 %	82 %
Portuguesa	6 %	1 %	6 %	2 %
Brasileña	2 %	— %	2 %	2 %
Colombiana	2 %	— %	2 %	4 %
China	1 %	— %	1 %	1 %
Resto de nacionalidades	5 %	13 %	5 %	9 %

[GRI 401-3] Permiso parental**Permisos de paternidad y maternidad en 2022 y 2021**

	2022			2021		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Empleados que tuvieron derecho a una baja por maternidad o paternidad en el período de reporte (nº)	95	132	227	71	141	212
Empleados que ejercieron su derecho a baja por maternidad o paternidad en el período de reporte (nº)	133	225	358	110	212	322
Empleados que se reincorporaron al trabajo en el período de reporte después de que finalizase su baja por maternidad o paternidad (nº)	94	206	300	98	198	296
Empleados que se reincorporaron al trabajo en el anterior período de reporte después de que finalizase su baja por maternidad o paternidad (nº)	98	198	296	108	180	288
Empleados que se reincorporaron al trabajo, en el anterior período de reporte, después de que finalizase su baja por maternidad o paternidad y que siguen en su empleo pasados doce meses desde su reincorporación (nº)	80	183	263	98	167	265
Índice de reincorporación al trabajo (%)	71 %	92 %	84 %	89 %	93 %	92 %
Tasa de retención (%)	82 %	92 %	89 %	91 %	93 %	92 %

Fomento de la contratación local

En Cepsa impulsamos el fomento de la empleabilidad local y las alianzas de colaboración para la creación de empleo en las áreas en las que tenemos ubicadas nuestras instalaciones.

El acuerdo por la sostenibilidad de la industria de Cepsa con la representación de los trabajadores de las refinerías y plantas químicas incluye el compromiso a promocionar, apoyar y desarrollar acciones formativas que aumenten la capacitación de las plantillas locales y el impulso de la formación profesional dual de carácter industrial, así como a favorecer, en la medida de lo posible, el empleo de los habitantes de las comunidades donde están situadas nuestras instalaciones industriales.

Asimismo, mantenemos acuerdos de colaboración con varias universidades de las áreas en las que tenemos instalaciones con el fin de acercar a los estudiantes la realidad del mundo empresarial, desarrollar el conocimiento entre ambos e impulsar la investigación.

[GRI 202-2] Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local**Altos ejecutivos locales en 2022 y 2021**

	2022	2021
Altos ejecutivos (Comité de Dirección y Directivos) procedentes de la comunidad local (nº)	119	93
Altos ejecutivos (Comité de Dirección y Directivos) (nº)	140	112
Altos ejecutivos procedentes de la comunidad local (%)	85 %	83 %

3.6.4 CULTURA DE APRENDIZAJE

[GRI 404-1] Horas medias de formación anuales por empleado

Horas y ratio de horas de formación por empleado desglosado por categoría profesional y género en 2022

	Mujeres	Hombres	Total	Ratio horas / empleado
Directivo	1.186	2.674	3.860	28
Jefe de Departamento	10.311	25.181	35.492	47
Técnico Superior	33.701	77.185	110.886	52
Técnico Medio	13.678	43.249	56.927	45
Especialista	36.825	160.106	196.931	34
Administrativo	951	567	1.518	21
Ayudante	269	5.090	5.359	64
Total	96.921	314.052	410.973	40

Ratio horas de formación por empleado desglosado por género en 2022¹

Mujeres	Hombres
25	49

1. El mayor volumen de horas de formación se encuentra en los negocios de Energy Parks y Química debido a la formación industrial que se requiere en las plantas, motivo que también explica la diferencia del ratio de formación entre hombres y mujeres, ya que, debido a la naturaleza de estos negocios, hay un mayor número de hombres en los centros industriales.

Horas y ratio de horas de formación por empleado desglosado por categoría profesional y género en 2021

	Mujeres	Hombres	Total	Ratio horas empleado
Directivo	518	1.690	2.208	20
Jefe de Departamento	11.806	24.663	36.469	53
Técnico Superior	28.331	64.035	92.366	47
Técnico Medio	7.841	39.304	47.145	39
Especialista	30.123	148.806	178.929	32
Administrativo	910	610	1.520	16
Ayudante	493	3.721	4.214	53
Total	80.022	282.829	362.851	37

Ratio horas de formación por empleado desglosado por género en 2021¹

	Mujeres	Hombres
	22	46

1. El mayor volumen de horas de formación se encuentra en los negocios de Energy Parks y Química debido a la formación industrial que se requiere en las plantas, motivo que también explica la diferencia del ratio de formación entre hombres y mujeres, ya que, debido a la naturaleza de estos negocios, hay un mayor número de hombres en los centros industriales.

[GRI 403-5] Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo

La formación en seguridad y salud laboral es un elemento prioritario en la planificación formativa de Cepsa. En todos los centros de trabajo se programan actividades asociadas a los riesgos de los distintos puestos y los generales aplicables a todo el centro de trabajo en función de su actividad y circunstancias. Como actividades más globales y significativas por volumen o por transversalidad, durante 2022 se pueden destacar:

- Titulación Básica en PRL: el porcentaje de la plantilla pendiente ha obtenido la titulación, realizando los cursos en su modalidad oficinas (30 h) o industrial (50 h).
- Se ha desarrollado un curso específico en Prevención de riesgos laborales en Estaciones de Servicio (EESS).
- Ejercicios y prácticas contra incendios.
- Formación específica en primeros auxilios.
- Se renueva periódicamente la formación sobre Equipos de Protección Individual en los centros industriales y, sobre actuación en emergencias en edificios en nuestras oficinas.
- Formación en el sistema de seguridad LOTO, que permite asegurar equipos para la realización de operaciones de mantenimiento sobre los mismos sin incurrir en riesgos de encendido accidental.

[GRI 404-2]: Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayudas a la transición

La formación se centra en los aspectos más relevantes de los negocios, potenciándose también la formación en seguridad y la prevención de riesgos.

A través de los contenidos ofertados en el campus de la compañía, plataforma *online* de libre acceso en el que se incluyen numerosos elementos didácticos para cualquier empleado, facilitamos el autodesarrollo de la plantilla. Dentro de la reorganización de contenidos y mejora de la *learning experience* del empleado, se están creando *corners* de contenidos especializados para negocios y departamentos.

En lo referido a la ayuda en la transición, para los empleados que se jubilan: planificación previa a la jubilación para quienes tengan previsto jubilarse; formación continuada para quienes tengan previsto seguir trabajando; o indemnización por despido, que puede tener en cuenta la edad y los años de servicio del empleado. En los casos de despido, se pueden ofrecer programas de *outplacement* que les facilitan servicios de búsqueda de empleo y asistencia (como formación, asesoramiento) para que puedan integrarse nuevamente al mercado laboral.

3.6.5 COMPENSACIÓN: COMPETITIVIDAD Y COMPROMISO

[GRI 2-19] Políticas de remuneración

La retribución del Consejo de Administración se encuentra regulada en la 'Política de Remuneración de Consejeros', aprobada tanto por el Consejo como por la Junta General de Accionistas. El Consejo de Administración es responsable de adoptar y revisar periódicamente los principios generales de la 'Política de Remuneraciones' y de supervisar su aplicación.

Respecto a la Alta Dirección, es responsabilidad de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones revisar y aprobar la remuneración, así como las políticas que lo regulan. Estas políticas se revisan anualmente.

[GRI 2-20]: Proceso para determinar la remuneración

La compensación de los miembros del Consejo de Administración en su condición de tal es aprobada por el Consejo de Administración y la Junta General de Accionistas, a propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones del Consejo, a la vista de las funciones y responsabilidades asignadas a los mismos, el cargo de cada uno de ellos en el Consejo de Administración y sus Comisiones y otras circunstancias objetivas que se consideren relevantes.

El sistema de retribución de los Consejeros por el ejercicio en su condición de tal consiste en una cantidad fija anual determinada por la Junta General de Accionistas y distribuida entre todos los Consejeros.

El sistema de remuneración de los consejeros que desempeñan funciones ejecutivas en la Sociedad, adicionalmente a los principios de transparencia, prudencia y respeto a las recomendaciones en material de gobierno corporativo, se rige bajo las tendencias de mercado, alineamiento con objetivos de los accionistas, compatibilidad con una gestión adecuada y eficaz del riesgo conforme a la política de gestión de riesgos, relación equilibrada y eficiente entre los componentes fijos y variables, y una visión de corto, medio y largo plazo que impulsa el desempeño de los consejeros en términos estratégicos.

La 'Política de Remuneración' está, por tanto, orientada hacia la generación de valor para la compañía, buscando el alineamiento con los intereses de los accionistas, con una gestión prudente del riesgo y con el pleno respeto a las recomendaciones asumidas en materia de buen gobierno corporativo.

Para Consejeros Ejecutivos y Alta Dirección, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones (CNR) seleccionó en 2016 a un consultor externo para analizar las políticas retributivas, tanto en su estructura como en su competitividad, de cuyo análisis extrajimos la propuesta de aplicar un plan de acción para llevar la remuneración de los cargos de Alta Dirección a la estructura y niveles deseados.

En 2018 y en 2022, la CNR volvió a solicitar al consultor una nueva revisión de la estructura y la competitividad y concluyó que la aplicación del plan era satisfactoria y que debía continuar su aplicación.

La estructura de retribución de los Consejeros Ejecutivos y la Alta Dirección se compone de retribución fija, variable a corto plazo, variable a largo plazo y beneficios (plan de pensiones, vehículo, gasolina, parking, seguro médico, seguro de vida y accidentes, fundamentalmente).

La 'Política de Remuneración' está orientada a la generación de valor para la sociedad y busca su alineamiento con los intereses de los accionistas, a través de una gestión prudente del riesgo y con el pleno respeto a las recomendaciones sobre buen gobierno corporativo.

[GRI 2-21] Ratio de compensación total anual**Ratio y evolución del ratio de compensación anual por país en 2022 y 2021¹**

	2022	2021	Evolución del ratio (2)
	39,00	27,96	9,3

1. El salario fijo de la persona mejor pagada no se incrementó en el año 2022. No obstante, al tener mayor porcentaje de retribución variable, el efecto de los buenos resultados del 2021 (abonado en 2022) frente a los del 2020 (abonados en 2021) afecta a la evolución del ratio.

2. La fórmula de evolución del ratio tiene en cuenta a los empleados de 2022 que formaban parte de la compañía en 2021.

[GRI 405-2] Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres**Ratio¹ de la remuneración de mujeres respecto a hombres por categoría profesional y ubicaciones significativas² en 2022 y 2021**

País	2022							2021						
	Directivo	Jefe de Departamento	Técnico Superior	Técnico medio	Especialista	Administrativo	Ayudante	Directivo	Jefe de Departamento	Técnico Superior	Técnico medio	Especialista	Administrativo	Ayudante
España	0.83	0.93	0.92	0.81	0.71	0.95	0.92	0.74	0.91	0.92	0.84	0.71	1.01	0.86
América	—	0.88	0.74	0.71	1.08	3.33	5.13	—	0.89	0.74	1.08	0.94	0.79	4.54
Asia	—	0.79	0.95	0	0.76	0.86	—	—	0.74	1.49	1.98	1.09	—	1.79
Europa	—	0.81	0.92	0.9	1.1	0.42	—	—	0.73	0.87	0.85	1.1	1.06	—
África	—	—	1.38	0.66	—	1.38	—	—	—	0.99	0.8	—	1.03	—
Todas las ubicaciones	0.83	0.93	0.91	0.82	0.71	0.89	0.94	0.74	0.91	0.91	0.87	0.70	0.92	1.00

1. Ratio de mujeres frente a hombres: remuneración media de las mujeres / remuneración media de los hombres.

2. Las celdas en blanco corresponden a desgloses a en los que no hay empleados de ambos géneros.

Remuneraciones medias y su evolución desagregados por sexo, edad y clasificación profesional o igual valor

Remuneraciones medias por categoría profesional, edad y género en 2022 y 2021 (€)

Categoría profesional	2022	2021
Directivo	386.803	305.658
Jefe de Departamento	110.906	104.928
Técnico Superior	59.487	56.184
Técnico Medio	41.699	40.159
Especialista	25.319	24.366
Administrativo	27.887	31.383
Ayudante	18.776	17.257
Edad		
Menores de 30	22.616	20.349
Entre 30 y 50 años	43.978	40.409
Mayores de 50	56.089	49.568
Género		
Mujer	35.779	32.319
Hombre	51.435	46.925

Remuneración media por género desglosada por categoría profesional en 2022 y 2021 (€)¹

Nivel de empleado	2022		2021	
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres
Directivo	336.572	404.359	237.468	322.514
Directivo (salario base)	178.745	205.059	151.380	182.748
Jefe de Departamento	105.121	113.043	97.681	107.534
Jefe de Departamento (salario base)	79.712	85.299	75.548	79.992
Técnico Superior	55.678	61.383	52.837	57.863
Técnico Medio	36.102	44.077	36.060	41.682
Especialista	20.603	28.886	19.507	27.882
Administrativo	26.478	29.637	30.310	32.980
Ayudante	18.004	19.143	17.301	17.234
Resto de personal (salario base) (2)	25.926	34.158	24.941	32.592

1. Ratio de mujeres frente a hombres: remuneración media de las mujeres / remuneración media de los hombres.

2. Resto de personal incluye Técnico Superior, Técnico Medio, Especialista, Administrativo y Ayudante.

Remuneración media y mediana de todos los empleados en 2022 y 2021 (€)

	2022	2021
Media de la remuneración de todos los empleados (excluyendo al CEO)	45.488	41.494
Mediana de la remuneración de todos los empleados (excluyendo al CEO)	33.647	32.490

Remuneración media de los consejeros en 2022 y 2021 (miles de €)

Categoría	Año	Retribución Fija	Retribución Variable	Retribución Media de Atenciones Estatutarias	Otros Conceptos	Planes de Pensiones y Fondos	Indemnizaciones
Consejeros Ejecutivos	2022	1.440	979	225	3.080	313	0
	2021	800	595	182	3	199	233
Consejeros no Ejecutivos	2022	0	0	311	0	0	0
	2021	0	0	296	0	0	0

Brecha salarial

Para evitar sesgos, nuestras políticas retributivas definen criterios comunes para la determinación de los salarios y buscan la máxima objetivación en su aplicación. Se ha configurado en cada una de las sociedades de Cepsa un Registro Retributivo conforme a lo establecido en la normativa legal, que ha permitido realizar un análisis de la Brecha Salarial existente.

Considerando la totalidad de empleados de nuestra compañía, el resultado de la brecha salarial bruta es del 30,44%. No obstante, este dato es muy genérico ya que recoge condiciones económicas diferentes de cada uno de los países en los que nos encontramos presentes. Por ello, se ha realizado un análisis más exhaustivo para los países con mayor número de empleado como son España y Portugal. Para estos dos países se ha calculado la brecha salarial bruta, siendo respectivamente 30,05% y 21,96%. Si bien este dato es elevado, también se ha analizado la brecha salarial ajustada, que se calcula comparando puestos de igual valor y ocupados por profesionales de similares características, observando que se reduce de manera sustancial, siendo respectivamente 4,33% y 2,85%. El dato resultante está impactado por las revisiones salariales del año 2022 en los convenios de Cepsa aplicables a cada ámbito de actividad y la diferente presencia femenina en cada uno de ellos. Aislado este elemento, la brecha se mantiene en el nivel del año 2021. Seguimos implementando diversas iniciativas para lograr una brecha salarial cero en el menor plazo posible.

Brecha salarial por categoría profesional en 2022 y 2021 (%)

	2022	2021
Directivo	17 %	26 %
Jefe de Departamento	7 %	9 %
Técnico Superior	9 %	9 %
Técnico Medio	18 %	13 %
Administrativo	11 %	8 %
Especialista	29 %	30 %
Ayudante	6 %	— %

3.6.6 DIÁLOGO SOCIAL Y RELACIONES LABORALES

[GRI 2-30] Convenios de negociación colectiva

Empleados cubiertos por convenios colectivos por país en 2022 y 2021 (%)

País	2022	2021
Argelia	— %	— %
Bélgica	— %	— %
Brasil	92 %	92 %
Canadá	— %	— %
China	— %	— %
Colombia	— %	— %
Emiratos Árabes Unidos	— %	— %
España	90 %	92 %
Estados Unidos	— %	— %
Italia	86 %	83 %
Marruecos	— %	— %
Malasia	— %	— %
México	92 %	92 %
Países Bajos	— %	— %
Perú	— %	— %
Portugal	98 %	98 %
Reino Unido	— %	— %
Singapur	— %	— %
Tailandia	— %	— %
Total	87 %	87 %

3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES

3.7.1 Accidentes laborales

[GRI 403-4] Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo

La seguridad y salud en el trabajo tienen un carácter prevalente en la configuración de las condiciones laborales en los convenios colectivos, donde también se incluyen acciones para fomentar una cultura preventiva y de promoción de hábitos y entornos saludables, así como una atención preferente a la vigilancia periódica del estado de salud de los profesionales.

Cepsa cuenta con Comités de Seguridad y Salud, con las competencias atribuidas por la normativa de Prevención de Riesgos Laborales, donde se produce la comunicación, participación y consulta de los trabajadores en materia de seguridad y salud.

En 2022 hemos avanzado en las acciones orientadas a la gestión de las emociones en línea con los riesgos psicosociales derivados de los efectos de la COVID-19 en las diferentes dimensiones de nuestros empleados.

[GRI 403-7] Prevención y mitigación de los impactos para la salud y la seguridad en el trabajo directamente vinculados a través de las relaciones comerciales

La evaluación de los riesgos de los puestos de trabajo relacionados con la actividad comercial se realiza con el mismo proceso que para el resto de los trabajadores, destacando los siguientes aspectos:

- Desde el punto de vista psicosocial, y los factores que puedan tener que ver con atención al cliente, se hicieron estudios psicosociales específicos según metodología Fpsico 3.1 mediante cuestionarios y entrevistas.
- Desde el punto de vista de salud, se aplica el mismo protocolo de vigilancia de la salud general que realizamos a nivel corporativo, y al igual que al resto de empleados se les ofrece hacer voluntariamente el 'Test de salud total', que permite analizar indicadores del estado de salud que pueden estar asociados a las condiciones de trabajo.

[GRI 403-8] Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo

En 2022 y 2021 el 100% del personal propio y no propio estuvo cubierto por un sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo de la compañía, sujeto a auditoría interna. Además en 2022 y 2021 el 98% del personal propio y el 90% del personal no propio estuvo cubierto por un sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo de la compañía, sujeto a auditoría o certificación por parte de un tercero.

Accidentes de trabajo

Indicadores de accidentes del personal propio y no propio en 2022 y 2021

	Personal propio		Personal no propio	
	2022	2021	2022	2021
Horas trabajadas (nº)	16.393.493	16.604.936	10.239.959	10.066.957
Accidentes con baja (nº)	9	11	18	15
Tasa de Frecuencia de accidentes con baja (LWIF) (1)	0,55	0,66	1,76	1,49
Días perdidos por accidentes con baja sufridos (nº)	1.030	1.304	662	419
Índice de gravedad de accidentes (2)	62,83	78,53	64,65	41,62
Accidentes mortales (nº)	0	0	0	0
Tasa de accidentes mortales	0	0	0	0

1. LWIF: Número total de accidentes con baja /Número total de horas trabajadas X 1.000.000

2. Índice de gravedad de accidentes: Número total de días perdidos/Número total de horas trabajadas X 1.000.000

[GRI 2-8] Trabajadores que no son empleados

	Personal no propio (nº)
	2022
	5.039
	2021
	5.619

[GRI 403-9] Lesiones por accidente laboral

Por un lado, los principales tipos de lesiones para los empleados de Cepsa son: atrapamientos, caídas al mismo nivel, fuegos y explosiones, caídas desde altura, golpes con objetos y sobre esfuerzos.

Por el otro, los principales peligros laborales que presentan riesgo de lesión con posibilidad de graves consecuencias son: caída a distinto nivel, caída de objetos desprendidos, atrapamientos, contactos eléctricos y exposición a productos químicos tóxicos y peligrosos. Estos se determinan en base a la propia experiencia a lo largo de los años, así como en base a la experiencia de industrias similares.

En este sentido, se realizan evaluaciones de riesgo de los puestos de trabajo, informando a los trabajadores y a las empresas de servicios de los riesgos y medidas preventivas de su puesto de trabajo, y se aplican procesos de capacitación previos a que una persona pueda realizar trabajo. De igual forma, se disponen distintos sistemas para minimizar y controlar estos riesgos, como es todo el sistema de permisos de trabajo en los que tanto la parte de operaciones como la de mantenimiento evalúan los riesgos específicos de la tarea concreta a realizar. Adicionalmente, se realizan auditorías de permisos de trabajo, inspecciones y observaciones de seguridad y evaluaciones con toma de muestra para exposición a contaminantes químicos.

Cabe destacar que, en línea con años anteriores, no se han producido accidentes mortales ni en el personal propio ni no propio.

Lesiones personal propio por accidente laboral con grandes consecuencias y registrables desglosados en 2022 y 2021

Lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias				Lesiones por accidente laboral registrables			
2022		2021		2022		2021	
Número	Tasa (1)	Número	Tasa(1)	Número	TRIR (1)	Número	TRIR (1)
0	0	3	0,18	16	0,98	20	1,20

1. Tasa y TRIR = (Número de accidentes/Número total de horas trabajadas por los empleados) X 1.000.000

Lesiones personal no propio por accidente laboral con grandes consecuencias y registrables desglosados en 2022 y 2021

Lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias				Lesiones por accidente laboral registrables			
2022		2021		2022		2021	
Número	Tasa (1)	Número	Tasa(1)	Número	TRIR (1)	Número	TRIR (1)
1	0,10	0	0,00	29	2,83	26	2,58

1. Tasa y TRIR = (Número de accidentes/Número total de horas trabajadas por los empleados) X 1.000.000

[SASB EM-EP-320a.1 / EM-RM-320a.1 / RT-CH-320a.1] Número de cuasi accidentes y tasa de frecuencia**Cuasi accidentes y tasa de frecuencia de cuasi accidentes de personas en 2022 y 2021**

2022		2021	
Personal propio y no propio	Tasa (1)	Personal propio y no propio	Tasa (1)
678	25,46	1.921	72,02

1. Tasa: (Número de cuasi accidentes /Número total de horas trabajadas) X 1.000.000

[SASB EM-RM-540a.2] Tasa del indicador de amenazas para los sistemas de seguridad**Tasa1 del indicador de amenazas a los sistemas de seguridad en 2022 y 2021**

2022	2021
5,09	14,40

1. Tasa: (recuento total del indicador de nivel 3/total de horas trabajadas) × 200 000.

[GRI 403-10] Dolencias y enfermedades laborales

No se ha producido ningún caso de enfermedad profesional en personal propio y personal no propio en 2022 ni en 2021. Por tanto, tampoco se han producido fallecimientos por enfermedades laborales de personal propio y personal no propio en 2022 y 2021.

Considerando el bajo ratio de dolencias y enfermedades laborales, cabe destacar que en torno al 95% de las patologías laborales de los empleados producidas en el trabajo durante 2022 corresponden a lesiones traumatológicas y del aparato musculoesquelético. En lo que respecta a las subcontratas, en torno al 93% de las patologías laborales corresponden a lesiones traumatológicas y del aparato musculoesquelético.

Los principales peligros laborales detectados que presentan un riesgo de dolencias y enfermedades son: exposición a ruidos, exposición a productos químicos, sobreesfuerzos, manipulación manual de cargas y conducción de vehículos (accidentes *in itinere*).

La determinación de dichos peligros se ha realizado mediante la evaluación de riesgos de cada puesto de trabajo, siguiendo los modelos del Instituto Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo (INSST) y la elaboración de procedimientos y protocolos de actuación de investigación de accidentes. En consecuencia, las medidas establecidas para minimizar dichos riesgos son la formación en seguridad, campañas de concienciación, facilitar información de cada uno de los accidentes, incluidos los cuasi accidentes, y las medidas preventivas destinadas a eliminar o minimizar los riesgos, y la revisión sistemática con inspecciones continuas de las instalaciones.

3.7.2 Incidentes de proceso

Incidentes de seguridad

Incidentes de seguridad de procesos de Nivel 1 y 2 (tier-1 y tier-2) desglosados en 2022 y 2021

2022			2021		
Tier 1	Tier 2	Total	Tier 1	Tier 2	Total
4	12	16	4	5	9

[SASB EM-EP-540a.1 / SASB EM-RM-540a.1 / SASB RT-CH-540a.1] Tasa de eventos de seguridad para procesos de pérdida de contención primaria

Tasa de eventos de seguridad de procesos (PSE)¹ de pérdida de contención primaria en 2022 y 2021

2022		2021	
Tasa PSE Nivel 1	Tasa PSE Nivel 2	Tasa PSE Nivel 1	Tasa PSE Nivel 2
0.03	0.09	0.03	0.04

1. Tasa PSE: (Recuento total de eventos de seguridad de procesos (PSE)/total de horas trabajadas) × 200 000

Tasa total de incidentes de seguridad de procesos (PSTIR)¹ en el negocio de Química en 2022 y 2021

Negocio	PSTIR	
	2022	2021
Química	0.01	0.01

1. PSTIR: Tasa de incidentes de seguridad de procesos (Process Safety Total Incident Rate). PSIC X 200,000 / total de horas anuales trabajadas por empleados, contratistas y subcontratistas.

[SASB RT-CH-540a.2] Seguridad operativa, preparación y respuesta ante emergencias

Seguridad operativa, preparación y respuesta antes emergencias en negocio de Química en 2022 y 2021

Negocio	Número de accidentes por transporte	
	2022	2021
Química	0	2

[EM-RM 540 a.3] Análisis de la medición de la disciplina operativa y el desempeño del sistema de gestión mediante los indicadores del nivel 4

Los indicadores de nivel 4 son indicadores proactivos que permiten identificar debilidades en los sistemas de gestión de seguridad, de manera que puedan analizarse evitando que se produzcan incidentes Eventos de Seguridad de Procesos (PSE) de nivel 1 o 2. Entre los indicadores de nivel 4 más relevantes que tenemos en Cepsa destacan:

- Evaluaciones de riesgos de unidades actualizadas.
- Recomendaciones derivadas de evaluaciones de riesgos, investigación de accidentes, auditorías, simulacros, gestión de cambios, etc.
- Cumplimiento de los planes de formación de seguridad y prevención.
- Revisión de procedimientos de seguridad de procesos según la planificación establecida.
- Cumplimiento de los planes de simulacros planificados, las caminatas de seguridad, las observaciones preventivas de seguridad y los Planes de Orden y Limpieza.
- Índice de implantación de acciones correctoras y preventivas realizadas
- Índice de Inspecciones de Seguridad: número de IPS realizadas frente al objetivo marcado.

3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE

3.8.1 Descripción de la cadena de suministro

[GRI 2-6] Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales / [GRI 204-1] Proporción de gasto en proveedores locales

Tipología de proveedores y volumen de compras¹ en 2022

	Proveedores (nº)	Proveedores (%)	Volumen de compras (€) (1)	Volumen total de compras (%)
Segmento I (2)	76	2 %	631.613.768	54 %
Segmento II (3)	143	4 %	243.360.124	21 %
Segmento III (4)	296	9 %	163.598.153	14 %
Segmento IV (5)	1.214	37 %	122.836.078	10 %
Segmento V (6)	1.559	47 %	11.239.287	1 %
Total	3.288		1.172.647.410	

1. El volumen de compras se calcula antes de IVA.

2. Segmento I: proveedores principales de Cepsa, considerados de impacto muy alto (estratégicos), que suponen más del 50% del importe anual contratado.

3. Segmento II: proveedores principales de Cepsa, considerados de impacto alto, que representan entre el 20 y el 25% del importe anual contratado.

4. Segmento III: proveedores principales de Cepsa, que junto con los segmentos anteriores se consideran críticos, es decir, sobre los que se centra el foco en la gestión de control del riesgo. Los proveedores de los segmentos I, II y III suponen más del 85% del importe anual contratado y alrededor del 15% del total de proveedores.

5. Segmento IV: suministradores de bienes y servicios con impacto bajo, sobre los que se analiza su impacto operativo, medioambiental y de seguridad y salud, cumplimiento y ciberseguridad para identificar los que tienen un nivel de riesgo ESG que necesite análisis y acciones.

6. Segmento V: la denominada "cola del gasto" está fuera de ámbito a nivel de requerimientos, y no es objeto de análisis ni se realizan acciones. Existen proyectos ad-hoc para reducir la cola del gasto. No obstante, se realizan tarjetas de riesgo en base mensual de todos los proveedores activos registrados en la plataforma de Compras.

Tipología de proveedores y volumen de compras¹ en 2021

	Proveedores (nº)	Proveedores (%)	Volumen de compras (€) (1)	Volumen total de compras (%)
Segmento I (2)	66	2 %	350.201.329	50 %
Segmento II (3)	121	4 %	146.178.596	21 %
Segmento III (4)	240	8 %	103.556.409	15 %
Segmento IV (5)	999	35 %	88.251.709	13 %
Segmento V (6)	1.430	50 %	11.425.006	2 %
Total	2.856		699.613.049	

1. El volumen de compras se calcula antes de IVA.

2. Segmento I: proveedores principales de Cepsa, considerados de impacto muy alto (estratégicos), que suponen más del 50% del importe anual contratado.

3. Segmento II: proveedores principales de Cepsa, considerados de impacto alto, que representan entre el 20 y el 25% del importe anual contratado.

4. Segmento III: proveedores principales de Cepsa, que junto con los segmentos anteriores se consideran críticos, es decir, sobre los que se centra el foco en la gestión de control del riesgo. Los proveedores de los segmentos I, II y III suponen más del 85% del importe anual contratado y alrededor del 15% del total de proveedores.

5. Segmento IV: suministradores de bienes y servicios con impacto bajo, sobre los que se analiza su impacto operativo, medioambiental y de seguridad y salud, compliance y ciberseguridad para identificar los que tienen un nivel de riesgo ESG que necesite análisis y acciones.

6. Segmento V: la denominada "cola del gasto" está fuera de ámbito a nivel de requerimientos, y no es objeto de análisis ni se realizan acciones. Existen proyectos ad-hoc para reducir la cola del gasto. No obstante, se realizan tarjetas de riesgo en base mensual de todos los proveedores activos registrados en la plataforma de compras.

Proveedores desglosados por ubicación geográfica en 2022

Ubicación geográfica (1)	Proveedores (nº)	Proveedores (%)	Volumen de compras (€) (2)	Volumen total de compras (%)
España	1.515	46 %	918.575.879	78 %
América	1.139	35 %	95.905.437	8 %
Asia y Oceanía	272	8 %	22.027.831	2 %
África	1	— %	11.555	— %
Europa	361	11 %	136.126.708	12 %
Total	3.288		1.172.647.410	

1. América: Brasil, Canadá, Chile, Colombia, EEUU, México, Perú y Puerto Rico. Asia y Oceanía: China, Hong Kong, India, Malasia, Nueva Zelanda, Singapur y UAE. África: Sudáfrica. Europa: países de la UE y Turquía.

2. El volumen de compras se calcula antes de IVA.

Proveedores desglosados por ubicación geográfica en 2021

Ubicación geográfica (1)	Proveedores (nº)	Proveedores (%)	Volumen de compras (€) (2)	Volumen total de compras (%)
España	1.327	46 %	552.781.038	79 %
América	1.043	37 %	76.629.255	11 %
Asia y Oceanía	197	7 %	13.457.688	2 %
África	1	— %	32.676	— %
Europa	288	10 %	56.712.392	8 %
Total	2.856		699.613.049	

1. América: Brasil, Canadá, Chile, Colombia, EEUU, México, Perú y Puerto Rico. Asia y Oceanía: China, Hong Kong, India, Malasia, Nueva Zelanda, Singapur y UAE. África: Sudáfrica. Europa: países de la UE y Turquía.

2. El volumen de compras se calcula antes de IVA.

[GRI 204 -1] Proporción de gasto en proveedores locales**Gastos en compras a proveedores locales¹ en 2022**

Ubicaciones significativas	Gasto total en compras a proveedores nacionales (€)	Gasto total en compras a proveedores (nacionales + internacionales) (€)	Porcentaje de compra nacional	Gasto total en compras locales (€) (1)	Compra local (%)
España	915.985.794	918.575.879	99,7 %	347.915.048	37,9 %
Colombia	49.044.992	49.044.992	100 %	22.290.134	45,4 %
Brasil	19.300.869	19.300.869	100 %	13.051.734	67,6 %
Otros Europa	—	118.200.042	— %	—	— %
China	18.856.100	18.856.100	100 %	10.554.050	56,0 %
Portugal	7.558.282	17.926.666	42,2 %	3.171.762	17,7 %
Perú	6.047.697	6.047.697	100 %	873.614	14,4 %
Canadá	7.361.315	7.426.165	99,1 %	6.732.494	90,7 %
Otros	—	17.269.000	— %	1.896.952	11,0 %
Total	1.024.155.049	1.172.647.410	87,3 %	406.485.789	34,7 %

1. Proveedores locales: proveedor cuya razón social se encuentra en la misma zona geográfica que la ubicación de las instalaciones o plantas de la sociedad de Cepsa que le contrata.

Gastos en compras a proveedores locales¹ en 2021

Ubicaciones significativas	Gasto total en compras a proveedores nacionales(€)	Gasto total en compras a proveedores (nacionales + internacionales)(€)	Porcentaje de compra nacional	Gasto total en compras locales (€) (1)	Compra local (%)
España	552.491.415	552.781.038	99,9 %	219.637.908	39,7 %
Colombia	28.436.924	29.984.605	95 %	12.701.805	42,4 %
Brasil	13.764.589	13.764.589	100 %	10.051.101	73,0 %
Otros Europa	—	47.467.427	— %	—	— %
SEA (Sudeste asiático)	837.832	870.540	96 %	268.273	30,8 %
China	11.079.932	11.080.596	100,0 %	10.377.579	93,7 %
Portugal	7.660.204	9.244.965	83 %	3.592.927	38,9 %
Perú	10.211.419	11.170.509	91,4 %	1.975.567	17,7 %
Canadá	6.572.621	7.050.166	93,2 %	5.612.272	79,6 %
Otros	—	16.198.614	— %	—	— %
Total	631.054.936	699.613.049	90,2 %	264.217.432	37,8 %

1. Proveedores locales: proveedor cuya razón social se encuentra en la misma zona geográfica que la ubicación de las instalaciones o plantas de la sociedad de Cepsa que le contrata.

3.8.2 Relación con proveedores

[GRI 414-2] Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas

Consideramos impactos negativos significativos los siguientes:

- Ambiental: proveedores que, teniendo riesgo medioambiental alto por razón de su actividad, obtienen una evaluación negativa de desempeño en KPIs medioambientales.
- De cumplimiento y buen gobierno: los que, tras un análisis de la contraparte, revelan un riesgo superior al medio y a los que se les detecta incumplimientos.
- Social: proveedores con algún riesgo alto (riesgo país, ESG o de DDHH), con evaluaciones de desempeño desfavorables en KPIs de ética y cumplimiento, también aquellos con riesgo HSE alto por razón de su actividad alto o con evaluaciones negativas en los KPIs de seguridad y salud.

En este sentido, no hemos detectado en 2022 ningún proveedor con un impacto negativo significativo.

[GRI 414-1] Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios ESG

Nuevos proveedores evaluados con criterios ESG en 2022 y 2021

	2022	2021
Proveedores que han iniciado por primera vez una relación comercial con Cepsa (nº)	345	258
Proveedores que han iniciado por primera vez una relación comercial con Cepsa y han sido validados según criterios ESG (nº) (1)	214	200
Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección mediante el uso de criterios ESG (%)	62 %	78 %

1. Incluye el segmento V que al ser bajo importe no pasa por los procedimientos del ámbito de compras. De los 214 proveedores, 132 proveedores son del ámbito de compras. Los que no son de ese ámbito no es necesario que pasen por el proceso completo.

[GRI 414-2] Impactos ESG negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas

Detección de impactos ESG negativos y medidas correctivas en cadena de suministro en 2022 y 2021

	2022	2021
Proveedores evaluados en relación con los impactos ESG (nº)	666	881
Proveedores en los que se han detectado impactos ESG negativos significativos (reales o potenciales) (nº)	0	0
Proveedores con impactos ESG negativos significativos (reales o potenciales) con los que se hayan acordado mejoras como consecuencia de una evaluación (%)	— %	— %
Proveedores con impactos ESG negativos significativos (reales o potenciales) con los que se haya puesto fin a la relación como consecuencia de la evaluación, con indicación de motivo (%)	— %	— %

Identificación de proveedores críticos en 2022

	Proveedores (nº)	Gasto de compra (%)
Total de proveedores Tier 1	3.288	100 %
Proveedores críticos Tier 1 (1)	820	91 %
Proveedores críticos Non-tier 1 (2)	769	— %

1. Los proveedores críticos se definen como los proveedores del segmento I, II, III y los proveedores de segmento IV con alguno de los riesgos altos o adjudicación condicionada (sin proveedor alternativo).

2. Los proveedores críticos Tier 2 son los subcontratistas que realizan servicios dentro de nuestras instalaciones. Al ser una subcontrata no forma parte de nuestro gasto de compra.

Riesgos ESG en la cadena de suministro (2022-2020)

Número de proveedores evaluados sobre riesgos ESG en los últimos 3 años

	Número de proveedores evaluados	Porcentaje sobre su total (%)	Número de proveedores identificados con riesgo alto ESG	Porcentaje sobre su total (%)
Proveedores Tier 1	3.157	96 %	0	— %
Proveedores críticos non-tier 1	769	100 %	0	— %

Porcentaje de proveedores con una evaluación exhaustiva¹ ESG (2022-2020)

	Porcentaje evaluados anualmente (%)	Porcentaje evaluados una vez al menos cada 3 años (%) (3)
Proveedores críticos (Tier 1 y Non-Tier 1) (2)	6 %	13 %

1. Evaluación que incluya al menos una visita a la empresa. En total en 2022 se han realizado 160 auditorías a proveedores, 91 de las cuales a proveedores críticos.

2. No se han identificado proveedores con riesgo algo ESG.

3. Excluyendo los evaluados anualmente.

Métricas en materia de cadena de suministro sostenible (2022-2022) y objetivo 2022

Métrica	Objetivo	Año objetivo	Resultados		
			2022	2021	2020
Proveedores con <i>scoring</i> ESG (%) (1)	80 %	2025	62 %	40 %	N/A
Cierre de no conformidades (NC) derivadas de las auditorías, que incluyen criterios ESG (%)	85 %	2023	82 %	83 %	77 %
Evaluación desempeño de proveedores críticos, considerando criterios ESG (%)	99 %	2023	99 %	100 %	99 %

1. El nuevo *scoring* ESG se estableció en 2021. En 2020 se medía el *scoring* con una metodología diferente no comparable.

3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA

3.9.1 Solicitudes de asesoramiento e incumplimiento

[GRI 2-26] Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes

Solicitudes de asesoramiento recibidas en materia de ética y conducta por tipología en 2022 y 2021

Tipología	2022	2021
Salud y seguridad en el lugar de trabajo	1	2
Compromiso con los derechos humanos	1	2
Acoso y discriminación	0	1
Aspectos de la relación laboral	1	2
Comportamientos inapropiados	1	1
Medidas contra el blanqueo de dinero y la financiación del terrorismo	0	0
Conflictos de interés	3	4
Control, gobierno y cumplimiento en nuestras operaciones	0	2
Defensa de la competencia	1	1
Información privilegiada y manipulación del mercado	0	0
Comercio Internacional	0	0
Protección del medio ambiente	0	0
Relación con los socios, proveedores, clientes y otros grupos de interés	160	113
Relaciones con gobiernos y administraciones públicas	0	0
Regalos, atenciones, eventos y lucha contra la corrupción	0	1
Uso y protección de nuestros activos y propiedades	1	0
Tratamiento de la información confidencial y de los datos de carácter personal	5	2
Propiedad intelectual, Industrial y secretos comerciales	0	0
Medios de comunicación y transparencia informativa	1	0
Otras preocupaciones	2	3
Total	177	134

Solicitudes de asesoramiento respondidas en materia de ética y conducta en 2022 y 2021

	2022	2021
Solicitudes a las que se dio respuesta durante el ejercicio (nº)	177	134
Solicitudes a las que se dio respuesta durante el ejercicio (%)	100 %	100 %

Denuncias recibidas por incumplimiento del Código de Ética y Conducta por tipología en 2022 y 2021

Tipología de las denuncias	2022	2021
Salud y seguridad en el lugar de trabajo	29	51
Compromiso con los derechos humanos	0	1
Acoso y discriminación	8	12
Aspectos de la relación laboral	18	10
Comportamientos inapropiados	16	10
Medidas contra el blanqueo de dinero y la financiación del terrorismo	0	0
Conflictos de interés	1	1
Control, gobierno y cumplimiento en nuestras operaciones	0	1
Defensa de la competencia	0	0
Información privilegiada y manipulación del mercado	0	0
Comercio Internacional	0	0
Protección del medio ambiente	0	1
Relación con los socios, proveedores, clientes y otros grupos de interés	11	11
Relaciones con gobiernos y administraciones públicas	0	0
Regalos, atenciones, eventos y lucha contra la corrupción	0	2
Uso y protección de nuestros activos y propiedades	18	11
Tratamiento de la información confidencial y de los datos de carácter personal	1	1
Propiedad intelectual, Industrial y secretos comerciales	0	0
Medios de comunicación y transparencia informativa	0	0
Otras preocupaciones	0	1
Total	102	113

Denuncias abordadas por incumplimiento del Código de Ética y Conducta en 2022 y 2021

	2022	2021
Denuncias abordadas durante el ejercicio (nº)	102	113
Denuncias abordadas durante el ejercicio (%)	100 %	100 %

Medidas disciplinarias y correctivas como resultado de las denuncias por incumplimiento del Código de Ética y Conducta en 2022 y 2021

		2022	2021
Activación de medidas disciplinarias	Despido	24	14
	Suspensión de empleo y sueldo	18	25
	Amonestación escrita	22	28
	Acción de comunicación	2	9
Activación de medidas correctivas	Acción de formación	0	3
	Medida de control	0	5
	Traslado de puesto de trabajo	1	1
No corroboradas (1)		21	20
Otros (2)		3	1

1. Para algunas denuncias no corroboradas también se tomaron acciones correctivas con el fin de evitar cualquier incumplimiento del Código de Ética y Conducta.

2. Otros incluye otras medidas como advertencia verbal o descalificación para promoción.

3.9.2 Formación a los empleados

Acciones formativas sobre aspectos éticos y de conducta en 2022

Tema formativo	Colectivo formado	Participantes (nº)	Objetivo de la formación	Descripción de la formación
Prevención de riesgos penales	Directivos, jefes de departamento y personal de convenio	284	Dar a conocer los riesgos penales asociados al puesto de trabajo	Formación online y test de evaluación final sobre la formación impartida
Código de Ética de Proveedores	Proveedores del Grupo	154	Dar a conocer el Código de Ética y Conducta para proveedores de Cepsa	Formación online del Código de Ética y Conducta para proveedores de Cepsa
Código de Ética y Conducta	Grupo Cepsa	1727	Dar a conocer el Código de Ética y Conducta de Cepsa	Formación online y test de evaluación final sobre la formación impartida
Onboarding directivos y jefes de Departamento	Directivos y JDs de Cepsa	150	Dar a conocer el Código de Ética y Conducta del Grupo Cepsa y los principales programas de cumplimiento	Onboarding Ética y Cumplimiento a los nuevos directivos y jefes de departamento
Sanciones Internacionales & Trade Controls	Directivos, jefes de departamento y personal de convenio	876	Dar a conocer la regulación de Trade Controls así como sanciones en el comercio internacional	Formación en sesión presencial y a disposición online para los que no pudieron acudir a la convocatoria
Protección y uso de la Información	Directivos, jefes de departamento y personal de convenio	600	Concienciación y dar a conocer los riesgos de pérdida de información, incluyendo los regulatorios y cómo se debe actuar en protección de la información	Formación en sesión presencial y a disposición online para los que no pudieron acudir a la convocatoria

3.9.3 Lucha contra la corrupción

[GRI 205-1] Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción

	2022	2021
Proyectos de auditoría interna con componente de lucha contra la corrupción y el soborno (nº)	10	10
Controles del Modelo de Prevención de Delitos (MPD) que mitigan el riesgo de corrupción dentro de los controles del MPD (nº)	226	189
Controles SCIIF orientados a mitigar el riesgo de fraude dentro de los controles SCIIF (nº)	556	457
Proyectos de auditoría en activos no operados (nº)	11	6
Revisiones de acuerdos de inversión y contratos significativos en materia de anticorrupción (Análisis del Know Your Third Party/KYTP) (nº)	13	17

[GRI 205-2] Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción

Empleados que han recibido comunicaciones sobre las políticas y procedimientos anticorrupción por categoría profesional y región en 2022

Categoría	España		Resto de Europa		África		América		Asia		Total	
	Número total	Porcentaje	Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido		Argelia, Marruecos		Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México, Perú		China, Emiratos Árabes Unidos, Malasia, Singapur y Tailandia		Número	Porcentaje
			Número total	Porcentaje	Número total	Porcentaje	Número total	Porcentaje	Número total	Porcentaje		
Comité de Dirección	12	100 %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	12	100 %
Directivos	123	99 %	0	— %	0	— %	1	100 %	3	100 %	127	99 %
Jefes de Departamento	625	100 %	18	100 %	25	69 %	40	100 %	30	100 %	738	98 %
Técnicos Superiores	1.869	100 %	60	100 %	20	61 %	126	96 %	41	98 %	2.116	99 %
Técnicos Medios	1.084	99 %	79	100 %	16	100 %	54	96 %	20	100 %	1.253	99 %
Especialistas	2.456	48 %	47	10 %	6	100 %	149	90 %	60	100 %	2.718	46 %
Administrativos	33	87 %	4	100 %	3	100 %	10	100 %	19	100 %	69	93 %
Ayudantes	40	82 %	0	— %	1	100 %	19	100 %	1	100 %	61	73 %
Total	6.242	69 %	208	33 %	71	75 %	399	95 %	174	99 %	7.094	69 %

Empleados que han recibido comunicaciones sobre las políticas y procedimientos anticorrupción por categoría profesional y región en 2021

Categoría	España		Resto de Europa		África		América		Asia		Total	
	Número	Porcentaje	Bélgica, Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido		Argelia, Marruecos		Brasil, Canadá, Colombia, Estados Unidos, México, Perú		China, Emiratos Árabes Unidos, Malasia, Singapur y Tailandia		Número	Porcentaje
			Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje		
Comité de Dirección	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %
Directivos	109	100 %	0	— %	0	— %	2	100 %	0	— %	111	100 %
Jefes de Departamento	566	100 %	14	78 %	0	— %	36	86 %	0	— %	616	89 %
Técnicos Superiores	1.722	100 %	46	81 %	0	— %	121	95 %	0	— %	1.889	97 %
Técnicos Medios	1.023	100 %	68	88 %	0	— %	58	83 %	0	— %	1.149	94 %
Especialistas	2.416	48 %	38	8 %	0	— %	119	74 %	0	— %	2.573	45 %
Administrativos	54	95 %	5	56 %	0	— %	6	55 %	0	— %	65	70 %
Ayudantes	25	81 %	1	10 %	0	— %	16	94 %	0	— %	42	53 %
Total	5.915	70 %	172	27 %	0	— %	358	83 %	0	— %	6.445	66 %

Empleados que han recibido formación sobre las políticas y procedimientos anticorrupción por categoría profesional y región en 2022

Categoría	España		Resto de Europa		África		América		Asia		Total	
	Número	Porcentaje	Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido		Argelia		Brasil, Canadá, Colombia, Perú		Emiratos Árabes Unidos y Singapur		Número	Porcentaje
			Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje		
Comité de Dirección	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %
Directivos	48	39 %	0	— %	0	— %	0	— %	1	1 %	49	38 %
Jefes de Departamento	171	27 %	0	— %	11	5 %	2	5 %	5	7 %	189	25 %
Técnicos Superiores	264	14 %	2	3 %	7	12 %	16	12 %	1	1 %	290	14 %
Técnicos Medios	196	18 %	5	6 %	5	4 %	2	4 %	0	— %	208	16 %
Especialistas	1.109	21 %	2	— %	2	1 %	2	1 %	2	3 %	1.117	19 %
Administrativos	3	8 %	1	25 %	1	10 %	1	10 %	0	— %	6	8 %
Ayudantes	18	37 %	0	— %	1	— %	0	— %	1	1 %	20	24 %
Total	1.809	20 %	10	2 %	27	5 %	23	5 %	10	14 %	1.879	18 %

Empleados que han recibido formación sobre las políticas y procedimientos anticorrupción por categoría profesional y región en 2021

Categoría	España		Resto de Europa		África		América		Asia		Total	
	Número	Porcentaje	Italia, Países Bajos, Portugal y Reino Unido		Argelia		Brasil, Canadá, Colombia, Perú		Emiratos Árabes Unidos y Singapur		Número	Porcentaje
			Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje		
Comité de Dirección	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %
Directivos	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %
Jefes de Departamento	142	25 %	10	56 %	1	3 %	0	— %	0	— %	153	22 %
Técnicos Superiores	185	11 %	7	12 %	0	— %	0	— %	0	— %	192	10 %
Técnicos Medios	87	9 %	37	48 %	0	— %	0	— %	0	— %	124	10 %
Especialistas	16	— %	2	— %	0	— %	0	— %	0	— %	18	— %
Administrativos	1	2 %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	1	1 %
Ayudantes	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %	0	— %
Total	431	5 %	56	9 %	1	1 %	0	— %	0	— %	488	5 %

3.9.4 Derechos Humanos en las fuerzas de seguridad

[GRI 410-1] Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos

La totalidad del personal de Security de Brasil, Colombia y Perú, países identificados como riesgo significativo de vulneración de Derechos Humanos, recibieron formación en preservación de Derechos Humanos.

Personal propio y no propio de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos en 2022 y 2021¹

Personal de seguridad	Total		Personal propio		Personal no propio	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Personal de seguridad (nº)	89	553	7	7	82	546
Personal de seguridad que ha recibido formación en políticas o procedimientos específicos de derechos humanos de la organización y su aplicación a la seguridad (nº)	85	64	3	3	82	61
Personal de seguridad que ha recibido formación en políticas o procedimientos específicos de derechos humanos de la organización y su aplicación a la seguridad (%)	96 %	12 %	43 %	43 %	100 %	11 %

1. Se reportan datos de los activos operados en aquellos países en los que la protección de los Derechos Humanos es un riesgo: Brasil, Argelia, Perú, Colombia y México.

3.10 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES

[GRI 3-3] Gestión de temas materiales - comunidades locales

Las acciones de participación con los grupos de interés en el negocio de Exploración y Producción son las siguientes:

Autoridades locales	Reuniones periódicas con el fin de informarles acerca de las actividades de la compañía, abordando información técnica de los proyectos, el impacto generado sobre la economía local, inversión social, generación de empleo, o formación. Durante 2022, hemos dado continuidad a la Mesa de Acción y Desarrollo (Puerto Gaitán - Colombia) con la población indígena, con el objetivo de dar seguimiento a los acuerdos alcanzados en materia de inversión social, oportunidades de empleo y suministro de bienes y servicios. Asimismo, en Macuya (Perú) fortalecimos la participación en la Mesa de Diálogo conformada por el gobierno nacional, regional y local, Cepsa y la sociedad civil con el objetivo de acompañar el cumplimiento del Plan Verano I (mejoramiento de 12 km de vías vecinales) y abordar la ejecución del Plan Verano II (18 km adicionales).
Comunidades locales	Estamos en contacto continuo con las comunidades locales. Entre las principales acciones de relación que se realizan están la celebración de reuniones informativas donde se comunican las actividades de la compañía, las reuniones para definir y presentar los avances de las iniciativas de inversión social y las presentaciones para comunicar la generación de oportunidades para la mano de obra y empresas locales.
Contratistas	Reuniones sobre contexto social y requisitos en materia de contratación local y adquisiciones de bienes y servicios locales. Se promueven también acciones de capacitación para mejorar la competitividad de los contratistas locales.
Empresarios locales	En 2022 se ha realizado un proyecto para fortalecer las capacidades administrativas y de competencias en temas de salud, seguridad y medio ambiente de los empresarios colombianos próximos a nuestras operaciones.

[GRI 413-2] Operaciones con impactos negativos significativos –reales o potenciales– en las comunidades locales

En el negocio de Exploración y Producción no tenemos comunidades lo suficientemente cerca como para ocasionar impactos directos medibles. Los impactos negativos posibles, asociados a nuestras operaciones son la generación de material particulado en vías, potencial contaminación por derrames, emisiones, uso de los recursos naturales, vertidos de aguas y ruido.

Los potenciales impactos adversos derivados de nuestra actuación son controlados con los planes, programas y monitoreos establecidos en nuestras acciones de prevención y mitigación. En este sentido, nuestras operaciones proporcionan un escenario de impactos positivos tales como empleo local cualificado o no cualificado, formación y capacitación, adquisición de bienes y servicios, mejora de las rutas entre poblaciones, aumento de los recursos y riqueza de la región, entre otros.

En nuestros centros industriales en España, los posibles impactos negativos son emisiones a la atmósfera, uso y calidad del suelo, generación de residuos, derrames, olores o ruidos.

[GRI 2-25] Procesos para remediar los impactos negativos

En el negocio de Exploración y Producción, todas nuestras operaciones cuentan con un 'Estudio de Impacto Socioambiental' aprobado por las autoridades, que incluye el preceptivo 'Plan de Gestión Ambiental y Social', el cual describe todas aquellas medidas preventivas, correctoras y compensatorias a las que la empresa se compromete implementar antes, durante y al término de las operaciones para mitigar los potenciales impactos negativos tanto sobre el entorno como sobre las comunidades locales.

Entre otras medidas, cabe destacar la ejecución de riegos de vías para mitigar el polvo, la presencia de equipos de contingencia en campo lo suficientemente robustos para el control de derrames, así como contratos suscritos con terceros para hacer frente en tiempo, plazo y calidad a una posible emergencia operativa de mayor envergadura, todo ello sumado a la realización de simulacros periódicos de preparación ante emergencias. Para el control de emisiones, disponemos de equipos y medidas adecuadas de ingeniería en campo para minimizar el impacto. Además, controlamos mediante los monitoreos establecidos por Ley la calidad del aire, sin que se hayan recibido reclamaciones al respecto. Contamos con todos los permisos en vigor para la captación de agua, intentando siempre minimizarla y estableciendo programas de reducción del agua captada, reúso y reutilización. En nuestras operaciones no realizamos vertimientos a cuerpos de agua. Por último, destacar que nuestras operaciones se encuentran alejadas de núcleos de población, por lo que no ha sido necesario realizar reasentamientos.

Todos estos compromisos quedan recogidos en las Licencias de operación, que constituyen el documento vinculante por excelencia.

A nivel de reclamaciones y quejas, en el negocio de Exploración y Producción, contamos con el 'Procedimiento para el manejo peticiones, quejas y solicitudes (PQS)'. De forma general, la recepción de las PQS se realiza a través de correo electrónico, cartas, comunicaciones, escritos, peticiones, formatos de PQS, página web, reuniones informativas con los grupos de interés, comités de seguimiento y cualquier otro medio que se le facilite a la comunidad. Tras su recepción, se hace una clasificación y análisis desde el equipo de Responsabilidad Social, quienes las sistematiza, priorizan su atención, la direccionan y hacen seguimiento exhaustivo a su trámite y solución. Adicionalmente, analizan los casos de afectación asociados a sus actividades para identificar las causas, establecer lecciones aprendidas y adoptar medidas correctivas para garantizar su no repetición.

En nuestros centros industriales en España, algunos de nuestros compromisos de remediación son la monitorización constante, mejoras de seguridad, proyectos de innovación, proyectos de reducción y reutilización de aguas, o acciones de biodiversidad como Madrevieja o La Laguna,

Para la identificación y gestión de las reclamaciones y las quejas contamos con un 'Manual de Relación con la Sociedad' en la que indican los mecanismos para la gestión de estas cuestiones. Algunos de los canales utilizados son las llamadas, monitorización de redes, relación con medios o correos.

[GRI 203-1] Inversión en infraestructuras y servicios de apoyo

Aportaciones de acción social operacional por tipología en 2022 y 2021

	2022	2021
	Inversión/aportación (€)	Inversión/aportación (€)
Gastos de ejecución y desarrollo de proyectos (1)	235.480	574.317

1. En 2022 y 2021 el 100% de la inversión en acción social operacional se destinó a gastos de ejecución y desarrollo de proyectos.

Aportaciones de acción social operacional por ámbito de actuación en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Apoyo social	185.061	79 %	552.821	96 %
Científico-Educativo	50.419	21 %	21.505	4 %
Total (1)(2)	235.480		574.326	

1. En 2022 y 2021 no se realizaron contribuciones de acción social operacional en el ámbito medioambiental ni en el ámbito gasto de gestión.

2. Se enmarcan las acciones de apoyo social en Perú y las de científico-educativo en Colombia.

Aportaciones de acción social operacional por país en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Colombia	50.419	21 %	21.505	4 %
Perú	185.061	79 %	552.811	96 %
Total	235.480		574.316	

[GRI 203-1] Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados y [GRI 203-2] Impactos económicos indirectos significativos

Iniciativas del ámbito de acción social operacional del negocio de Exploración y Producción:

Nombre de la iniciativa	País	Descripción de la iniciativa y el impacto asociado
Talleres y capacitaciones socioambientales cumplimiento PMA Llanos 22	Colombia	Apoyo a instituciones y comunidades como parte del cumplimiento de licencia en el bloque Llanos 22. Talleres y capacitaciones en fortalecimiento de tejido social y aromáticas a la comunidad de la vereda Sevilla.
Talleres y capacitaciones socioambientales cumplimiento PMA Caracara	Colombia	Realización de talleres socioambientales con las comunidades a fin de dar cumplimiento con los compromisos del plan de manejo ambiental.
Talleres y capacitaciones socioambientales cumplimiento PMA Oleoducto	Colombia	Apoyar a empresarios locales para fortalecer sus capacidades en temas como: seguridad y salud en el trabajo, procesos administrativos y comerciales, planeación y pensamiento estratégico.
Talleres y capacitaciones socioambientales respecto al buen uso y aprovechamiento del recurso hídrico	Colombia	Realización de talleres socioambientales con las comunidades a fin de dar cumplimiento con los compromisos del plan de manejo ambiental enfocados en el buen uso del recurso hídrico.
Campaña de salud	Perú	En coordinación con los responsables de salud de los pueblos del área de influencia, colaboramos con medicamentos, mobiliario y equipo médico, equipos informáticos, además de útiles de oficina para las labores del personal de salud.
Campaña escolar	Perú	Dotación de equipos audiovisuales (televisores y cañones multimedia) para aulas de primaria y secundaria en la Institución Educativa Jaime Tseng de Macuya.
Mejoramiento de vías Macuya - Plan de Verano I	Perú	Mediante convenio Interinstitucional entre Cepsa y la Municipalidad de Puerto Inca se mejoran 12.2 Kms de vías vecinales de Macuya, a través de un convenio entre Puerto Inca y el Ejército Peruano. Este último ejecuta las obras, para lo cual Cepsa aporta combustible. Meses: enero, febrero, mayo, junio y julio 2022.
Mejoramiento de vías Macuya - Plan de Verano II (primera etapa)	Perú	En convenio con la Municipalidad Provincial de Puerto Inca, entregamos aporte dinerario y combustible para actividades de enripiado de 13.9 Kms de vías de Macuya. Ejecutado por el Ejército peruano.
Estudio hidrogeológico	Perú	Elaboración de Estudios Hidrogeológicos para la perforación de 5 pozos de agua en los sectores del centro poblado Macuya: Paraíos Verde, Las Lomas, Macuya Centro, Pueblo Nuevo y Tres de Mayo. Objetivos: <ul style="list-style-type: none"> • Registrar las fuentes de agua subterránea, tanto naturales como artificiales. • Determinar la morfología del basamento e identificar los diferentes horizontes que conforman el subsuelo y sus condiciones geoelectricas. • Determinar el comportamiento de la napa. • Ubicar el área con condiciones hidrogeológicas favorables.

Reclamaciones de las comunidades locales

Reclamaciones de comunidades locales en Exploración y Producción en 2022 y 2021

	2022	2021
Reclamaciones (nº)	24	3
Reclamaciones atendidas y resueltas (nº)	23	3
Reclamaciones atendidas y resueltas (%)	96 %	100 %
Reclamaciones resueltas por remediación (nº)	4	0
Reclamaciones resueltas por remediación (%)	17 %	— %

Reclamaciones de comunidades locales en centros industriales en España en 2022 y 2021

	2022	2021
Reclamaciones (nº)	0	0
Reclamaciones atendidas y resueltas (nº)	0	0
Reclamaciones atendidas y resueltas (%)	— %	— %
Reclamaciones resueltas por remediación (nº)	0	0
Reclamaciones resueltas por remediación (%)	— %	— %

Participación activa de la comunidad

Consultas a comunidades locales en activos de Exploración y Producción en 2022 y 2021

	2022	2021
Activos con presencia en comunidades locales (nº)	3	3
Activos en los que se realizaron consultas con la comunidad local (nº)	3	3
Activos en donde se realizaron consultas con la comunidad local (%)	100 %	100 %
Proyectos en desarrollo (nº)	8	8
Proyectos en desarrollo en los que se realizaron consultas con la comunidad (nº)	8	8
Proyectos en desarrollo en los que se realizaron consultas con la comunidad (%)	100 %	100 %

3.11 Impacto positivo en la sociedad - Fundación Cepsa

Prioridades en la gestión de la Fundación Cepsa

Prioridad	ODS	KPI de beneficio empresarial	KPI de beneficio Social / Ambiental
Inclusión de colectivos desfavorecidos para potenciar el desarrollo de las comunidades donde Cepsa opera.	10. Reducción de las desigualdades	Percepción de la compañía por parte de sus principales grupos de interés.	Número de colaboraciones impulsadas para favorecer proyectos de interés general.
Conservación y puesta en valor de espacios naturales cercanos a las instalaciones de Cepsa, dándolos a conocer a las comunidades locales y formándolas en el respeto al medio ambiente.	13. Acción por el clima	Creación de alianzas con entidades representativas del sector medioambiental.	Número de proyectos científicos para el estudio y recuperación de espacios y especies naturales de interés apoyados.
Impulso de la investigación científica y universitaria en materias de energía y tecnología para mejorar la formación de la juventud en ámbitos de empleo ligados a la actividad de Cepsa.	8. Trabajo decente y crecimiento económico	Desarrollo de estudios e investigaciones afines.	Número de personas participantes en acciones de formación apoyadas por la Fundación.

[GRI 203-1] Inversión en infraestructuras y servicios de apoyo

Aportaciones de acción social de la Fundación por tipología en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Ayudas económicas	2.851.738	67 %	2.665.011	68 %
Gastos de ejecución y desarrollo de proyectos	982.366	23 %	910.284	23 %
Gastos de gestión	391.503	9 %	331.783	8 %
Total	4.225.607		3.907.078	

Aportaciones de acción social de la Fundación por motivación en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Aportación puntual	2.035.023	48 %	2.093.075	54 %
Inversión social	2.190.584	52 %	1.814.003	46 %
Iniciativa alineada con el negocio	—	— %	—	— %
Total	4.225.607		3.907.078	

Aportaciones de acción social de la Fundación por ámbito de actuación en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Apoyo social	1.808.750	43 %	2.137.873	55 %
Medioambiental	1.182.178	28 %	671.578	17 %
Científico-Educativo	843.176	20 %	765.845	20 %
Gasto de gestión	391.503	9 %	331.782	8 %
Total	4.225.607		3.907.078	

Aportaciones de acción social de la Fundación por país en 2022 y 2021

	2022		2021	
	Inversión/aportación (€)	Porcentaje	Inversión/aportación (€)	Porcentaje
Brasil	—	— %	57.515	1 %
Canadá	—	— %	3.900	— %
Colombia	568.712	13 %	728.745	19 %
España	3.374.120	80 %	2.868.882	73 %
Perú	176.559	4 %	121.171	3 %
Portugal	86.216	2 %	100.065	3 %
Argelia	20.000	— %	26.800	1 %
Total	4.225.607		3.907.078	

[GRI 203-1] Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados y [GRI 203-2] Impactos económicos indirectos significativos

Iniciativas del ámbito apoyo social

Nombre de la iniciativa	País	Descripción de la iniciativa y el impacto asociado
Fundación Cepsa con Ucrania	Ucrania	Desde la Fundación Cepsa apoyamos a las víctimas de la guerra de Ucrania a través de la colaboración con dos entidades sociales en Ucrania y países limítrofes: Educo (atención a familias con menores y adolescentes refugiadas en centros de acogida) y ACNUR España (apoyo a personas vulnerables que permanecen en Ucrania y cobertura de las necesidades más urgentes de quienes están huyendo hacia los países vecinos). Además, gracias a la difusión de la Fundación Cepsa, los empleados de la Compañía donaron más de 10.000 euros a los refugiados ucranianos a través de ACNUR España, Educo y CESAL.
Voluntariado por la eficiencia energética	España	Voluntariado a distancia a través del cual se pautan una serie de recomendaciones estimando el ahorro que se conseguiría si se llevasen a cabo. Además, se envía a las familias participantes un kit de eficiencia energética doméstico personalizado.
Pozos de agua	Perú	Impulsamos en cinco pueblos de la zona de Macuya estudios hidrogeológicos que permitan identificar alternativas o soluciones para la captación de agua de consumo humano y, si es la solución adecuada, la construcción de pozos que mejoren el acceso y la calidad del agua de 1.000 familias de la zona.

Iniciativas del ámbito de medioambiente

Nombre de la iniciativa	País	Descripción de la iniciativa y el impacto asociado
Jornada sobre sostenibilidad	España	Organizamos la jornada técnica 'Biodiversidad, clave en la sostenibilidad de Andalucía' en La Línea de la Concepción (Cádiz), con la participación de Cepsa, Fundación Cepsa, Junta de Andalucía y Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza con la que buscamos compartir la situación ambiental y los proyectos de investigación, mantenimiento y uso público de enclaves naturales protegidos que desarrollamos en la provincia de Huelva para animar su posible réplica en otros entornos como Arroyo Negro (Cádiz).
Plant for the Planet	España	En 2022 consolidamos nuestras actividades de reforestación iniciadas en años anteriores con la colaboración, entre otras iniciativas, con la Fundación Plant for the Planet a la que apoyamos en su plan de reforestación del área forestal afectada por el incendio de Las Peñuelas en 2017 en el Parque Natural de Doñana y su entorno.

Iniciativas del ámbito científico educativo

Nombre de la iniciativa	País	Descripción de la iniciativa y el impacto asociado
Consolidación segunda edición becas FP ProFormación	España	Tras los buenos resultados de la primera edición en 2021 de las becas ProFormación, dirigidas a estudiantes de FP de Cádiz, Huelva, Madrid y Canarias, en 2022 lanzamos una nueva edición ampliando el número de becas de 60 a 76, con un presupuesto de 190.000 euros, e incorporando a la provincia de Las Palmas (Canarias). Las solicitudes han aumentado un 16%.
Capacitación en habilidades para la Transformación Digital – CDX	España	Impulsamos el programa Digital Trekking de Cepsa Digital eXperience sobre transformación digital dirigido a profesionales, autónomos y estudiantes donde ofrecemos dos itinerarios sobre las nuevas tecnologías y formas de trabajo relacionadas con la digitalización. En 2022, celebramos en Huelva la segunda edición del programa, que iniciamos en 2021 en el Campo de Gibraltar.
Chicas con energía	España	De la mano de Inspiring Girls, apostamos por mostrar a las jóvenes diferentes salidas profesionales vinculadas con las áreas STEM. Las hijas de empleados de Cepsa, de 10 a 17 años, tienen la ocasión de conversar con mujeres referentes de distintas profesiones STEM mediante charlas grupales de 10 minutos.
Conectamos I+D	España	Ciclo de conferencias donde empresas líderes en innovación muestran a la comunidad académica qué criterios usan para decidir si apoyar o no un proyecto de I+D+i, y donde también los investigadores tienen la ocasión de expresar los retos a los que se enfrentan a la hora de transferir su conocimiento científico al ámbito empresarial.

De forma más transversal, destaca la puesta en marcha del Observatorio de Transición Ecológica. Realizamos un primer estudio sobre la percepción de la ciudadanía de Andalucía (España) y de los grupos de interés locales en torno a los procesos de transición ecológica o energética. Para impulsar esta transición pretendemos prevenir potenciales conflictos y ofrecer recomendaciones para orientar los planes de desarrollo de los diferentes agentes implicados en esta transición ecológica. Estamos trabajando en un estudio a nivel nacional. [\[Información adicional sobre todas las iniciativas de Fundación Cepsa\]](#)

3.12 Nuestros clientes

Reclamaciones y quejas

Nuestro Servicio de Atención al Cliente atiende todas sus demandas, identifica sus necesidades y las registra en nuestros sistemas de gestión.

Atendemos las reclamaciones con el mismo modelo de gestión recogido en nuestro 'Procedimiento Específico de Atención y Experiencia de Clientes'.

Nuestros clientes también pueden hacer llegar sus quejas a través de cualquier canal habilitado (emails, página web, redes sociales, chat o teléfono). Nuestro sistema de gestión de reclamaciones monitoriza los tiempos de respuesta y su resolución.

[GRI 2-29] Solicitudes y reclamaciones recibidas

Solicitudes y reclamaciones recibidas y respondidas en 2022 y 2021

	Recibidas durante el año		Respondidas durante el año	
	2022	2021	2022	2021
Solicitudes recibidas	581.016	536.915	576.201	533.444
Reclamaciones no procedentes	221	249	221	249
Reclamaciones procedentes	374	643	374	643

1. La información anterior corresponde a los negocios de New Commerce & Mobility y Commercial and Clean Energies.

Reclamaciones abiertas en 2022 y 2021

	2022	2021
Reclamaciones abiertas	1	1

ANEXO 4. INFORMACIÓN DETALLADA SOBRE LOS PRINCIPALES RIESGOS DE LA COMPAÑÍA

El espectro de riesgos a los que está expuesta la compañía puede clasificarse en cuatro grandes categorías: riesgos estratégicos, riesgos financieros, riesgos de operacionales y riesgos de cumplimiento. Los riesgos que se exponen a continuación, por separado o en combinación, podrían tener un efecto material adverso en la implementación de nuestra estrategia, de nuestro negocio y en los resultados de las operaciones.

Riesgos estratégicos

Relacionados con factores del entorno general en el que desarrollamos nuestra actividad, tales como los factores políticos, económicos, socioculturales o tecnológicos, así como los relacionados con el posicionamiento y planificación estratégica de la compañía.

Riesgos	Descripción y medidas de control
Riesgo geopolítico y económico	<p>Como empresa global estamos expuestos a las tensiones geopolíticas que surgen en las regiones en las que operamos y a sus consiguientes cambios en el entorno social, económico y operativo, pudiendo derivar en cambios regulatorios, incremento de impuestos, disputas comerciales internacionales, establecimiento de límites de producción o restricción de operaciones, entre otras. Para la gestión de este riesgo, monitorizamos de manera continua la situación de los países en los que operamos, revisando una serie de fuentes potenciales de riesgo, entre las que se destacan: seguridad, estabilidad política, eficacia e integridad de los gobiernos o el entorno legal, fiscal y regulatorio.</p> <p>El año 2022 ha estado marcado por la crisis Rusia-Ucrania y sus consecuencias en las restricciones comerciales, las sanciones internacionales, el incremento en los precios de las materias primas y la perturbación en la macroeconomía mundial. Hemos conformado grupos de trabajo específicos para evaluar, controlar y mitigar las consecuencias de este evento.</p>
Evolución de la demanda y competencia de mercado	<p>Nuestros productos y servicios se enfrentan a mercados altamente competitivos en los que la diferenciación del producto supone un desafío importante. Cambios en las condiciones de mercado y la aparición de nuevos competidores pueden afectar a los márgenes y cuota de mercado. Asimismo, los requerimientos de aceleración en el proceso de transición están generando que nos enfrentemos a una diversificación y rápida evolución de competidores que acceden a los mercados de productos sostenibles.</p> <p>Los cambios en el entorno económico, la presión regulatoria, los desarrollos tecnológicos que derivan en mayor eficiencia energética, y las nuevas tendencias en las preferencias de los consumidores, están provocando cambios en la demanda energética que pueden afectar a los volúmenes de actividad de nuestra compañía. La búsqueda de la excelencia en el servicio a los clientes, una monitorización permanente de las tendencias del mercado o la mejora continua como uno de los valores principales, son algunas de las palancas para hacer frente a estos riesgos.</p>
Transición energética y sostenibilidad: tecnología, regulación y cambio climático	<p>Hemos alineado nuestra estrategia y actividad a los requerimientos regulatorios y expectativas de los grupos de interés relacionados con el cambio climático y la transición energética. Cambios inesperados de los mercados, un endurecimiento en la regulación, los retos tecnológicos y su evolución o cambios en el ritmo de transición podrían tener efectos adversos sobre algunas de las áreas de nuestro enfoque estratégico.</p> <p>La adaptación a los desarrollos tecnológicos, así como la monitorización y seguimiento exhaustivo de las tendencias y normativas recientes o en proceso, tanto a nivel nacional como a nivel europeo o global relacionadas con la sostenibilidad, la calidad de los combustibles o el fomento de energías renovables nos permiten mantenernos en la vanguardia de la transición.</p> <p>En el 2022 hemos actualizado la identificación de Riesgos y Oportunidades derivados del Cambio Climático siguiendo la taxonomía TCFD (Task-Force on Climate Financial Disclosure) y, en el último cuatrimestre, se ha llevado a cabo una identificación y evaluación de riesgos y oportunidades bajo tres escenarios climáticos, calculando el impacto financiero a tres horizontes temporales 2030, 2040 y 2050 a fin de evaluar la resiliencia de nuestra Estrategia en materia de cambio climático.</p>

Riesgos financieros

Son aquellos derivados de la variabilidad de los precios de las materias primas básicas y variables financieras tales como los tipos de interés o los tipos de cambio, así como los relacionados con la gestión económico-financiera y fiscal.

Riesgos	Descripción y medidas de control
Riesgo de precio de materias primas	Somos una compañía diversificada que desarrolla todas las actividades de la cadena de valor energética, quedando expuesta a la variación de los precios del mercado de materias primas: petróleo, gas, CO ₂ , electricidad y productos derivados. Aunque existe diversificación, las fluctuaciones del mercado de materias primas, posibles intervenciones o restricciones de suministro pueden producir desviaciones inesperadas en las hipótesis previstas para la planificación. Hay que señalar que posibles desviaciones negativas en los precios de algunas materias primas pueden materializarse también en sentido favorable. En 2022, la reducción de las importaciones rusas debido al conflicto Rusia-Ucrania ha tensionado los mercados de materias primas, especialmente de petróleo y gas, aumentando considerablemente la volatilidad de precios y creando distorsión en los volúmenes de intercambio. Las fluctuaciones de precios, volatilidades o liquidez de estos mercados son registradas constantemente y gestionadas por estrategias de cobertura. Adicionalmente, se desarrollan estrategias de optimización de los procesos productivos y de mejora de la eficiencia, reduciendo la dependencia energética y permitiendo maximizar márgenes en un contexto de alta volatilidad en los mercados energéticos.
Riesgo de tipo de cambio	Nuestras actividades son, en general, sensibles a la variación del tipo de cambio del euro con relación al dólar estadounidense, moneda en la que se basan mayoritariamente las cotizaciones de crudos y productos petrolíferos y petroquímicos. Por ello, la volatilidad del tipo de cambio representa una fuente de incertidumbre que requiere un seguimiento por sus posibles implicaciones en costes e ingresos. Gestionamos el riesgo de cambio de estas transacciones centralizando y acudiendo al mercado de divisas a cubrir la posición neta global de los flujos de caja en dólares de las distintas empresas de la compañía. Adicionalmente, cubrimos el riesgo de tipo de cambio de las inversiones en filiales extranjeras, manteniendo deuda en la divisa en la que están denominados los flujos de caja de cada una de dichas filiales.
Riesgo de tipo de interés	Estamos expuestos a la variación de los tipos de interés por su posible impacto en los ingresos y gastos por intereses de préstamos y créditos a tipo de interés variable, así como al posible impacto en la rentabilidad de las inversiones, por su efecto en el descuento de los flujos de caja. A efectos de gestionar y mitigar este riesgo, mantenemos un determinado porcentaje de su financiación a tipos de interés fijos, o contrata coberturas de tipo de interés mediante derivados financieros, cuando lo estima conveniente.
Riesgo de liquidez	El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de nuestra compañía para hacer frente a todos sus compromisos de pago, sean operativos y recurrentes, futuros y asociados a sus proyectos e inversiones, o derivados de cualquier vencimiento de deuda financiera y, adicionalmente, a situaciones de estrés en los mercados financieros o en los propios de sus áreas de negocio o geografías en las que opera. Para mitigar este riesgo, seguimos una política de financiación conservadora, manteniendo importes disponibles en efectivo y otros instrumentos líquidos, así como líneas de crédito comprometidas no dispuestas (con entidades de alta calificación crediticia) para cubrir sus compromisos de pago futuros durante un periodo mínimo de 24 meses bajo un escenario neutral de generación de caja. En este sentido, trabajamos con entidades financieras de primer nivel y de alta reputación nacional e internacional, y analizamos el riesgo de contrapartida de todas las entidades con las que operamos, en especial a la hora de negociar inversiones y de contratar instrumentos financieros.
Riesgo de crédito	Nos encontramos expuestos al riesgo de crédito por el potencial incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartidas con las que operamos, tanto comerciales como financieras, tales como proveedores, clientes, socios, entidades financieras, etc. El entorno económico actual de subidas generalizadas de los precios de la energía está provocando estrechamientos de márgenes y un deterioro de la solvencia de los clientes, aumentando la probabilidad de posibles impagos. Para la gestión de este riesgo, contamos con un sólido proceso de evaluación crediticia basado en sistemas de tratamiento integral y automatizado de información comercial y financiera, tanto externa como interna. Con esta información, y mediante la aplicación de modelos de scoring y la evaluación por analistas de riesgos, se clasifican las contrapartes en base a su riesgo crediticio, estableciéndose un límite de crédito para cada una de ellas, el cual se revisa periódicamente. Además, cubrimos la mayoría de nuestras contrapartes comerciales mediante pólizas de seguro de crédito. En relación con el riesgo de crédito en inversiones financieras, derivados financieros y activos líquidos, las contrapartes con las que operamos son, en su gran mayoría, entidades financieras y compañías de seguros de elevada solvencia crediticia. No obstante a lo anterior, evaluamos igualmente la solvencia de cada una de estas contrapartes, asignando un límite de crédito a cada una de ellas.
Estrategia y gestión fiscal	El sector energético está sometido a un marco fiscal particular. La existencia de gravámenes específicos sobre el beneficio, producción o consumo de productos son comunes en los sectores de <i>upstream</i> y <i>downstream</i> . En este marco, estamos expuestos a cambios en la regulación fiscal aplicable en los países en los que operamos, así como a diferentes interpretaciones de esta por parte de las Autoridades Fiscales. La estrategia fiscal persigue como finalidad principal el cumplimiento de la normativa tributaria aplicable en su ámbito de actuación y asegurar un adecuado seguimiento de este principio por todas y cada una de las sociedades integrantes de Cepsa.

Riesgos operacionales

Asociados a la gestión de la cadena de valor, la eficacia y eficiencia de las operaciones, la gestión de recursos y personas, seguridad de personas e instalaciones y el respeto al medio ambiente.

Riesgos	Descripción y medidas de control
Seguridad de los procesos, del personal y del medioambiente	<p>Nuestras actividades, por su naturaleza, podrían entrañar riesgos operativos como incidentes o accidentes con afectación a activos o, en el peor de los casos, daños a terceros o daños al medio ambiente.</p> <p>Para gestionar este riesgo, hemos impulsado actuaciones como:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contar con un sistema de gestión de la seguridad que integra la seguridad en todos los niveles de la organización basado en la norma internacional OHSAS 18001:2007 así como las certificaciones ISO 14.001. • Operar nuestras plantas industriales garantizando la integridad de las operaciones, el establecimiento de las medidas de control de los peligros y la reducción de riesgos necesarias para minimizar las consecuencias de posibles accidentes graves, ofreciendo el máximo nivel de protección y seguridad tanto de las personas que trabajan para Cepsa, como de los activos, los procesos y los entornos y las poblaciones alrededor de nuestras instalaciones, aspecto que se refleja en la 'Política de HSEQ'. • Renovar las autorizaciones ambientales integradas de todas las plantas en España, asegurando los principios de prevención y control de todos los procesos para minimizar los impactos ambientales. • Implantación de un 'Plan de Acción de Cultura de Seguridad' en toda nuestra compañía y el establecimiento de un plan estratégico de mantenimiento y mejora de las normas de seguridad.
Seguridad de la información	<p>La operación de los procesos de nuestros negocios se apoya sustancialmente en sistemas digitales, tanto en el ámbito de las tecnologías de la información (IT) como de la operación de los entornos industriales (OT). De esta forma, un potencial ciberataque con afectación a sistemas que soporten procesos críticos y comerciales podría derivar en una interrupción operativa con impacto en las unidades de negocio correspondientes o una pérdida de información valiosa para la compañía, sensible o confidencial.</p> <p>Para gestionar dicho riesgo, disponemos de:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Organización de la función de ciberseguridad en base a estándares internacionales y best practices. 2. Gobierno de la Ciberseguridad, consistente en: <ol style="list-style-type: none"> a. Gestión a través de cuadros de mando, con reporte periódico a Comité de Dirección. b. Fomento de la cultura de ciberseguridad de la compañía mediante la realización de acciones formativas y de concienciación, compuesto a su vez por formaciones obligatorias en ciberseguridad, así como la realización de acciones simulando ataques reales multicanal. c. Cuerpo Normativo de Sistemas de Información y de Ciberseguridad OT, encabezado por la 'Política de Ciberseguridad' y desarrollado a través de sus correspondientes normas, procedimientos y procedimientos específicos. d. Gestión del riesgo de ciberseguridad en terceros. 3. Arquitecturas seguras implementadas en entornos IT y OT: fortalecimiento de controles de acceso mediante doble factor de autenticación, validación de dispositivos en acceso VPN. 4. Procedimientos de hardening: eliminación de protocolos obsoletos / actualización de parches. 5. Contratación de ciberseguro con cobertura suficiente para los escenarios de riesgo considerados. 6. Ciber-resiliencia: procedimiento de respuesta a incidentes de ciberseguridad, con escalado al máximo órgano de gestión de crisis corporativo (4C). Adicionalmente, se cuenta con un proceso de mejora continua certificado ISO 20.000 referente al 'Plan de Contingencias tecnológico de Cepsa'.
Gestión del Agua	<p>El agua es un recurso escaso imprescindible para nuestra actividad industrial, cuya gestión debe adaptarse a los retos del cambio climático. Para nosotros el cuidado del medioambiente es un valor corporativo esencial y trabajamos para que el impacto de nuestras actividades sea el mínimo posible. Esta apuesta por la sostenibilidad se ha materializado en la puesta en marcha proyectos de recuperación y captación de agua, así como iniciativas para su uso más racional, monitorizando con especial atención la cantidad y calidad del agua necesaria para la actividad productiva.</p>
Gestión del talento y cultura	<p>Los retos de la transición energética y la transformación digital exigen una nueva cultura empresarial con procesos más participativos, pero sobre todo exige una nueva forma de liderazgo, una nueva forma de gestionar el talento y precisa de nuevos perfiles que habrá que detectar y desarrollar. Como compañía inmersa dentro de nuestra estrategia en el reto de la transición del sector energético, podemos vernos especialmente afectados en el desarrollo de esta, si no somos capaces de atraer y retener el talento necesario o si los modelos organizativos y la cultura dentro la compañía no está alineada o sincronizada con el avance de dicha transición.</p> <p>Estamos desarrollando un programa de transformación que, en base a una comunicación eficaz y a un liderazgo activo e inclusivo, permita la evolución paralela de la cultura organizacional y la transformación estratégica.</p>

Riesgos operacionales

Asociados a la gestión de la cadena de valor, la eficacia y eficiencia de las operaciones, la gestión de recursos y personas, seguridad de personas e instalaciones y el respeto al medio ambiente.

Riesgos	Descripción y medidas de control
Ejecución de proyectos	<p>El desarrollo de la estrategia Positive Motion conlleva la ejecución de numerosos y ambiciosos proyectos, necesarios para la transformación de nuestra actividad productiva, dentro de la transición a un modelo sostenible.</p> <p>Una insuficiente disponibilidad de los recursos necesarios para la ejecución de estos proyectos, agravada por el conflicto Rusia-Ucrania, los sobrecostes debidos a la escalada inflacionista, y otros factores como retrasos en las tramitaciones de permisos y licencias, así como cambios en las condiciones técnicas, fiscales, regulatorias y políticas podrían afectar a la ejecución de los proyectos y por ende a nuestro desempeño financiero y al desarrollo de nuestra estrategia.</p> <p>Gestionamos este riesgo realizando una planificación exhaustiva y un control permanente de los costes y plazos en todos los proyectos.</p>
Abastecimientos	<p>La escasez de la cadena de suministro mundial y de los buques de carga y contenedores está provocando tensiones en los mercados de materias primas y componentes, lo que se puede traducir en la falta de disponibilidad de los productos o en un aumento de sus precios.</p> <p>La identificación de los suministros y repuestos críticos, la comunicación fluida con los proveedores actuales para asegurar el suministro de los mismos, así como el establecimiento de contratos que limiten el riesgo de entrega y del precio del transporte internacional, son algunas acciones desarrollamos para minimizar el riesgo.</p>

Riesgos de cumplimiento

Relacionados con la gobernanza y el cumplimiento de los requerimientos legales y compromisos adquiridos, así como la gestión legal.

Riesgos	Descripción y medidas de control
Cumplimiento normativo	<p>El riesgo de fuga de información sensible o confidencial, así como cualquier incumplimiento de leyes o regulaciones podría conducir a impactos reputacionales negativos y la imposición de sanciones o la reclamación de compensaciones por las partes demandantes.</p> <p>Con el fin de minimizar el impacto de estos episodios, mantenemos un sistema de gestión del cumplimiento eficaz en la cobertura de este riesgo.</p>
Falta de conducta ética	<p>Las conductas éticas incorrectas y el incumplimiento de la normativa pueden exponernos a procedimientos penales o administrativos y afectar negativamente a nuestra reputación, operaciones, resultados financieros y al valor para los grupos de interés. Además, por las actividades internacionales, estamos sometidos a leyes anticorrupción y antisoborno en muchas jurisdicciones.</p> <p>Para gestionar este tipo de riesgos, contamos con:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Un 'Código de Ética y Conducta' que establece los principios fundamentales, las normas y la conducta ética que son aplicables a todos nuestros empleados. • Un sistema de cumplimiento penal y antisoborno certificado de acuerdo con las normas de referencia ISO 37.001 y UNE 19.601.
Riesgos de cumplimiento asociados a sanciones económicas y comerciales impuestas por los Estados Unidos, Unión Europea u otras jurisdicciones	<p>El incumplimiento de estas sanciones internacionales, incrementadas considerablemente en 2022 por las tensiones geopolíticas, podría conllevar efectos económicos severos, en especial un posible fallo en las fuentes de financiación de la compañía u otros acuerdos contractuales con bancos.</p> <p>Para gestionar este riesgo, tenemos establecido un proceso de <i>due diligence</i> con terceras partes fundamentado en la 'Política de Control sobre Sanciones y Embargos en las Relaciones Comerciales, Exportaciones y Productos Precursores' aprobada por el Consejo de Administración. Dichos análisis se llevan a cabo de forma centralizada por la Oficina de Ética y Cumplimiento y se cuenta con asesoramiento externo en función de los niveles de riesgo identificados en las contrapartes y operaciones analizadas.</p>
Litigios y arbitrajes	<p>Gestionamos una serie de procedimientos administrativos, judiciales y arbitrales referentes a reclamaciones debidas al curso ordinario de sus actividades. Independientemente del importe de cada caso, el alcance y resultado final no se puede predecir con exactitud. Sobre la base de la información actual, la dirección de nuestra compañía considera que las provisiones registradas cubren de manera razonable los riesgos de esta naturaleza.</p>

ANEXO 5. SISTEMA DE CONTROL INTERNO

Disponemos de un Sistema de Control Interno implementado según las mejores prácticas internacionales, tomando como principal referencia las metodologías establecidas por COSO, la norma internacional de encargos de aseguramiento (ISAE 3000), la norma internacional para la implantación de sistemas de gestión de cumplimiento penal (ISO 19600) y modelos contra el soborno y la corrupción (ISO 37001).

Los modelos de control que son auditados y certificados anualmente por la Dirección de Auditoría, Cumplimiento y Riesgos son:

- Sistema de Control Interno sobre la Información Financiera (SCIIF).
- Sistema de Control Interno sobre la Información No Financiera (SCIINF).
- Modelo de Prevención de Delitos (MPD).
- Modelo para la prevención del soborno y la corrupción.

El Sistema de Control Interno está basado en un aseguramiento combinado en torno al modelo de las tres líneas del Instituto de Auditores Internos (IIA) actualizado en 2020, proporcionando una visión integrada de cómo las diferentes partes de la organización interactúan de una manera efectiva y coordinada, haciendo más eficaces los procesos de gestión y control de los riesgos relevantes de la entidad. Se evalúa con carácter anual tanto el diseño como la efectividad del modelo de forma previa a su certificación.

Durante el ejercicio 2022, destaca la adaptación realizada sobre el Sistema de Control Interno para ajustarlo a todos los cambios producidos en nuestra organización. Asimismo, se ha continuado con la mejora del Sistema de Control Interno ampliando nuevos alcances en el área de Exploración y Producción, así como en Energy Parks y Commercial & Clean Energies. Por otro lado, en relación a la información no financiera, y en concreto a la Taxonomía, se ha trabajado en un sistema de control con el objetivo de garantizar la imagen fiel de la información reportada en el Informe de Gestión Integrado.

Principales elementos en el sistema de control interno

SUPERVISIÓN DEL CONTROL INTERNO Y EL MODELO DE LAS 3 LÍNEAS

Supervisión del control interno

Consejo de Administración

Actualiza la política de control y gestión de riesgos y la supervisión de los sistemas internos de información y control. Garantiza un ambiente de control interno que favorezca la generación de información financiera fiable, oportuna y oportuna.

Comisión de Auditoría, Cumplimiento Ético y Riesgos (CACER)

Tiene delegada la función de supervisión de los sistemas internos de control, control interno y el CACER de información en todo aquello que tenga relación con los sistemas de gestión de riesgos, control interno, cumplimiento y auditoría interna.



MODELO DE PREVENCIÓN DE DELITOS (MPD)

Objetivos de control
Prevención de comisión de delitos dentro de la empresa.

Mecanismos
Política de Prevención de Delitos, Manual de Prevención de Delitos, lista de delitos y actividades de prevención de riesgos penales y diligencia de estos mediante controles internos.

MODELO PARA LA PREVENCIÓN DEL SOBORNO Y LA CORRUPCIÓN

Objetivos de control
Prevención de riesgo relacionado con el soborno y la corrupción.

Mecanismos
Política contra el soborno y la corrupción en el sector público y privado, Manual de Prevención de Delitos, controles generales, lista de riesgos de corrupción de funciones y especialización en nuestros procesos.



CERTIFICACIONES Y MARCOS DE REFERENCIA

Marco de referencia establecido por ISO 37001
 GAZ 3002 (Planificación nacional de riesgo de cumplimiento)
 UNC 14001 (Certificación Modelo de Prevención del Soborno y la Corrupción)
 ISO 37001 (Certificación Modelo de Prevención del Soborno y la Corrupción)

SISTEMA DE CONTROL INTERNO DE LA INFORMACIÓN FINANCIERA (SCIF) Y DE LA INFORMACIÓN NO FINANCIERA (SCINF)

Objetivos de control
SCIF Promover la integridad económica, seguridad y la fiabilidad de la información financiera que se publica a los accionistas.
SCINF Promover la integridad económica, seguridad y la fiabilidad y exactitud de la información no financiera que se publica en el Informe de Gestión Integrado.

Marco de referencia
 Marco de control interno para la identificación y evaluación de riesgos, objetivos de control, estructura de controles (procedimientos, procesos, sistemas de información) y segregación de funciones.

CERTIFICACIONES EN LOS PROFESIONALES DE ASSURANCE (DAICIR)

0 Certificación en Asesoría (Certificación COCI)
 01 Certificación en Control interno (COCI 3014)
 02 Certificación en COCI 3014
 1 Certificación Avanzada en Compliance Regulación AIC/CA
 1 Certificación de Funciones Riesgos, Integridad y Cumplimiento de Compliance
 1 Certificación en Prevención del Delito por AIC/CA
 1 Certificación en Control Organizativo y Riesgos de Delitos por la Universidad de Valencia de Madrid

0 Certificación en Auditoría interna (CA)
 1 IRAC
 1 IICCA
 1 Técnico en Evolución de Auditoría interna
 1 Certificación para Privacy Relations Expert
 1 Internacional Certified Compliance Professionals
 1 Certificación Internacional de Experto Anti-fraude
 1 Internal Audit Practitioner
 1 Certificación de Working Order

La supervisión del sistema de control interno se articula a diferentes niveles:

Consejo de Administración

Aprueba las políticas y estrategias generales de la compañía y la supervisión de la gestión de los riesgos y de los sistemas internos de información y control. El Consejo se constituye en el responsable último de garantizar un ambiente de control interno que favorezca la generación de una información financiera y no financiera fiable, completa y oportuna, así como la existencia de unas bases para cualquier otro programa de cumplimiento. Funcionalmente, tiene delegado en la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos el ejercicio de la función de supervisión de los sistemas internos de control.

Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos

Dentro de las funciones de la Comisión se encuentra la supervisión de la eficacia del Sistema de Control Interno, así como prestar asesoramiento al Consejo de Administración en todo aquello que tenga relación con los sistemas de gestión de riesgos, control interno, cumplimiento y auditoría interna.

Dirección: roles de primera línea

Desde el Consejo de Administración y la Dirección, como máximos responsables, se establece el 'Tone from the Top' esperado para implementar el Sistema de Control Interno, articulado a través del Código de Ética y Conducta, las políticas asociadas, así como determinados elementos del entorno de control como estructuras organizativas, segregación de funciones, o delegación de autoridad, entre otros, que permiten establecer un marco adecuado para la existencia del sistema de control. Por ello, nuestros profesionales como primera línea son los gestores directos de los riesgos y controles de la entidad, y los responsables de implementar y mantener el Sistema de Control Interno efectivo de forma continua.

Dirección: roles de segunda línea

Las funciones de segunda línea de defensa se encargan principalmente de la supervisión de riesgos, de controles y de cumplimiento establecidos por el Consejo de Administración, proponiendo mejoras, directrices y controlando cómo la primera línea ejecuta las mismas.

Las principales funciones de aseguramiento de segunda línea en nuestra compañía, dentro de sus respectivos ámbitos de responsabilidad son, entre otros:

- La unidad de Riesgos Corporativos en el marco del Sistema integral de control y gestión de riesgos junto a las funciones de riesgos en los negocios.
- Las unidades de Cumplimiento y Control Interno, responsables de velar proactivamente por el funcionamiento eficaz del Sistema de cumplimiento y de control interno (Sistema de Control Interno sobre la Información Financiera -SCIIF-, Sistema de Control Interno sobre la Información No Financiera -SCIINF- y Modelo de Prevención de Delitos -MPD).
- La unidad de Ciberseguridad, quien supervisa, monitoriza y reporta los riesgos de los sistemas informáticos y de ciberseguridad.
- La Dirección de Seguridad, Calidad y Medio Ambiente (HSEQ), quien supervisa, monitoriza y reporta los riesgos relativos a la seguridad de nuestras plantas industriales y medioambientales.

Tercera Línea: auditoría Interna

La función de Auditoría Interna, en su condición de tercera línea, vela de forma proactiva por el buen funcionamiento de los sistemas de control interno, desarrollando su actividad de acuerdo con las normas internacionales para el ejercicio profesional de la Auditoría Interna y disponiendo del 'Certificado de Calidad' otorgado por el Instituto Internacional de Auditores Internos. Para garantizar los estándares fijados internamente, el departamento de Auditoría Interna tiene implementada una función específica de calidad que desarrolla auditorías para revisar la calidad sobre las auditorías internas realizadas anualmente.

Como garantía de independencia, la Dirección de Auditoría Interna, Cumplimiento y Riesgos depende funcionalmente de la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos y jerárquicamente del *Chief Legal & Assurance Officer*.

El plan anual de Auditoría Interna se realiza con un enfoque basado en riesgos orientado a apoyar la consecución de nuestros objetivos, que responde en todo momento a los requerimientos fijados por la Comisión de Auditoría, Cumplimiento, Ética y Riesgos e incluye solicitudes puntuales realizadas por la Dirección.

En cuanto a las revisiones realizadas sobre el Sistema de Control Interno, se realizan anualmente de forma coordinada con los auditores externos estatutarios y los auditores externos del Modelo de Prevención de Delitos, llevando a cabo la comprobación de los controles más críticos del sistema de control para verificar el correcto funcionamiento del sistema previo a su certificación.

Proveedores de aseguramiento externo

Adicionalmente, auditores externos y reguladores supervisan de forma independiente el cumplimiento de los requerimientos que tenemos como Cepsa y los controles establecidos para garantizar el correcto funcionamiento del gobierno corporativo y del sistema de gestión de control de riesgos.

ANEXO 6. INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

Anexo 6.1 Beneficios

Beneficios obtenidos país por país (miles de €)

País	2022	2021
España	266.540	179.000
Argelia	235.091	108.498
Bélgica	1.589	1.220
Brasil	62.338	54.758
Canadá	27.396	31.767
China	-721	15.297
Colombia	90.556	112.194
Emiratos Árabes Unidos	282.786	34.389
Estados Unidos de América	-43	-163
Indonesia	53.471	24.737
Italia	9.249	3.713
México	-3.642	-2.734
Marruecos	1.949	5.339
Malasia	0	-151
Nigeria	18.025	5.845
Países Bajos	2.859	1.476
Perú	13.560	14.613
Portugal	19.729	22.613
Reino Unido	13.925	11.894
Singapur	19.370	32.823
Surinam	-25.927	-3.049
Tailandia	6.822	4.423
Luxemburgo	4.739	2.687
Total	1.099.661	661.187

Anexo 6.2 Valor generado y distribuido

[GRI 201-1] Valor económico directo generado y distribuido

Valor económico directo generado (millones de €)

Valor Económico directo Generado	2022	2021
Importe neto cifra negocios (con impuestos especiales)	33.877	24.532
Otros ingresos de explotación	91	48
Ingresos financieros	407	204
Participación en resultados de asociadas	103	51
Ingresos por enajenación de activos	22	35
Total	34.500	24.870

Valor económico directo distribuido (millones de €)

Valor Económico directo Distribuido	2022	2021
Relaciones económicas con proveedores (Incluye la compra de crudos, materias primas y productos energéticos)	28.221	20.207
Pagos a proveedores de capital	727	639
Accionistas	578	514
Financiadores	149	125
Total impuestos pagados por Cepsa ¹	3.634	2.819
Salarios y compensación total de los empleados	836	615
Inversión en programas e iniciativas sociales	0	0
Total	33.418	24.280

1. Incluye impuestos especiales e impuestos sobre beneficios y tributos.

Valor económico directo retenido (millones de €)

	2022	2021
Valor Económico directo Retenido	1.082	590

Anexo 6.3 Indicadores de negocio adicionales

QUÍMICA

[SASB RT-CH-000.a.1] Producción por segmento notificable

Producción por segmento notificable en 2022 y 2021 (kilotoneladas)

Segmento	2022	2021
LAB - Puente Mayorga	242.085	209.269
LABSA - Puente Mayorga	33.998	35.688
<i>Paraffin</i> - Puente Mayorga	347.837	382.489
LAB - Bécancour	135.848	151.738
LAB - Deten	196.843	210.594
LABSA - Deten	81.474	79.830
<i>Phenol</i> - Palos de la Frontera	305.476	527.765
<i>Acetone</i> - Palos de la Frontera	190.591	330.237
Cumeno - Palos de la Frontera	591.992	763.503
AMS - Palos de la Frontera	11.002	17.362
<i>Phenol</i> - Shangai	297.832	299.906
<i>Acetone</i> - Shangai	186.581	188.172
<i>Cumeno</i> - Shangai	411.647	421.745
<i>Solvents</i> - Puente Mayorga	165.595	129.320

[SASB RT-CH-410a.1] Ingresos procedentes de productos diseñados para la eficiencia de los recursos en la fase de uso

Ingresos procedentes de productos diseñados para la eficiencia de los recursos en la fase de uso en 2022 y 2021 (€)

Instalaciones	2022	2021
Cepsa Chemical Shanghai	870.020	639.583
Cepsa Chimie Bécancour, INC	286.780	200.426
Cepsa Italia	98.224	65.203
Cepsa Química	2.567.020	2.162.871
Cepsa UK	129.004	133.093
Detén Química	470.553	301.848
Total de ingresos	4.421.601	3.503.024

Exploración y Producción

Producción petróleo y gas

Volumen de producción¹ neto en 2022 y volumen de producción proyectado para el año fiscal 2025 (MMBOE)

Tipo de combustible	Volumen de producción	
	2022	Proyecciones 2025
Combustibles Fósiles	24,6	27,7
Gas Natural (2)	1	0,5
Reservas totales de hidrocarburos	25	28,2

1. No tenemos producción o ingresos de hidrocarburos procedentes de arenas bituminosas (incluido el betún extrapesado y el crudo sintético), así como del petróleo y el gas de pizarra (desarrollado mediante fracturación hidráulica), o de la perforación en aguas ultraprofundas o en el Ártico.

2. Coeficiente de conversión: 1boe = 6000 scf

Reservas de petróleo y gas

Reservas netas estimadas de hidrocarburos (MMBOE)

Tipo de combustible	Reservas probadas (1P)	Reservas probadas + probables (2P)
Combustibles Fósiles	252,7	360,5
Gas Natural (2)	2,5	3,2
Reservas totales de hidrocarburos	255,2	363,6

1. No tenemos reservas procedentes de arenas bituminosas (incluido el betún extrapesado y el crudo sintético), así como del petróleo y el gas de pizarra (desarrollado mediante fracturación hidráulica).

2. Coeficiente de conversión: 1boe = 6000

Anexo 6.4 Glosario

Medida Alternativa del Rendimiento	Unidad de medida	Relevancia de su uso
EBITDA	Millones de euros	Medida de rentabilidad operativa sin tener en consideración los intereses, impuestos, provisiones y amortizaciones.
Ajuste a coste de reposición (CCS)	Millones de euros	Comunmente utilizado en la industria para presentar los resultados de los negocios que deben trabajar con inventarios sujetos a fluctuación constante de precios.
Elementos no recurrentes	Millones de euros	Permite presentar los resultados de los negocios excluyendo aquellos ingresos o gastos atípicos no directamente relacionados con la actividad (no recurrentes)
Deuda neta	Millones de euros	Medida del nivel de endeudamiento
Capital empleado	Millones de euros	Capital invertido en la Compañía de origen propio y ajeno.
Ratio de apalancamiento	%	Medida de la proporción del endeudamiento del Grupo en relación con su rentabilidad, habitualmente con su rentabilidad operativa
Flujo libre de caja	Millones de euros	Se utiliza para evaluar los fondos disponibles para pagar dividendos y atender al pago de la deuda.
Beneficio operativo neto	Millones de euros	Utilizado para el cálculo del ROACE
ROACE	%	Medida utilizada para evaluar la capacidad que tienen los activos en explotación para generar beneficios.
Autonomía financiera (Gearing)	%	Medida del peso de los recursos ajenos en la financiación del Grupo

ANEXO 7. INFORME IMPUESTOS PAÍS POR PAÍS

[GRI 207-4] Presentación de informes país por país

Informe país por país 2021

Sociedad	Jurisdicción fiscal	Ingresos terceros (€)	Ingresos entidad vinculada (€)	Ingresos total (€)	Beneficios/ (pérdidas) antes de impuesto sobre Sociedades (€)	Impuesto sobre Sociedades pagado (criterio de caja) (€)	Impuesto sobre beneficios devengado. Año en curso (€)	Capital declarado (€)	Resultados no distribuidos (€)	Activos tangibles distintos de tesorería e instrumentos equivalentes a tesorería (€)
España	España	20.008.564.453	25.819.959.998	45.828.524.451	454.992.856	(42.098.098)	(30.959.948)	3.352.948.254	3.576.839.354	6.627.703.681
Argelia	Argelia	128.303.725	306.328.852	434.632.577	246.337.283	(65.512.836)	(140.080.917)	—	—	355.328.022
Bélgica	Bélgica	63	3.230.860	3.293.502	1.649.251	(239)	(429)	65	1.345.875	5
Brasil	Brasil	296.143.660	17.751.401	313.895.061	65.006.364	(5.415.403)	(5.411.727)	159.328.096	139.631.206	96.986.765
Canadá	Canadá	147.162.613	68.673.596	215.836.209	43.582.142	(10.497.054)	(11.815.287)	1.152.428	68.051.738	77.155.088
China	China	487.653.944	163.013.789	650.667.733	1.171.473	—	2.434.791	267.813.580	(96.839.443)	418.229.958
Colombia	Colombia	142.737.377	1.892.991	144.630.368	81.600.969	(1.963.844)	41	—	—	95.217.225
Italia	Italia	64.345.849	1.788.341	66.134.190	5.036.045	(1.253.914)	(1.302.037)	6.024.800	10.278.423	6.706.307
Luxemburgo	Luxemburgo	3.051.595	—	3.051.595	4.326.357	(38)	(488)	2.725.000	41.385.354	—
Malasia	Malasia	328	—	328	(210)	(119)	—	4.925.883	2.204.856	338
México	México	146.402.263	—	146.402.263	(1.290.641)	(340)	—	16.173.402	(8.358.461)	9.056.179
Marruecos	Marruecos	21.050.276	—	21.050.276	2.815.419	(92)	(349)	48.778.052	5.315.158	2.472.745
Países Bajos	Países Bajos	14.022.182	3.035.824	17.058.006	2.198.609	(928)	(509)	184.460.311	(78.008.790)	65
Perú	Perú	37.712.728	—	37.712.728	19.389.647	(6.946.870)	(4.827.108)	95.168.877	(46.165.307)	23.859.361
Portugal	Portugal	904.603.594	248.487.734	1.153.091.328	32.975.091	(3.734.606)	(10.176.616)	53.547.051	37.546.795	158.284.611
Singapur	Singapur	1.944.586.431	21.583.066	1.966.169.497	11.828.629	(436)	(920)	186.319.115	(237.830.332)	178.415.891
Surinam	Surinam	1.504.928	35	1.540.114	(587)	—	(2.462.214)	—	—	—
Tailandia	Tailandia	7	1.234.292	1.240.999	(3.242.332)	8.947.652	4.357.408	3.878.374	(31.234.229)	97
Emiratos Árabes Unidos	Emiratos Árabes Unidos	22.674.841	626.668.981	649.343.822	447.230.142	(239.223.661)	(431.292.183)	475	1.299.343	1.595.600.802
Reino Unido	Reino Unido	133.193.123	786	133.979.173	15.121.592	(1.356.153)	(2.873.894)	3.337.490	21.364.938	10.637.601
Estados Unidos de América	Estados Unidos de América	—	—	—	(163)	(845)	(848)	8	(281)	—

Informe país por país 2020

Sociedad	Jurisdicción fiscal	Ingresos terceros (€)	Ingresos entidad vinculada (€)	Ingresos total (€)	Beneficios/(pérdidas) antes de Impuesto sobre Sociedades (€)	Impuesto sobre Sociedades pagado (criterio de caja) (€)	Impuesto sobre beneficios devengado. Año en curso (€)	Capital declarado (€)	Resultados no distribuidos (€)	Número de trabajadores (nº)	Activos tangibles distintos de tesorería e instrumentos equivalentes a tesorería (€)
España	España	14.040.168.148	15.381.055.564	29.421.223.712	(1.183.026.828)	(1.046.549)	228.163.986	3.394.823.252	3.514.622.089	8.299	5.173.337.016
Argelia	Argelia	114.517.772	233.817.269	348.335.041	(4.979.798)	(153.636.729)	(77.077.023)	—	—	130	303.955.909
Bélgica	Bélgica	0	3.280.202	3.280.202	178.701	(320.000)	(60.283)	6.500	125.952	9	49.443
Brasil	Brasil	221.587.475	6.156.952	227.744.427	62.985.616	(2.208.341)	(2.350.081)	162.845.216	95.962.907	179	75.013.314
Canadá	Canadá	79.419.911	76.940.514	156.360.425	21.953.765	(745.570)	(5.888.235)	115.242	36.284.882	63	55.008.066
China	China	340.230.508	75.533.065	415.763.573	93.671.149	—	—	267.813.580	(100.445.707)	118	378.496.164
Colombia	Colombia	72.045.555	18.401.822	90.447.377	-55310725	4.000.056	(26.921.805)	—	—	182	86.766.479
Italia	Italia	41.511.683	1.256.739	42.768.422	3.968.083	(843.784)	(1.084.036)	6.024.800	6.544.414	6	6.189.927
Luxemburgo	Luxemburgo	1.645.145	0	1.645.145	801.168	3.470	6.226	2.725.000	37.546.575	—	—
Malasia	Malasia	10.028.109	22.173	10.050.282	-10225401	(2.483.653)	2.078.173	27.521.538	2.419.869	11	312.162
México	México	51.529.831	0	51.529.831	(2.591.947)	—	685.002	13.880.576	(5.570.997)	10	4.630.730
Marruecos	Marruecos	7.650.411	0	7.650.411	786.726	—	(171.517)	6.898.772	2.439.387	13	1.050.756
Países Bajos	Países Bajos	6.571.999	3.001.246	9.573.245	(39.108.277)	(794.293)	(602.299)	184.837.078	(93.491.625)	5	122.543
Perú	Perú	25.149.709	3.744	25.153.453	(32.537.329)	(5.456.437)	(6.047.873)	95.168.877	(60.727.845)	46	8.513.699
Portugal	Portugal	689.969.592	207.661.006	897.630.598	8.196.232	(2.891.692)	(2.845.019)	53.541.051	14.698.372	598	142.212.790
Singapur	Singapur	674.833.908	52.807.512	727.641.420	4.954.828	(1.644.800)	(1.902.400)	242.664.129	(192.691.965)	7	13.479.266
Surinam	Surinam	2.769.869	336.395	3.106.264	2.741.754	—	(14.552)	—	—	—	—
Tailandia	Tailandia	22.229.342	12.428.308	34.657.650	(9.265.299)	(4.695.729)	(2.036.738)	3.878.374	(31.717.960)	42	246.230
Emiratos Árabes Unidos	Emiratos Árabes Unidos	7.446.215	333.215.664	340.661.879	(17.243.750)	(91.538.669)	(26.074.073)	1.123.554	842.052	32	1.418.396.059
Reino Unido	Reino Unido	80.948.850	218.025	81.166.875	6.123.219	(1.533.845)	(1.370.910)	3.337.490	9.117.240	7	6.878.039
Estados Unidos de América	Estados Unidos de América	68	0	68	-121255	0	0	8477	-117091	2	0

Detalle de sociedades y actividad principal²

SOCIEDAD	JURISDICCIÓN FISCAL	Actividad
ATLAS, S.A. COMBUSTIBLES Y LUBRIFICANTES	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA ENERGY COMPANY INTERNATIONAL, SLU	España	Fabricación o producción
CEDIPSA COMPAÑIA ESPAÑOLA DISTRIBUIDORA DE PETROLEOS, S.A.	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA (RHOURE EL ROUNI) LIMITED	España	Fabricación o producción
CEPSA ALGERIE, S.L.	España	Fabricación o producción
CEPSA AVIACIÓN, S.A.	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA BIOENERGÍA SAN ROQUE, S.L.U	España	Fabricación o producción
CEPSA BUSINESS SERVICES S.A.	España	Servicios de administración, gestión o de Apoyo
CEPSA CARD, S.A.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA COLOMBIA, S.A.	España	Fabricación o producción
CEPSA COMERCIAL PETROLEO, S.A.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA E.P. ABU DHABI, S.L.U	España	Fabricación o producción
CEPSA EP ESPAÑA, S.L.U.	España	Fabricación o producción
CEPSA GAS Y ELECTRICIDAD, S.A.U	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA PERU, S.A.	España	Titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
CEPSA PETRONUBA, S.A.U.	España	Servicios de administración, gestión o de Apoyo
CEPSA QUIMICA CHINA, S.A.	España	Titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
CEPSA QUIMICA, SA	España	Investigación y Desarrollo; ventas, comercialización o distribución
CEPSA, S.A.	España	Titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
CEPSA SURINAM, S.L.U	España	Fabricación o producción
CEPSA TRADING, S.A.U.	España	Compras o suministros; ventas, comercialización o distribución
CMD AEROPUERTOS CANARIOS, S.L.	España	Ventas, comercialización o distribución
COASTAL ENERGY COMPANY, S.L.U.	España	Titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
COASTAL ENERGY COMPANY (KHORAT) LTD	España	Titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
COMPAÑIA ESPAÑOLA DE PETROLEOS, SA	España	Investigación y Desarrollo; titularidad o gestión de propiedad intelectual; fabricación o producción; ventas, comercialización o distribución; compras o suministros; servicios de administración, gestión o de apoyo; prestación de servicios a entidades no asociadas; finanzas internas del grupo; seguros; titularidad de acciones u otros instrumentos representativos de capital
ERS SPAIN GESTIÓN CORREDURÍA DE SEGUROS, S.L.	España	Ventas, comercialización o distribución
GENERACIÓN ELÉCTRICA PENINSULAR, S.A.	España	Fabricación o producción
OLEODUCTOS CANARIOS, S.A.	España	Prestación de servicios a entidades no asociadas

² Diferencia respecto al 2020:

- Bajas: PLASTIFICANTES DE LUTXANA, S.A. e INTRANSPORT SERVICE XXI, S.L.U.
- Cambios de actividad: CEPSA QUIMICA, SA, añadida actividad; IOT4OIL, S.L.U., sin actividad; MITRA MEDULAS, S.L.U, MITRA ALFA, S.L.U., MITRA BETA, S.L.U., MITRA GAMMA, S.L.U., cambio de actividad; CEPSA OLEO E GAS DO BRASIL LTDA., sin actividad.

SOCIEDAD	JURISDICCIÓN FISCAL	Actividad
PETROLEOS DE CANARIAS, SA	España	Ventas, comercialización o distribución
RED ESPAÑOLA DE SERVICIOS, S.A.U	España	Ventas, comercialización o distribución
RESSA SERVICE, S.L.U.	España	Sin actividad
SERVICIOS ENERGÉTICOS DE ALTA EFICIENCIA, S.A.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
SPANISH INTOPLANE SERVICES, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
SURESA RETAMA, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
FUNDACIÓN CEPSA	España	Organismos sin ánimo de lucro
CEPSA FINANCE, S.A.U.	España	Finanzas internas del grupo
CEPSA TREASURY, S.A.U.	España	Finanzas internas del grupo
CEPSA GAS COMERCIALIZADORA, S.A.	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA DELTA SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA IOTA SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA EPSILON SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
GASIB SOCIEDAD IBERICA DE GAS LICUADO, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA SIGMA SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA LAMBDA SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA NU SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA OMICRON	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA PI SLU	España	Ventas, comercialización o distribución
IOT4OIL, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución; sin actividad
MITRA MEDULAS, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA ALFA, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA BETA, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
MITRA GAMMA, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
SESELLE RENOVABLES, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
REDES RENOVABLES, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
CHANTEIRO RENOVABLES, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
MAGNA EXPERGERE, S.A.	España	Ventas, comercialización o distribución
DIGITAL X COMPANY, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
GENERACION CARTEIA, S.L.U.	España	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA (RHOURE EL ROUNI) LTD., Establecimiento Permanente	Argelia	Fabricación o producción
CEPSA ALGERIE S.L., Establecimiento Permanente	Argelia	Fabricación o producción
CEPSA QUIMICA BELGIUM, N.V.	Bélgica	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA OLEO E GAS DO BRASIL LTDA.	Brasil	Sin actividad
DETEN QUIMICA, S.A.	Brasil	Fabricación o producción

SOCIEDAD	JURISDICCIÓN FISCAL	Actividad
PETRESA PARTICIPAÇÕES, LTDA	Brasil	Sin actividad
CEPSA CHIMIE BÉCANCOUR, INC.	Canadá	Fabricación o producción
CEPSA CHEMICAL PRODUCTS (SHANGHAI) Co., Ltd.	China	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA CHEMICAL (SHANGHAI), CO., LTD.	China	Fabricación o producción
CEPSA COLOMBIA, S.A. (Colombia Branch)	Colombia	Fabricación o producción
CEPSA ITALIA, S.p.A.	Italia	Ventas, comercialización o distribución
CONSORCIO RESSA	Italia	Ventas, comercialización o distribución
TEIDE RE, S.A.	Luxemburgo	Seguros
COASTAL ENERGY KBM SDN BHD	Malasia	Fabricación o producción
DETISA COMERCIAL PETRÓLEO, S.A. DE C.V.	México	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA E.P. MEXICO, S DE R.L. DE C.V.	México	Ventas, comercialización o distribución
PETROSUD, S.A.	Marruecos	Fabricación o producción
CEPSA MAGHREB, S.A.	Marruecos	Fabricación o producción
CCP HYDROCARBURES, S.A.R.L.	Marruecos	Fabricación o producción
CEPSA INTERNATIONAL, B.V.	Países bajos	Finanzas internas del Grupo
CEPSA QUIMICA NETHERLANDS, B.V.	Países bajos	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA PERUANA, S.A.C.	Perú	Fabricación o producción
CEPSA PORTUGUESA PETRÓLEOS, S.A.	Portugal	Ventas, comercialización o distribución
PROPEL-PRODUTOS DE PETROLEO, L.D.A.	Portugal	Ventas, comercialización o distribución
GASIB SOCIEDADE IBÉRICA DE GÁS LIQUEFEITO LTD	Portugal	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA GAS Y ELECTRICIDAD, S.A. - SUCURSAL EN PORTUGAL	Portugal	Ventas, comercialización o distribución
MOPU HOLDINGS (SINGAPORE) PTE LTD	Singapur	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA TRADING ASIA PTE LTD (SINGAPORE)	Singapur	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA SURINAM, S.L.U EP	Surinam	Fabricación o producción
CEPSA ENERGY COMPANY INTERNATIONAL, SLU (Thailand Branch)	Tailandia	Fabricación o producción
CEC SERVICES (THAILAND) LTD.	Tailandia	Servicios de administración, gestión o de Apoyo
NUCOASTAL (THAILAND) LIMITED	Tailandia	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA MARINE FUELS DMCC	Emiratos Árabes Unidos	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA PETROLEUM OPERATIONS MIDDLE EAST LLC	Emiratos Árabes Unidos	Servicios de administración, gestión o de Apoyo
CEPSA EP ABU DHABI, S.L.U (Abu Dhabi Branch)	Emiratos Árabes Unidos	Fabricación o producción
CEPSA UK, LTD.	Reino Unido	Ventas, comercialización o distribución
CEPSA TRADING AMERICAS, INC	Estados Unidos de América	Ventas, comercialización o distribución

ANEXO 8. ÍNDICE DE ESTÁNDARES DE SOSTENIBILIDAD

Tabla de correspondencia Ley 11/2018 y estándares GRI

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
INFORMACIÓN GENERAL		
Una breve descripción del modelo de negocio que incluye su entorno empresarial, su organización y estructura	GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA. 1.3.3 Nuestros negocios
Mercados en los que opera	GRI 2-1 Detalles organizacionales GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA. 1.3.5 Presencia global
Objetivos y estrategias de la organización	GRI 2-22 Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO. 3.1.2 Estrategia - Gestión basada en Positive Motion
Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	GRI 2-22 Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible GRI 201-2	1.1 TRANSFORMANDO NUESTRO NEGOCIO ENERGÉTICO
Marco de reporting utilizado	GRI 1-3 Elaboración de informes utilizando como referencia los Estándares GRI	ANEXO 1 ACERCA DE ESTE INFORME
Principio de materialidad	GRI 3-1 Proceso de determinación de los temas materiales GRI 3-2 Lista de temas materiales	ANEXO 2 MATERIALIDAD
Principales riesgos a corto, medio y largo plazo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	ANEXO 4 INFORMACIÓN DETALLADA SOBRE LOS PRINCIPALES RIESGOS DE LA COMPAÑÍA
Principales indicadores	—	Los indicadores (KPI) significativos en materia de información no financiera se distribuyen a lo largo de todo el informe según lo indicado en la presente tabla de cruce.
CUESTIONES MEDIOAMBIENTALES		
Enfoque de gestión: descripción y resultados de las políticas relativas a estas cuestiones así como de los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo	GRI 2-12 Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL
INFORMACIÓN GENERAL DETALLADA		
Información detallada sobre los efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales
Procedimientos de evaluación o certificación ambiental	GRI 2-23 Compromisos y políticas	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales
Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales
Aplicación del principio de precaución	GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	<p>3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.1 Excelencia en la gestión Anexo 3.5.2 Inversiones ambientales</p> <p>Disponemos de un seguro de responsabilidad medioambiental para todas sus instalaciones productivas, de almacenamiento y suministro, una cobertura que trasciende de las exigencias normativas. En nuestras Cuentas Anuales, en la nota 28 "Aspectos medioambientales" se reporta información acerca de la provisiones.</p>
CONTAMINACIÓN		
Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones que afectan gravemente el medio ambiente; teniendo en cuenta cualquier forma de contaminación atmosférica específica de una actividad, incluido el ruido y la contaminación lumínica	<p>GRI 3-3 Gestión de los temas materiales</p> <p>GRI 305-1,Emisiones directas de GEI (alcance 1)</p> <p>GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI (alcance 2)</p> <p>GRI 305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)</p> <p>GRI 305-5 Reducción de las emisiones de GEI</p> <p>GRI 305-7 Óxidos de nitrógeno (NO), óxidos de azufre (SO) y otras emisiones al aire significativas</p>	<p>3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL . 3.2.5 Control continuo de las emisiones a la atmósfera</p> <p>ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.6 Control continuo de las emisiones a la atmósfera</p>
ECONOMÍA CIRCULAR Y PREVENCIÓN Y GESTIÓN DE RESIDUOS		
Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos. Acciones para combatir el desperdicio de alimentos.	<p>GRI 306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos</p> <p>GRI 306-3 (2020) Residuos generados</p> <p>GRI 306-3 (2016) Derrames significativos</p> <p>GRI 306-4 Residuos no destinados a eliminación</p> <p>GRI 306-5 Residuos destinados a eliminación</p>	<p>3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular</p> <p>ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular</p>
USO SOSTENIBLE DE LOS RECURSOS		
Consumo de agua y suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	<p>GRI 303-3 Extracción de agua</p> <p>GRI, 303-5 Consumo de agua</p>	<p>3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.2 Consumo responsable de agua</p> <p>ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua</p>
Consumo de materias primas y medidas adoptadas para mejorar la eficiencia de su uso	<p>GRI 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen</p> <p>GRI 301-2 Insumos reciclados</p>	<p>3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular</p> <p>ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular</p>
Energía: Consumo, directo e indirecto, de energía. Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética. Uso de energías renovables	<p>GRI 3-3 Gestión de los temas materiales</p> <p>GRI 302-1 Consumo energético dentro de la organización</p> <p>GRI 302-2 Consumo energético fuera de la organización</p> <p>GRI 302-3 Intensidad energética</p>	<p>3.2 HACIA UN MUNDO NET ZERO</p> <p>ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO</p>

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
CAMBIO CLIMÁTICO		
Emisiones de gases de efecto invernadero generadas como resultado de las actividades de la empresa, incluido el uso de los bienes y servicios que produce	GRI 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones GEI
	GRI 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)	
	GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI (alcance 2)	
	GRI 305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	
	GRI 305-4 Intensidad de las emisiones de GEI	
Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones GEI
	GRI 201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	
	GRI 305-5 Reducción de las emisiones de GEI	
Metas de reducción establecidas voluntariamente a medio y largo plazo para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y los medios implementados para tal fin	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones GEI
	GRI 305-5 Reducción de las emisiones de GEI	
PROTECCIÓN DE LA BIODIVERSIDAD		
Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.3 Protegiendo la biodiversidad
	GRI 304-3	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad
Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas	GRI 304-1 Centros de operaciones en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.3 Protegiendo la biodiversidad
		ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad
CUESTIONES SOCIALES Y RELATIVAS AL PERSONAL		
Enfoque de gestión: descripción y resultados de las políticas relativas a estas cuestiones así como de los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo	GRI 2-12 Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales
	GRI 2-19 Políticas de remuneración GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
EMPLEO		
Número total y distribución de empleados por país, sexo, edad y clasificación profesional	GRI 2-7 Empleados	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	
Número total y distribución de modalidades de contrato de trabajo y promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional	GRI 2-7 Empleados	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
	GRI 2-8 Trabajadores que no son empleados	
Número de despidos por sexo, edad y clasificación profesional	GRI 401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
		ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
Remuneraciones medias y su evolución desagregados por sexo, edad y clasificación profesional o igual valor	GRI 2-21 Ratio de compensación total anual	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
	GRI 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
Brecha salarial, la remuneración de puestos de trabajo iguales o de media de la sociedad	GRI 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
		ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
Remuneración media de los consejeros y directivos, incluyendo la retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción desagregada por sexo	GRI 2-19 Políticas de remuneración	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
	GRI 2-20 Proceso para determinar la remuneración	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
Implantación de políticas de desconexión laboral	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
		ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
Número de empleados con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO
		ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla
ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO		
Organización del tiempo de trabajo	2-7 Empleados	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales
Número de horas de absentismo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales
Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
	GRI 401-3 Permiso parental	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
SALUD Y SEGURIDAD		
Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	
	GRI 403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	
	GRI 403-3 Servicios de salud en el trabajo	
	GRI 403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.1 Creando una cultura de seguridad
	GRI 403-5 Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES
	GRI 403-6 Fomento de la salud de los trabajadores	
	GRI 403-7 Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados mediante relaciones comerciales	
Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad, así como las enfermedades profesionales; desagregado por sexo	GRI 403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.1 Creando una cultura de seguridad
	GRI 403-9 Lesiones por accidente laboral	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES
	GRI 403-10 Dolencias y enfermedades laborales	
RELACIONES SOCIALES		
Organización del diálogo social incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	GRI 2-28 Afiliación a asociaciones	
	GRI 2-29 Enfoque para la participación de los grupos de interés	
	GRI 402-1 Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales
	GRI 407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	
Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	GRI 2-30 Convenios de negociación colectiva	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
		ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	GRI 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	
	GRI 403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.2 Gestión de la seguridad: compromisos y mejores prácticas
	GRI 407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
FORMACIÓN		
Políticas implementadas en el campo de la formación	GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.3 Cultura de aprendizaje ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.4 Cultura de aprendizaje
Cantidad total de horas de formación por categoría profesional	GRI 404-1 Media de horas de formación al año por empleado	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.3 Cultura de aprendizaje ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.4 Cultura de aprendizaje
ACCESIBILIDAD UNIVERSAL		
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
IGUALDAD		
Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	GRI 401-3 Permiso parental GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
Planes de igualdad, medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados GRI 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres GRI 406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla; 3.6.5 Compensación: competitividad y compromiso
Política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados GRI 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres GRI 406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo
RESPECTO DE LOS DERECHOS HUMANOS		
Enfoque de gestión: descripción y resultados de las políticas relativas a estas cuestiones así como de los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo	GRI 2-12 Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.1 Ética en nuestro día a día ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.4 Derechos Humanos

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
APLICACIÓN DE PROCEDIMIENTOS DE DEBIDA DILIGENCIA		
Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	GRI 2-23 Compromisos y políticas	
	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	
	GRI 407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	
	GRI 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal
	GRI 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.5 legal
	GRI 410-1 Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	
	GRI 411-1 Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	
GRI 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas		
Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	
	GRI 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal
	GRI 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.5 legal
	GRI 410-1 Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	
	GRI 411-1 Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	
	GRI 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.2 Derechos Humanos
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.4 Derechos Humanos
	GRI 406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	
Medidas implementadas para la promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la OIT relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.1 Ética en nuestro día a día ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.4 Derechos Humanos

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO		
Enfoque de gestión: descripción y resultados de las políticas relativas a estas cuestiones así como de los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo	GRI 2-12 Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.6.2 Derechos Humanos ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.3 Lucha contra la corrupción
CORRUPCIÓN Y SOBORNO		
Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	GRI 2-23 Compromisos y políticas	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día ANEXO 3 Desempeño de sostenibilidad 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.9.3 Lucha contra la corrupción
	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 205-1 Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	
	GRI 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos	
	GRI 205-3 Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	GRI 415-1 Contribuciones a partidos y/o representantes políticos	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día ANEXO 3 Desempeño de sostenibilidad 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.9.3 Lucha contra la corrupción
	GRI 2-23 Compromisos y políticas	
	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 205-1 Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	
	GRI 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos	
Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	GRI 205-3 Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	2.5 PROACTIVIDAD CON LOS GRUPOS DE INTERÉS. 2.5.1 Grupos de interés. 2.5.2 Relaciones Institucionales
	GRI 2-28 Afiliación a asociaciones	
INFORMACIÓN SOBRE LA SOCIEDAD	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	3.7 RELACIÓN CON LA COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA
	Enfoque de gestión: descripción y resultados de las políticas relativas a estas cuestiones así como de los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo	

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
COMPROMISOS DE LA EMPRESA CON EL DESARROLLO SOSTENIBLE		
El impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.7 RELACIÓN CON LA COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA
	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	
	GRI 203-2 Impactos económicos indirectos significativos	
	GRI 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	
	GRI 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	
El impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	GRI 413-2 Operaciones con impactos negativos significativos - reales y potenciales - en las comunidades locales	3.7 RELACIÓN CON LA COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	
	GRI 203-2 Impactos económicos indirectos significativos	
	GRI 411-1 Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	
Las relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	GRI 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	3.7 RELACIÓN CON LA COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA
	GRI 413-2 Operaciones con impactos negativos significativos - reales y potenciales - en las comunidades locales	
	GRI 2-29 Enfoque para la participación de los grupos de interés	
	GRI 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	
	GRI 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	
Acciones de asociación o patrocinio	GRI 2-28 Afiliación a asociaciones	3.7 RELACIÓN CON LA COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA
	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	
SUBCONTRATACIÓN Y PROVEEDORES		
Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.5.3 Relación positiva con proveedores ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE
	GRI 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	
	GRI 414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	
	GRI 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	

ÍNDICE DE LOS CONTENIDOS REQUERIDOS POR LA LEY 11/2018

Información solicitada por la Ley 11/2018	Criterio de reporte	Apartado del informe donde se da respuesta al requerimiento de la Ley 11/2018
Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental	GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.5.3 Relación positiva con proveedores ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE
	GRI 308-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales	
	GRI 407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	
	GRI 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	
	GRI 414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	
Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas	GRI 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	
Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas	GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	ANEXO 5. SISTEMA DE CONTROL INTERNO
CONSUMIDORES		
Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.4.3 Seguridad y salud de los consumidores ANEXO 3 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES
	GRI 416-1 Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios	
Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.4.3 Seguridad y salud de los consumidores ANEXO 3 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES
	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	
INFORMACIÓN FISCAL		
Los beneficios obtenidos país por país	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	4.2 PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS
	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	
	GRI 207-4 Presentación de informes país por país	
Los impuestos sobre beneficios pagados	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	4.2 PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS
	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	
	GRI 207-4 Presentación de informes país por país	
Las subvenciones públicas recibidas	GRI 201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno	4.2 PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS
OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE		
Taxonomía de finanzas sostenibles	—	ANEXO 3.1 TAXONOMÍA EUROPEA

Tabla índice de contenidos GRI

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
GRI 2: Contenido generales				
2-1	Detalles organizacionales	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA. 1.3.5 Presencia global	—	
2-2	Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad	Anexo 1. Acerca de este informe	—	
2-3	Periodo objeto del informe, frecuencia y punto de contacto	—	—	Informe correspondiente al ejercicio 2022. Frecuencia anual. Puntos de contacto: comunicacion@cepsa.com sostenibilidad@cepsa.com
2-4	Actualización de la información	Anexo 1. Acerca de este informe	—	
2-5	Verificación externa	—	—	Ver Informe de verificación independiente al final del presente documento
2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	1.2 ACELERANDO LA CREACIÓN DE VALOR EN TODOS NUESTROS NEGOCIOS 1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO DISPONIBLE ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.8.1 Descripción de la cadena de suministro	—	
2-7	Empleados			
2-8	Trabajadores que no son empleados	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.1 Accidentes laborales	—	
2-9	Estructura de gobernanza y composición	2.1 GOBIERNO CORPORATIVO 2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD	—	
2-10	Designación y selección del máximo órgano de gobierno	2.1 GOBIERNO CORPORATIVO	—	
2-11	Presidente del máximo órgano de gobierno	2.1 GOBIERNO CORPORATIVO	—	
2-12	Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos	ANEXO 3.2 GOBIERNO CORPORATIVO	—	
2-13	Delegación de la responsabilidad de gestión de los impactos	2.1 GOBIERNO CORPORATIVO 2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD	—	
2-14	Función del máximo órgano de gobierno en la presentación de informes de sostenibilidad	2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD Anexo 1. Acerca de este informe	—	
2-15	Conflictos de interés	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día	—	
2-16	Comunicación de inquietudes críticas	ANEXO 3.2 GOBIERNO CORPORATIVO	—	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
2-17	Conocimientos colectivos del máximo órgano de gobierno	ANEXO 3.2 GOBIERNO CORPORATIVO	—	
2-18	Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno	ANEXO 3.2 GOBIERNO CORPORATIVO	—	
2-19	Políticas de remuneración	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6.5 Compensación: competitividad y compromiso	—	
2-20	Proceso para determinar la remuneración	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6.5 Compensación: competitividad y compromiso	—	
2-21	Ratio de compensación total anual	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6.5 Compensación: competitividad y compromiso	—	
2-22	Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible	1.1 TRANSFORMANDO NUESTRO NEGOCIO ENERGÉTICO 1.2 ACELERANDO LA CREACIÓN DE VALOR EN TODOS NUESTROS NEGOCIOS 2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD		
2-23	Compromisos y políticas	2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD 2.3 POLÍTICAS ALINEADAS CON LA SOSTENIBILIDAD 3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día 3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.2 Derechos Humanos	—	
2-24	Incorporación de los compromisos y políticas	2.3 POLÍTICAS ALINEADAS CON LA SOSTENIBILIDAD 3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día	—	
2-25	Procesos para remediar los impactos negativos	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES ANEXO 3.10 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES	—	
2-26	Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día 3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.2 Derechos Humanos ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.9.1 Solicitudes de asesoramiento e incumplimiento	—	
2-27	Cumplimiento de la legislación y normativa	—	—	Bajo el criterio de reporte de la compañía no existen incumplimientos en este sentido. En la nota 26.4 "Incertidumbre sobre tratamiento del impuesto sobre el beneficio y otros impuestos" se facilita información sobre las sanciones fiscales en España y Colombia en la que la compañía, apoyada en el juicio de asesores externos, considera que la posibilidad de obtener una resolución favorable a Cepsa en instancias judiciales es muy alta.

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
2-28	Afiliación a asociaciones	2.5 PROACTIVIDAD CON LOS GRUPOS DE INTERÉS 2.5.2 Relaciones institucionales ANEXO 3.3. GESTIÓN DE LOS GRUPOS DE INTERÉS	—	
2-29	Enfoque para la participación de otros grupos de interés	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 1.3.3 Nuestros negocios 1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente 2.5 PROACTIVIDAD CON LOS GRUPOS DE INTERÉS 2.5.1 Grupos de interés ANEXO 3.12 NUESTROS CLIENTES	—	
2-30	Convenios de negociación colectiva	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO ANEXO 3.6 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales	—	
GRI 3: Temas materiales				
3-1	Proceso de determinación de temas materiales	ANEXO 2. MATERIALIDAD	—	
3-2	Lista de temas materiales	ANEXO 2. MATERIALIDAD	—	
Cambio climático y transición energética				
3-3	Gestión de temas materiales - Cambio climático y transición energética	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO	11.1.1	
201-2	Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades del cambio climático	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.3 Gestión de riesgos y oportunidades del cambio climático	11.2.2	
302-1	Consumo de energía dentro de la organización	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.1 Consumo energético	11.1.2	
302-2	Consumo de energía fuera de la organización	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.1 Consumo energético	11.1.3	
302-3	Intensidad energética	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.1 Consumo energético	11.1.4	
305-1	Emisiones directas de GEI (alcance 1)	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	11.1.5	
305-2	Emisiones indirectas de GEI (alcance 2)	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	11.1.6	
305-3	Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	11.1.7	
305-4	Intensidad de emisiones de GEI	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	11.1.8	
305-5	Reducción de las emisiones de GEI	3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.1.4 Métricas en materia de cambio climático ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	11.2.3	
305-7	NOx, SOx y otras emisiones atmosféricas significativas	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.2.5 Control continuo de las emisiones a la atmósfera ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.6 Control continuo de las emisiones a la atmósfera	11.3.2	
Seguridad				
3-3	Gestión de temas materiales - Seguridad	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. seguridad	11.9.1	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
403-1	Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.2 Gestión de la seguridad: compromiso y mejores prácticas ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.2	
403-2	Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.2 Gestión de la seguridad: compromiso y mejores prácticas ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.3	
403-3	Servicios de salud en el trabajo	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.1 Creando una cultura de seguridad ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.4	
403-4	Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales	11.9.5	
403-5	Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.3.3 Cultura de aprendizaje	11.9.6	
403-6	Fomento de la salud de los trabajadores	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.1 Creando una cultura de seguridad ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.7	
403-7	Prevención y mitigación de los impactos para la salud y la seguridad en el trabajo directamente vinculados a través de las relaciones comerciales	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.8	
403-8	Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.9	
403-9	Lesiones por accidente laboral (nº de horas trabajadas)	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES. 3.4.1 Creando una cultura de seguridad ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.10	
403-10	Dolencias y enfermedades laborales	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	11.9.11	
416-1	Evaluación de los impactos de las categorías de productos y servicios en la salud y la seguridad	—	11.3.3	Se evalúan los impactos en la salud y en la seguridad en el 100% de las categorías de productos y servicios significativos.
Gestión de recursos hídricos				
3-3	Gestión de temas materiales - Gestión de recursos hídricos	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.2 Consumo responsable de agua ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.1	
303-1	Interacción con el agua como recurso compartido	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.2	
303-2	Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua	3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.3	
303-3	Extracción de agua	3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.4	
303-4	Vertido de agua	3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.5	
303-5	Consumo de agua	3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	11.6.6	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
Sostenibilidad del negocio a largo plazo				
3-3	Gestión de temas materiales - Sostenibilidad del negocio a largo plazo	1.1 TRANSFORMANDO NUESTRO NEGOCIO ENERGÉTICO 1.2 ACELERANDO LA CREACIÓN DE VALOR EN TODOS NUESTROS NEGOCIOS 2.2 NUESTRA GESTIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD ANEXO 4. INFORMACIÓN DETALLADA SOBRE LOS PRINCIPALES RIESGOS DE LA COMPAÑÍA	—	
201-1	Valor económico directo generado y distribuido	ANEXO 6. INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL 6.2 Valor generado y distribuido	11.14.2	
Diversidad e igualdad de oportunidades				
3-3	Gestión de temas materiales - Diversidad e igualdad de oportunidades	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.3.2 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo	11.11.1	
401-3	Permiso parental	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo	11.10.4	
405-1	Diversidad de los órganos de gobierno y empleados	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla	11.11.5	
405-2	Ratio de retribución de mujeres en relación con los hombres	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo	11.11.6	
406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	—	11.11.7	No se han producido casos de discriminación en 2022 ni en 2021. Por tanto, no ha sido necesario implementar acciones correctivas al respecto.
Foco en el cliente				
3-3	Gestión de temas materiales - Foco en el cliente	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 1.3.4 La sostenibilidad, la movilidad y la experiencia del cliente	—	
416-1	Evaluación de los impactos de las categorías de productos y servicios en la salud y la seguridad	—	11.3.3	Se evalúan los impactos en la salud y en la seguridad en el 100% de las categorías de productos y servicios significativos.
Biodiversidad				
3-3	Gestión de temas materiales - Biodiversidad	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.3 Protegiendo la biodiversidad; 3.2.5 Control continuo de las emisiones a la atmósfera	11.3.1 11.4.1	
304-1	Sitios operacionales en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a zonas protegidas o zonas de alto valor por su biodiversidad situadas fuera de zonas protegidas	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	11.4.2	
304-2	Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en biodiversidad	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	11.4.3	
304-3	Hábitats protegidos o restaurados	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	11.4.4	
304-4	Especies que aparecen en la Lista Roja de la IUCN y en listados nacionales de conservación cuyos hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	11.4.5	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
Economía circular				
3-3	Gestión de temas materiales - Economía circular	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.1	
301-1	Materiales utilizados por peso o volumen	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	—	
301-2	Insumos reciclados	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	—	
306-1	Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.2	
306-2	Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.2.4 Convirtiéndonos en un negocio más circular ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.3	
306-3	Residuos generados	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.4	
306-3 (2016)	Derrames significativos	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.8.2	
306-4	Residuos no destinados a eliminación	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.5	
306-5	Residuos destinados a eliminación	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL. 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	11.5.6	
Derechos Humanos				
3-3	Gestión de temas materiales - Derechos Humanos	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales ANEXO 3.6 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.6 Diálogo social y relaciones laborales	11.13.1 11.18.1 11.12.1	
407-1	Operaciones y proveedores en los que la libertad de asociación y negociación colectiva puede estar en riesgo	—	11.13.2	No constan.
408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	—	—	No se han identificado operaciones y proveedores que se consideran con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio, o trabajo infantil durante el proceso ordinario de evaluación de riesgos de consecución del presupuesto y del plan de negocio, llevado a cabo en 2022.
409-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	—	11.12.2	No se han identificado operaciones y proveedores que se consideran con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio, o trabajo infantil durante el proceso ordinario de evaluación de riesgos de consecución del presupuesto y del plan de negocio, llevado a cabo en 2022.

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
410-1	Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA. 3.9.4 Derechos Humanos en las fuerzas de seguridad	11.18.2	
411-1	Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	—	11.17.2	Ninguna de nuestras operaciones se encuentra en emplazamientos de comunidades indígenas. No se tiene constancia de la violación de derechos de los pueblos indígenas. Conforme a nuestro Plan de Gestión Social, aceptamos y asumimos en todas sus actuaciones la Declaración Universal de los Derechos Humanos y los convenios de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) relativos a los mismos; y nos adherimos a los principios directores de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE), del Pacto Mundial de las Naciones Unidas y del Código de Buenas Prácticas Tributario dictado por el Gobierno español.
Ética y cumplimiento				
3-3	Gestión de temas materiales - Ética y cumplimiento	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día	11.20.1	
205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día	11.20.2	
205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	ANEXO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.9.3 Lucha contra la corrupción	11.20.3	
205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	—	11.20.4	No se han producido casos de corrupción en la compañía.
206-1	Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y las prácticas monopólicas y contra la libre competencia	—	11.19.2	Este año se ha confirmado que procede una sanción por incumplimiento de la Resolución de la CNMC de 2009, pero requiere a la CNMC que recalculé el importe por error en el año utilizado como base para el cálculo de la sanción.
415-1	Contribución a partidos y/o representantes políticos	—	11.22.2	Cepsa prohíbe expresamente en su 'Código de Ética y Conducta' las donaciones o cualquier tipo de ayuda económica o en especie a partidos políticos, entidades públicas y sindicatos, bajo cualquier circunstancia. En este sentido, no se han realizado contribuciones a partidos y/o representantes políticos.
Ciberseguridad				
3-3	Gestión de temas materiales - Ciberseguridad	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 1.3.6. Innovación, Digitalización y Ciberseguridad	—	
Bienestar del empleado				
3-3	Gestión de temas materiales - Bienestar del empleado	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.3.1 Talento con propósito; 3.3.4 Compensación: competitividad y compromiso; 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales	—	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
401-2	Beneficios ofrecidos a empleados a jornada completa que no se ofrecen a empleados temporales o a jornada parcial	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.4 Compensación: competitividad y compromiso	11.10.3	
Buen gobierno				
3-3	Gestión de temas materiales - Buen gobierno	2. BUEN GOBIERNO	—	
207-2	Gobernanza fiscal, control y gestión de riesgos	2. BUEN GOBIERNO 2.4 Gestión de riesgos 3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal ANEXO 4 INFORMACIÓN DETALLADA SOBRE RIESGOS	11.21.5	
405-1	Diversidad de los órganos de gobierno y empleados	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla	11.11.5	
Compromiso social				
3-3	Gestión de temas materiales - Compromiso social	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD - FUNDACIÓN CEPESA	11.14.1 11.15.1 11.17.1	
202-2	Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6.3 Un lugar de trabajo diverso e inclusivo	11.11.2	
203-1	Inversión en infraestructuras y servicios de apoyo	ANEXO 3.10 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES ANEXO 3.11 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD-FUNDACIÓN CEPESA	11.14.4	
203-2	Impactos económicos indirectos significativos	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES 3.8 IMPACTO POSITIVO EN LA SOCIEDAD-FUNDACIÓN CEPESA	11.14.5	
413-1	Operaciones con programas de participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y desarrollo	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES	11.15.2	
413-2	Operaciones con impactos negativos significativos actuales y potenciales sobre las comunidades locales	ANEXO 3.10 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES	11.15.3	
Transparencia fiscal				
3-3	Gestión de temas materiales - Transparencia fiscal	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal	11.21.1	
201-4	Subvenciones del gobierno	—	11.21.3	La asistencia financiera recibida de administraciones públicas en 2022 y 2021 ha sido de 11,3 y 25,3 millones de euros respectivamente.
207-1	Enfoque fiscal	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal ANEXO 7. Informe impuestos país por país	11.21.4	
207-3	Participación de grupos de interés y gestión de inquietudes en materia fiscal	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.3 Transparencia y responsabilidad fiscal	11.21.6	
207-4	Presentación de informes país por país	ANEXO 7. Informe impuestos país por país	11.21.7	
Innovación, tecnología y digitalización				
3-3	Gestión de temas materiales - Innovación, tecnología y digitalización	1.3 NUESTRA COMPAÑÍA 1.3.6. Innovación, Digitalización y Ciberseguridad	—	

GRI estándar	Descripción	Referencia en el Informe de Gestión Integrado	Código estándar sectorial GRI 11	Notas aclaratorias
Cadena de suministro sostenible				
3-3	Gestión de temas materiales - Cadena de suministro sostenible	3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE	—	
204-1	Proporción de gasto en proveedores locales	3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.5.2 Nuestra cadena de suministro ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.8.1 Descripción de la cadena de suministro	11.14.6	
308-1	Nuevos proveedores que han sido evaluados según criterios ambientales	ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE	—	
414-1	Nuevos proveedores que han sido evaluados según criterios sociales	ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.8.2 Relación con proveedores	11.10.8	
414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	3.5 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE ANEXO 3.8 FACILITANDO UNA CADENA DE SUMINISTRO SOSTENIBLE 3.8.2 Relación con proveedores	11.10.9	
Diálogo con los grupos de interés				
3-3	Gestión de temas materiales - política pública	2.5 PROACTIVIDAD CON LOS GRUPOS DE INTERÉS	11.22.1	
413-1	Operaciones con programas de participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y desarrollo	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES	11.15.2	
Gestión de talento				
3-3	Gestión de temas materiales - Gestión de talento	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.3.1 Talento con propósito	11.10.1	
401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.1 Descripción de la plantilla	11.10.2	
402-1	Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.3.5 Diálogo social y relaciones laborales	11.10.5	
404-1	Horas medias de formación anuales por empleado	ANEXO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO. 3.6.4 Cultura de aprendizaje	11.10.6	
404-2	Programas para mejorar las habilidades de los empleados y de asistencia en la transición	3.3 UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL CAMBIO 3.6 CREANDO UN AMBIENTE LABORAL PREPARADO PARA EL ANEXO 3.6 CAMBIO 3.6.1 Descripción de la plantilla 3.6.4 Cultura de aprendizaje	11.10.7	

Tabla índice de contenidos SASB

Indicador	Descripción	Indicador GRI asociado	Sección	Notas aclaratorias
EM-EP-110a.1 EM-RM-110a.1 RT-CH-110a.1	Emisiones mundiales brutas de alcance 1, porcentaje cubierto por las regulaciones de limitación de emisiones	305-1 (parcial) 201-2	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	
EM-EP-110a.2	Emisiones mundiales brutas de alcance 1 procedentes de: (1) hidrocarburos quemados, (2) otras combustiones, (3) emisiones generadas durante el procesamiento, (4) otras emisiones a la atmósfera y (5) emisiones fugitivas	11.1.5 (parcial)	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	
EM-EP-110a.3 EM-RM-110a.2 RT-CH-110a.2	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos	201-2 305-5	3. IMPULSANDO UN IMPACTO POSITIVO 3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO	
RT-CH-130a.1	1) Energía total consumida, (2) porcentaje de electricidad de la red, (3) porcentaje de renovables, (4) energía autogenerada total	302-1 (parcial)	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.1 Consumo energético	
EM-RM-410a.1	Porcentaje de la obligación de volumen renovable (RVO) cumplido a través de: (1) producción de combustibles renovables, (2) compra de números de identificación de renovables «separados» (RIN)	302-5	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.3 Energía renovable	
EM-EP-420a.2	Estimación de las emisiones de dióxido de carbono integradas en las reservas de hidrocarburos comprobadas	305-1 305-2	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.4.2 Emisiones de GEI	
EM-EP-120a.1 EM-RM-120a.1 RT-CH-120a.1	Emisiones atmosféricas de los siguientes contaminantes: (1) NOx (excluyendo N2O), (2) SOx, (3) compuestos orgánicos volátiles (COV) y (4) material particulado (PM10)	305-7	ANEXO 3.4 HACIA UN MUNDO NET ZERO 3.5.6 Control continuo de las emisiones a la atmósfera	
EM-RM-120a.2	Número de refinerías en zonas con una densidad de población alta o cerca de ellas.	—	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	
EM-EP-140a.1 RT-CH-140a.1 EM-RM-140a.1	(1) Total de agua dulce extraída, (2) total de agua dulce consumida, porcentaje de cada una de ellas en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	303-3 303-5	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	
EM-EP-140a.2	El volumen de agua extraída y el líquido de retorno generado; porcentaje (1) vertido, (2) inyectado, (3) reciclado; contenido de hidrocarburos en el agua vertida	11.6.5 (parcial)	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	
EM-RM-140a.2 RT-CH-140a.2	Número de incidentes de no conformidad relacionados con permisos, estándares y reglamentos de calidad del agua	2-27 (parcial)	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	
RT-CH-140a.3	Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos	303-1 (parcial)	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.3 Consumo responsable de agua	
EM-EP-140a.3	Porcentaje de pozos con fracturas hidráulicas para los que hay una divulgación pública de todas las sustancias químicas de los fluidos de fracturación utilizados	—	—	No se utiliza en la compañía la técnica de fractura hidráulica.

Indicador	Descripción	Indicador GRI asociado	Sección	Notas aclaratorias
EM-EP-140a.4	Porcentaje de puntos de fractura hidráulica donde la calidad del agua subterránea o superficial se deterioró en comparación con una referencia	—	—	No se utiliza en la compañía la técnica de fractura hidráulica.
EM-RM-150a.1 RT-CH-150a.1	Cantidad de residuos peligrosos generados, porcentaje reciclado	306-2	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.5 Convirtiéndonos en un negocio más circular	
EM-EP-160a.1	Descripción de las políticas y prácticas de gestión ambiental de los sitios de actividad de la Compañía	3-3 Gestión de temas materiales - Cambio climático y transición energética; recursos hídricos; economía circular; biodiversidad	3.2 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL	
EM-EP-160a.2	Número y volumen agregado de los vertidos de hidrocarburos, volumen en el Ártico, volumen que impacte sobre los litorales que tengan un índice de sensibilidad medioambiental (ISMA) de 8 a 10, y volumen recuperado	306-3	—	No se han producido derrames ni vertidos en el Ártico ni en el litoral en el periodo comprendido entre 2018 y 2022.
EM-EP-160a.3	Porcentaje de reservas (1) comprobadas y (2) probables en sitios con estado de conservación protegido o hábitats de especies en peligro de extinción, o cerca de ellos	304-1 (parcial)	ANEXO 3.5 AVANZAMOS EN LA MINIMIZACIÓN DE NUESTRO IMPACTO AMBIENTAL 3.5.4 Protegiendo la biodiversidad	
EM-EP-210a.1	Porcentaje de (1) reservas probadas y (2) probables en o cerca de las zonas de conflicto	11.17.3 (parcial)	—	En 2021 y 2022 el 0% de las reservas probadas y probables están situadas en o cerca de zonas de conflicto.
EM-EP-210a.2	Porcentaje de (1) reservas probadas y (2) probables en o cerca de zonas indígenas	11.17.3 (parcial)	—	En 2021 y 2022 el 0,2% de las reservas probadas y el 0,1% de las reservas probables están situadas en o cerca de zonas indígenas.
RT-CH-210a.1 EM-EP-210b.1	Análisis de los procesos de participación para gestionar los riesgos y las oportunidades asociados con los intereses de la comunidad	203-1 (parcial), 413-1 (parcial)	3.7 RELACIÓN CON LAS COMUNIDADES LOCALES	
EM-EP-210a.3	Análisis de los procesos de participación y las prácticas de diligencia debida con respecto a los derechos humanos, los derechos de los indígenas y las operaciones en zonas de conflicto	Gestión de temas materiales - Derechos Humanos	3.6 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.2 Derechos Humanos	
EM-EP-210b.2	Número y duración de retrasos no técnicos	—	—	En 2022 no se han producido retrasos no técnicos. En 2021 se produjo un retraso no técnico con una duración de 45 días.
EM-EP-320a.1 EM-RM-320a.1 RT-CH-320a.1	(1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR), (2) tasa de mortalidad, (3) tasa de frecuencia de cuasi accidentes (NMFR), y (4) promedio de horas de formación en materia de salud, seguridad y respuesta ante las situaciones de emergencia de los (a) empleados a tiempo completo, (b) empleados contratados y (c) empleados de corta duración	403-5 403-9	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.1 Accidentes laborales	Adicional: El promedio de horas de formación en seguridad de los empleados en 2022 fue de 10 horas por empleado, y en 2021 fue de 9 horas por empleado.

Indicador	Descripción	Indicador GRI asociado	Sección	Notas aclaratorias
EM-RM-320a.2	Análisis de los sistemas de gestión utilizados para integrar una cultura de seguridad	403-1	3.4 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES	
RT-CH-410a.1	Ingresos procedentes de productos diseñados para la eficiencia de los recursos en la fase de uso	302-5	ANEXO 6. INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL 6.3 Indicadores de negocio adicionales	
RT-CH-410b.1	1) Porcentaje de productos que contengan sustancias químicas peligrosas para la salud y el medioambiente pertenecientes a las categorías 1 y 2 del Sistema Mundialmente Armonizado de Clasificación y Etiquetado de Productos Químicos (SMA), 2) porcentaje de esos productos que hayan sido objeto de una evaluación de los riesgos	—	—	Acorde a la herramienta Chemical Safety Assessment and Reporting (CHESAR), en 2021 y 2022 el 90% de los productos del negocio de Química contienen sustancias químicas peligrosas para la salud y el medio ambiente, contando el 100% de estos productos con una evaluación de riesgos.
RT-CH-410b.2	Análisis de la estrategia de 1) gestión de las sustancias químicas que suscitan preocupación y 2) elaboración de alternativas que ejerzan un impacto reducido sobre los seres humanos o el medioambiente	—	—	Se utiliza la herramienta Chemical Safety Assessment and Reporting (CHESAR) para este análisis,
RT-CH-410c.1	Porcentaje de productos, por ingresos, que contienen organismos modificados genéticamente (OMG)	—	—	No contamos con productos que contengan organismos modificados genéticamente.
EM-EP-420a.3	Cantidad invertida en energías renovables, ingresos generados por la venta de energías renovables	11.2.2 (parcial)	—	Los ingresos generados por la venta de energías renovables en toda la compañía ascendieron a 8.483 miles de euros.
EM-EP-510a.1	Porcentaje de (1) reservas probadas y (2) probables en los países que ocupan los 20 puestos más bajos del Índice de Percepción de la Corrupción publicado por Transparencia Internacional	3-3 (parcial)	—	En 2021 y 2022 ninguna reserva probada y probable se encuentra en estos países.
EM-EP-510a.2	EM-EP-510a.2. Descripción del sistema de gestión para la prevención de la corrupción y el soborno en toda la cadena de valor	3-3 (parcial)	3. IMPULSANDO UN IMPACTO POSITIVO 3.9 COMPORTÁNDONOS DE FORMA ÉTICA Y RESPETUOSA 3.6.1 Ética en nuestro día a día	
EM-RM-520a.1	Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con la fijación o la manipulación de los precios	—	—	En 2021 y 2022 no se produjeron pérdidas monetarias resultantes de este tipo de procedimientos judiciales.
EM-EP-530a.1 EM-RM-530a.1 RT-CH-530a.1	Análisis de las posturas corporativas relacionadas con los reglamentos gubernamentales o propuestas de políticas que aborden los factores ambientales y sociales que afectan al sector	—	3. IMPULSANDO UN IMPACTO POSITIVO 3.1 HACIA UN MUNDO NET ZERO	
EM-EP-540a.1 EM-RM-540a.1	Índices de eventos de seguridad de procesos (PSE) para la pérdida de contención primaria (LOPC) de mayor consecuencia (nivel 1).	—	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.2 Incidentes de proceso	
RT-CH-540a.1	Recuento de incidentes de seguridad de procesos (PSIC), tasa total de incidentes de seguridad de procesos (PSTIR) y tasa de severidad de incidentes de seguridad de procesos (PSISR)	—	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.2 Incidentes de proceso	
EM-RM-540a.2	Tasa del indicador de amenazas para los sistemas de seguridad (nivel 3)	—	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.2 Incidentes de proceso	
RT-CH.540a.2	Seguridad operativa, preparación y respuesta ante emergencias	—	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.2 Incidentes de proceso	

Indicador	Descripción	Indicador GRI asociado	Sección	Notas aclaratorias
EM-EP-540a.2	Descripción de los sistemas de gestión utilizados para identificar y mitigar los riesgos catastróficos y finales	403-2	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.1 Accidentes laborales	
EM-RM-540a.3	Análisis de la medición de la disciplina operativa y el desempeño del sistema de gestión mediante los indicadores del nivel 4	—	ANEXO 3.7 HACIA UNA ORGANIZACIÓN CON CERO ACCIDENTES 3.7.2 Incidentes de proceso	
EM-RM.000.A	El volumen total de petróleo crudo y otras materias primas procesadas en el sistema de refinería durante el período del informe	—	4. RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS 4.2 principales indicadores financieros y operativos	
EM-EP-000A	Producción de: (1) petróleo, (2) gas natural, (3) petróleo sintético y (4) gas sintético	—	4. RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS 4.2 principales indicadores financieros y operativos	
RT-CH-000A	Producción por segmento notificable	—	ANEXO 6. INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL 6.3 Indicadores de negocio adicionales	
EM-RM.000B	Capacidad operativa de refinado	—	—	491 kbb/d
EM-EP-000B	Número de instalaciones marítimas	—		2 localizaciones marítimas, entendiéndose por localización los diferentes bloques , tanto operados como no operados, donde la compañía está presente.
EM-EP-000C	Número de instalaciones terrestres	—		8 localizaciones terrestres, entendiéndose por localización los diferentes bloques , tanto operados como no operados, donde la compañía está presente.



COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE PETRÓLEOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO CEPSA)
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Integrado – Ejercicio 2022

Hasta donde alcanza mi conocimiento, las Cuentas Anuales Consolidadas (Balances de Situación Consolidado, Estados de Resultados Consolidado, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado, Estados de Ingresos y Gastos reconocidos en Patrimonio Consolidado, Estados de Flujos de Efectivo Consolidado y Memoria Consolidada), junto con el Informe de Gestión Integrado de Compañía Española de Petróleos, S.A. y sociedades dependientes (Grupo CEPSA) del ejercicio 2022, que se formulan por el Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. en sesión de fecha 2 de marzo de 2023, han sido elaborados con arreglo a los principios de contabilidad generalmente aplicables y ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Cepsa.

En Madrid, 2 de marzo de 2023



Carmen Angela de Pablo Redondo
Directora General Económico-Financiero

COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE PETRÓLEOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO CEPSA)

Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado – Ejercicio 2022

Las Cuentas Anuales Consolidadas (Estados Consolidados de Situación, Estados Consolidados de Resultados, Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto, Estados Consolidados de Ingresos y Gastos reconocidos en Patrimonio, Estados Consolidados de Flujos de Efectivo y Memoria Consolidada), junto con el Informe de Gestión Consolidado, que incluye el Estado de Información No Financiera Consolidado, de Compañía Española de Petróleos, S.A. y sociedades dependientes (Grupo CEPSA) correspondientes al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2022, que se contienen en el presente documento, han sido formulados por todos los miembros del Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. (CEPSA), en sesión celebrada el 2 de marzo de 2023, en cumplimiento del artículo 253 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

Hasta donde alcanza nuestro conocimiento, las Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad generalmente aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del Grupo CEPSA y asimismo, el Informe de Gestión complementario de las Cuentas Anuales Consolidadas, que contiene el Estado de Información No Financiera Consolidado, incluye un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición del Grupo CEPSA, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Madrid, 2 de marzo de 2023



D. Ahmed Yahia
Presidente



D. Martialis Quirinus Henricus van Poecke
Vicepresidente



D. Maarten Wetselaar
Consejero Delegado



D. Gregory Mark Nikodem
Vocal



D. Ángel Corcóstegui Guraya
Vocal



D. Saeed Mohamed Hamad Fares Almazrouei
Vocal

Alyazia

D^a. Alyazia Ali Saleh Ahmed Alkuwaiti
Vocal

Marwan Naim

D. Marwan Naim Nijmeh
Vocal

James Robert Maguire

D. James Robert Maguire
Vocal

Jacob Schram

D. Jacob Schram
Vocal

Jörg Christian Häring

D. Jörg Christian Häring
Secretario no Consejero

José Aurelio Téllez Menchén

D. José Aurelio Téllez Menchén
Vicesecretario no Consejero

Compañía Española de Petróleos, S.A. y Sociedades Dependientes

Informe de verificación independiente del
Estado de Información No Financiera
correspondiente al ejercicio finalizado
el 31 de diciembre de 2022

INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA (CONSOLIDADO) DE COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE PETRÓLEOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES DEL EJERCICIO 2022

A los accionistas de Compañía Española de Petróleos, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, Compañía Española de Petróleos, S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado adjunto del Grupo.

El contenido del Informe de Gestión Consolidado incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en la tabla “Tabla de correspondencia Ley 11/2018 y estándares GRI” incluida en el Informe de Gestión Consolidado adjunto.

Responsabilidad de los Administradores

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de Compañía Española de Petróleos, S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los Sustainability Reporting Standards de Global Reporting Initiative (estándares GRI) seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla “Tabla de correspondencia Ley 11/2018 y estándares GRI” del citado Informe de Gestión Consolidado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de Compañía Española de Petróleos, S.A. son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

Nuestra independencia y gestión de la calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluyendo las normas internacionales sobre independencia) emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica las normas internacionales de calidad vigentes y mantiene, en consecuencia, un sistema de calidad que incluye políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, “Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica” (NIEA 3000 Revisada)) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades de Compañía Española de Petróleos, S.A. que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.

- Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado “Anexo 2. Materialidad”, considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2022.
- Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2022.
- Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF del Grupo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla “Tabla de correspondencia Ley 11/2018 y estándares GRI” del Informe de Gestión Consolidado.

Párrafo de énfasis

El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020 relativo al establecimiento de un marco para facilitar las inversiones sostenibles establece la obligación de divulgar información sobre la manera y la medida en que las actividades de determinadas empresas, principalmente entidades de interés público, se asocian a actividades económicas alineadas en relación con los objetivos de mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático por primera vez para el ejercicio 2022, adicional a la información referida a actividades elegibles exigida en el ejercicio 2021. Si bien el Grupo, tal y como se establece en el “Anexo 1. Acerca de este informe” y el “Anexo 3.1. Taxonomía Europea”, no se encuentra sujeta a esta regulación, ha decidido presentar por primera vez de forma voluntaria para el ejercicio 2022 la información requerida por el Reglamento. En consecuencia, en el EINF adjunto no se ha incluido información comparativa sobre elegibilidad y alineamiento.

Adicionalmente, cabe señalar que los administradores de Compañía Española de Petróleos, S.A. han incorporado información sobre los criterios que, en su opinión, mejor permiten dar cumplimiento a las citadas obligaciones y que están definidos en el “Anexo 3.1. Taxonomía Europea” del EINF adjunto. Nuestra conclusión no ha sido modificada en relación con esta cuestión.

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

DELOITTE, S.L.



Javier Medrano Domínguez
2 de marzo de 2023



Compañía Española de Petróleos, S.A y Sociedades Dependientes

Informe independiente referido al
sistema de control interno sobre la
información financiera (SCIIF)
correspondiente al ejercicio
terminado el 31 de diciembre de 2022

INFORME INDEPENDIENTE REFERIDO AL SISTEMA DE CONTROL INTERNO SOBRE LA INFORMACION FINANCIERA (SCIIF) DE COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE PETRÓLEOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES DEL EJERCICIO 2022

A los administradores de Compañía Española de Petróleos, S.A.:

Alcance del Trabajo

Hemos realizado la revisión de la información relativa al Sistema de Control Interno sobre la Información Financiera (SCIIF) de Compañía Española de Petróleos, S.A. y sociedades dependientes (el "Grupo"), contenida en el Informe de Gestión correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022 adjunto.

El objetivo de dicho sistema es contribuir a que se registren fielmente, las transacciones realizadas, y a proporcionar una seguridad razonable en relación a la prevención o detección de errores que pudieran tener un impacto material en las cuentas anuales consolidadas.

Dicho sistema está basado en los criterios y políticas definidos por el Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. de acuerdo con las directrices establecidas por el Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission (COSO) en su informe Internal Control-Integrated Framework (2013).

Un sistema de control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable sobre la fiabilidad de la información financiera, de acuerdo con los principios contables y normas que le son de aplicación. Un sistema de control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) permiten el mantenimiento de una forma precisa, y a un razonable nivel de detalle, de los registros que reflejan las transacciones realizadas, (ii) garantizan que estas transacciones se realizan únicamente de acuerdo con las autorizaciones establecidas, (iii) proporcionan una seguridad razonable de que las transacciones se registran de una forma apropiada para permitir la preparación de la información financiera, de acuerdo con los principios y normas contables que le son de aplicación y (iv) proporcionan una seguridad razonable en relación con la prevención o detección a tiempo de adquisiciones, usos o ventas no autorizados de activos de la compañía que pudiesen tener un efecto material en la información financiera. Dadas las limitaciones inherentes a todo sistema de control interno sobre la información financiera, pueden producirse errores, irregularidades o fraudes que pueden no ser detectados. Igualmente, la proyección a períodos futuros de la evaluación del control interno está sujeta a riesgos, tales como que dicho control interno resulte inadecuado a consecuencia de cambios futuros en las condiciones aplicables, o que en el futuro se pueda reducir el nivel de cumplimiento de las políticas o procedimientos establecidos.

Responsabilidad de los Administradores

El Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. es responsable del mantenimiento del sistema de control interno sobre la información financiera incluida en las cuentas anuales consolidadas y de la evaluación de su efectividad.

Nuestra Responsabilidad

Nuestra responsabilidad es emitir un informe de revisión independiente de seguridad razonable sobre la efectividad del Sistema de Control Interno sobre la Información Financiera (SCIIF) basándonos en el trabajo realizado.

Nuestro trabajo incluye la evaluación de la efectividad del SCIIF en relación con la información financiera contenida en las cuentas anuales consolidadas del Grupo al 31 de diciembre de 2022, elaboradas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo.

Hemos realizado nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma ISAE 3000 Assurance Engagement Other than Audits or Reviews of Historical Financial Information emitida por el International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) de la International Federation of Accountants (IFAC) para la emisión de informes de seguridad razonable.

Esta norma requiere la planificación y la realización de procedimientos y la obtención de evidencias suficientes que permitan reducir el riesgo del encargo a un nivel bajo aceptable de acuerdo con las circunstancias del mismo, y la emisión de una conclusión en términos positivos.

Independencia


Hemos realizado nuestro trabajo de acuerdo con las normas de independencia requeridas por el Código Ético emitido por el International Ethics Standards Board for Accountants (IESBA), basadas en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional, diligencia, confidencialidad y profesionalidad.

Deloitte mantiene, de acuerdo con el International Standard on Quality Control¹ (ISQC1), un sistema global de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados en relación con el cumplimiento de requisitos éticos, normas profesionales y regulación aplicable.

Conclusión

En nuestra opinión, el Grupo mantenía, al 31 de diciembre de 2022, en todos los aspectos significativos, un Sistema de Control Interno sobre la Información Financiera contenida en las cuentas anuales consolidadas efectivo, basado en los criterios y políticas definidos por el Consejo de Administración de Compañía Española de Petróleos, S.A. de acuerdo con las directrices establecidas por el Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission (COSO) en su informe Internal Control-Integrated Framework (2013).

DELOITTE, S.L.



Javier Medrano Domínguez

2 de marzo de 2023



**INFORME CONSOLIDADO RELATIVO A LOS PAGOS
EFECTUADOS A LAS ADMINISTRACIONES PÚBLICAS POR
EMPRESAS DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN**

Ejercicio 2022

Contenido

INTRODUCCIÓN.....	3
PAISES EN LOS QUE CEPSA REALIZA ACTIVIDADES DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN DE HIDROCARBUROS.....	4
BASES DE PRESENTACIÓN	4
Actividades sujetas e importe para reportar.....	4
Criterio de caja	5
Administración Pública	5
Contenido del informe.....	5
Definición de proyectos.....	5
Umbral de materialidad.....	6
Moneda del informe.....	6
Tipos de pagos	6
RESUMEN GLOBAL	8
PAGOS POR PAÍS	9
ABU DABI.....	9
ARGELIA	10
COLOMBIA	11
PERÚ	12

INTRODUCCIÓN

La normativa española¹ y europea² requiere que las grandes empresas y entidades de interés público que sean activas en la industria extractiva elaboren y publiquen un informe anual sobre los pagos realizados a las Administraciones Públicas como consecuencia de sus operaciones de extracción. Compañía Española de Petróleos, S.A. (Cepsa) ha elaborado el siguiente informe consolidado en cumplimiento de lo establecido en dicha normativa.

Compromiso social

Cepsa contribuye al progreso socioeconómico de las áreas en la que está presente, no solo mediante los pagos efectuados a las Administraciones Públicas recogidos en este Informe, sino también favoreciendo el crecimiento de la sociedad generando empleo, tanto directo como indirecto, aportando valor y riqueza mediante la contratación de proveedores locales e invirtiendo en acciones destinadas a la atención de las necesidades y prioridades de las comunidades en las que opera. Todo ello con el compromiso de mantener un estándar de excelencia en la protección del medio ambiente y la contribución al desarrollo sostenible.

La obtención de un beneficio económico sostenido es uno de los objetivos empresariales de la Compañía, así como su distribución de forma equilibrada entre todos aquellos que contribuyen a su generación incluyendo proveedores (compra de materiales), miembros de la comunidad y organizaciones (por inversiones en comunidades), empleados (a través de salarios) y gobiernos (por pago de tasas).

El Informe de Gestión Integrado de Cepsa, disponible en la web corporativa www.cepsa.com, ofrece información más detallada sobre las diferentes contribuciones socioeconómicas que realiza la Compañía en las diversas comunidades y países en los que opera.

Transparencia

La Transparencia es uno de los principios éticos que guía todas las acciones de la Compañía, recogido en su [Código de Ética y Conducta](#), y mediante el cual Cepsa se compromete a facilitar a sus grupos de interés información relevante, veraz, clara, accesible y completa sobre sus actividades, políticas y gestión.

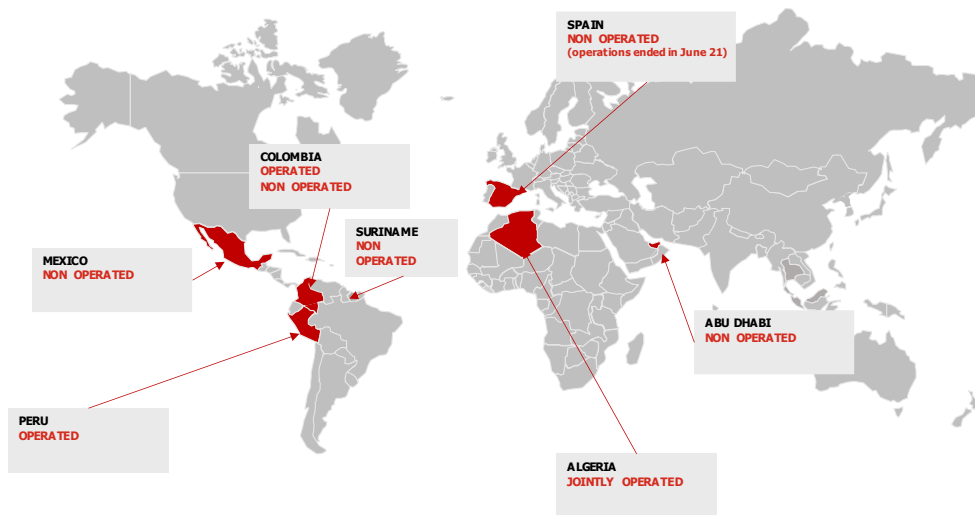
Por ello, Cepsa muestra una total transparencia en los intercambios económicos que surgen en el desarrollo de su actividad, incluidos los pagos efectuados a las Administraciones Públicas.

¹ Disposición adicional décima de la Ley 22/2015, de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas.

² Capítulo 10 de la Directiva 2013/34/UE del Parlamento Europeo y del Consejo de 26 de junio de 2013 sobre los estados financieros anuales, los estados financieros consolidados y otros informes afines de ciertos tipos de empresas, por la que se modifica la Directiva 2006/43/CE del Parlamento Europeo y del Consejo y se derogan las Directivas 78/660/CEE y 83/349/CEE del Consejo.

PAISES EN LOS QUE CEPSA REALIZA ACTIVIDADES DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN DE HIDROCARBUROS

E&P - Portfolio



BASES DE PRESENTACIÓN

En la legislación actual, Cepsa, como empresa de la industria extractiva, está obligada a la elaboración y publicación de un informe anual sobre los pagos a las Administraciones Públicas. Las empresas en la industria extractiva se definen como aquellas que realizan actividades que conllevan la exploración, la prospección, el descubrimiento, el desarrollo y la extracción de petróleo.

En el informe se incluyen los pagos realizados a los gobiernos para el año terminado a 31 de diciembre del 2022, tanto por CEPSA como por cualquiera de sus filiales, siempre y cuando éstas realicen alguna de las actividades sujetas.

Actividades sujetas e importe para reportar

Como se indicó anteriormente, están sujetas las actividades que conllevan la exploración, la prospección, el descubrimiento, el desarrollo y la extracción de minerales, petróleo o gas natural.

No están incluidos los pagos que surgen en el marco de otras actividades llevadas a cabo por la Compañía y que están fuera del ámbito de aplicación de la normativa (trading, refinó, petroquímica, actividades comerciales, prestación de personal o equipos, etc.).

Si un mismo pago está relacionado con actividades sujetas y no sujetas únicamente se consigna el importe correspondiente a la primera de ellas. Si no puede establecerse inequívocamente dicha diferenciación, la Compañía consigna el importe total del pago efectuado.

Se incluye el importe total de los pagos efectuados a cada Administración Pública, ya sea en dinero o en especie, por las actividades sujetas.

Cuando se efectúen pagos en especie se consignan por su valor y, en su caso, por su volumen, incluyéndose notas explicativas para aclarar el modo en que se ha determinado tal valor.

Criterio de caja

Los pagos se consideran efectuados, y son consignados, en el periodo en el que se produzca la transferencia económica o el pago en especie, con independencia del momento en el que surja la obligación de efectuarlos o se produzca el hecho que da lugar a los mismos. El mismo criterio se sigue a la hora de reportar los pagos recibidos en concepto de devoluciones, las cuales aparecen con signo negativo en el informe.

Administración Pública

Se entiende por Administración Pública cualquier autoridad nacional, regional o local de un Estado, incluidos los departamentos, agencias o sociedades sujetos al control de tales autoridades.

Contenido del informe

El informe contiene el importe total de los pagos realizados a las Administraciones Públicas de cada país por las actividades sujetas, desglosados por tipo de pago, ya sea en dinero o en especie.

Cuando los pagos hayan sido atribuidos a un proyecto específico se incluye el importe total atribuible a cada uno de dichos proyectos con su correspondiente desglose por tipo de pago.

Definición de proyectos

Forman parte de un mismo proyecto aquellas actividades operativas que se rigen por un único contrato, licencia, arrendamiento, concesión o acuerdo jurídico similar, y que forman la base de una responsabilidad de pago frente a una Administración Pública. Para determinar el grado de interdependencia existente entre estas actividades se tienen en cuenta criterios como el del uso compartido de infraestructuras, su gestión centralizada o la existencia de una fuente común de ingresos.

Si varios de los acuerdos jurídicos a los que hace referencia el párrafo anterior están sustancialmente interconectados se considerarán un único proyecto.

El número de proyectos existentes en cada país dependerá del número de acuerdos existentes y no del volumen total de las operaciones llevadas a cabo en cada uno de ellos. En el informe solo se detallan aquellos proyectos en los cuales se han producido pagos a Administraciones Públicas por encima del umbral marcado por la normativa (ver apartado siguiente).

En las *Joint Ventures* operadas por Cepsa se reportan el 100% de los pagos realizados al Estado, con independencia de que posteriormente parte de dichos pagos nos sean abonados por los socios minoritarios.

En las *Joint Ventures* no operadas por Cepsa no se reportan los pagos realizados por el operador en nombre de la compañía en cumplimiento del contenido del contrato. En estos casos será el operador el encargado de reportar dichos pagos.

El mismo criterio de las *Joint Ventures* no operadas se aplicará a las *Joint Ventures Operadas* conjuntamente.

Los pagos efectuados por la Compañía en relación con obligaciones impuestas a nivel de la entidad podrán consignarse a nivel de la entidad en lugar de a nivel de proyecto.

Umbral de materialidad

No será necesario consignar en el informe ningún pago, efectuado como pago único o como serie de pagos relacionados a un solo proyecto, que sea inferior a 100.000 euros durante el ejercicio.

Moneda del informe

Los pagos incluidos en este informe están expresados en miles de euros. Los pagos efectuados en otra moneda están convertidos a euros al tipo de cambio medio del año de \$/€. (Tipo medio de cambio del año 1,0530 \$/€ en 2022).

Cuando se efectúen pagos en especie, se consignarán por su valor, y en su caso, por su volumen, incluyéndose unas notas explicativas para aclarar el modo en que se ha determinado el valor.

Tipos de pagos

Derechos sobre la producción

En virtud de lo establecido en los contratos de producción compartida (contratos "PSC") las Administraciones Públicas locales tienen derecho a una parte de la producción. Las cantidades abonadas por este concepto se reportan únicamente en el informe cuando CEPSA es la compañía operadora.

Si la compañía no es operadora, de acuerdo con el punto de definición de proyectos se entiende que dicha obligación de reporte corresponderá a la compañía operadora.

Gravámenes

Gravámenes sobre los ingresos, la producción o los beneficios. Están excluidos los impuestos que gravan el consumo, como el impuesto sobre el valor añadido, los impuestos sobre la renta de las personas físicas o los impuestos sobre las ventas.

Para el caso de gravámenes en contratos PSC que se paguen en barriles, se indican la cantidad de barriles y al precio al que se ha valorado.

En caso de no ser operador en contratos PSC, únicamente se reflejan aquellos impuestos de sociedades sobre los que la responsabilidad del impuesto recaiga en Cepsa.

Tasas por licencias y concesiones

Se incluyen las licencias, alquileres, derechos de acceso y otras prestaciones por licencias y/o concesiones.

Estas tasas deben ser aplicables directamente sobre Cepsa, y no sobre el *Joint Operating Agreement* (JOA). En caso de aplicarse sobre el JOA corresponderá al operador consignar dichos importes.

No se incluyen pagos realizados por servicios prestados por el gobierno en contrato diferente a la concesión, y por los que se recibe una contraprestación.

Royalties (Cánones)

Corresponden a pagos por los derechos de extracción de gas o petróleo, normalmente se fija con un porcentaje de los ingresos. Estos pagos pueden hacerse mediante producción o contraprestación económica.

Si el pago se realiza en especie, se consignará por su valor monetario, incluyendo una nota explicativa indicando a que cantidad de barriles corresponde.

Primas de prospección inicial, descubrimiento y producción.

Incluye los pagos por primas de participación, que surgen a la firma de los acuerdos, cuando hay un descubrimiento, se declara comercialidad, comienza la producción o se alcanza un determinado hito.

Mejora de infraestructuras

Este punto incluye los pagos para la mejora de las infraestructuras (carreteras de acceso, puentes etc), estando excluidas las realizadas en virtud de la política de responsabilidad social de la Compañía, como hospitales, escuelas etc.

También se excluyen las operaciones de infraestructuras cuyo uso solo corresponda exclusivamente a las operaciones petrolíferas y que no sirven a la comunidad local.

Dividendos

Se incluyen los pagados a las Administraciones Públicas. Actualmente no tenemos ninguna casuística de este tipo.

RESUMEN GLOBAL

(Miles de euros)

País	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Abu Dabi	0,0	637.789,7	301.498,3	962,0	0,0	0,0	940.250,1
Argelia	0,0	220.227,9	21.843,4	17.216,9	0,0	0,0	259.288,2
Colombia	0,0	6.805,0	21.572,0	152,1	0,0	245,2	28.774,3
Perú	0,0	3.291,4	9.271,6	76,0	0,0	115,6	12.754,5
TOTAL	0,0	868.114,1	354.185,3	18.407,0	0,0	360,8	1.241.067,2

PAGOS POR PAÍS

ABU DABI

(Miles de euros)

ADMINISTRACIONES PÚBLICAS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Supreme Petroleum Council	0,0	637.789,7	301.498,3	0,0	0,0	0,0	939.288,1
Adhoc	0,0	0,0	0,0	962,0	0,0	0,0	962,0
TOTAL	0,0	637.789,7	301.498,3	962,0	0,0	0,0	940.250,1

PROYECTOS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Umm Lulu, SARB, Bin Nasher and Al Battel	0,0	637.789,7	301.498,3	962,0	0,0	0,0	940.250,1
TOTAL	0,0	637.789,7	301.498,3	962,0	0,0	0,0	940.250,1

ARGELIA

(Miles de euros)

ADMINISTRACIONES PÚBLICAS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Tax Authority	0,0	220.227,9	21.843,4	0,0	0,0	0,0	242.071,3
Sonatrach	0,0	0,0	0,0	17.216,9	0,0	0,0	17.216,9
TOTAL	0,0	220.227,9	21.843,4	17.216,9	0,0	0,0	259.288,2

PROYECTOS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
OURHOUD	0,0	110.830,7	0,0	0,0	0,0	0,0	110.830,7
RKF Concession	0,0	103.755,6	16.123,0	17.216,9	0,0	0,0	137.095,5
Timimoun	0,0	5.641,6	5.720,4	0,0	0,0	0,0	11.362,0
TOTAL	0,0	220.227,9	21.843,4	17.216,9	0,0	0,0	259.288,2

Los gravámenes pagados en especie corresponden a 1.150.156 barriles, valorados a 103,59\$/b

COLOMBIA

(Miles de euros)

ADMINISTRACIONES PÚBLICAS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Hacienda Publica Colombiana	0,0	6.805,0	0,0	0,0	0,0	0,0	6.805,0
Agencia Nacional de Hidrocarburos	0,0	0,0	42,3	152,1	0,0	0,0	194,4
Comunidades Locales	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	245,2	245,2
Regalias No Monetizadas	0,0	0,0	21.529,7	0,0	0,0	0,0	21.529,7
TOTAL	0,0	6.805,0	21.572,0	152,1	0,0	245,2	28.774,3

PROYECTOS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Propios 100%	0,0	6.805,0	42,3	117,5	0,0	160,4	7.125,2
Caracara	0,0	0,0	20.196,1	0,0	0,0	84,8	20.281,0
Llanos 22	0,0	0,0	1.040,6	34,6	0,0	0,0	1.075,2
LCN	0,0	0,0	293,0	0,0	0,0	0,0	293,0
TOTAL	0,0	6.805,0	21.572,0	152,1	0,0	245,2	28.774,3

Los gravámenes pagados en especie corresponden a 242.537 barriles valorados a 93,5\$ por barril.

PERÚ

(Miles de euros)

ADMINISTRACIONES PÚBLICAS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Ecopetrol	0,0	3.291,4	0,0	0,0	0,0	0,0	3.291,4
Revenue Department	0,0	0,0	9.271,6	76,0	0,0	0,0	9.347,5
Comunidades Locales	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	115,6	115,6
TOTAL	0,0	3.291,4	9.271,6	76,0	0,0	115,6	12.754,5

PROYECTOS	Derechos sobre la producción	Gravámenes	Royalties	Tasas	Primas de participación	Mejora de infraestructuras	TOTAL
Block 131	0,0	3.291,4	9.271,6	76,0	0,0	115,6	12.754,5
TOTAL	0,0	3.291,4	9.271,6	76,0	0,0	115,6	12.754,5